

证券代码：002111

证券简称：威海广泰

威海广泰空港设备股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2021-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	兴业证券 李博彦 董令飞 兴证资管 王俊 嘉实基金 卓佳亮 富国基金 林浩祥 东方基金 房建威 辰翔投资 傅盈
时间	2021年5月12日上午
地点	山东省威海市环翠区黄河街16号5楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事、总经理 李文轩 副总经理、董事会秘书 罗丰
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、副总经理、董事会秘书 罗丰介绍公司基本情况</p> <p>1、公司目前的产业定位：智能化高端保障装备制造平台</p> <p>公司坚持技术外延型的发展道路，依靠30年在高端装备制造及电力电子产业的技术积累，围绕已有产品小批量、多品种、定制化的特点，充分发挥在机械、电气、液压方面众多的专利、专有技术和经验，以智能化、数字化赋能，聚焦高端保障装备和电力电子行业持续深度拓展。</p>

2、各业务板块情况

(1) 空港事业板块是公司规模最大、成熟度最高、实力最强的产业板块，是亚洲最大、世界知名的空港地面设备专业生产厂家，在国内处于领跑地位，品牌影响力已辐射全球。目前，国内市场占有率约为 50%。公司一是要把握设备电动化、智能化替代的历史机遇期，引领设备智能化、无人化发展趋势，扩大在新产品领域的市场份额；二是围绕客户需求，进一步扩大产品类型，加快廊桥、电动抱轮牵引车等新产品的研发和市场拓展力度；三是全球民航业受疫情重创之际，凭借国内经济复苏的先发优势，确定多个有竞争力的国际主流产品，实现精品产品货架化，快速提升广泰品牌国际影响力，抢占国际市场，争取早日成为世界空港龙头企业。

(2) 应急救援装备整体实力在我国消防车行业位居前三，华北地区消防车产业领域位居榜首。主要产品达 18 个系列 100 多个品种，遍布应急管理部消防救援局、各省市自治区消防总队和支队，以及各军兵种、民航机场、中石化等大型企业。自主研发的专利技术 12 项，基本涵盖了国内消防车高精尖全系列品类，并且率先布局系列化应急救援装备产品。未来将完成自制底盘机场主力车型的研发量产，实现国产化替代；针对低空举高类消防车、多功能主战云梯消防车等技术含量高、高附加值潜力产品研发量产，形成差异化竞争；并积极拓展应急救援装备系列化产品。

(3) 特殊装备是公司重点发展领域，覆盖全部军兵种，已经成为各航空兵部队地面保障装备研制的引领者，其他各类保障装备研制的重要参与者。自研开发的无人机性能优越，市场需求持续增加。同时自研和与某研究院合作开发的多款高性能无人机持续稳步推进中。利用无人控制技术、数据/图像传输技术以及复合材料应用方面积累了大量的经验，提升工业级无人机设计研发和营销推广力度，努力将应急救援类工业无人机推向国内第一梯队。

(4) 电力电子装备由消防报警业务、电源业务、电机业务、制氧设备业务组成。其中消防报警业务是该板块核心业务，主要产品有二

线制火灾控制报警系统、智能应急照明和疏散指示系统等。电源、电机业务主要用于配套公司空港装备电动化、零部件销售和整车销售，可显著降低配套产品成本，提高产品质量，同时也作为零部件和产品对外销售。制氧设备作为医疗板块重要协同，可应用于移动医疗车辆和大空间供氧，配合公司医疗板块战略布局。

(5) 移动医疗装备是公司多年战略培育板块，经过多年探索发展，凭借保障装备领域研发技术优势，产品性能达到市场领先，未来有望成为公司重要利润增长点。产品包括应急检验检疫、医疗诊断、医疗救治、应急转运、后勤保障、康复保健的全系列移动保障装备，现已形成检验、影像、门急诊、手术、重症监护、防疫、后勤保障七大作业单元。具备先进的设计理念、成熟的制造工艺以及强大的特殊舱体研发能力，目前已经成为业内领先的方舱医疗车专业制造厂家。

二、公司接待人与投资者交流

1、公司技术的复用情况？

公司空港装备、消防装备、特种装备产品多是购买自制底盘，然后做上部舱体，各类舱体都是机械、电气、液压等技术的应用，较为相似，技术复用率较高。

2、空港装备产品更换周期？

大约为 8-12 年，大型机场因装备使用频率较高，更换时间可能更短。

3、空港装备电动化的趋势？

空港装备电动化是必然趋势，并且机场可能是最早实现纯电动化的作业场地。

从未来趋势来看，空港装备电动化是基础，下一步可能会发展到智能化和无人化。

4、公司收入构成中，消防装备的占比是否会上升？

2020 年的销售业绩已经初见端倪，公司空港装备、消防装备和特种装备三分天下。消防装备和应急救援装备的市场空间很大，未来有

	<p>很大的提升空间。空港装备全球市场空间广阔，公司计划积极拓展国际市场，大幅提升空港装备收入水平。</p> <p>5、公司临港区建设项目资金是否充足，是否考虑再融资？</p> <p>公司决定在威海临港区增设新的装备生产基地，同时用于空港装备、消防装备、特殊装备、应急救援装备等各类产品的生产制造，项目建成后可大幅提升公司生产能力，缓解目前产品生产压力。该基地资金来源为公司自有资金、金融机构融资或募集资金等，该资金需求分阶段投入，目前公司资金充裕，暂未考虑再融资。</p> <p>6、公司过去两年的现金流好转是否可持续？</p> <p>公司过去两年加强资金管理，特别是应收账款的管理，经营性净现金流持续好转。预计未来经营性净现金流会持续保持较好的状态。</p> <p>7、公司业绩季度波动的原因？</p> <p>公司季度间的交付产品种类和数量不均匀，造成季度数据波动明显，因此季度数据不具备参考价值，请投资者重点关注公司全年业绩数据。但随着公司收入体量的增加，预计未来这种波动性会逐渐减弱。</p> <p>8、公司为什么要研制自制车辆底盘产品？</p> <p>首先公司空港装备产品主要是在机场内部道路行驶，法规上允许使用自制底盘；其次公司自制底盘可以更好的满足客户需求，提高产品附加值。</p>
附件清单(如有)	《会议纪要》详见附件一
日期	2021年5月12日