

证券代码：605090

证券简称：九丰能源

江西九丰能源股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2021-001

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他_____	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 网络会议
时间	2021年7月6日上午 10:00-11:30	
方式	现场会议	
参与单位名称	华泰证券	
上市公司接待 人员	董事、副总经理、财务总监杨影霞 LPG 事业部执行总经理马建荣 董事会办公室副总经理郑杰	
投资者关系 活动主要内容	一、互动提问 问题 1：请问公司的核心竞争力体现在哪些方面？ 回复：（1）九丰品牌在国际能源贸易市场认可度较高，公司能高效灵活地采购到具有竞争力的国际优质气源。 公司经多年深耕，与众多著名国际供应商已建立长期友好合作，保持稳定的上游供应渠道。公司上游供应商包括众多国	

家级石油公司和国际能源巨头。LNG 业务：与马来西亚国家石油公司及意大利埃尼集团（ENI）签订了 LNG 长期采购协议，与卡塔尔液化天然气有限公司、Trafigura（托克）、PAVILION GAS PTE.LTD.（新加坡国有能源企业）等有长期合作；LPG 业务，与 Chevron（雪佛龙）、Vitol（维多）、Trafigura（托克）等国际知名能源公司建立了长期的合作关系。

公司与国际能源供应商常年保持良好的合作关系，形成了畅通、稳定优质的国际贸易渠道。公司做为民营企业，在国际采购方面，模式灵活、决策高效。供应方面：可以根据市场情况，灵活调整长约和现货的供应比例；价格方面：如马石油的长约，采用每 3 年价格回顾调整的机制，可以有效控制公司采购成本。

（2）机制灵活，服务专业全面

公司作为民营企业，与客户合作的定价、配套运营、安全管理、供应量，都可以据客户情况，订制专项方案，满足客户多样需求。

公司为终端客户提供专业、灵活的定制化一站式综合能源解决方案。根据不同类型客户需求，为工业园、燃气电厂、化工企业、各类工厂（玻璃厂、铝材厂、五金厂、陶瓷厂等）等各类终端客户提供气源供应、LNG 气化站建设与管理、管网和储气站建造、安全运营管理、技能服务、技术咨询等综合服务，满足为不同客户的需求，成为客户稳定气源的重要供货商。

(3) 逐步建立运输船队保障运力，抓住现货机会

LNG 运输船是能源国际贸易的重要稀缺资源。目前全球气源供应多样，美国、中东、非洲等气源供应各有长短，价格、质量、货期等都有差异，公司通过逐步打造自有运输船队，保障自有运输能力，可以突破供应区域限制，在全球资源池中选择更更具竞争力的货源。如某些地区出现具有竞争力的货源，公司自有运输船可以捕捉这些货源机会，提高公司业务收益。

(4) 业务互补、具有较强抗风险能力

公司是华南地区第一大 LPG 进口商，LNG 是华南地区流通市场的重要供应商。公司 LPG、LNG 年总销售量保持约 275 万吨-295 万吨之间。并且 LPG、LNG 业务具有一定互补性，是保证公司经营业绩的基础，具有较强的抗风险能力。

问题 2：请问如何看待 LNG 业务未来发展前景？

回复：随着碳达峰碳中和政策的落实，公司主营产品 LNG 作为清洁能源，具有广阔的发展前景。从全国来看，能源结构调整空间很大，目前煤的占比高，LNG 作为清洁能源需求充足，煤改气是大势所趋，煤改气政策推动将有利于 LNG 行业的发展。

公司将努力抓住行业发展机遇，凭借东莞码头与能源基地的区位辐射优势，加快华南地区客户开拓。公司自主运营的东莞立沙岛的综合能源基地主要由一座 5 万吨级综合码头、14.4

万立方米 LPG 储罐以及 16 万立方米 LNG 储罐组成，使用岸线 301 米，现两大核心产品 LPG 和 LNG 的年总销售量维持在约 275 万吨-295 万吨之间。未来，公司可以通过提升码头硬件设施，拓展码头的承载能力，以满足业务不断发展的需要。

此外，国家管网公司 2020 年 10 月起客户管理系统正式上线，公司积极参与，成为国家管网的首批托运商，于 2020 年 11 月 17 日，利用国家管网集团海南天然气公司接收站，成功卸载 13.3 万方天然气。今后公司将充分利用国家管网的码头、接收站库容资源，更好的拓展 LNG 业务。

问题 3： 公司对我国 LPG 行业需求有什么展望？

回复： 我国 LPG 的用途可分为民用燃料、化工原料、工业商用汽车等燃料使用。目前，化工原料和民用燃料成为占比最高的 LPG 消费用途，化工原料需求也成为我国 LPG 市场的主要增量。公司也把化工原料需求客户作为接下来 LPG 业务的增长点，重点拓展新的客户群体。受近年来我国化工原料向轻质化方向发展的影响，LPG 作为比石油脑、煤等经济性及环保性更优的原料被大量运用；随着 LPG 深加工装置产能的不断扩大，用于化工原料的 LPG 需求量得以持续增长。因此，LPG 需求量，特别是进口需求量仍然比较大。

问题 4： 请问公司是否计划并购城燃公司或其他投资并购计划？

	<p>回复：公司目前未有具体并购城燃公司的计划。</p> <p>公司聚焦主营业务发展，同时也希望借助资本市场的力量，加快助推公司做大做强。对于新项目的投资或并购等，公司将保持开放、谨慎的态度，对行业上下游或相关产业链项目进行充分调研，完善在清洁能源行业上中下游的布局，构建LPG、LNG全产业链综合业务，进一步扩大公司业务规模，提升公司盈利能力和综合竞争力，巩固在行业内的地位。</p> <p>问题 5：公司目前管道燃气布局情况如何？</p> <p>回复：公司目前在广东东莞市立沙岛、广东清远市、江苏启东市、湖南绥宁县开展管道燃气业务。</p> <p>未来公司会在现有工业园管网项目基础上，再积极拓展广西、广东、江苏等地区管网项目，并在江西于都等地区投资建设乡镇生物燃气项目，同时结合国家管网发展，积极寻找投资国家管网到大型终端用户的天然气高压管网项目。</p> <p>接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单 (如有)	无