

关于对深圳市西倍健生物工程股份有限公司的 年报问询函

年报问询函【2021】第 373 号

深圳市西倍健生物工程股份有限公司（西倍健）董事会：

我部在挂牌公司年度报告事后审查中关注到以下情况：

1、关于营业收入

你公司 2020 年年度报告显示，本期营业收入为 39,320,319.47 元，较上年同期增长 275.06%；毛利率由上年的 42.70%提高到本年度 53.88%。你认为主要原因是新增医疗防护用品销售，疫情期间医疗防护用品需求非常大，成为报告期内公司主要收入来源。同时减少了营养品的销售，暂停了化妆品的销售。

请你公司：

（1）按照具体产品类别分项说明新增医疗防护用品业务的采购来源、采购以及销售时间、销售金额、毛利率；

（2）说明医疗防护用品业务的期后开展情况，相关业务收入是否具有可持续性。

2、关于主要客户和供应商

2020 年度你公司第一大客户为江苏森鑫国际贸易有限公司，年度销售金额为 18,000,000.00 元，年度销售占比为 45.78%。经查询，该公司注册资本 1000 万元，实缴资本 0 元，参保人数为 0 人。

2020 年度你公司第一大供应商为合肥卡迪生物药业有限公司，

年度采购金额为 21,070,000.00 元，年度采购占比 84.12%。经查询，该公司注册资本 230 万元，实缴资本 0 元，参保人数为 5 人。公开信息显示，该企业存在多笔合同纠纷。你公司第二大供应商为深圳五行馆医疗科技有限公司，年度采购金额 2,260,000.00 元，年度采购占比 9.02%。经查询，该公司注册资本 100 万元，实缴资本 0 元，参保人数为 0 人。

请你公司：

(1) 说明上述客户或供应商的基本情况，包括但不限于设立时间、主营业务、经营规模、获取途径；

(2) 说明本期与上述客户或供应商的具体业务内容、定价方式、合作模式，并说明本期销售、采购金额是否与该客户、供应商的经营状况匹配。

3、关于销售费用

你公司本期销售费用金额 10,555,660.51 元，较上期增加 237.37%。你公司解释主要原因为市场推广费的增加，本期市场推广费为 8,794,863.58 元，较上期增加 4,011.53%。你认为在医疗防护用品方面并没有长期累积的客户群体，因此业务主要通过第三方推介需求客户，因此销售佣金较多。

请你公司说明第三方推介机构的名称、推介方式、具体费用计算方式及金额，并说明你公司与该第三方是否订立合同，与该第三方是否存在关联关系。

4、关于审计意见

深圳皇嘉会计师事务所（普通合伙）对你公司 2020 年财务报告出具了带有与持续经营相关的重大不确定性事项段的保留意见审计报告。形成保留意见的基础是：“截止 2020 年 12 月 31 日预付账款 23,398,851.15 元，因不履行合同或交货质量不符合要求与客户发生合同纠纷被客户诉讼，造成 2021 年经营停滞，而预付供应商的预付账款 23,398,851.15 元，不要求供应商退款是否存在合理的商业目的，存货 6,074,872.26 元，2021 年 6 月 4 日与供应商合肥卡迪生物药业有限公司（以下简称“合肥卡迪”）才办理了退货手续，原价退回，截止审计报告日没有要求供应商退款。预付账款没有计提预期信用损失。后续经营，供应商供应的商品是否合格，是否满足供应，预付账款不要求退款，能否收回，同时业务转型由研发生产销售一体公司转为贸易公司给公司带来的影响，我们无法获取充分适当的审计证据。”

你公司于 2021 年 5 月 28 日披露《关于公司主营业务陷入停顿的公告》：自 2020 年起，你公司在新冠疫情的环境下开展口罩业务，但是由于口罩供应商供货不及时、口罩市场价格下跌、口罩质量不达标等，导致公司涉及多起诉讼，公司多个银行账户被冻结，公司已无法正常开展生产经营活动，主营业务陷入停顿。

请你公司：

(1) 说明预付账款的交易背景、形成原因、是否按照合同履行款项支付义务、供应商未及时提供货物或者服务的原因、你公司未要

求退款的原因及合理性、期后预付账款的收回情况，同时请说明你公司与预付账款公司是否存在关联关系；

(2) 说明期后是否与上述涉及供货不及时和产品质量问题的公司仍存在合作关系，你公司针对选取供应商的相应内控制度及执行情况；

(3) 结合业务模式变化、期后订单情况、合同纠纷的解决情况、银行账户解除冻结的情况，说明你公司为改善持续经营能力拟采取或已采取的措施以及目前的实施效果。

请就上述问题做出书面说明，并在8月17日前将有关说明材料报送我部(nianbao@neeq.com.cn)，同时抄送主办券商；如披露内容存在错误，请及时更正。

特此函告。

公司监管一部

2021年8月3日