

## 《关于对广东康之家云健康医药股份有限公司的年报问询函》的回复

—回复年报问询函【2020】第 241 号

公司监管一部：

贵部《关于对广东康之家云健康医药股份有限公司的年报问询函》已收悉，我司对贵部在我公司年度报告事后审查中关注到的情况提出的问题进行了认真研究与讨论，对涉及的问题进行如下回复说明：

### 1、关于营业收入与费用

(1) 报告期增长比率使用数据错误，报告内容第四节、二、(二)、2、(1) 利润构成比例的报表中的增长比率使用的是“占营业收入比重的%”的数据来计算“本期与上年同期金额变动比例%”。属于使用数据不当，现做如下更正：

2018 年及 2019 年的销售费用分别为 35715140.07 元、37397117.15 元，同比增长 4.5%；2018 年及 2019 年的管理费用分别为 9373134.55 元、8353957.19 元，同比下降 12.20%；2018 年及 2019 年的研发费用分别为 740878.87 元、429673.53 元，同比下降 72.43%。

销售费用增幅低于营业收入增速，主要原因为公司前期开发的客户积累沉淀后，只需要进行后期的客情维护，减少公司的销售费用支出。2018 年和 2019 年新增开发 B 端客户分别为 8925 家和 6128 家，同比略有减少。

(2) 公司管理模式整体并没有发生重大变化，管理费用下降主要是减少了 140 万的中介费，管理费用的人员薪酬等增长 10%。

(3) 研发费用减少，主要是公司在 2015 年至今持续投入研发支出，已逐步形成研发成果，新开发项目投入减少，后期只是进行产品迭代即可。

### 2、关于商业模式

(1) 公司是一家同时获得药品互联网交易许可证的 C 证及 B 证（网上批发零售一体）的药品流通企业。公司除了拥有自己的十家自营连锁，还有拥有的药品零售平台（www.365kzj.com）及批发平台（www.51caiyao.com），同时还进驻天猫、京东店铺、平安好医生等第三方店铺。所以公司的业务发展是与传统的药品零售及批发业务是有所区别的。

(2) 应收账款余额显著低于销售规模的原因：2019 年公司业务有 1 亿是零售业务，应收账款为只有 51 万，账期较短。有 5 亿是批发业务，采用的结算方式有：预收款，货到付款，月结等多种结算方式。应收账款周转天数是 23 天，电子商务的应用使公司的应收账款管理水平略高于同行业。

(3) 2017 年 7 月，财政部公布了修订的《企业会计准则第 14 号——收入》（财会[2017]22 号）（“新收入准则”），新收入准则中对收入确认的总额法与净额法的选择做了阐述：第五章 特定交易的会计处理 第三十四条 企业应当根据其在向客户转让商品前是否拥有对该商品的控制权，来判断其从事交易时的身份是主要责任人还是代理人。企业在向客户转让商品前能够控制该商品的，该企业为主要责任人，应当按照已收或应收对价总额确认收入；否则，该企业为代理人，应当按照预期有权收取的佣金或手续费的金额确认收入，该金额应当按照已收或应收对价总额扣除应支付给其他相关方的价款后的净额，或者按照既定的佣金金额或比例等确定。公司的业务流程是先从一级批发商进货，货物进入公司自有的仓库，等待客户下单后从仓库发出货物，对方签收后方可确认收入。公司向客户转让商品前是拥有对该商品的控制权的。应适用总额法确认收入。

### 3、关于研发支出资本化



2019 年资本化项目均为新增的开发项目，分别为康之家自动售药机、康之家智能分拣系统、康之家智能帮销管理系统，此三个开发项目是在 2018 年立项并进行产品设计，2019 年交由开发人员进行产品开发，产品开发完成后有向国家版权局申请软件著作权。此三个开发项目的完成能够为企业带来现金流入或者节省成本：1、自动售药机开发成功，能够实现消费者 24 小时购药，目前售药机布置到药店门口，未来将会更多的布置到社区中心，满足群众夜间对药品的购药需求。2、康之家智能分拣系统及智能帮销系统是为了提高公司的内部管理水平，提高公司的工作效率、节省人力成本而开发出来的。康之家智能分拣系统可以帮助拣货人员识别货物位置，区别于仓库人员传统的拣货方式，减少仓库人员的步行距离，提高拣货效率。智能帮销系统是整合全网各个平台的运营数据，帮助运营人员及客服管理人员提升销售管理水平，提高转化率及客户体验。

特此说明。

广东康之家云健康医药股份有限公司

二〇二〇年八月十二日

