

关于对华晟世纪教育科技（北京）股份有限公司的 年报问询函的回复

问题 1、关于持续经营能力

你公司业务为管理咨询，本年收入为 5,134,657.37 元，较上年减少 81.87%；财务报告已连续两年被审计机构出具无法表示意见，涉及交易的真实性、应收款项的真实性和可收回性、未入账的负债。请你公司说明目前是否可以正常开展经营活动，管理层对改善持续经营能力的具体应对计划及可行性。

回复：我司从 2019 年开始，在培训教育市场不断萎缩和竞争白热化的情况下，通过不断的探索和尝试，采用多种渠道开发市场：包括与其他公司合作和线上线下同时开展等等，均未能达到良好的效果，邀约客户难度进一步加大，人工、租金进一步提高的情况下经营业绩急剧下降，所以 2019 年比上一年度的业绩下降幅度比较大。

2020 年伊始，由于受到疫情影响，根据政府的规定，无法举办培训会议，业务无法开展，在上半年基本无任何收入，在这次疫情中，教育培训行业蒙受巨大的损失，未来业务的走向还要根据疫情的具体情况另行制定，存在较大的不确定性。

问题 2、关于其他应收款

你公司期末其他应收款余额为 32,726,651.69 元，占资产总额的



84.48%，其中应收广州科科甲企业管理咨询有限公司款项原值为23,991,562.81元，较上年增加165,800.00元；应收广州市晟景企业管理咨询有限公司款项原值为12,725,522.00元，为本年新增，款项性质均为往来款。

请你公司说明：

(1) 在经营困难、资金紧张、无力偿还借款的情况下，对外支付大额往来款的商业合理性，是否已履行恰当的审议或审批流程；

回复：关于广州科科甲企业管理咨询有限公司和广州市晟景企业管理咨询有限公司的其他应收款问题，上面我们提到由于公司业务能力的原因为，公司支付这两家公司是想建立合作同盟，支持他们市场开发的目的，支付资金也有合同和流程，希望共同开发市场的，打造自己的教师队伍和业务队伍。同时由于我司与他们两公司有多年来的合作基础，通过不断的考察和协商，最后签订了符合双方意愿的合同，共同把培训市场做大，补足我司的不足，发挥他们的长处，也经过公司审批流程。

(2) 上述款项的可回收性及计划收回时间，是否涉及关联方资金占用。

回复：按原合同，今年应该开始部分回收资金，由于受疫情影响，上半年整个培训市场都无法正常举办培训会议，目前回收受到一定的影响。疫情已基本得到控制，线下课程逐有所步恢复，但受疫情的影响还是非常大。我们将进一步与他们协商，尽快按合同办事。



上述两家公司均为非关联方，不存在关联方资金占用的问题。

华晟世纪教育科技（北京）股份有限公司



2020年8月24日

