

证券代码：300319

证券简称：麦捷科技

深圳市麦捷微电子科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2021-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）			
参与单位名称 及人员姓名	方正证券	段迎晟	华安基金	王嘉
	佳兆业投资	熊未来	华商基金	郭磊
	国泰君安	刘堃	敦和资管	章宏帆
	碧云资本	冯家楨	国投瑞银	刘一泽
	南方基金	朱芑扬	招商基金	牛洪乾
	佳兆业投资	张巍威	光大保德信基金	陈飞达
	泰康资产	周昊	宝盈基金	容志能
	佳银资产	张杨扬	兴业基金	刘方旭
	华泰资管	刘朔	中冀投资	赵珍珍
	太平基金	田发祥	国投瑞银	刘一泽
	农银汇理	刘攀	金恒宇投资	林宾
	华福自营	胡莉娜	农银汇理	刘攀
	兴业自营	陈俊哲	兴业基金	陈旭
	新华资管	耿金文	德邦基金	吴昊
	上银	徐帆	研究院	蒲美鑫
	多鑫投资	邓权	招商基金	王若擎
	平安养老	蓝逸翔	兴业基金	肖滨
	瑞信	曾昭连	太平基金	田发祥
	方正证券	于尚民	北京宏道投资	庄自超
	中信保诚基金	杨柳青	融通基金	樊鑫
	方正证券	刘子睿	厚润德投资	洪敬廷
	德邦基金	吴昊	上海慈阳投资	洪喆
	聚鸣投资	姜秋伊	兴业基金	廖欢欢
	瑞信	肖驍	景顺长城	朱立文
	南方基金	姚欢宸	兴业基金	肖滨
	若川资本	陈晟	智石资本	蒋有泉
	麦高富达基金	陈宾辉	上海世诚投资	陈之璩
	南方基金	李响	方正证券	姜肖伟
	佳银资产	陈虹	喆颢资管	姚辰
	中富投资集团	周翔	多鑫投资	成佩剑

	东方证券	唐权喜	方正证券	崔璨	
	兴业基金	廖欢欢	东吴基金	张浩佳	
	金鹰基金	陈磊	招商基金	周宗舟	
	国华人寿	张伟	中资鑫融私募基金	冉亚林	
	国联安基金	高诗	研究院	孙晗蕊	
	兴证全球基金	涂围	贝莱德资产管理	Lucy Yunqi Liu	
	鸿熠投资	叶军		朱春禹	
		胡园园		李亚梅	
		廖建雄		吴纯	
		周宗辉		吴晨阳	
		贾俊超		Mark Tang	
时间	2021年9月15日16:00-17:20				
地点	公司会议室				
上市公司接待人员姓名	董事、总经理：张美蓉 董事、财务总监：居济民 副总经理、董事会秘书：王磊				
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2021年9月15日（星期三）16:00-17:20召开线上交流会，本次交流会采用电话接入的会议形式，邀请了部分机构及个人投资者参与。会议主要内容如下：</p> <p>一、董秘介绍与会投资者知悉并提示视同接受《调研承诺书》的相关约定；</p> <p>二、互动交流环节，公司代表就部分参会人提出的问题进行答复：</p> <p>1、公司目前尚存在部分商誉余额，后续是否有相应的减值计划？ 答：公司商誉主要由两家并购企业——星源和金之川组成，其中星源余额约1亿元，金之川余额约1.7亿元，根据目前两家企业的业绩表现及经营趋势来看，整体处于稳定状态，暂无减值迹象。</p> <p>2、目前公司滤波器业务的产品结构及出货情况？ 答：您好，公司除在Normal SAW和LTCC滤波器上保有较强的市场竞争力以外，在中高频段相继推出了F-SAW等高端滤波器产品，目前高端滤波器处在整体验证以及小批量出货阶段，预计1~2年内可形成一定的销售规模。</p> <p>3、目前市场对射频前端模组需求较大，公司在模组产业的布局及规划如何？</p>				

答：公司目前有射频模组方面的产业规划，应用于4G的DiFEM已有供货，针对5G研发的L-FEM今年也已通过部分客户认证，预计在四季度会形成小规模销售。射频前端模组在后续4G、5G通讯终端的应用会逐步提升，因此从横向和纵向多元发展射频业务已成为公司未来几年的重点经营工作。

4、过去市场对公司射频业务的普遍认知集中在封测环节，公司的实际情况如何？

答：公司具备射频产品从研发设计、流片制造到封装测试的完整产业链。

5、近期公司拟在上海设立分公司，开展的业务有哪些？与母公司的关系？

答：公司拟在上海设立分公司，旨在利用当地优秀的射频领域应用研究人员资源以及客户资源，加强公司在射频分立器件及模组方面的开发、制造、销售能力，目前分公司已吸纳了部分行业优质人才，待全部正常运转后，其业务将与本部现有的射频产品形成良好的互补，加强公司在射频模组领域的综合竞争力。

6、公司在定期报告及对外披露信息中均有提到汽车电子业务，公司在该业务领域后续的发展规划如何？

答：随着汽车智能化、电动化、网联化地不断发展，软件及汽车电子占整车的研发成本有显著提升，而公司包括本部、金之川和星源在内的多个产品均可在汽车电子中的AC/DC、T-BOX、车载充电、车灯、中控屏等单元内有所应用，因此汽车电子是公司未来几年业务布局的聚焦之地。目前公司的电感、变压器产品已通过部分新能源汽车供应商认证，公司的供销资源也在逐渐向汽车电子领域投放。

7、前段时间市场反映玻璃基板和IC价格有明显增长，对星源电子的经营有何影响？

答：目前星源经营情况较为稳定，毛利率较去年有所提升，上游玻璃与IC的价格和供应情况均保持平稳，客户订单也基本饱和。

8、星源上半年经营情况较好，行业景气度也较高，后续的盈利情况会否得到保持或提升？

答：星源上半年经营情况同比有较为明显地提升，主要

原因系订单情况良好，预计全年业绩稳中向好。

9、公司已披露本年度的股权激励计划，其中设置的考核指标是否合理？

答：公司本次股权激励考核指标较往年大为改善，是综合了上半年度经营情况及未来业务发展趋势来制定的，从净利润和营收两个维度来对公司形成考核约束，且相关指标剔除了并购等资本运作的影响。考虑到市场下游瞬息万变的发展状况，本次考核指标具有挑战性和合理性。

10、公司滤波器产品主要服务的客户类型有哪些？

答：公司SAW滤波器的主要客户为终端品牌厂商，同时供应ODM的份额也较为稳定；LTCC滤波器的主要客户为通讯基建厂商以及终端厂商，目前应用在终端的规模有明显增长，其中多数为品牌客户。

11、公司SAW滤波器盈利占比偏低，后续是否有改善的计划？

答：目前SAW产品在国内市场中竞争仍较为激烈，公司现阶段在不断优化自身射频业务产品的品类结构，随着后续高端滤波器和射频模组产品的不断推出，该部分业务的盈利能力预计将有一定提升。

12、公司射频产业的发展历程是怎样的？

答：公司是国内较早进入射频行业的参与者之一，经历了艰难的奋斗历程，从布局设计能力的建设、Fab工艺的改善、封测环节的研究到产品一致性的保证，在产品的机理研究至批量供应的每一个环节均留下了坚实的脚步。虽然一路荆棘与质疑，但公司产品经受住了时间的考验，逐步得到了市场的广泛认可。回头看去，公司先前的积累是有价值且值得肯定的，公司有能力和有信心在此轮行业景气周期迎来属于自己的丰收。

13、公司射频业务未来的收入会否超过电感？

答：从目前电感和射频业务的市场形势来看，公司两块业务均能保证较为理想的增速，预计未来两块业务会形成齐头并进的发展态势。

14、公司本年度再融资募投项目的费用支出中包含大量的设备采购，目前该方面是否存在困难？

	答：公司目前在设备采购方面不存在困难。
附件清单（如有）	无
日期	2021年9月15日