



	<p>富国基金：郭舒洁</p> <p>交银人寿：郭昊</p> <p>恒生前海基金：祁腾</p> <p>德邦证券：倪正洋、邵玉豪</p> <p>鑫然投资：巫丽敏</p> <p>兴业证券：汪政</p> <p>智汇钱潮：滕百欣</p> <p>高瓴投资：刘竞</p> <p>万联证券：王一帆</p> <p>浙商机械：王张欣</p> <p>建信基金：朱林浩</p> <p>海通证券：赵玥炜</p> <p>东方证券：赵梓涵</p> <p>中信建投：籍星博、程家麒</p> <p>博永投资：李俊杰</p> <p>信达证券：刘崇武</p> <p>银河证券：鲁佩</p> <p>广发证券：范方舟</p> <p>凯基证券：郭亮亮</p> <p>太平基金：应豪</p> <p>西南证券：王宁</p> <p>泰康资产：张永兴（现场）</p>
<b>时 间</b>	2021 年 10 月 28 日（周四）
<b>地 点</b>	现场调研地址：深圳市南山区高新区中区麻雀岭工业区中钢大厦七栋一楼 电话调研：上述名单中未标注“现场”的均为电话调研
<b>上市公司接待 人员姓名</b>	副董事长兼总裁：彭绍东 董事会秘书：李单单 财务总监：宋淳 证券事务代表：康岚
	<p><b>一、公司副董事长兼总裁彭绍东先生介绍前三季度公司经营情况</b></p> <p>2021 年是公司战略规划调整的年度，我们将较多元化的赛道整理和聚焦为“3+N”的业务战略，主要是围绕“3+N”的战略规划开展经营工作，截止 2021 年三季度末公司总收入同比增长 12.80%，其中移动终端、新能源、精密零部件与模具三大业务收入同比增长 34.34%。</p> <p>移动终端业务是公司深度、持久参与的业务方向，前三季度营业收入为 99,715.14 万元，同比增长 9.55%。本年度移动终端业务在保持品牌客户原有产品的业务份额占比的基础上，积极跟进客户的 AR/VR 迭代产品和新产品开发的全阶段，为未来 AR/VR 的赛道做铺垫和准备。除此之外，今年三季度公司摄像头模组检测设备正式亮相光博会，有望在摄像头模组领域取得较好的发展。</p> <p>新能源业务是今年以来公司积极发力的战略业务方向，前三季度营业收入为</p>

44,922.56 万元，同比增长 96.24%。今年是公司将新能源业务作为核心业务的第一年，动力电池切叠一体机、方铝中后段整线能力均实现订单突破，在国内和一些前端、一线的电池生产厂家打下良好的合作基础，期待明年在新能源这个业务上有更好的发展。同时，公司将科学化地提升研发和生产效率，提升盈利空间。

精密零部件业务是制造业的传统、基础业务，前三季度营业收入为 20,323.31 万元。今年以来做了一些固定资产投资，将更多的精力调整到对新能源业务的量产支持，有效地提升了新能源业务的交付能力。

未来期待科瑞技术随着战略调整的显绩及新能源业务能效的不断上升，积极把握产业发展中的良好机会，实现公司发展目标。

## 二、交流环节

### 1、公司叠片机的技术的来源和下一代叠片机的研发情况

答：公司的叠片技术全部都是自主研发，2016 年开始研发叠片技术，2018 年进入消费锂电设备行业，已经稳定量产 4 年时间，产品在使用过程中，精度要求、设备组装的稳定性、可靠性上都非常优秀，因此可以快速实现叠片技术在动力锂电领域的应用，并获得量产机会。我们目前还在持续的投入叠片技术的持续研发突破，首先针对 Z 叠技术在效率上会有比较大的提升，在热复合叠片也在做技术的研发储备，预计明年能够开发出更高速度的切叠一体机。

### 2、公司在移动终端领域的前景展望

答：移动终端业务属于公司的传统业务，也一直保持稳步发展的态势。今年在该业务板块我们主要是在 AR、VR 业务上做一些储备，一直以来参与了 AR、VR 的核心头部客户产品开发全过程，静待终端产品的爆发，有望在细分领域能够成为一个业绩增长点。

### 3、公司未来产能储备与人员扩张准备情况

在场地规划方面，公司正在建设的深圳光明的总部产业园建设项目和成都的二期厂房建设项目新增产能预计在明年下半年开始陆续启用，总体增加 10 万平方米的场地面积，达到 20 万平方米的产能储备，能够满足公司整体战略目标需求；在

	<p>核心零部件供应方面，与供应商签订战略协议保证供应；在人员扩张方面，公司积极跟一些学校接洽和合作，积极培训未来的人才。在核心零部件供应上，我们跟很多长期进行战略合作的供应商已经在做未来的产能储备。</p> <p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2021年10月28日