

股票代码：300507

股票简称：苏奥传感

江苏奥力威传感高科股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与苏奥传感 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 04 月 22 日（星期五）下午 15:00-17:00
地点	“苏奥传感投资者关系”微信小程序
上市公司接待人员姓名	董事长：李宏庆先生 董事会秘书：方太郎先生 财务总监：孔有田先生 独立董事：张斌先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次业绩说明会召开过程中提出的问题进行了回复，具体如下：</p> <p>1、首先祝贵公司蒸蒸日上，大吉大利，请问贵公司跟龙微科技的关联交易在 2022 年同比 2021 年交易金额大幅度增加超过 15 倍的预估依据和理由是？谢谢</p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司基于汽车行业总体发展趋势及公司业务发展销售前景，在国家对于战略前瞻性领域产品（包括传感器）国产化替代大趋势背景下，对 2022 年与龙微科技的的关联交易金额进行了合理的保守预计，感谢您的提问！</p> <p>2、公司去年股价涨幅良好，请问增长可持续性？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司的整个管理层，会根据市场的发</p>

展，在优势产品和市场发力，去获得更多业务机会，提高公司的经营情况，从而回报投资者。股价是二级市场各类因素自发汇集的结果，公司无法妄加判断。感谢您的提问！

3、目前公司的新能源配件市场情况分别是怎样的

答：尊敬的投资者您好！公司在新能源汽车领域正逐步加大新品开发力度，主要在三电产品（电池，电机，电控）方面。电池方面我们开发了电池冷却壶、电流传感器、电池盖板、温度传感器、旋变传感器等。电机方面我们开发了电机接线座、电机分配环等，为各知名主流供应商提供小体积高功率电机应用分配环。电控产品方面我们与各 OEM 和一流一级电控配套商共同开发了各类型新能源车的电控单元主要功能件——滤波组件、逆变器模块、滤波器等。随着以上各类新产品的业务规模的扩大，公司新能源汽车业务量占比会进一步提高。感谢您的提问！

4、未来公司业绩增长的驱动力主要集中在哪里

答：尊敬的投资者，您好！首先非常感谢您对公司关注和认可！在国家产业政策和汽车行业不断发展推动下，公司致力于汽车智能核心电子产品的研发、生产和销售，巩固和提高目前主营产品业务的核心竞争力，踏着社会和行业发展的脉搏顺势而为，不断加强公司体系内部和客户资源的协同能力，实现传统产品及新四化产品齐头并进、多条产线推动业务增长的目标。感谢您的提问！

5、外围市场环境动荡，会给公司带来哪些不利影响

答：尊敬的投资者，您好！当前，全球新冠肺炎疫情蔓延，世界经济尚未有效恢复，通货膨胀与经济下行风险加剧，再加上国际局部地区冲突升级，外部环境“高度动荡”，公司要生存发展就需要深化改革，进行高质量、有效和有目的的创新，同时利用技术进步和结构调整，增强企业在这个行业里的竞争力，提高企业的整体素质。感谢您的提问！

6、公司重点客户群体目前主要有哪些？

答：尊敬的投资者，您好！公司凭借较强的研发创新能力和技术

实力，持续通过国内外客户的产品认证程序，并与汽车一级配套厂商和整车厂商建立了长期稳定的战略合作配套关系，积累了大量优质的客户资源。在主机配套市场，公司与蔚来、小鹏汽车、比亚迪、长城汽车、上汽通用、上海汽车、吉利汽车，江铃汽车等知名汽车厂商建立了稳定配套关系；在一级配套市场，公司与联合电子、亚普、延锋、博格华纳、哈金森、洛卡特等公司建立了长期稳定合作关系，客户覆盖国内外众多主流车企及配套厂商；同时公司积极响应汽车“新四化”的要求，加快拓展新能源业务，迅速发展了一批优质的客户，其中汽车整车生产企业包括小鹏汽车、蔚来、理想汽车、比亚迪、长城汽车、零跑汽车等，现一级配套供应商有长城蜂巢、蔚然、上汽伊控、上海电驱动、舍弗勒、合肥巨一、大洋电机、汇川、中车等客户。未来公司将进一步加大市场开发力度及技术研发投入，不断提高产品质量及生产效率，努力实现公司在新能源领域新的业绩增长点。车联网方面客户包括中集瑞江和重庆鑫源等。感谢您的提问！

7、国内业务和海外业务的营收和利润数据分别是多少？

答：尊敬的投资者您好！2021年公司内销收入约为8.28亿元，外销收入约为2909万元，具体数据可查阅公司于巨潮资讯网披露的2021年度报告，感谢您的提问！

8、车载传感器的产品利润有多少，目前下游市场的需求情况如何？

答：尊敬的投资者您好！公司2021年实现汽车传感器及配件销售2.08亿元，利润约为2766万元，随着全球疫情得到了有效控制、国民经济发展与汽车产业的复苏，汽车及新能源汽车产业将保持持续增长的态势，同时伴随着汽车“传感化、电动化、智能化、网联化”的发展趋势，车载传感器的需求将进一步提升，公司将努力加大新产品研发投入及客户开拓力度，作为优质汽车零部件供应商与汽车主机厂及一级供应商共同分享行业发展红利！感谢您的关注！

9、苏奥产品目前主要有哪些优势，这种优势的可持续性如何？

答：尊敬的投资者您好！公司作为国内最大的生产汽车油位传感

器的企业之一，发展迄今已有约 20 多年历史，历经多年发展磨砺，公司建立了一支具备专业研发能力的人才梯队及内部管理团队。同时公司凭借较强的研发创新能力和技术实力，持续通过国内外客户的产品认证程序，并与汽车一级配套厂商和整车厂商建立了长期稳定的战略合作配套关系，积累了大量优质的客户资源。随着公司研发的不断深入，公司产品在新能源混动车型上也得到了广泛应用，公司无论在产品优势、客户资源优势或是快速服务优势等方面均具备可持续性。具体内容可参考公司于巨潮资讯网发布的公司 2021 年年度报告！感谢您的关注！

10、您好，近期长三角这块疫情比较严重，请问是否会对公司的业绩有所影响？

答：尊敬的投资者您好！近期长三角疫情对于本公司的影响有限：因为公司所在地疫情管控十分稳定，在部分受影响的物流区域，公司已经积极响应第一时间作出了调整应对方案，把影响降到了最低程度。公司会紧密围绕年度经营计划，积极贯彻实施董事会战略部署，持续聚焦主营业务发展，加大研发投入力度，不断提高公司规范化治理水平。感谢您的提问！

11、问：贵公司产品是不是细分领域的龙头？对于最近股价回调的比较多管理层怎么看？希望公司越做越强大，做世界的苏奥！

答：尊敬的投资者您好！公司自成立以来，一直从事汽车油位传感器的研发、制造及销售，迄今已有 20 多年的汽车油位传感器行业专业经验，是国内最大的汽车油位传感器生产厂家之一，积累了众多优质客户和行业经验，经过多年钻研和积累，形成了较强的产品开发和技术研发能力。未来，公司将进一步顺应汽车行业新四化发展趋势，做好产品转型，积极拓展客户及市场。股价是二级市场各类因素自发汇集的结果，公司无法妄加判断。公司的整个管理层，会根据市场的发展，在优势产品和市场发力，去获得更多业务机会，提升公司的总体经营情况，从而回报投资者。感谢您的关注！

12、请问贵公司在并购龙微科技后，后续并购的方向和思路？谢

	<p>谢</p> <p>答：尊敬的投资者您好！龙微科技相关事宜目前正在推进中，公司未来将持续聚焦主营业务发展，结合汽车行业总体发展趋势，聚焦各类传感器、新能源产品及汽车电子总成的研发，保障公司有短、中、长期不同的业务发展的引擎，不断提高公司业务收入规模和利润率，感谢您的提问！</p> <p>13、希望贵司高层能做好市值管理，努力做大公司，积极回报投资者，做有良心有社会责任感的公司！现在有良心的公司不多了！</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注和建议！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022年04月22日