

证券代码：300150

证券简称：世纪瑞尔

北京世纪瑞尔技术股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2021 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022 年 4 月 29 日 15:00—17:00
地点	“价值在线”（ <a href="https://www.ir-online.com.cn/">https://www.ir-online.com.cn/</a> ）
上市公司接待人员姓名	公司董事长、总经理牛俊杰先生，副董事长、副总经理、董事会秘书、财务负责人朱江滨先生，独立董事尹师州先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、投资者关系活动情况介绍</p> <p>2022 年 4 月 29 日 15:00—17:00，北京世纪瑞尔技术股份有限公司举行 2021 年度网上业绩说明会，在“价值在线”（<a href="https://www.ir-online.com.cn/">https://www.ir-online.com.cn/</a>）与广大投资者进行互动交流。</p> <p>二、投资者互动环节交流主要内容</p> <p>1、公司几时会涉足数字化领域呢？</p> <p>答：您好！公司业务暂未涉及数字化领域，公司现有业务主要属于信息化领域的软件产品开发和服务，具体产品应用是铁路行车</p>

安全监控系统、地铁乘客信息系统及铁路客站客服系统运维服务等。感谢您的关注！

**2、问董事长，近期会涉及什么重大项目吗？2022年有什么政府工程吗？**

答：您好！公司参与国家高速铁路建设、城市轨道交通建设，部分项目属于国家重点工程项目。公司业务暂未涉及政府工程领域。感谢您的关注。

**3、问董事长，公司有什么海外业务吗？**

答：您好！公司目前参与了“中老铁路”、“马来西亚铁路”、“墨西哥地铁”等国外铁路及地铁项目。感谢您的关注。

**4、公司的技术壁垒高吗？应对行业的竞争力如何？**

答：您好！公司自成立以来，一直致力于铁路行车安全监控系统软件产品的生产、开发、销售，以及相关系统集成、技术培训、技术咨询、技术支持服务。公司于2016年底收购易维迅后，全面切入铁路综合运维服务业务领域；于2017年底收购北海通信后，增加了铁路及城市轨道交通乘客资讯系统产品和通信系统产品的研发、生产、销售。通过申请专利、软件著作权以及商业技术秘密等方式奠定了在细分行业领域的技术优势和行业地位，取得了包括CRCC证书在内的铁路行业多项重要的资质，并通过优化公司治理结构和资本运作方式扩大公司规模，逐步提高公司的核心竞争力。感谢您的关注！

**5、公司的乘客系统可替代性高吗？有没有国外的系统在做竞争？有什么应对策略吗？**

答：您好，公司乘客信息系统具有较强的市场竞争力，是市场占有率领先企业之一。目前该行业竞争激励，主要以国内企业为主。未来公司将进一步加强技术创新和研发，扩大领先优势。感谢您的关注！

**6、很看好公司的子公司北海通信，请问什么时候会进入数字**

领域呢？会不只关注铁路方面的通信吗？比如手机等领域。

答：您好！全资子公司北海通信业务暂未涉及数字化领域。感谢您的关注。

**7、作为技术公司，为何 2021 年人才不增返减呢？作为投资者的理解，应该一直扩张人才才有更好的技术储备吧。请管理层认真解答下。**

答：您好！2021 年度，公司部分研发项目有所调整，集中资源向轨道交通领域重点项目倾斜，公司始终重视技术创新和研发，未来仍将围绕轨道交通领域进行突破。感谢您的关注。

**8、公司利润这么高，为什么分红才这么少？合理吗？**

答：您好！公司章程明确规定了现金分红政策，“公司在当年盈利且累计未分配利润为正的情况下，采取现金方式分配股利，每年以现金方式分配的利润不少于当年实现的可分配利润（合并报表可分配利润和母公司可分配利润孰低）的 10%”。公司本次利润分配方案的制定严格遵照《公司法》、《公司章程》等有关法律法规的规定。感谢您的关注！

**9、2021 营业收入比 2020 增多，请问有什么解释吗？**

答：您好！公司 2021 年度铁路行业业务实现营业收入 553,136,087.96 元，较 2020 年度同比增加 17.75%；城市轨道交通行业业务实现营业收入 347,264,592.49 元，较 2020 年度同比增加 16.47%。感谢您的关注！

**10、投资收益负 300 万，请问是亏损在什么地方？**

答：您好！公司 2021 年度投资收益为负，因公司部分参股公司报告期出现亏损导致。感谢您的关注！

**11、坏账同比增加 200%多，有什么解决办法吗？公司担心收不回钱吗？**

答：您好！2021 年度，公司坏账计提准备余额较 2020 年同比

增加 31.99%，增加原因主要为公司营业收入增加，导致应收账款余额增加所致。公司的主要客户是全国各铁路局、铁路运营公司、铁路建设单位、中国中车等，信用记录良好，报告期内未发生大额坏账损失。公司制定了应收款项回收考核制度，应收账款无法按时回收的风险较小。感谢您的关注。

**12、为何上半年数据这么差？下半年做了什么努力扭亏为盈呢？还是很看好公司的管理层的。**

答：您好！公司经营具有明显的上下半年不均衡特点及风险，下半年尤其是第四季度实现的收入占全年收入的比例较高，主要原因在于：公司提供的铁路及城市轨道交通系统产品的用户多为铁路建设单位及中国中车等车辆生产单位，客户一般在上半年制订采购计划，发布招标公告；下半年集中实施项目，导致公司收入主要集中于下半年。感谢您的关注！

**13、2021 年主要子公司的净利润占公司净利润的比例分别为多少？**

答：您好！全资子公司北海通信及控股子公司易维迅为公司主要利润来源之一，具体经营状况详见《2021 年年度报告》“第三节 管理层讨论与分析”之“九、主要控股参股公司分析”。感谢您的关注！

**14、公司在水利行业有什么新的进展吗？请具体分析一下。**

答：您好！公司 2021 年度水利业务实现营业收入 17,976,287.31 元，占公司营业收入的 1.91%，较上年同期增加 100.58%。目前水利业务占公司整体业务比重较小。感谢您的关注！

**15、请问什么时候布局西北西南地区呢？两个地区加起来的营收不够 4%，西北西南地区还是有很多资源的啊**

答：您好！公司 2021 年度在西北地区业务实现营业收入 53,564,744.57 元，占营业收入的 5.70%；南方地区业务实现营业收入 549,120,759.74 元，占营业收入的 58.39%，其中包含西南地区业

	务。感谢您的关注!
附件清单 (如有)	无
日期	2022年4月29日