

证券代码：002364

证券简称：中恒电气

杭州中恒电气股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-01

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 形式 | <input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 线上参与公司 2021 年度网上业绩说明会的投资者 |
| 时间 | 2022年05月06日 15:00-17:00 |
| 地点 | 公司会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 总经理 赵大春 董事会秘书 蔡祝平 财务总监 段建平 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>2021年，公司贯彻执行董事会战略部署，全力推进ICT能源基础设施、新型电力系统及综合能源服务、低碳交通领域市场开拓，全面深化降本增效工作。</p> <p>报告期内，公司实现营业收入181,887.27万元，同比增长26.88%；归属于上市公司股东的净利润8,930.15万元，同比增长5.01%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润6,922.45万元，同比增长50.28%。营业收入增加的主要原因是公司数据中心能源产品业务收入大幅增加；公司努力克服疫情</p> |

及宏观环境等因素引起的原材料成本上涨影响，保持利润稳定增长；同时公司进一步加大研发投入，研发费用15,704.67万元，同比增长32.16%。

问答情况：

1. 财总您好，请问公司2021年营业收入增加26.88%但净利润涨幅微小，可否说明主要支出在哪些方面？

答：感谢您的关注！公司2021年度营收增长26.88%，归母净利润增长5.01%，增幅较小，但扣非归母净利润增长50.28%，2020年政府补助等非经营性收入较多，2021年减少，因此归母净利润增幅较小，但扣非净利润增长超过了营收增长，同时，2021年原材料价格上涨，研发支出增加，谢谢！

2. 公司能否说明2021年经营活动产生的现金流量净额同比增加460.56%的原因？

答：感谢您的关注！现金流量净额同比增加460.56%，主要是报告期内公司加强应收帐款管理，加强销售回款催收力度，销售商品、提供劳务收到的现金流入同比增长16.12%，谢谢！

3. 段总您好，为什么公司21年利润增速不及营收增速

答：感谢您的关注！公司2021年归母净利润增速低于营收增长，主要是由于2021年度政府补助等非经营性收入减少，但扣非净利润增长超过了营收增长，谢谢！

4. 董秘好，公司哪些低碳能源产品可以做到助力绿色数据中心建设？

答：投资者您好，公司作为数据中心“直进交退”新型绿色、低碳供电架构的先行者，目前已经发展成熟的产品主要有Panama&T-train智能一体化电力模组解决方案和数据中心HVDC直流供配电系统，随着数据中心节能减排诉求的提升和新能源快速发展，报告期内公司联合百度发布“平湖”直流锂电系统，后续公司将继续面向绿色数据中心建设持续提升产品节能水平、综合解决方案能力。

5. 2021年公司在技术创新方面有哪些突破？

答：投资者您好，公司技术创新方面可参考《2021年年度报告》“第三节 管理层讨论与分析”中“三、核心竞争力分

析”部分。

6. 董事长您好，请问数据中心预制化Panama&T-train产品市场推广和绿色数据中心开放生态打造工作进展如何？

答:投资者您好，公司数据中心预制化Panama&T-train产品自2019年12月正式发布以来，市场拓展工作进展良好，2021年先后中标腾讯T-Trian电源集采项目、阿里Panama电源集采项目等项目，同时取得银行、运营商领域的小规模适用，累计签订采购框架合同金额超10亿元，与此同时，公司成为百度“度平湖直流锂电系统战略合作伙伴”并联合发布“平湖”直流锂电系统，进一步推进公司绿色数据中心开放生态建设。

7. 请问公司在站点能源解决方案上有哪些新发展？

答:报告期内，公司继续加大在站点能源解决方案上的研发投入力度，先后研发完成6KW高效5G微站自冷电源、75A高效整流模块、4KW叠光模块等产品,进一步丰富产品线，并针对通信网络、交通站点、油气/水利专网等多行业泛在用能站点的可靠用能及碳减排需求，推出多模架构站点能源系统，支持油机、光伏、储能等多能源输入/多制式输出、多模式调度控制及管理功能，为拓展公司站点能源业务市场空间奠定产品基础。

8. 董秘好，公司目前下游市场需求情况可以介绍一下吗？

答:投资者您好，“东数西算”引导数据中心集约化、规模化、低碳化发展，由此带来更高标准的规范、开放、模块化和绿色低碳数据中心建设需求，数据中心绿色低碳能源产品将迎来更大的发展前景；在“碳达峰、碳中和”发展背景下，以新能源为主体的新型电力系统建设将加快数字电网建设和现代化电网进程，与此同时，随着“双碳”发展深入推进，低碳减排对用户侧经济效益的影响日益突出，用户侧通过综合能源服务节能减排的内生动力不断加强。

9. 公司基本面令人欣慰，请问公司进一步发展是有巨大空间还是只能维持现状？

答:投资者您好，随着国家东数西算工程的推进以及加快建设以新能源为主体的新型电力系统，公司面临良好的发展机

遇，公司将进一步提升核心产品竞争力、发挥产业布局优势，全力实现公司快速发展。

10. 请问中恒博瑞到底什么时候才能产生较大利润？

答:投资者您好，中恒博瑞一直以来始终保持较好盈利，具体利润情况跟市场、宏观环境有关，疫情以来，中恒博瑞的业务现场实施受到一定影响，随着国家电网数字化投入增加，博瑞将获得更好的市场机会。

11. 董秘您好，请问公司在新型电力系统及综合能源服务领域有哪些相关技术和项目？

答:投资者您好，报告期内，在新型电力系统领域，公司在电力智能调度控制领域强化云计算、AI技术应用等创新型项目的落地，承接了以白鹤滩水电站为代表的国家重点工程的继电保护定值计算项目，完成国网华东分部及天津、河南等省公司继电保护云计算平台、继电保护装置风险图像识别和人工智能定值调优等项目；参与国家电网PMS3.0的顶设、电网业务资源中台、项目中台、数据中台等一批重点项目；研发了配电网技术降损云平台，参与国家电网、南方电网提质增效工作，在江苏、浙江、重庆等多个省市公司开展配电网技术降损咨询及治理服务；在综合能源服务领域，报告期内，公司开发面向工业互联网的大型企业能源管理平台，协助用户开展企业能源系统的优化、运营与重构，完成以长安汽车为代表的多项特大型企业能源管理系统建设；新沂茂源实业园区综合能源服务项目交付并投用，为徐州打造园区型低碳标杆示范项目，对园区整体能耗情况、费用支出、能源流动、负荷情况、安全用电情况等进行了多维度展现及精细化管理；浙交投碳中和智慧高速公路能源管理平台项目——面向绿色交通领域的首个数字化能源管理高速公路项目正式上线，推动低碳解决方案在交通领域应用；全力打造“零碳/低碳”工厂解决方案应用样板，在公司富阳工厂开工建设光伏1MW、储能700KW/1400KWh，结合生产、生活用能数字化管理方案和智慧能源管理系统，打造“近零碳”工厂。

12. 尊敬的领导您好，请问公司能源云平台智慧能源

PaaS/SaaS服务体系建设如何？有哪些亮点？

答：公司已初步构建能源云平台PaaS/SaaS平台，将不断持续迭代优化。平台结合大数据分析、云计算、物联网、光储充等技术，针对水、电、气等能源数据与光、储、充进行实时采集和远程监控，打造数字化、智能化、可视化、高效化、安全化、新能源化，六化于一体的综合能源服务平台。平台可通过光伏、风能等可再生能源实现清洁能源替代，结合储能、充电桩等可调负荷用能及储能装置，通过将风、光、储、充各大设施系统接入云平台，通过平台AI技术，实现能源智慧调度，提供能源保障及清洁能源消纳。2021年7月，基于本平台开发的浙江省交投下属的杭金衢路段数字化能源管理高速公路正式上线，该项目硬件智能化改造及数字化能源管理平台由公司开发并实施。

13. 公司目前成本控制情况如何？是否受疫情影响？

答：感谢您的关注，疫情对公司原材料供应及时性和成本造成了一定的影响。公司加强供应链管理，增加采购渠道和供应商，强化与核心供应商的合作。内部加强订单的计划管理，通过数字化建设提升信息共享，提升运营效率，降本增效。同时加强核心技术能力建设，建立成本传导机制，提升产品竞争力和议价能力。谢谢！

14. 公司目前产品研发投入多少？占比多少？公司技术创新有哪些突破？

答：公司2021年研发投入1.57亿元，占营业收入比例为8.63%，研发投入金额同比增加32.16%。技术创新可参考公司《2021年年度报告》“第三节 管理层讨论与分析”中“三、核心竞争力分析”部分。

15. 目前公司产品毛利率如何？是否且易受原材料涨价影响，公司如何保证收益稳定？

答：感谢您的关注！2021年产品毛利率为26.26%，电子元器件、大宗商品等原材料价格上涨对产品毛利率有一定影响，为保持收益稳定性，公司内部进行降本增效，外部发挥与供应商的协同作用，共同应对原材料价格波动带来的影响。

16. 财总您好，请问通信电源销售量同比上升42.19%的原因是什么？

答:投资者您好: 年报中行业分类中通信电源销售量同比上升42.19%，相应通信行业产品营业收入同比上升47.02%。谢谢!

17. 请问公司有没有和国企混改的可能性？请别回避此问题

答:公司相关信息以公告为准，感谢您的关注!

18. 请问公司有没有计划回购!

答:公司如有相关计划，将会及时披露，感谢您的关注!

19. 公司有没有下属板块计划在科创板或者北交所上市做准备

答:投资者您好，相关信息以公司信息披露为准。

20. 请问中恒云能源到底什么时候能产生较大的利润空间？别老是画饼，投资者需要实实在在的业绩!

答:投资者您好，中恒云能源2021年度实现净利润973万元。

21. 公司有没有机构投资者？

答:公司股东以定期报告信息披露为准，感谢您的关注!

22. 请问公司近些年大力鼓吹的储能，怎么在各种权威统计中，都没有公司的排名？是不是用户侧发展方向出现错误，请公司预计一下用户侧储能今年能否大规模发展，并且产生新的重大利润

答:投资者您好! 储能业务作为公司一个产业发展方向，公司用户侧储能目前尚在投入中，规模尚小，感谢您的关注!

23. 公司产品在国内市场占有率为多少？多年来保持稳定原因是什么？如何突破？

答:投资者您好，公司数据中心HVDC电源和继电保护整定计算软件等产品拥有市场领先地位，站点电源产品在近年运营商招标中中标份额保持在第一梯队，后续公司将重点通过开拓金融、政企等互联网数据中心以外的市场以及丰富产品线来进一步提升数据中心业务规模；通过满足多行业用能站点碳减排

| | |
|----------|---|
| | <p>需求的站点能源产品解决方案开发，拓展站点能源业务市场空间。</p> <p>24. 请问现在股东人数是多少？</p> <p>答:投资者您好，截止2022年4月29日，公司股东人数为42332户，感谢您的关注！</p> <p>25. 麻烦解释一下2019年和2021年营业收入增加，扣非净利润不变的原因？</p> <p>答:投资者您好：公司2019年和2021年营业收入增加，扣非净利润变化不大，主要因为受疫情反复影响，电子元器件、大宗商品等原材料价格上涨，供应紧张，导致成本上升。同时公司践行技术驱动引领增长，加强研发能力建设，研发支出增加，加大研发投入力度，同时2021年在深圳成立研发中心，2021年研发费用较2019年增加约4900万。谢谢！</p> <p>26. 请问朱国锭案件大概要什么时候能有结果？ 拖累我们几年了，他还正常上班吗？</p> <p>答:投资者您好！公司生产经营正常，不受相关影响，朱总正常工作上班，如有实际控制人案件相关进展，公司将及时披露。谢谢！</p> <p>27. 2021年公司电动汽车退役动力电池梯次储能电站运营投运容量同比增长80%，能否预估今年投运容量增长趋势？</p> <p>答:投资者您好，2022年公司将根据市场发展趋势开展投入。</p> |
| 附件清单（如有） | |
| 日期 | 2022年05月06日 |