

证券代码：300292

证券简称：吴通控股

吴通控股集团股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a> ）参与公司 2021 年度业绩说明会的投资者。
时间	2022 年 5 月 13 日 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长 万卫方先生； 董事兼总裁 张建国先生； 董事兼副总裁兼财务总监 沈伟新先生； 副总裁兼董事会秘书 李勇先生； 独立董事 王德瑞先生。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2022 年 5 月 13 日 15:00-17:00 在全景网采用网络远程方式举行 2021 年度业绩说明会。本次主要问答情况如下：</p> <p>问题一：年初以来。陆续买入贵公司股票，现今贵公司股价大幅下跌，亏损严重，唯有寄厚望于贵公司，可是我们散户的希望在哪里？</p> <p>答：感谢您对公司的关注。公司股票价格受到公司业绩、行业周期、宏观经济、市场偏好等多种因素影响，公司将继续聚焦经营本质，巩固互联网信息服务业务，夯实通讯智能制造产业，不断创新产品与服务，优化业务流程与运营管理，加强风控与合规体系建设，深化经</p>

营、提升效率，以更好的业绩回报广大投资者的信任与支持。

**问题二：收购 498 到什么程度了**

**答：**谢您对公司的关注。公司拟收购四九八科技事项正在持续推进中，相关中介机构的尽调、审计和评估等工作正在有序开展，具体交易方案尚未确定；若有相关进展达到信披标准，公司将按有关规定及时履行披露义务。敬请投资者理性投资，注意风险。

**问题三：请董秘关注：华安证券 吴通控股（300292）F10 联系电话：公司号码无法确认。**

**答：**感谢您对公司的关注。公司投资者热线电话为：0512-83982280，公司历年年报中均有披露，谢谢。

**问题四：建议：确保本次重大资产重组交易成功，力争尽快披露重组预案。现金支付重组款额，后可与 5G 毫米波芯片项目启动时，一并增发股份融资再置换归还银行。公司股民。**

**答：**尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注和建议。

**问题五：基于，目前公司财务现状以及公司“转型突破，逐梦前行”发展战略。建议：举集团全力，聚焦自主可控“5G 数字毫米波芯片”产业化发力，包括芯片设计、晶圆 MEMS 代工、器件集成封测，提升产品盈利能力。只有盈利能力增强了，才有机会会计提商誉。在股价 50 元以上再发行股份融资，提升每股净资产值。股民吴先生。**

**答：**尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注和建议。

**问题六：股价是公司的名片。公司盈利能力成长性为股价上涨的基石。股价高则增发少股份大融资额，每户净资产额快速提升，降低商誉/净资产比例。目前，推高股价的催化剂是：5G 毫米波芯片产业化规划以及重大资产重组交易预案的公告发布。股价推高了，适时增发股份融资投资 5G 毫米波芯片/器件产业化项目，实现良性闭环。**

**答：**尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注和建议。

**问题七：张董，您好，公司的发展离不开每个人的努力奋斗。预祝公司业绩芝麻开花节节高。今年公司有什么规划和发展吗？请您简单描述一下，谢谢**

答：尊敬的投资者，您好，感谢对公司的关注。今年公司的主题词是“转型突破，逐梦前行”，我们希望围绕公司两大业务板块继续优化自身经营能力，加强盈利能力，每个子公司都能在 2021 年基础上寻找新的突破或者转型方向。在管理的规范性以及协同性上，我们也会继续加强，理顺集团公司与子公司以及 子公司之间的管理和协同边界，提升效率，为创造更好的业绩奠定管理基础。谢谢。

问题八：供参考：公司 5G 毫米波芯片产业化，晶圆可委托中国第一品牌赛微电子（300456）MEMS 纯代工（包括晶圆工艺开发、制造与封测），该公司拥有“8 英寸硅基氮化镓外延晶圆”资源。公司自主芯片设计、器件集成及封测，提升产品净利润能力。5G 毫米波基带芯片融合射频芯片——实现小尺寸化，降低产品成本及提升盈利能力。

答：尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注与建议。

问题九：建议：开发“全集成式单芯片数字毫米波（MMW）波束成形器”，差异性发展，提升产品盈利能力。股民。

答：尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注与建议。

问题十：供参考：根据中国半导体协会公布的数据来看，2018 年中国集成电路产业销售收入为 6532 亿元，其中：集成电路设计业销售收入为 2519.3 亿元，占到全年总值的 38.6%，居三业之首；集成电路晶圆业销售收入为 1818.2 亿元，占到全年总值的 27.8%；集成电路封测业销售收入为 2193.9 亿元，占到全年总值的 33.6%。

答：尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注和建议。

问题十一：毫米波通常指波长在 1mm 到 10mm 的电磁波，相应频率为 30~300GHz。它的特点是：波长短、波束窄、频带宽、穿透等离子体能力强，有较好的全天候能力，以及探测辐射特性强等。因此，毫米波器件才被广泛应用。毫米波器件和毫米波芯片在发展新一代军用雷达、超高速计算机、电子对抗、卫星通信、遥控、遥测及新型武器等方面起着不能替代的作用。

答：尊敬的投资者您好，公司本身业务不涉及毫米波芯片产业化。

去年 12 月，公司与 Mobix Labs 公司签订合作备忘录，合作范围中包括 Mobix Labs 的毫米波芯片，公司在合作中的角色是中国市场的推广、销售、和技术支持工作，不涉及研发制造，而且其产品仍未正式发布，未来市场前景并不明朗。敬请投资者注意风险，理性投资。

**问题十二：敬请公司尽早公告披露：5G 毫米波芯片/器件产业化规划；本次重大资产重组交易预案，催化股价恢复牛市。资源要充分利用，实现其效益最大化。 股价是公司的名片，高股价有利于：** 1. 增强公司在客户中的形象，促进产品销售； 2. 适时少量发股份，获得高融资额，投资 5G 毫米波芯片等项目获得资金支持；快速提升每股净资产值；降低商誉/净资产的比例； 3. 吸引市场资金入驻不断推高股价。

**答：**尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注和建议。

**问题十三：销售分工：Mobix Labs 代理芯片、HDMI/USB/DP、光模块、AOC 产品在欧美市场销售与服务；吴通控股负责芯片、HDMI/USB/DP，以及公司全部产品在中国、亚洲、非洲、中东、俄罗斯市场的销售与服务。**

**答：**尊敬的投资者您好，公司与 Mobix Labs 签订合作备忘录以来，吴通物联科技提供的 AOC 线缆已通过 Mobix Labs 认证，因疫情原因尚未启动规模合作；其它产品和业务合作尚未展开，相关进展如果达到信披标准，公司将及时予以公告。敬请广大投资者注意风险。

**问题十四：公司今年受疫情的影响有多大？**

**答：**尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。今年疫情蔓延，苏州（集团本部，物联科技，吴通智能电子 所在办公地）、上海（上海宽翼、上海互众所在办公地）、北京（北京国都、摩森特所在办公地）都在不同时间受到疫情影响从而经营出现波动，制造业子公司主要受影响在于供应链以及客户端需求变化和物流送达影响，信息服务子公司主要受疫情影响收入规模有所下滑，从我们一季度季报相关数据可以看到这一点。但我们相信国家的疫情管控政策，也在积极配合，各个经营主体子公司员工都发挥了自身能动性，全力解决相关问题。

其中上海两家子公司影响相对大些，但上海宽翼合作代工厂不在上海，虽然人员全员封控在家一个多月，但业务没有停摆。总之，疫情对公司经营有一定程度影响，但我们在高度配合政府的疫情管控政策下全力做好自身应对。谢谢。

**问题十五：亲爱的张总裁，为何您的年薪如此之高？能说一下居于什么能拿如此高薪。**

**答：**感谢您对公司的关注。根据公司《董事、监事、高级管理人员薪酬管理制度》规定，公司高级管理人员薪酬由基本薪酬和绩效奖励两部分组成。基本薪酬结合行业薪酬水平、岗位职责和履职情况确定；绩效奖励以其签订的年度目标责任书为基础，与公司年度经营业绩相挂钩。张建国先生是中兴通讯前高级副总裁，现担任公司董事兼总裁职务，长期从事无线通讯系统产品的经营管理工作，对于无线通讯技术、产品和市场都非常熟悉，在通讯行业有近 20 年的管理工作经验和良好声誉，是公司引进的优秀人才。张总的加入推动了公司向 5G 转型的步伐，增强管理团队的战斗力，提升公司的竞争力。

**问题十六：公司过去 5 周暴跌 35 个点，投资者损失惨重，公司将会采取什么措施挽回股东损失。提升公司业绩。谢谢**

**答：**感谢您对公司的关注。公司股票价格受到公司业绩、行业周期、宏观经济、市场偏好等多种因素影响，公司将继续聚焦经营本质，巩固互联网信息服务业务，夯实通讯智能制造产业，不断创新产品与服务，优化业务流程与运营管理，加强风控与合规体系建设，深化经营、提升效率，以更好的业绩回报广大投资者的信任与支持。谢谢。

**问题十七：请问公司有没有回购股票的打算呢**

**答：**感谢您对公司的关注，如有相关计划，公司会严格履行信息披露义务。

**问题十八：万董:你好！为什么公司公告筹划现金收购四九八公司后，公司持股前几位股东还大量减持股票，是否他们已经早知道结果，对公司前景不乐观**

**答：**感谢您对公司的关注。公司内部持有股票的董监高等人员近

期未减持股票，其他股东减持股票系股东个人行为，本次交易不存在信息泄露或其他损害上市公司及股东利益的情形。

**问题十九：请问一下公司收购 498 科技的资金来源**

**答：**公司收购四九八科技的资金来源主要是自有资金加并购贷款组成。自有资金主要是子公司分回的利润，公司投资的收回等。

**问题二十：公司关于 5G 方面转型具体之哪些方面？2022 年如何提高公司业绩？是靠收购其他公司增加收入吗？**

**答：**尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注，谈到 5G，其实吴通已经从 2019 年开始各个子公司根据自身在 5G 产业链中的位置做出了自身的努力也取得了一定的成绩。我们在连接器方面子公司物联科技的 5G SMP 连接器已经批量出货两年多，在 5G EMBB 无线路由器方面也开始由子公司上海宽翼市场出货，而广受关注的 5G 短消息 RCS 也紧随国内运营商推进进度全力跟进，子公司北京国都应该是消息领域的头部企业。5G 基站的部署在全世界逐步深入尤其在中国已经规模部署，我们也期待类似 5G 消息等应用能够快速铺开。2022 年公司的主题是“转型突破，逐梦前行”，我们首先对子公司强调的是要突破，能力的突破/经营产品的突破等，另外强调转型，希望在自身领域上创新突破。另外我们会逐步提升集团对子公司的管理力度，理顺边界，帮助子公司改善经营状态，对长期不盈利、状态无法得到扭转的经营模块我们会采用多种手段改善。而并购，只是提升业绩的一种手段而已，我们也不会为了并购而并购，会强调协同+业务持续+团队和谐发展等原则，经过对并购对象的完整尽调，符合我们战略目标才会有所决策。谢谢。

**问题二十一：亲爱的万董事长，请问收购 498 公司，对于本公司有哪些方面是有利的？收购成功概率多大？**

**答：**感谢您对公司的关注。公司拟收购福州四九八科技是为了推进公司发展战略，拓展公司主营业务新的发展空间，提升公司软件及信息技术服务的综合能力。本次交易如后期能实施成功，后续将会对上市公司的财务状况与经营成果产生重大影响。本次交易尚处于筹划

阶段，具体交易方案尚未确定。敬请投资者理性投资，注意风险。

**问题二十二：请问董事长，普通投资者能来公司调研看看么？**

**答：**尊敬的投资者您好，由于当前新冠疫情严峻，公司暂不接受现场调研。待后续不受新冠疫情防控政策的影响后，欢迎投资者来公司参观调研。

**问题二十三：公告编号：2022-027 关于筹划重大资产重组事项的进展公告 三、风险提示之 2 项，本次交易相关事项尚存在重大不确定性。请介绍一下，本次重大资产重组预案的具体进展情况，相关事项尚存在重大不确定性在什么环节？谢谢！**

**答：**尊敬投资者您好，该事项目前处在筹划阶段，公司已经聘请相关中介机构开展尽职调查，具体交易方案需要结合相关尽调结果与交易对方进行商洽，并需按照相关法律法规和公司章程履行必要的决策和审批流程，存在未能通过该等决策和审批程序的风险。敬请投资者注意风险，理性投资。

**问题二十四：请问董事长，公司高管最近减持了多少股份，为什么股价如此，还是经营出现大问题了？**

**答：**感谢您对公司的关注，公司高管人员近期未减持股票，目前公司经营正常，而公司股票价格会受到公司业绩、行业周期、宏观经济、市场偏好等多种因素影响。敬请投资者理性投资，注意风险。

**问题二十五：5G 消息从您个人判断，到底有没有前途？**

**答：**尊敬的投资者，您好，任何一个电信新业务的应用，必须满足需求端+网络端基础条件等诸多条件，而 5G 消息因为既满足了直达用户又能多媒体化，从而从需求端来说大幅改善了传统短信主要文字类的体验，需求端是存在的，而网络端呢，随着中国 5G 网络的逐步深化部署，已经满足要求。而现在要解决的是如何理顺各个产业链主体的价值分配等问题，比如困扰的手机终端支持等问题，我相信随着在运营商牵头逐步探索的深入，商业模式会逐步清晰，时间上应该说跟我们所原来期待的有一定的延后。谢谢。

**问题二十六：尊敬的张董，能简单说下今年的第一季度的业绩，**

**以及二季度业绩展望吗**

**答：**尊敬的投资者，您好，感谢对公司的关注。今年一季度受疫情等综合因素影响，公司收入 9.62 亿，较去年同期下滑 14%，利润-1144 万，相比去年同期下滑 175%。但主要的原因是持有的交易性金融资产云想科技受证券市场波动的影响，股价下跌所致，公司本身经营正常，扣非净利润 873 万。二季度业绩展望，从经营本身来说，我们一方面期待疫情在政府强力管控下逐步恢复正常秩序，另外一方面我们自身的经营能力提升、经营状态改善等工作还是会继续深化，所以从经营本身来说，会努力提升。当然云想股价的表现受到多种因素影响。谢谢。

**问题二十七：你好，公司和哪些车企有合作，汽车电子出货量怎么样**

**答：**尊敬的投资者您好，公司无线模组和电子制造服务均与车企有合作，无线模组是子公司上海宽翼通信的产品，主要应用于 T-box 场景，其客户慧翰微电子与上汽集团有紧密的合作，相关产品年销售额已超过 5000 万元。电子制造服务由吴通智能电子负责，其与吉利汽车和上汽的众多产业链合作伙伴已开展正式合作，长安汽车目前正在导入，汽车电子行业已经是电子制造服务的第一大市场。敬请投资者注意风险，理性投资。

**问题二十八：请问万董，云想科技 18 年投资的。为何想出在 2022 年划入报表？之前这笔账荡空没有计入财务报表的吗？**

**答：**云想科技是 18 年投资的，按照会计准则，在 2021 以前公司是以权益法进行账务处理，2021 年 6 月后公司可以抛售股票了，年报按交易性金融资产进行账务处理。

**问题二十九：我们希望公司的发展与公司股价相匹配，公司在战略投资方向有什么打算？**

**答：**尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注，公司在战略投资方面一直关注机会，对与我们能够产生一定协同效应以及具备一定核心能力的投资标的，我们会在经过详细论证的基础上，做出决策。

我们有计划，但是我们还是遵循进取基础上的谨慎原则，不会为了投资而投资。谢谢。

**问题三十：今年公司有定增计划吗**

**答：**尊敬的投资者您好，公司将根据战略方向和业务发展需要，结合公司运营资金实际状况，再充分论证之后，进行必要的直接或间接融资。相关事项如达到信息披露标准，公司将严格履行信息披露义务。

**问题三十一：你好张总！公司有自己的核心竞争力吗？具体谈下怎么样才能提升公司业绩？谢谢！**

**答：**尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注。公司各个子公司在自身领域都形成了一定的核心竞争力，比如我们北京国都，在消息运营领域是数一数二的头部企业，而我们物联科技，在通信行业连接器领域有其自身积累。谈到提升公司业绩，在随年报发布的总裁工作报告中我也谈到了对 2021 年总结以及 2022 年工作展望，2022 年主题词“转型突破，逐梦前行”，我们觉得经过几年内部的不断梳理以及要求，集团内部对于经营本质的理解已经趋同一致，都在为了改善业绩做出更大价值努力，今年我们的目标要转型和突破，突破自身的能力，创新寻找在自身经营边界范围内或者接近的新的机会，另外对长期业绩不好的模块或者团队，我们也会逐步调整。谢谢。

**问题三十二：贵公司现在与字节跳动还有业务往来吗？**

**答：**尊敬的投资者您好，字节跳动旗下相关的今日头条和抖音等平台，是公司数字营销业务主要合作平台，相关具体情况可参见公司披露的定期报告。

**问题三十三：公司的战略方向是什么？**

**答：**尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注。公司坚持双轮驱动战略，即内生外延并举，互联网信息服务和通讯智能制造两大业务板块支撑公司的可持续发展。继续聚焦 5G 三大应用场景，夯实智能制造业务，巩固互联网信息服务。从产品及服务的最终场景出发，深入了解客户需求，不断加强产品及服务创新，优化业务流程和运营

管理，加强风控与合规体系建设，深化经营思路及举措，提升企业整体效率。

**问题三十四：云想科技自从上市后，股价跌得只剩下零头了，对这个公司后市你们是否看好？公司是否打算从二级市场增持？**

**答：**从云想科技的2021年报数据看经营正常，公司没有打算从二级市场增持的计划。

**问题三十五：张总您好，请您量化讲一下今年公司的经营目标和发展规划好吗，谢谢！**

**答：**尊敬的投资者，您好，感谢您对公司的关注。2022年，集团经营主题“转型突破，逐梦前行”，将全力推动各经营单位提升经营能力，力求在经营上懂规则、会算账、敢商谈，全面建立经营自信；要求各经营单位敢于自我否定和反思，通过积极转型谋求战略突破，拓展新的生存和发展空间。1) 践行集团双轮驱动战略，持续优化公司产业格局，优化企业整体资源配置，提高集团资金使用效率。控制业绩不佳的子公司亏损规模，提高集团抵御风险的能力。2) 优化考核体系与配套奖励政策，鼓励各业务单位为转型突破投入资源，打开集团未来的整体可持续发展空间。3) 加快移动信息服务业务创新，提升视频短信业务占比，积极开发通道资源，探索跨境电商，全力提高业务毛利率，在5G消息商用前确保板块业绩达成年度目标，继续发挥集团业绩支柱作用。4) 持续落实业绩管理，加强对子公司的管控与协同，通过赛马机制激发各个团队的战斗力以提升经营业绩。进行季度复盘，总结经验教训，提升子公司的经营管理水平，促进子公司之间的业务协同。5) 继续加强员工队伍建设，为公司转型突破提供必要的人力资源支撑。通过考核激励导向，充分调动员工的主观能动性，服务于企业各项经营活动以及效率提升。6) 持续狠抓风控不动摇，密切跟踪下游的客户经营状态，尤其是数字营销业务的大客户，确保提前预判并适时调整大客户授信等级。2022年，公司所面临的外部市场环境仍然非常严峻：运营商通道价格持续上涨，国内新冠疫情反复使得供应链物流体系承受了很大压力，物料短缺状态仍将持续

较长时间,但这些困难是全行业共同面对的问题,既是挑战也是机遇,公司管理层有信心在董事会领导下,带领广大员工化危为机,成功实现转型突破,使集团业绩持续向好,逐梦前行,不辜负股东与投资者的信任与支持。谢谢。

**问题三十六: 请问公司是否会 ST? 如果不会, 在信用减值几亿后, 股价为何跌跌不休**

**答:** 尊敬的投资者您好, 公司各项业务均在正常开展。2021 年已恢复盈利, 2022 年一季度, 因为所持有的交易性金融资产(云想科技股票)持续下跌, 导致公司一季报出现亏损, 但这并未对公司持续经营能力产生影响, 公司目前不存在 ST 风险。公司股票价格受到公司业绩、行业周期、宏观经济、市场偏好等多种因素影响。敬请投资者注意风险, 谨慎投资。

**问题三十七: 请问张总, 贵公司新的突破点在哪里? 能否具体谈谈**

**答:** 尊敬的投资者, 您好, 感谢您对公司的关注。公司 2022 年的主题词就是“转型突破, 逐梦前行”, 其中谈到新的突破点, 我们已经要求每个业务模块、每家子公司都要从能力上、产品上、经营方式上都力争转型突破。在连接器领域, 我们要求从传统电信行业连接专家拓展到新能源领域, 在 EMS 制造领域要完成能力、效率的突破, 同时经营状态上要求完成年度盈利, 收入规模继续增长。在消息服务领域, 成立“中海直购”拓展 5G 电商, 也在视频短信、5G 短信等新的应用规模上实现突破。我们会全力以赴, 争取取得更好经营结果。谢谢。

**问题三十八: 公司公告 498 构成重大资产重组, 注册资本 1000 万, 公司应该是不低于 5 亿来收购吧?**

**答:** 尊敬的投资者您好, 公司在相关公告中已披露, 根据初步研究和测算, 本次交易将构成重大资产重组。未来具体交易方案将根据尽调结果, 与交易对方进行商洽后确定, 并需经过必要的决策和审批程序, 存在未能通过相关决策和审批的风险, 存在重大不确定性。该

事项未来进展达到信披标准后，公司将及时履行信息披露义务，敬请投资者注意风险，理性投资。

**问题三十九：请问，自 2017 年以来，公司股票一直都在底部，公司有没有采取措施改变经营范围或者说尽快出台政策。**

**答：**感谢您对公司的关注。公司股票价格受到公司业绩、行业周期、宏观经济、市场偏好等多种因素影响，公司将继续聚焦经营本质，巩固互联网信息服务业务，夯实通讯智能制造产业，不断创新产品与服务，优化业务流程与运营管理，加强风控与合规体系建设，深化经营、提升效率，以更好的业绩回报广大投资者的信任与支持。

**问题四十：现在经营不太好的公司如果短期业绩没有大幅改善的话，在退市新政下对股价影响较大，请问公司一季度亏损，二季度会否扭亏为盈？**

**答：**公司一季度亏损主要是投资云想科技的股票因港股市场波动出现浮亏，扣除非经常性损益影响，利润与去年同期基本持平。2022 年公司主题词“转型突破，逐梦前行”，今年我们的目标要转型和突破。谢谢。

**问题四十一：贵公司之前进行过多次收购，可基本每次收购都会造成巨大的商誉减值，造成巨大损失，近几年年报反复的在盈利和亏损中游走。现在又要收购福州 498 公司构成重大资产重组，公司是否会吸取之前的教训，对收购公司做好评估，审慎决策，以避免再次出现巨大商誉减值？**

**答：**尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注与建议。公司未来会根据公司战略，继续坚持双轮驱动，审慎进行投资及收购行为，同时也将汲取过去的经验教训，做好评估，提高决策水平，提高公司发展质量，完善业务布局，拓展新的发展空间，以更好的、更稳健的业绩回报广大投资者的信任与支持。

**问题四十二：疫情发生后，苏州或者上海等地政府有没有给与公司税收上的减免优惠，谢谢**

**答：**公司会关注可享的各种减免优惠政策，做到应享尽享。谢谢

	<p><b>问题四十三：公司负债只有银行贷款吗，是否短期借款无法兑付风险</b></p> <p><b>答：</b>公司负债可以查寻公司已披露的财报，2021 年，公司资产负债率为 52.91%，流动比率为 1.61，速动比率为 1.42，利息保障倍数为 3.02，公司偿债能力较上年同期有所提升。</p> <p><b>问题四十四：中海直购平台上线 5 个月了，目前只看见有微信的公众号，5G 技术与跨境电商相结合是怎么体现出来的？平台目前效益如何？</b></p> <p><b>答：</b>尊敬的投资者您好，公司移动信息服务及企业数字化运营持续面临着通道成本上涨压力，北京一体化平台积极优化业务流程，提高运作效率，完善产品平台，拓展新的通道资源，并开展二次经营，加快全国业务布局的同时，积极尝试拓展包括跨境电商在内的新业务。目前虽然相关业务增速未达到理想状态，但公司将持续努力，力争实现转型突破，为公司打开新的发展通道和空间。</p> <p><b>问题四十五：尊敬的张总裁，公司 4.69%参股纳瓦电子全自动化毫米波雷达生产线，现在有效益了吗？</b></p> <p><b>答：</b>尊敬的投资者您好，公司参股的纳瓦电子各项业务发展顺利。去年该公司进行了新的融资，其估值较此前公司投资时已有较大幅度增长，出于谨慎原则，公司并未确认相关投资收益。感谢您对公司的关注与支持。</p> <p><b>问题四十六：谢谢公司对投资者认真负责的回复。祝公司各项业务在未来芝麻开花节节高！</b></p> <p><b>答：</b>感谢各位投资者的热情参与，公司管理层将全力以赴，不断改善公司经营状态，提高公司发展质量，以更好的业绩回报广大投资者的信任与支持。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022 年 5 月 13 日