

证券代码： 300319

证券简称： 麦捷科技

深圳市麦捷微电子科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号： 2022-001

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）参与 2021 年度和 2022 年第一季度网上业绩说明会的个人投资者及机构
时间	2022 年 5 月 24 日（周二）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待 人员姓名	1、总经理张美蓉 2、财务总监居济民 3、独立董事吴德军 4、董事会秘书王磊 5、保荐代表人颜利燕
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>公司于 2022 年 5 月 24 日（星期二）15:00-17:00 在全景网提供的网上平台举行 2021 年度和 2022 年第一季度网上业绩说明会，本次业绩说明会采用网络远程文字交流的方式和投资者互动交流，公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、BAW 生产工艺很关键，请问公司的滤波器未来有考虑自建工厂吗？</p> <p>您好，目前暂未有相关打算（注：指 BAW 滤波器晶圆厂），</p>

公司将视产品市场推广进度来决定投资方向和进度，感谢您的建议！

2、2022 年公司业绩能否保证？靠哪些业务板块取得较好业绩？

您好，2022 年公司将努力拼搏，积极拓展智能汽车、新能源等行业客户，研发 BAW、Mini-Led 等新产品，争取再创佳绩。谢谢！

3、贵司是否有 tcsaw 技术

您好！公司具备类似的自主知识产权、高端滤波器技术及相应的产品应用。

4、目前占公司主营收入占比最高的一块业务是什么，目前的在手订单如何

您好！目前公司电子元件和 LCM 各占约一半规模。目前部分消费电子客户订单下滑、新能源订单充足，其他客户订单较为平稳。谢谢！

5、王秘，据一季报披露，BAW 进展顺利，具体是这哪方面？据早前了解，BAW 到了第二次流片回片阶段，请问目前如何？谢谢

您好！一季报中提到该产品取得了阶段性成果，指的是在设计团队获得了预期输出，实验结果达到预期效果。谢谢！

6、请问贵司在滤波器的研发能力、具体应用及主要下游客户、产线投资/投产情况，与卓胜微、好达电子相比如何？有什么明显优劣势吗？

您好！公司于 2015 年布局滤波器产品，从基础设计、产品规划、封测工艺、设备自动化等方面构建整体竞争力，目前公司产品在质量及工艺稳定性有较大提升，得到了客户的好评。谢谢！

7、公司的一体化电感的竞争对手主要有哪些公司

您好，公司主要竞争对手为乾坤、佳邦等。谢谢！

8、总经理和高管有没有增持计划？

目前暂无相关计划。

9、建议王秘把今天的互动问答整理成文，明天公告一下，让广大投资者能感受到公司对投资者的关爱，谢谢！

您好！公司将按相关信批要求进行公告，谢谢！

10、今年会做股权激励吗？

目前暂无相关计划。

11、尊敬的张总，请问 baw 在目前进展顺利的情况下，是否考虑加大人力和其他资源的投入，来加速解决国内某大品牌手机厂商的 5G 射频芯片缺失的问题？

您好！公司积极布局 BAW 产品研发，会根据研发和客户验证进度来考虑资源投入情况。谢谢！

12、请问贵公司满负荷生产的情况下 22 年,一体电感,普通 SAW,TC-SAW,TF-SAW,BAW 的产能分别是多少每月

您好！公司处于根据市场情况，持续投入募投资金并扩充产能的阶段，具体的 2022 年产能情况，请查阅之前公告的募投可研报告，并关注后续的公告信息，公司将根据实际投入情况进行更新，谢谢！

13、尊敬的张总经理：为提升自主创新能力，推进关键领域核心技术攻关，证监会指导沪深交易所前期试点基础上正式推出科技创新公司债券，进一步增强资本市场对科技创新企业的融资服务能力。请问贵公司是否会积极参与发行科创债？以募集资金用于麦捷瑞芯 BAW 滤波器的技术攻关。谢谢！

公司会考虑各类融资工具，拓宽运营资金来源，谢谢！

14、公司二季度原材料是否还在涨价？二季度疫情对星源电子、金之川、本部销售影响有多大？

您好！今年原材料价格整体较为平稳。其中：玻璃面板和 IC 价格继续回落，锡涨幅较大。二季度疫情影响消费市场信心，具体表现为消费市场客户订单和预期下降。谢谢！

15、尊敬的张美蓉总经理:根据贵公司一季报信息，贵公司攻坚麦捷瑞芯 BAW 项目并取得阶段性的成果。作为投资者，我们非常关注 BAW 的进展情况，请问目前 BAW 滤波器是否已顺

利完成流片并将产品送相关公司验证？谢谢！

同广大投资者一样，公司同样高度重视 BAW 项目，后续项目如有突破进展，公司将发布公告与投资者一起分享。

16、持麦捷科技股票好几年感觉公司对二级市场的投资者并不怎么友好！定增、股权激励都压制了股价的增长，远致进来三年股价又回原地。去年业绩增长不错是什么原因造成股价跌幅巨大我想还是公司对二级市场不够重视原因！

您好！过去三年，公司的业绩取得了有目共睹的长足进步，但公司股价受到宏观环境、行业需求、市场流动性等多重因素影响，公司将努力通过实现业绩的持续增长，为投资者带来稳定回报，谢谢！

17、张经理，上面问答环节中谈到部分订单受挫具体是指哪方面？预计今年滤波器比较去年营收是否能扩大？谢谢！

您好！目前公司主要消费品市场订单有所下降。预计今年滤波器业务订单及交付规模仍将继续扩大，谢谢！

18、张总，你好，股价一路向南，腰斩了又斩，不知道作为掌门人的你有何体会？言归正传，1、市场最期待的 BAW 目前进展如何？能不能详细谈谈目前进展和远期规划？2、公司的接收模组和发射模组情况如何？3、目前公司订单情况如何？公司应对消费电子市场下滑的举措如何？4、公司本部一季度毛利率较去年变化如何？星源电子毛利率较低，营收比分量较重，导致市场对贵公司估值较低，是否考虑将其出售？谢谢

1、公司 BAW 项目目前按计划推进，未来有望有效充实高端滤波器能力。2、公司的接收端模组较为成熟，在持续抢占市场份额，发射端模组在进一步整合 PA 资源后将形成稳定销售。3、部分市场订单波动，但市场覆盖广度有向好发展，对于终端市场短期波动的表现，公司会做好持续的沟通与服务。4、一季度毛利率同比有小幅下滑，具体原因见一季报描述。星源现阶段处于良好的发展周期，公司应考虑的是如何帮助星源提升产品竞争力以贡献更多利润。

19、董秘您好:面对上游原材料涨价和下游消费不景气，公司可预见的大概什么时间以上不利条件会逐渐改变？公司对下半年经营情况有什么展望？

您好！公司上游原材料涨跌不一，部分大宗商品价格处在回落通道中，对公司产品成本影响可控；下游消费电子的需求波动，主要通过提升市场份额以及拓展新市场来弥补，同时如果下游消费电子去库存周期完成，对于公司的需求拉动也有一定的帮助。

20、目前整体的产能稼动率是多少？

您好！公司受疫情及消费客户波动影响，部分产线稼动率有所下降。LCM、变压器等产线产能饱和运作。谢谢！

21、今年销售团队有没有增加？

您好！公司目前销售团队稳定，人员充足。谢谢！

22、公司二季度目前的订单情况如何？

您好！目前，公司部分消费电子客户受疫情及市场波动影响有一定下降，但整体订单较为平稳。谢谢！

23、尊敬的张总经理:中国传统产业继续向数字化、信息化、智能化深度转型。数字信息基础设施建设明显加快，5G 工业互联网将迎来重大发展，智能汽车智能家居等物联网行业初具规模。公司作为科技型高端电子元器件供应商，迎来了上市以来最好的发展机遇。特别是对公司的一体成型电感及射频前端滤波器产业化迎来了广阔的国产替代空间。请问目前公司订单是否充足？定增项目逐步到位产能爬坡，是否面临库存周期及产品销售的压力？谢谢！

现阶段公司受市场波动影响，订单结构有一定变化。公司定增项目的建设进度将与市场情况紧密结合，尽量避免出现供需失衡的情况。

24、尊敬的张美蓉总经理:请问贵公司在成都金之川电子有限公司投资建设汽车电子研发生产项目，目前进展如何？公司车载变压器及汽车电子市场开拓是否顺利？公司进军汽车电子市场有哪方面的优势？谢谢！

您好!金之川汽车电子大楼项目进度正常,正在有序推进中。公司车规变压器产品目前拓展顺利。公司在车规认证、研发投入、客户拓展等方面保持较好优势。谢谢!

25、1、公司有无开发 pamid 的计划? 目前公司已经具备滤波器的能力, pa 方面是否会考虑布局以便更好切入射频模组竞争。 2、公司本部二季度订单情况如何? 跟今年一季度相比呢?

1、公司已将 PAMID 的开发计划列入了未来长远战略布局,由于 PAMID 集成度高,技术开发难度大,因此公司也将持续加大投入,积极参与产业链合作,争取为国内的射频产业做出应有的贡献。2、目前公司本部经营与订单情况属于正常水平。

26、请问董秘, 数源科技 5g 手机壳实现的功能跟公司的产品有关么?

您好!公司的电子元器件类产品主要为射频元器件与功率元器件,凡涉及信号管理以及电源管理的电子产品,均可应用到公司的产品,谢谢!

27、请问张总, 公司今年下半年有计划收购或者合资组建 PA 公司么?

您好!谢谢您的建议,与技术互补的射频产业链合作伙伴强化合作,互通有无,共同做大,共享成果,这一直是公司的开放态度。

28、企业与哪些公司有合作, 如何提升企业业绩

您好!公司与市场头部客户均有合作,公司将一如既往的服务好客户,通过持续的研发投入和产品迭代,保持市场竞争力。谢谢!

29、请问, 二季度用工紧张吗、订单情况如何? 谢谢

您好!受疫情和市场波动影响,今年招工紧张压力缓解。谢谢!

30、尊敬的张总经理: 请问目前麦捷瑞芯 BAW 滤波器研发进展中最大的困难是什么? 麦捷瑞芯在 BAW 滤波器设计方面是否具有相关的自主专利? 谢谢!

高技术产品孵化过程中最大的困难就是从无到有期间伴生的人员以及组织机构、文化建设问题，麦捷瑞芯设立的基础即稳定的人才团队与相关的自主专利。

31、从近两年星源电子的财务状况来看，此子公司并未有贡献利润，营收占比也挺大的，随着市场竞争加剧并且技术不断更新，如果得不到经营的极大改善，是否会给公司业绩带来较大的负面影响，有否考虑剥离此子公司，聚焦电子元件主业

您好！星源电子是公司在新型显示领域的重要业务组成部分。公司将积极探索 Mini-LED 等新型显示技术的机遇，做好技术研发和产品拓展，积极改善盈利水平。谢谢！

32、公司本部汽车电子产品主要包括哪些？单车价值量大概多少？目前该业务国产厂家多？主要竞争对手是国内还是国外厂家？预计今年汽车电子业务能够占到本部总收入的比例是多少？

您好！公司本部汽车电子产品类别比较多，主要包括精密绕线电感、共模电感、绕线磁胶电感、一体电感、组装大电流电感、耦合电感、磁珠等，单车价值量大概 60RMB 左右，目前该车载业务国产厂家不多，预计后续汽车电子业务的增速将较为可观。

33、董秘您好，一季度计提了 2021 年股权激励摊销成本 2238.42 万，后面三个季度还需要计提吗？能说下一季度计提的摊销成本是怎么计算出来的吗？

您好！后面三个季度还需要做一些股权激励成本计提。具体的摊销成本算法为：在股权激励等待期内的每个资产负债表日，根据《企业会计准则第 11 号——股份支付》和《企业会计准则第 22 号——金融工具确认和计量》的相关规定，第一类限制性股票成本计算方法：（授予日收盘价-授予价格）*股数；第二类限制性股票实质为股票期权，采用期权定价模型确定授予日的公允价值。谢谢！

34、您好！为什么股价从 18 阴跌至 6.7 元，是有什么问题吗？

您好！近期国际局势变幻莫测，国内疫情反复不定，请注意

把控投资风险！谢谢！

35、尊敬的董事会秘书王磊先生：请问贵公司目前双工器、三工器、四工器是否已经批量出货？公司目前一体成型电感及 SAW 滤波器的订单是否稳定及充足？谢谢！

您好！公司的射频双工器和三工器产品均有批量出货。公司目前一体成型电感及 SAW 滤波器的订单情况随行业需求的变化，有一定的波动，公司在积极提升市场份额，拓展新的应用领域（如新能源及海外市场），争取熨平波动，力保增长。谢谢！

36、请问贵公司在新能源方面的布局如何

您好！产品研发方面，公司积极研发 LCM、电感、变压器等相关新产品；公司自建成都汽车电子大楼项目目前正在按进度推进中；车企客户方面，公司主要面向车企一级供应商供货；公司加大在光伏逆变器等领域的应用和拓展。谢谢！

37、尊敬的总经理张美蓉女士：目前公司本部已向新办公场地搬迁。请问贵公司麦捷科技智慧园的设计规模是否可以容纳坪山一分公司及坪山三分公司的生产要求？今后这两个分公司是否有搬入智慧园的计划？谢谢！

将迁入部分产能，具体需结合公司后续扩产计划及生产成本综合考虑。

38、尊敬的董事会秘书王磊先生：请问贵公司哪些产品将服务汽车电子市场？贵公司目前在拓展汽车电子客户方面有哪些优势？谢谢！

您好！公司本部汽车电子产品类别比较多，主要包括精密绕线电感、共模电感、绕线磁胶电感、一体电感、组装大电流电感、耦合电感、磁珠等，目前该车载业务国产厂家不多，市场空间较大；子公司金之川的汽车电子产品，主要是在 OBC、DC-DC 电源以及电机驱动方面。公司在拓展汽车电子客户方面，主要优势在于产品布局全面、技术积累深厚、产品质量可靠等。谢谢！

39、光伏产业结构如何？

您好！公司电子元件产品可应用于光伏领域，谢谢！

40、今天表现不错，请问麦捷的核心竞争力是什么？广东疫情如何？如何保持发展？

您好！公司灵活的市场化治理机制、奋斗文化、持续研发投入、服务客户宗旨、年轻的员工队伍等等构成公司的核心竞争力。目前广东省内疫情平稳，公司经营情况平稳，管理层将积极开拓，以进取的心态面对市场的波动，以持续的研发投入为长期发展基石。谢谢！

41、半年报公司是否大幅增长

您好，请关注公司半年报公告信息，谢谢！

42、新能源车拓展情况怎么样？

您好！公司已公告的成都汽车电子大楼项目正有序推进中，公司将持续加大智能汽车行业客户拓展。谢谢！

43、尊敬的总经理张美蓉女士：请问目前麦捷瑞芯的员工人数有多少？BAW 滤波器目前是否已经流片出货？谢谢！

麦捷瑞芯是由研发人员搭建的产品研发平台，以及时将产品推向市场为目的。目前 BAW 项目进展较为顺利，按计划推进。

44、请问董秘，汽车一体电感、滤波器的验证周期是多久？公司有电子元器件产品用在光伏上吗，如果有量是多少？

您好！车规级一体电感、滤波器的验证周期较消费电子更长，目前公司在积极与车厂以及 Tier1 供应链联合研发，争取缩短验证周期。公司的磁性器件可用于光伏逆变器领域，目前订单已经在逐步交付中。

45、新能源车将会越来越受消费者接受，现在公司对应的产品占比有多少？受益大吗？

您好！新能源汽车确受追捧，但短期内受华东片区疫情影响较大。车规产品，认证门槛较高，导入期较长。目前公司主要产品均可以广泛应用于智能汽车领域，包括磁性器件、变压器、电感、LCM 模组等。谢谢！

46、股市股价今年跌了这么多 是不是受新冠影响很大

您好！股市受宏观环境及国际局势影响较大。目前国内各行

各业都受到了疫情的影响和冲击，预计影响仍将持续。谢谢！

47、5月20日的股东人数是多少？

您好！截止5月20日的股东人数是46,917人（区别于股东户数）。

48、在滤波器这块，公司的控股股东特发集团有收购其他公司，做IDM的计划吗

您好！公司未获得控股股东相关信息，请注意甄别信息真伪，做好投资判断。谢谢！

49、贵公司baw产品试产性能达到进口产品水平了么

您好！从公司试制产品的实验结果来看，性能可达到国内先进水平。

50、今年开始我们中国的这个手机生产量大幅度下降，对你们影响有多大呢？

您好！手机市场确有较大波动，对公司手机类客户订单有较大影响。公司正通过积极拓展新能源和智能汽车客户，加速相关产品研发，以降低手机需求下滑的不利影响。谢谢！

51、董秘你好，贵公司一向做事勤恳，低调，技术为先。目前公司股价承压，公司如有BAW产品研发成功，是否有考虑公告维护广大投资者信心？

您好！后续涉及到BAW产品的合资公司如有进一步进展，公司也将发布相应的进展公告，谢谢！

52、请问星源电子一季度的经营情况和当前的订单情况如何？

您好！一季度经营情况可查阅季报公告！目前星源电子订单较为充足，生产和销售经营情况积极稳健。谢谢！

53、尊敬的董秘王磊:根据中国信通院的最新数据，2020年3月，国内手机总体出货量2150万部，同比下降40.5%，贵公司今后如何应对手机及消费电子市场持续低迷的影响？贵公司目前一体家型电感及SAW滤波器是否受需求减弱的影响而降低产能？谢谢！

您好！手机及消费电子市场方面，公司目前已经是国内外主流客户的重要合作伙伴，但市场份额仍有提升空间，因此公司将持续以客户为中心，做好服务，提升市场份额，同时努力拓展海外大客户以及电子元器件新兴应用领域，如新能源、储能等景气度高的领域，弥补消费电子需求减弱的影响。谢谢！

54、请问贵公司截至 22 年一季度末对麦捷瑞芯的实缴出资金额为多少？目前对麦捷瑞芯的实缴出资金额为多少？谢谢。

您好！麦捷瑞芯出资正按投资协议推进中，具体以公司公告为准。谢谢！

55、您好，据年报显示，公司境外营收占比在 26%左右，近期汇率波动，对这部分营收是否有积极影响？另外境外营收是哪类产品居多？谢谢

您好！汇率波动影响是双向的，一方面美元升值会带来收汇的积极影响，一方面也还会给进口原料采购带来成本上升的压力。目前公司境外营收以供应国外客户的电感及 LCM 模组为主。谢谢！

56、2021 年业绩好，分红不多，股价就像自由落体一样，连阴两个月，大股东也是低价减持，请问这价值观也太虚了吧？

您好！公司实际控制人深圳市特发集团有限公司未参与本次减持，本次减持完成后，公司控股股东、实际控制人均不会发生变化，具体情况请查阅公司相关公告。谢谢！

57、1、2021 年 saw 产品中滤波器和双工器各自比例是多少？接收端和发射端各自比例是多少？属于 3g 频段、4g 频段和 5g 频段各自比例是多少？2、2022 年在开发的十款双工器主要面对哪些频段？目前进展如何？预计什么时候可以出货？3、公司开发的 wlp 滤波器有几款？主要面向哪些频段？wlp21 年已经小批量出货，今年什么时候可以大批量出货？

您好！1、2021 年出货的射频滤波器以 Normal SAW 以及接收端为主，2022 年的出货产品中双工器和发射端的比例有所提升。2、2022 年开发的 SAW 双工器主要面向 Sub3G Hz 的频段，

目前进展顺利，后续有望陆续量产；LTCC 双工器同时面向 5G UHB 高频段。3、WLP 产品目前也有多个频段在开发并试产。

58、公司效益持续向好，为什么股票价格持续下跌？？？从高点下来已经下跌 120%了！！！！请问公司有没有相应的维护股票市值的措施？？？

您好！公司管理层将积极开拓客户，加大研发投入，确保公司运营稳健、战略聚焦。谢谢！

59、请问 22 年一季度和二季度，汽车电子领域在主营业务中占比多少？光伏占比多少？对今年下半年市场的需求如何看？

您好！相关财务数据请查阅公司公告。预计下半年消费电子市场仍会受到疫情管控及消费需求不振影响，而新能源及智能汽车领域会保持较高景气度。谢谢！

60、公司股价下跌这么多，为什么控股股东在这个时间推出减持计划？是对公司未来不看好吗？

您好！公司控股股东远致富海电子信息系由公司实际控制人深圳市特发集团有限公司联合其他合伙人共同设立的有限合伙企业，控股股东平台的具体情况可查阅之前的公告。此次减持计划是因特发集团之外的其他部分合伙人短期资金筹措的需要，提出的适当减持请求。特发集团作为公司实际控制人，未参与本次减持，本次减持完成后，公司控股股东、实际控制人均不会发生变化。谢谢！

61、贵公司的官网，在过去的半年中互动易上有不下 4 次的提问建议整改，半年过去了，还是没有任何改变，请问是公司财务出问题了吗？

您好！公司将逐步加大在网站建设和微信公众号等渠道的人力投入，做好投资者沟通工作。谢谢！

62、1、公司在研的 baw 滤波器主要面向哪些频段？之前董秘交流说上半年验证出货，该出货是指的 ES（工程样品）出货还是？CS（客户样品）出货？2、国产 5g 模组竞争已较为激烈，

友商已有先发优势并获得了较大的市场份额。贵公司 5g 接收模组今年预计什么时候大批量出货？如未能主要面临哪些困难？如何应对以便更快的进入市场获取份额。

您好！1、公司 BAW 滤波器设计技术完善，产品设计能力可覆盖目前 BAW 应用的主流频段，如对带外抑制能力要求较高的多个频段、5G UHB 频段等等。公司 BAW 滤波器研发、生产进度在按计划进行。2、公司在 5G 模组中具备滤波器技术的先发优势，尤其是在 LTCC 滤波器方面，公司将发挥优势，并与产业链进行协同，争取获得应有的市场地位。

63、居总您好，想请教一下一季度营收增长 19.17%，绝对毛利额同比下降 5.45%的原因是什么？贵公司对于今年实现 3.36 亿的业绩指引有何规划？谢谢。

您好！一季度数据及原因解释请查阅公司定期公告。公司将持续服务好关键客户，积极开拓新的行业客户，加大新品研发力度，力争降低市场波动带来的业绩影响。谢谢！

64、去年的年报表现靓丽，今年能继续保持这种态势吗

您好！今年消费市场确有较大波动，公司通过车规及新能源产品研发和市场拓展，来消化和减少市场波动的风险。感谢！

65、1、公司有无开发 pamid 的计划？目前公司已经具备滤波器的能力，pa 方面是否会考虑布局以便更好切入射频模组竞争。2、公司本部二季度订单情况如何？跟今年一季度相比呢？

您好！1、公司已将 PAMID 的开发计划列入了未来长远战略布局，由于 PAMID 集成度高，技术开发难度大，因此公司也将持续加大投入，积极参与产业链合作，争取为国内的射频产业做出应有的贡献。2、目前公司本部经营与订单情况属于正常水平。谢谢！

66、在股价跌了 60%的情况下，为什么控股股东不回购增加投资者信心，反而最近通过大宗交易、集中竞价的方式反复减持股份，是不看好公司未来还是什么其他原因？

您好！公司控股股东远致富海电子信息系由公司实际控制人

深圳市特发集团有限公司联合其他合伙人共同设立的有限合伙企业，控股股东平台的具体情况可查阅之前的公告。此次减持计划是因特发集团之外的其他部分合伙人短期资金筹措的需要，提出的适当减持请求。特发集团作为公司实际控制人，未参与本次减持，本次减持完成后，公司控股股东、实际控制人均不会发生变化。谢谢！

67、尊敬的财务总监居济民先生：根据贵公司一季报，公司一季度净利润为 43788866 元。公司股权激励净利润的解锁条件，触发值净利润为 2.8 亿元，目标值净利润为 3.36 亿元。请问贵公司今后如何采取有效办法实现员工股权激励的净利润目标？公司是否会通过扩大产能，拓展客户，开发新品种来实现净利润增长？谢谢！

您好！公司业绩目标是经管理层讨论，董事会及股东会审批通过的业绩目标。公司将通过不断开拓行业市场、增大客户份额、加大研发投入等积极措施，力保股东和员工利益。同时，公司会依据市场趋势，做好投资扩产的节奏把控，通过智能汽车、新能源等行业客户和新产品的研发布局来实现业绩目标的达成。谢谢！

68、1、公司一体电感和传统功率电感性能优势明显，国产安卓机目前主要是中高端机使用一体电感？未来中低端机是否有向一体电感转换的趋势？2、公司一体电感是否有供北美大客户手机端？

目前情况来看，高端手机基本 100%使用一体电感、中端手机使用率在 70%左右。未来中低端机也会向一体电感转换，只是时间问题。

69、贵公司的官网预计什么时候可以更新？另外再次建议公司信披把公司产品类别分开披露，增加射频产品的营收情况。另外把产品下游所属行业也细分披露，这点建议贵公司好好学习顺络电子的定期报告！

谢谢您的建议

70、请问公司 BAW 滤波器技术储备在业界如何？何时能够进入市场？

您好！公司 BAW 滤波器设计技术完善，产品设计能力可覆盖目前 BAW 应用的主流频段，如对带外抑制能力要求较高的多个频段、5G UHB 频段等等，从试制产品的实验结果来看，性能可达到国内先进水平。目前研发、生产进度正在按照既定计划进行，谢谢！

71、尊敬的财务总监居济民先生：目前贵公司向麦捷智慧园搬迁的工作正在有序推进。请问如果全面搬迁完成，麦捷智慧园将为公司每年节省多少租赁成本？谢谢！

您好！公司智慧园项目正处于验收收尾阶段，设备搬迁调试工作正有序推进。公司已退租部分厂房，未来会进一步减少外租厂房面积，使生产基地更便于集中管理，以降低整体成本。

72、尊敬的张总经理:请问贵公司的 5GL-FEM 模组目前是否已经通过相关客户验证并已批量出货？谢谢！贵公司的 DiFEM 模组，今后除手机之外将向哪些方面拓展应用？谢谢！

5G L-FEM 模组目前已经通过相关客户验证并进行试产。

73、1) 公司股价目前腰斩情况下控股股东为什么急于抛弃股份继续雪上加霜？2) 公司今年的业绩增加有信心吗？

您好！1) 公司控股股东远致富海电子信息系由公司实际控制人深圳市特发集团有限公司联合其他合伙人共同设立的有限合伙企业，控股股东平台的具体情况可查阅之前的公告。此次减持计划是因特发集团之外的其他部分合伙人短期资金筹措的需要，提出的适当减持请求。特发集团作为公司实际控制人，未参与本次减持，本次减持完成后，公司控股股东、实际控制人均不会发生变化。2) 今年市场需求存在一定波动，但也有多个下游细分领域景气度较高，公司全体同仁将上下齐心，克服困难，同时把握需求与供给两端，努力实现业绩增长。谢谢！

74、1、21 年本部车载电感占本部营收的比例是？22 年一季度消费电子行业低迷，但新能源车、服务器等新开拓业务景气度

	<p>较高，22 年一季度车载电感等客户景气度较高的产品占本部的营收的比例是？预计全年营收占比能提升至多少？2、22 年公司的营收规划是多少？听说贵公司也有十四五五年规划，是否可以跟广大投资人简要介绍一下？</p> <p>您好！目前公司车载、光伏等行业客户订单维持景气状态。车载客户行业壁垒较高，目前还处于开拓阶段，随着公司在智能汽车领域研发投入的提升，预计未来营收规模及占比会稳步提升。公司制定了十四五规划，主要从战略定位、战略目标上强化业绩导向和业务聚焦。公司 22 年经营目标已体现在股权激励兑现目标中，具体数据可查阅相关公告。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 5 月 24 日