

证券代码：300252

证券简称：金信诺

# 深圳金信诺高新技术股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：20220630

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2021年度网上业绩说明会的投资者
时间	2022年06月30日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长 黄昌华 独立董事 黄文锋 总经理 余昕 董事会秘书 伍婧婷 代理财务负责人 刘春华
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 请问中国5G建设对硬件设备需求已经进入尾声，请问公司我未来的增长点主要来自哪些业务？谢谢！</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司未来业绩增长机会主要包括：</p> <p>1、公司高速线缆及组件产品主要应用于数据中心的服务器及交换机的内外部信号传输。同时，公司的高速系列相关产品已可以匹配到英特尔下两代平台，为国内厂商的技术第一梯队。公司与数据中心核心硬件设备厂商浪潮、联想、H3C、中兴、曙光、超聚变等有深度合作，拥有给数据中心解决方案厂商提供整个差分信号传输端到端的全系列产品的能力。</p>

随着“东数西算工程”全面启动实施，全行业对数据信息维度的需求提升，高速产品业务将迎来高速发展的机会，公司也拟通过定向增发募集资金加速高速产品的技术研发落地和产能快速提升。

2、公司在特种领域一直持续增长，2021年度特种产品事业部实现销售收入约3.7亿元，增速超过50%，在未来几年多型号任务下达背景下，特种业务仍有持续增长的机会。

3、传统产品方面，公司线缆产品具备良好的品牌优势，半柔铁氟龙同轴线缆产品市场占有率全球领先，公司作为基站天线及设备中线缆、连接器及组件主力供应商，在700MHZ、900MHZ频段5G网络全面建设及商用落地的背景下，预计未来两年内都将持续受到下游行业需求的拉动。

4、2021年公司在卫星设备及系统设备类产品的销售上，相比前一年增长近280%，随着海外业务的拓展及中国卫星互联网布局等大背景下，公司系统产品业务将有机会成为公司业绩新的增长点。

综上所述，公司通过持续高强度的研发投入，在细分领域保持技术领先和品牌效应，未来公司在高速产品、卫星及系统产品将保持快速增长，特种产品将保持持续增长、传统产品也将保持业内稳定份额领先，公司将进入新的快速发展期。感谢您的关注！

## **2. 公司近年在6G技术方面有无积累？**

答：尊敬的投资者您好，随着高通量卫星、低轨卫星等技术带来通信成本的下降以及基础设施的完善，卫星通信将进入高速发展阶段，卫星通信与地蜂窝通信网络无缝融合的6G通信将于2025年实现规模商用，届时卫星通信需求将由G端、B端，辐射渗透至C端领域，带来卫通设备与服务市场规模的数量级增长。公司从2017年开始卫星通信领域的布局，依靠在调制/波束、射频前端芯片以及相控阵卫星终端、便携式智能终端、动中通天线等技术和产品的战略布局，深度整合卫星通信及5G覆盖，现已形成金信诺卫星通信解决方案，未来将持续受益于卫

星地面设备及卫星运营的广阔市场空间。感谢您的关注！

**3. 请问公司目前军工业务占营收比率多少，主要涉及哪些行业，后续这块业务有何计划！**

答:尊敬的投资者您好，公司的特种产品主要应用于航空、电子对抗、兵器等特种科工领域。2021年度，特种产品事业部实现销售收入约3.7亿元，增速超过50%，占公司整体营业收入约13.55%。

公司在特种领域拥有多年的技术积累并逐步实现了国产替代化、以技术领先，目前相关产品已经通过相关鉴定并批量装备在多个型号装备中；同时特种产品对于能有效消除电磁干扰有较高的要求，而公司具备解决整个机载线缆及组件的系统性电磁干扰问题的能力，电磁兼容技术及产品方案已成为公司差异化的竞争力。基于公司在特种领域的优势及业务发展的趋势，公司正推进通过定向增发募集资金加大特种产品的研发投入和市场转化，未来该业务将保持持续增长。感谢您的关注。

**4. 请问公司在汽车及新能源汽车领域涉及哪些产品，目前营业额如何，跟哪些品牌商有合作？**

答:尊敬的投资者您好，目前公司在新能源汽车领域的产品主要有：新能源高压线缆及线束、新能源高压连接器、新能源通信线缆及线束、汽车电子PCB、以及智能汽车上的车载以太网等产品。目前公司产品的终端客户主要包括小鹏汽车、比亚迪、五菱、广汽、韩国现代等，公司在新能源领域正处于业务扩展期，该部分收入占公司整体营业收入比例约为5-10%。感谢您的关注！

**5. 黄董您好！想请问公司这么多年核心竞争力是什么？作为一家市值40多亿的科技公司却投资参股40多家公司，公司为何不集中精力发展主营业务？公司作为传统线缆和特种线缆厂商，却被长飞甚至全信股份拉开了差距，在PCB公司又如何跟深南电路这些头部企业去竞争？**

答:尊敬的投资者您好,公司自成立以来,一直坚持在信号传输的各个细分领域为客户提供高端产品、定制化产品,实现对海外厂商技术封锁的突破,进而实现国产化替代,最终实现自主技术的领先,成为细分行业的领导者和标准制定者。

在公司的传统优势领域,公司是国内第一家同时主导制定线缆及连接器国际标准的民营企业,2004年至今已主导或参与了多项IEC国际标准的制定或修订工作(其中16项IEC国际标准已正式颁布)。公司产品也获得爱立信、康普、H3C、浪潮、联想、特种科工的主机厂及研究所等行业内多家顶级客户的认可,公司的半柔铁氟龙同轴线缆产品市场占有率、天线射频PCB产品市场占有率仍然领先。

前期公司通过内部研发和外部投资拓展了与公司业务相关联的产品品类,包括基站相关的一站式信号传输类产品、延伸的设备类产品,因此,公司投资或参股的分子公司有一部分是项目合作企业及新产品研发合作企业。

经过几年的结构调整及战略选择,综合行业选择、技术优势、发展前景等因素,目前已明晰各类产品及服务定位,公司将加大高速、特种等优质业务的投入和技术升级,同时继续逐步退出协同性较低领域,进一步聚焦,保持并扩大细分领域的优势地位。

6. 中航信诺碳酸锂铁产量有多少,公司一直说处于满负荷状态,没法公开说明产量,明确这个问题可以吗? 公司对数字化经济的发展有那些贡献? 公司有那些产品应用在数字经济领域,公司的高速传输,对于东数西算工程有那些战略储备? 近年公司不断加大国防军工领域的发展合作,国防军工领域每年营收占比是多少? 公司股价整整7年了还处于历史低位,公司这7年发展,就没有一点竞争力吗? 如有竞争力为何在股价里面表现不出? 又为何股东屡次减持股份? 2022年公司的营收能力有信心提高吗? 净利润有信心大幅度增长吗

答: 尊敬的投资者您好,关于您的问题我们逐一回复如下:

1、中航信诺目前的磷酸铁锂产能约为4000吨。公司通过技术提升和精细化运行，该部分业务处于良好的盈利状态。目前公司也在积极寻找战略合作伙伴，进一步提高盈利水平。

2、在数字化经济建设中，公司的产品可以应用于数据中心及互联网企业、车载以太网等，公司的高速系列相关产品已可以匹配到相关客户的下两代平台；东数西算工程中，公司参与了核心客户的超算类国家项目的共同研发。

3、2021年度特种产品事业部实现销售收入约3.7亿元，增速超过50%，占比约为13.55%。

4、公司一直以来坚持在信号传输的各个细分领域为客户提供高端产品、定制化产品，实现对海外厂商技术封锁的突破，进而实现国产化替代，最终实现自主技术的领先，成为细分行业的领导者和标准制定者，公司在细分领域具备较强的竞争力。

5、2022年公司的营收将保持稳定增长，公司团队对于年度盈利能力的恢复亦充满信心。

以上为您的问题的回复，感谢您的关注。

**7. 公司的子公司中航信诺，是否拥有锂矿开采权？如果有，请问公司拥有的锂矿其探明储量是多少？**

答：尊敬的投资者您好，公司子公司没有锂矿开采权，感谢您的关注。

**8. 请问公司近几年来负债率一直高居不下，担保额度19亿左右也几乎用完，请问公司未来打算如何优化公司资金结构，提高公司现金流减少负债率？**

答：尊敬的投资者您好，在优化公司资金结构方面公司采取的措施主要包括：1、加强内部管理，减少应收账款、库存对公司营运资金的占用；2、增加长期贷款的比例，优化贷款结构，针对优质客户的应收账款，加强供应链融资，做无追索权出表融资；3、公司已经出售了部分投资标的及固定资产，获得了现金回流及投资回报。未来公司将进一步聚焦主业，优化公司资

金结构。4、公司正在推进定向增发事项，目前深交所已受理，定增项目的顺利完成将大幅降低公司资产负债率。感谢您的关注！

**9. 公司PCB产能是否已经有效释放了？**

答:尊敬的投资者您好，公司PCB业务包括子公司常州安泰诺及信丰PCB工厂，常州安泰诺的主要产品为射频天线PCB，长期以来产能利用率一直保持在稳定的水平；信丰PCB工厂还在持续扩建扩产和业务拓展，产能处于爬坡期，并未完全释放，其产品主要为汽车电子、光模块板、厚铜电源、高多层板、HDI板及服务器板，目前相关产品均已通过资质审核，正在逐步批量供货，产能将逐步释放。感谢您的关注。

**10. 在2021年支出中，有一项税务滞纳金同比增加好多，是否因为公司现金流问题，导致无法及时缴纳税金所产生的？**

答:尊敬的投资者您好，公司2021年税收滞纳金增加的主要原因是2021年度子公司绵阳金信诺和营口中航信诺修改了以前年度纳税申报表，补税产生了滞纳金22万元，与公司现金流没有关系，感谢您的关注。

**11. 请问黄董，公司为何这两年在不断扩张，先是信丰投资，又是盐城大丰投资建厂，请问未来是否可以达到预期产能，达到预期营收，谢谢！**

答:尊敬的投资者您好，投资者您好！公司在不同的地点设厂投资，主要考虑为贴近客户、贴近产业上下游聚集地、符合产业政策引导等因素。公司对于未来的产能和营收有较好的规划和预期。感谢您的关注。

**12. 请问黄董或董秘，谁问答都行，公司与华为还有业务往来吗？华为还是公司的客户吗？**

答:尊敬的投资者您好！公司从2003年开始成为华为的二级供应商，2006年正式成为合格供应商至今，华为均为公司客

户，一直都有订单及业务往来。感谢您的关注！

13. 光纤，电缆电线业务方面，经常见到各大上市公司的中标。但，近年一直没有看到金信诺中标的通告，是未投标还是参与未曾中标过吗？

答：尊敬的投资者您好，由于行业的原因，公司近年光纤光缆业务主要专注于海外订单，未参与国内运营商的投标，感谢您的关注。

14. 大致看了一下应收账款达到了15亿左右。这部分应收账款，期限大概是多久，未来一年内可以收回吗？会不会大量计提坏账？谢谢

答：尊敬的投资者您好，截至2021年12月31日，公司应收账款余额13.87亿元，其中1年期以内的应收账款余额12.63亿元，所有应收账款均按照会计准则计提了坏账准备，具体财务数据请查阅公司于2022年4月27日在巨潮资讯网上披露的《2021年年度报告》，感谢您的关注。

15. 黄董您好！问个您个人的问题，因为近一年您多次减持了公司股票，也多次办理了质押，请问您个人的资金状况是否可控？

答：尊敬的投资者您好！减持公司股票主要是用于偿还股票质押的债务。股票质押的主要投向为公司2016年的定向增发、公司上下游资源储备、公司一揽子交易等业务。近年我本人处置了除公司股票外的部分已投资资产，负债率大幅下降。资金状况安全可控，感谢您的关注！

16. 请问公司有没有跨界发展要求？或者整合其他类型资产重组可能？另外问下公司推出WI-FI6路由器已久，有没有考虑扩充诸如此类产品线的可能？

答：尊敬的投资者您好，公司一直专注信号联接领域，目前主营业务发展良好，在通信、数据中心、特种科工等领域均有

	<p>较好发展。公司将按既有战略稳步发展，适时推出新的产品，满足市场的需求，感谢您的关注。</p> <p><b>17. 从去年下半年开始，公司股东陆续减持股票，是出于什么考虑？管理层对公司未来发展是否还有信心？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！去年公司股东减持股票主要是因为偿还券商质押贷款，几位股东的质押的贷款均有用于参与公司2016年的定向增发，参与额度将近5亿元。公司近期推出了“内部合伙人计划”，公司的管理层和核心骨干员工均参与了公司的员工持股及股权激励，大股东也参与了公司的员工持股计划。公司将每年持续推进“内部合伙人”项目下的员工持股及股权激励，对应未来的业绩增长考核。公司管理层对公司未来的发展充满信心！感谢您的关注！</p> <p><b>18. 请问公司这两年主营业务是否有变化，如何评价公司在自己各领域的地位？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司专注信号互联产品已二十年，拥有深厚的经验及技术积累，获得了细分领域的国际话语权，公司是国内第一家同时主导制定线缆及连接器国际标准的民营企业，目前主导或参与的16项IEC国际标准已正式颁布；公司核心产品半柔射频电缆、稳相电缆等打破了国外技术垄断并实现了国产替代；此外公司的高速相关产品已可以匹配英特尔下两代平台，位于国内厂商技术第一梯队。基于公司的产品及技术优势，公司获得了良好的客户知名度及细分市场领先地位，公司主要客户为通信领域爱立信、康普；数据中心领域的H3C、浪潮、联想等；特种科工的主机厂及研究所等行业内顶级客户。公司的半柔铁氟龙同轴线缆、天线射频PCB产品市场占有率领先。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2022年06月30日