

证券代码：000837

证券简称：秦川机床

秦川机床工具集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-03

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称 及人员姓名	开源证券 孟鹏飞，熊亚威；财通资管 吴志豪；成泉资本 王海斌； 汇添富 江健；江梁投资 陈浩，韦俊龙；亘曦资产 林娟；东吴基 金管理有限公司 朱冰兵；野村东方国际证券有限公司 倪文乐；深 圳市领骥资本管理有限公司 方力；中金基金管理有限公司 张浩； 上海非马投资管理有限公司 鲁长剑；上海耀之资产管理中心（有 限合伙）-上海耀之安达1号私募证券投资基金 陈永强；大家资产 管理有限责任公司 孙茜，钱怡；银华基金管理股份有限公司 石枫； 创金合信基金 李晗；韶夏资本 王莉君；财通证券资管 何智超； 中金公司 李孟菲；汇华理财 Amundi BOC Wealth Management 王 国强；北京乐瑞资产管理有限公司 李名雅；国金证券股份有限公 司上海证券资产管理分公司 茅梦云；Value Partners Jose XU； 北京志开投资管理有限公司 王龙；CICC 王梓琳，孔令鑫，郭威秀； 嘉实基金管理有限公司 谭丽；深国投-尚雅1期 韩红成；TB partners Jiming Le；狮诚控股国际私人有限公司-客户资金 David Law；上海华平投资管理有限公司 王心珂；上海金舆资产管 理有限公司 陈正晖；贝溢投资 蔡静；申万宏源证券自营部 余洋； 泰康养老保险股份有限公司 朱杨林；HD Capital Shengnong Li； 海通证券资产管理有限公司 蔡骏临；中信证券股份有限公司 刘 巍；厦门市乾行资产管理有限公司 杨如丰；深圳前海互兴资产管 理有限公司 刘政科；西藏合众易晟投资管理有限责任公司 李敏 生；招商信诺资产管理有限公司 刘延波；广银理财有限责任公司

	陈桂；嘉实基金管理有限公司 谢泽林；中金基金管理有限公司 姜盼宇；金建（深圳）投资管理中心（有限合伙）-EDS 龚嘉斌；信达澳银基金管理有限公司 马绮雯；一塔资本 李玮；博时基金管理有限公司 于福江；广发基金管理有限公司 姚铁睿；Batata Sophia Zhoujs；广东创世纪智能装备集团股份有限公司 周启超；平安养老保险股份有限公司 刘纯宇；前海开源基金管理有限公司 黄钊；Kingtower Asset Management Co. Weizhi LV；方正证券股份有限公司 刘斐；华泰保兴基金管理有限公司 李昱奇；Inventio Capital Simon SUN；国信证券 田丰；上海领久私募基金管理有限公司—领久恒峰私募证券投资基金 魏晓康；上海领久私募基金管理有限公司—领久恒峰私募证券投资基金 陈秋芝
时间	2022年8月26日 16:00-17:00；19:30-20:30
形式	电话会议
上市公司参会人员姓名	董事、总经理：李强先生 财务总监：张秋玲女士 董事会秘书：李静女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司 2022 年上半年经营情况介绍</p> <p>2022 年上半年，在国内外多重不利因素影响下，公司聚焦主业，加快投资项目建设；加快秦创原创新基地项目，激发创新新动能；发挥协同平台优势，实现资源共享互利共赢；开展“高质量发展年”主题年活动，推进“九大倍增行动”项目计划；加快信息化建设，推进企业数字化转型升级；全力搭建“云学堂”线上平台，助力员工个人素质、专业技能全面提升。公司级重点研发项目取得多项阶段性成果。通过集团公司持续出真招、求实效，不断开拓创新，收获诸多荣誉。上半年实现营业收入 21.39 亿元，实现归母净利润 1.56 亿元，期末资产负债率为 50.20%，比年初下降 0.61 个百分点。</p> <p>上半年主要指标同比下降，主要原因分析如下：</p> <p>（1）受国内外多重不利因素叠加影响（一是国内外疫情、俄乌战争、大宗物资价格浮动等诸多不稳定性、不确定性因素，导致</p>

供应链不畅，配套件周期延长,对商品成套造成影响；二是国内商用车市场下滑、工程机械行业市场恢复滞后等因素，造成订单同比有所下降；三是原材料价格浮动，造成产品成本同比上升），上半年国内疫情反复，对物资运输、人员流动等造成一定影响，同时对华东、华南地区的销售及交付带来一定影响。

（2）从行业情况来看，因疫情原因金属切削机床行业上半年下降明显。

（3）从集团所属板块来看，各板块运营情况差异较大；同一板块不同产品线表现差异较大，整体呈现工业母机板块好于零部件板块态势。

工业母机板块整体下降，但是：得益于公司在新能源乘用车领域的提前布局，中高端市场表现亮眼，汉江机床螺纹磨床同比增长15%，秦川机床本部齿轮机床收入同比持平。

零部件板块整体下降，但是：RV 关节减速器稳步增长，跑赢工业机器人行业速度（国家统计局数据，上半年工业机器人产量同比下降 11.2%），收入同比增长 7.24%；汉江机床同比持平。

（4）虽然收入有所下降，但毛利水平同比持平，剔除原材料上涨因素，综合毛利率增长 2.85%；销售净利率同比上升 0.36 个百分点，公司运营质量持续向好；宝鸡机床出口同比增长 23%，高于行业 15.4%增速。

2022 年下半年重点工作：

下半年，坚持稳字当头，稳中求进，按照“5221”发展目标，从聚力核心关键技术、加大研发力度、强链扩能、配套件国产替代、加快投资进度、加大人才引进等方面加大工作力度，深耕细作，抓好下半年经营工作。

（1）聚焦主业，推进各板块各业务线迈向中高端。

工业母机方面：进一步强化齿轮机床、螺纹磨、外圆磨、五轴机床在中高端市场的优势，对标国际一流，实现进口替代；

零部件方面：一是持续优化 RV 减速器研发制造环节，控制成本，加大市场拓展力度，提高品牌知名度；二是针对新能源领域快速布局调整，加快沃克齿轮“新能源乘用车零部件建设项目”、汉

江机床“新能源汽车领域滚动功能部件研发与产业化建设项目”等重点项目建设，尽快形成公司新的支撑。

(2) 外抓市场抢订单，内强管理降成本。

开拓市场，抢抓细分市场订单。针对新能源汽车、自动化等发展潜力巨大的客户群体，促进新订单获取。

强化管理，多措并举抓回款、控成本。严格考核回款，严控支出，确保完成全年降本指标。

(3) 扎实推进投融资工作进度，助推新增长极快速发力。

加速推进“秦创原”项目建设。进一步发挥两链优势，加快“秦创原·秦川集团高档工业母机创新基地项目”，力争 2022 年年底项目一期建筑主体完工。

高效完成再融资项目，助力公司高质量发展。根据“十四五”战略规划及未来发展需要，公司已启动资本市场再融资工作，拟募集资金总额不超过 12.3 亿元，主要用于加大工业母机和新能源汽车领域投入力度。非公开发行方案已经 8 月 24 日公司股东大会审议通过，目前公司正在全力准备上报证监会材料。

(4) 加快核心技术攻关，创新发展提升产业竞争力。

聚力推进关键核心技术。坚持高精、高速、复合、环保等技术研发理念，切实提升齿轮加工机床、五轴加工中心、车铣复合机床、丝杠导轨和刀具等产品技术研发、技术创新水平。

加快国产化替代步伐。推进各子企业国产化替代工作计划实施，确保到 2025 年底各主要板块、主要机型产品实现国产替代目标，降低经营风险。

(5) 深入推进质量提升行动。以质量成本、售后问题为切入点，通过“铁拳抓质量”、专项质量控制、产品质量（服务质量）改进、强化供应链管控，扎实推进质量提升工作全面开展。

二、公司非公开发行股票情况

本次非公开发行与前次不同，前次非公开发行是针对控股股东法士特集团的锁价发行，本次发行对象是包括控股股东法士特集团在内的不超过 35 名符合证监会规定的特定投资者，采取市场化询价方式发行，法士特集团同比例认购，维持发行前后持股比例不变。

控股股东法士特集团认购本次发行的股票锁定期 18 个月，其他发行对象认购本次发行的股票锁定期是 6 个月。

本次非公开发行股票数量不超过发行前公司股本总数的 30%，即不超过 26,981 万股（含本数），拟募集资金总额不超过人民币 12.3 亿元，扣除发行费用后的募集资金净额将用于“秦创原·秦川集团高档工业母机创新基地项目”、“新能源汽车领域滚动功能部件研发与产业化建设项目”、“新能源乘用车零部件建设项目”、“汉江工具复杂刀具产业链强链补链赋能提升技术改造项目”以及补充流动资金。

公司本次非公开发行方案已经 7 月 6 日召开的董事会、监事会，8 月 24 日召开的股东大会审议通过，目前正在紧锣密鼓地准备全套申报文件，力争今年年内通过发审会，取得证监会核准批复文件。

三、互动问答

1、公司如何看待 2022 年下半年机床行业的形势？

答：2022 下半年初步判断，制造业总体恢复性扩张，市场需求有所改善，随着疫情等外部冲击影响逐步消退，一揽子稳增长政策措施有效实施，经济运行的积极变化将会增多。但行业内的产销衔接不畅问题仍然存在，生产和消费都仍处于恢复中。金属切削机床新增订单和在手订单降幅都有所收窄。国内物流不畅的影响正在逐步消除，订单的交付也在逐步恢复中。境外关键零部件供应存在不稳定情况，对产销有一定影响。

公司受内、外部环境多变及疫情反复的影响，生产经营有一定压力，但公司通过引智、强研、细管等措施，主要经营质量指标持续优化；通过深耕市场、加快重点项目建设，稳存量、扩增量，围绕公司聚焦主业战略及时调整战术、调配资源，不断提高公司核心竞争力。

2、请问公司的 RV 减速器目前进展如何？主要用于哪些应用场景的机器人？秦川做 RV 减速器具有什么优势？公司对 RV 减速器产能有什么远期目标？

答：秦川是国内做 RV 减速器最早的企业之一，当时列入了国家 863 计划，公司与大连理工合作开发，RV 减速器标准也是秦川

参与制定的。公司是国内唯一的全系列（5Kg-800Kg）RV 减速器产品供应商，特别是在中大规格领域的优势明显。公司的 RV 减速器目前在技术参数指标上，已经达到与国际品牌相当的水平。2020 年秦川确立了“十四五”发展规划和“5221”发展战略，公司将 RV 减速器列为未来发展重点之一，2020 年，秦川前期投建的 RV 减速器数字化生产车间已经投入使用，2021 年公司 RV 减速器产销量超过 3 万台，2022 年计划产销 5 万台，力争 6 万台。

目前公司的 RV 减速器产品在国内外机器人本体制造商及集成商中都有应用或试用。终端市场应用场景主要是焊接、机床上下料、冲压和打磨等，此外还有非标自动化行业，比如光伏等一些高精度精密回转机构。

秦川在做 RV 减速器方面的优势：公司具备自制 RV 减速器工艺装备的能力，为后续产品改进升级提供坚实的装备保障，这是国内其它减速器企业不具备的优势；RV 减速器是秦川基于机床制造领域深厚积淀向下游延伸出的产品，在任何一个环节都是工匠精神的体现，在性能上也不断追求精益求精，和先进企业进行对标，在对标的过程中不断提升、完善，保证 RV 减速器的高品质。目前公司 RV 减速器已在高等级恒温厂房内生产，已实现生产过程的数字化管理，对批量生产的质量控制提供保障。沃克齿轮的加入，助力秦川本部 RV 减速器规模化生产，沃克齿轮有规模化的生产经验，会使秦川的减速器在成本质量持续优化的前提下，实现快速提质提量。

公司的 RV 减速器市场规划明确，不做低端混战，不打价格战，潜心研究基础材料，油脂测试，集成一体化产品，为客户提供整体应用方案，共同提升国产机器人品质。

3、请问公司与比亚迪有深入的合作吗？公司在未来新能源车领域的规划能介绍一下吗？

答：公司主导产品数控高效磨齿机产品批量供应比亚迪新能源汽车领域，子公司沃克齿轮已实现对比亚迪新能源车零部件的批量配套。7 月 6 日，公司公告拟定增 12.3 亿元，此次募资金额用于新能源汽车领域的有 3.1 亿元，占总募资金额的 25%。通过实施本

	<p>次募投项目，公司将在现有优势业务的基础上进一步拓展，在新能源汽车领域实现制造装备滚动功能部件和精密螺杆副的国产化推广应用，持续丰富新能源汽车零部件产品结构、拓展产品品类。</p> <p>4、请问公司目前有哪些具体的半导体设备产品或者零部件产品？</p> <p>答：2020 年秦川与江丰电子在上海联合成立半导体靶材设备零部件加工研发制造中心，合作开发用于江丰靶材加工的高速高精度的专机和智能化生产单元产线，用国产装备做国产靶材。</p> <p>5、公司的工业母机类产品在行业里的地位？技术上与国外龙头相比如何？</p> <p>答：秦川机床是我国精密数控机床与复杂工具研发制造基地、机床工具行业的龙头企业，磨齿机产品被工信部评为“制造业单项冠军”，旗下有两家专精特新“小巨人”企业，产业链完整，产品线众多，研发实力雄厚，有在高端数控机床领域与国外品牌角力的能力和底气，直面国际竞争。公司本部的齿轮加工机床市场占有率超过 60%，汉江机床的螺纹磨床市场占有率超过 70%，秦川格兰德的外圆磨床市场占有率 25%左右，宝鸡机床的车床等产品市场占有率排名前三。</p> <p>6、RV 减速器客户选择不同品牌时，主要看重哪些点？</p> <p>答：客户选择 RV 减速器品牌时，一般主要是看重产品品质，再就是产品价格和交货期。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2022 年 8 月 26 日