

证券代码：300253

证券简称：卫宁健康

卫宁健康科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>上海辖区上市公司集体接待日暨中报业绩说明会交流活动</u>
时间	2022年9月8日 14:00——16:30
地点/方式	网络交流
上市公司接待人员姓名	董事长：周炜先生 董事、高级副总裁、董事会秘书：靳茂先生 财务总监：王利先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者主要互动问答：</p> <p>Q：目前医疗信息化市场集中度不高，没有出现龙头企业，造成这一局面的原因是因为技术趋同吗，没有出现差异性吗？</p> <p>A：您好！感谢您的关注。原因可能是多方面的，比如行业发展阶段还未进入到集中阶段。根据 IDC 的报告，公司在 2021 年度中国医院核心管理系统的市场份额为 12.2%，连续两年排名第一，而据统计，美国前三位的厂商，份额大概是 72%，前五位达到 86%，而中国目前前三位合计不到 30%，前六位不到 45%，中国目前的市场格局还是比较分散的，因此还有很大的发展空间。</p> <p>Q：请问公司在中国医院核心管理系统行业，还有哪些需要改进的地方！</p> <p>A：您好！感谢您的关注。根据 IDC 的报告，公司在 2021 年度中国医院核心管理系统的市场份额为 12.2%，连续两年排</p>

名第一，而据统计，美国前三位的厂商，份额大概是 72%，前五位达到 86%，而中国目前前三位合计不到 30%，前六位不到 45%，中国目前的市场格局还是比较分散的，因此还有很大的发展空间。

Q: 请问东兴证券与公司有业务关系吗?

A: 您好。公司在东兴证券开有证券账户。谢谢!

Q: 请问董事长对上半年的公司业绩是否满意，对 WINEX 产品推广是否满意，WINEX 推广过程中是否遇到了医院接受意愿不高、预算支出有限等不利因素?

A: 您好!感谢您的关注。对于新一代产品 WiNEX，公司认为战略方向是正确的，对于过程中遇到的困难和挑战，公司将努力克服。

Q: 请问 WINEX 全家桶系列相对于以往各友商发布的云 HIS 产品，本质上的区别或壁垒优势是什么?

A: 您好!感谢您的关注。公司在 9 月 5 日上传的投资者交流记录中介绍过: WiNEX 是公司从 2018 年开始规划开发的新一代产品。从公司的角度来说，一方面投入了很长的时间、大量的人力，这里面还有相当部分是医学背景的团队，这种资源和时间的大量投入，同行业其他公司如果要做类似的事情，也是必须要投入的。另一方面，更直接的是在客户层面的一个比较。公司在 2020 年发布了 WiNEX 之后，可以看到市场上不同的展会、论坛等，友商也都宣布发布了新一代产品，基本理念是类似的，或者通俗点讲 PPT 都是类似的。但真正到用户这个层面，公司现在比较自豪的就是已经有落地的客户了，像复星健康项目，在对主流厂商做了评估和筛选之后，最终选定了卫宁，另外今年最近刚刚中标的北大人民医院也是经历了厂商的筛选，最终也选中了卫宁，还有其他一些项目不便一一展开讲，这说明在市场实战中公司新一代产品得到了典型用户的认可。

Q: 你好，公司已经回购过一次股票，针对近期跌跌不休的市场波动，公司是否有考虑通过增持公司股份以增强投资者信心?

A: 您好！感谢您的关注。公司已按今年3月董事会审议通过的股份回购计划实施，截至2022年8月31日，公司通过股份回购专用证券账户以集中竞价交易方式回购公司股份14,256,400股，占公司目前总股本的0.66%，最高成交价为9.744元/股，最低成交价为7.22元/股，成交总金额为120,623,771.16元（不含交易费用）。详见9月1日公司披露的《关于公司回购股份进展情况的公告》。公司还与投资者进行了充分交流，详见互动易平台上投资者交流记录。

Q: 您好，2021年报中提到的逾期应收账款，能否负责的透露具体收回多少?占比多少?余下的今年年底前都能收回?

A: 您好！感谢您的关注。公司在2022一季报、2022半年报中有介绍2021年第四季度客户延期付款承诺文件带来的收款影响情况，请查阅定期报告。

Q: 如何确定好今年股权激励的价格?

A: 您好。公司将参考相关法律法规的要求、市场环境、公司自身情况等综合考虑。谢谢！

Q: 周董事长您好！请问公司下半年在产品方面有新的拓展吗? 谢谢!

A: 您好！感谢您的关注。公司将根据年度经营计划，持续推进新产品研发等工作，具体请查阅定期报告上相关介绍。

Q: 请介绍下公司研发体系?

A: 您好！感谢您的关注。关于公司的研发体系，请查阅定期报告上相关介绍。

Q: 请问公司在中国医院核心管理系统行业，竞争优势是什么?

A: 您好！感谢您的关注。关于公司的竞争优势，请查阅

定期报告以及公司网站等相关介绍。

Q: 2022 年半年报, 合同资产减值 0.76 亿, 近三年持续性的资产减值和信用减值, 在以后财年是否成为常态, 公司应收账款+合同资产两个科目+其他应收款占流动资产比重高达 65%。而相关科目持续减值, 很让投资者担心公司的资产质量。

A: 您好! 感谢您的关注。公司去年出现回款上的困难, 因此今年从一季度开始一直很重视, 二季度尽管有疫情也一直在收款。同比来看, 一季度回款增长约 37%, 半年度回款增长约 27%。如果没有疫情影响, 回款增长可能会更好。就目前来看, 如果疫情能够可控、项目正常交付、合同正常关闭并收款, 展望全年, 坏账计提应该较去年会减少。

Q: 上半年公司净利润同比下降 40.09%, 其原因是什么? 公司有哪些改善措施?

A: 您好! 感谢您的关注。今年上半年的疫情对公司传统业务和创新业务均造成了不利影响, 具体请查阅公司 2022 半年报以及 9 月 5 日上传的投资者交流记录。目前看, 下半年是否能好转, 主要影响因素可能还是疫情的广度和深度。建议您密切关注疫情变化情况。

Q: 2022 年半年报中: 其他非流动金融资产 4.71 亿, 并未给出详细的明细, 请问具体是什么?

A: 其他非流动金融资产为公司持有的无控制权、且不存在共同控制或重大影响的权益性投资。谢谢!

Q: 一句话甩给二级市场不合适吧, 这不是跌的一两天, 是几年, 但凡企业员工要是对公司前景看好, 也不至于没有高管增持?

A: 感谢您的关注。谢谢!

Q: 是调研吗?

A: 感谢您的关注。谢谢!

Q: 请问, 未来十年预估市场规模多大?

A: 您好!感谢您的关注。对于公司传统的医疗卫生信息化业务, IDC《中国医疗软件解决方案市场预测, 2022—2026》研究报告预测, 2023 年中国医疗行业 IT 支出市场规模约为 648.44 亿元, 同比增长约为 14.30%; 预计到 2026 年市场规模将达到 920.70 亿元人民币, 其 2021—2026 年的年复合增长率为 13.30%。供参考。

Q: 今年对于 WINEX 落地, 对实就数量有什么计划规划, 其中多少是有偿实施落地?

A: 您好!感谢您的关注。去年先行实施的 WiNEX 项目预计今年开始陆续转换成合同, 公司今年上半年 26 个千万级项目中有 11 个是 WiNEX 项目, 具体请查阅公司 2022 半年报及 9 月 5 日上传的投资者交流记录。

Q: 请问公司在建设项目有哪些?

A: 您好。公司在研项目有新一代智慧医疗产品及服务、互联网医疗等项目, 具体可查阅公司年度报告、半年报报告。谢谢!

Q: 公司有没有考虑重组?

A: 您好。公司一直通过内生式增长和外延式扩张来驱动公司的稳定发展, 近十年来, 已通过收购、新设等方式来扩大公司的市场份额, 未来若有相关收购、重组等情况, 公司将及时履行信息披露义务。谢谢!

Q: 2021 年 220 家 winex 到今年年底完成率大概有多少?

A: 您好!感谢您的关注。去年先行实施的 WiNEX 项目预计今年开始陆续转换成合同, 具体请查阅公司 9 月 5 日上传的投资者交流记录。

Q: 请介绍下 WiNEX 业务开展情况。

A: 您好!感谢您的关注。公司今年上半年 26 个千万级项目中有 11 个是 WiNEX 项目, 具体请查阅公司 2022 半年报及 9 月 5 日上传的投资者交流记录。

Q：请问公司未来如何在生产管理方面提升企业发展水平？

A：您好。公司将不断加强技术创新、提升研发能力、管理能力，强化公司综合竞争力，努力提升公司的经营效益与收益水平，促进公司长远发展，争取为广大投资者创造更多的价值。谢谢！

Q：WINEX 云产品是公有云还是私有云？

A：您好！感谢您的关注。公司 WiNEX 产品既支持公有云部署也支持私有云部署，还支持混合云部署。

Q：股票跌成这样是公司有什么问题吗？公司会不会采取措施稳定股价？

A：您好。公司基本面正常，二级市场价格受经济环境、市场情绪等多种因素影响，公司将继续深耕主业，努力提高经营质量，以优异的业绩回报股东和社会，同时也会积极研究市值管理措施。谢谢！

Q：请问公司创新业务有哪些？发展情况如何？

A：您好！感谢您的关注。公司创新业务板块有云医、云药、云险等相关公司，具体介绍请查阅公司定期报告。

Q：直播开始了么？

A：您好。本次交流仅用文字方式交流。谢谢！

Q：互联网医疗板块，纳里健康、运钥科技、卫宁科技，在持续投入多年的情况下，依旧是亏损，运钥科技在持续亏损的情况下，是否考虑对其产生的商誉减值处理？请问公司有没有预判互联网业务什么时间能够赢利？

A：您好！感谢您的关注。公司的创新业务在上半年疫情超过预期的背景下，也受到了负面影响，具体请查阅公司 9 月 5 日上传的投资者交流记录。公司在之前的投资者交流中已介绍过，针对创新业务公司，后续预计将继续引入更多更好的投资者，适时分次调整股权比例。

Q：您好，2021 年报中提到的逾期应收账款，请问目前是否

已回款？

A：您好。有部分已收回。谢谢！

Q：请问周董，互联网业务烧钱很厉害，以公司的实力如何能够支撑？公司有没有考虑如果长期云医云药不能盈利，如何应对？

A：您好。公司的互联网医疗业务一直都不是烧钱的模式在做，在卫宁的医疗资源下赋能互联网医疗业务的发展。这些业务单元公司可通过自身造血、引入新投资人等方式来实现长远发展。谢谢！

Q：公司股票一路下跌，对此公司有哪些提振股价的措施

A：您好！感谢您的关注。公司已按今年3月董事会审议通过的股份回购计划实施，截至2022年8月31日，公司通过股份回购专用证券账户以集中竞价交易方式回购公司股份14,256,400股，占公司目前总股本的0.66%，最高成交价为9.744元/股，最低成交价为7.22元/股，成交总金额为120,623,771.16元（不含交易费用）。详见9月1日公司披露的《关于公司回购股份进展情况的公告》。公司还与投资者进行了充分交流，详见互动易平台上投资者交流记录。

Q：公司推出WINEX产品的初衷是什么？是因为医疗信息化上云的迫切需要，还是基于目前市场趋于饱和，产品升级更新迫在眉睫？

A：您好。有多种因素，如老一代产品更新换代的需求、满足客户自身发展的需求、监管部门的要求等等。谢谢！

Q：为有效应对局部疫情，请问公司有哪些业务方面的调整？

A：您好！感谢您的关注。今年上半年的疫情对公司传统业务和创新业务均造成了不利影响，公司也采取了应对措施。具体请查阅公司2022半年报以及9月5日上传的投资者交流记录。

Q：请问疫情对公司哪些业务影响比较大？

A: 您好!感谢您的关注。今年上半年的疫情对公司传统业务和创新业务均造成了不利影响,具体请查阅公司 2022 半年报以及 9 月 5 日上传的投资者交流记录。目前看,下半年是否能好转,主要影响因素可能还是疫情的广度和深度。建议您密切关注疫情变化情况。

Q: 你好,周董!公司在去年年报说完成 220 加 winex 落地,今年截止目前这 220 家订单转化率是多少?目前友商也在推出同类产品,winex 的核心竞争力是什么?

A: 您好。相关问题回复请查阅公司于 2022 年 9 月 5 日上传至深交所互动易的调研活动记录表。谢谢!

Q: 请问互联网医疗健康业务预期 2022 年业绩情况如何?

A: 您好!感谢您的关注。公司互联网医疗健康业务两家公司年初基于正常估计,确实预计全年收入将大幅增长,利润端将大幅减亏,但无法预计到上半年疫情的影响明显超出了原先预计情况。目前看,下半年是否能好转,主要影响因素可能还是疫情的广度和深度。建议您密切关注疫情变化情况。

Q: 三季度睿远基金是不是一直在减持,

A: 您好!感谢您的关注。关于公司前十大股东持股信息,公司根据相关规定将在定期报告中披露,请查阅。

Q: 您好!公司股价持续新低,公司是否计划向下修定转股价?

A: 您好。公司目前暂无计划修订转股价。谢谢!

Q: 请问公司公司的核心竞争力是什么?

A: 您好。公司的核心竞争力包括丰富的产品线、众多的客户数量、技术积累、优秀人才储备等等,具体可查阅公司年度报告。谢谢!

Q: 请问公司有核酸检测方面相关的业务吗?

A: 您好!感谢您的关注。公司目前未直接开展核酸检测业务,但可提供核酸检测信息系统,如 2021 年为宁夏提供了核酸检测信息系统,具体请查阅公司公众号 2021 年 11 月 9 日

发布的相关内容。

Q: 请问贵司今年有没有政府补贴? 如果有的话, 大概是多少金额?

A: 您好。2022 上半年, 公司及子公司共获得各项政府补助资金 5,784.35 万元, 约占公司 2021 年度经审计归属于上市公司股东的净利润的 15.26%。其中, 软件产品增值税即征即退政府补助资金为 5,219.61 万元。谢谢!

Q: 请问最近有机构来公司调研吗?

A: 您好! 感谢您的关注。近期机构投资者与公司有过交流, 具体请查阅公司 9 月 5 日上传的投资者交流记录。

Q: 公司目前有无股权激励?

A: 您好。公司自 2012 年起连续推出五期股权激励计划, 调动了管理层及核心员工的积极性, 取得了良好的激励效果, 目前仍有在执行的股权激励计划。谢谢!

Q: 2.winrx 项目根本不会成功。现在市面上能做云 his 的时候也多如牛毛, 东软、信雅达、万达、创业, 哪家没有这种产品和技术, 但是只有卫宁健康把它当创新项目来做, 这就是忽悠了; 3.我们实地调研了卫宁健康, 发现其内部管理极其混乱, 研发工程师摸鱼的占绝大多数。今年上半年人员流动达到了 70%。论坛上经常看到这这样的说法, 是否属实? 如果不属实, 请维护公司的名誉。

A: 您好! 感谢您的关注。请以公司正规的对外信息披露渠道发布的信息为准。

Q: 请问公司是否有市值管理的目标?

A: 您好! 公司自上市以来业绩不断增长, 基本面良好, 二级市场价格受经济环境、市场情绪等多种因素影响, 公司将继续不断提高经营质量, 坚持以优异的业绩回报股东和社会, 同时也会积极研究市值管理措施。谢谢!

Q: winex 系统和友商系统相比有何区别?

	<p>A: 您好!感谢您的关注。公司在9月5日上传的投资者交流记录中介绍过:WiNEX是公司从2018年开始规划开发的新一代产品。从公司的角度来说,一方面投入了很长的时间、大量的人力,这里面还有相当部分是医学背景的团队,这种资源和时间的大量投入,同行业其他公司如果要做类似的事情,也是必须要投入的。另一方面,更直接的是在客户层面的一个比较。公司在2020年发布了WiNEX之后,可以看到市场上不同的展会、论坛等,友商也都宣布发布了新一代产品,基本理念是类似的,或者通俗点讲PPT都是类似的。但真正到用户这个层面,公司现在比较自豪的就是已经有落地的客户了,像复星健康项目,在对主流厂商做了评估和筛选之后,最终选定了卫宁,另外今年最近刚刚中标的北大人民医院也是经历了厂商的筛选,最终也选中了卫宁,还有其他一些项目不便一一展开讲,这说明在市场实战中公司新一代产品得到了典型用户的认可。</p> <p>Q: 请介绍一下公司的行业地位?</p> <p>A: 您好!根据2022年7月IDC最新发布的《中国医院核心管理系统市场份额,2021:支持医疗数字化转型》研究报告,2021年,在中国医院核心管理系统主要厂商市场份额中,卫宁健康占比为12.2%,市场份额第一(公司已连续两年排名第一)。谢谢!</p>
附件清单(如有)	<p>互动问答详见“卫宁健康-携手投资者,持续提高上市公司质量——2022年上海辖区上市公司集体接待日暨中报业绩说明会-全景路演(p5w.net)”。</p>
日期	2022年9月8日