

证券代码：王子新材

证券简称：002735

深圳王子新材料股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-008

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	国投瑞银基金管理有限公司：朱益青。	
时间	2022年09月23日 下午14:00	
地点	子公司宁波新容电器科技有限公司会议室	
上市公司接待人员姓名	公司副总裁：周之音	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>首先由子公司工作人员带领调研人员参观公司生产间，接着由公司副总裁周之音先生对子公司情况进行介绍，然后与调研人员采用问答形式进行了互动交流，以下为互动交流的主要内容：</p> <p>1、问：请简单介绍一下宁波新容的基本情况。</p> <p>答：宁波新容的前身是创建于1969年的宁波电容器总厂，1985年引进日本金属化薄膜电容器技术，在该领域深耕近四十年，积累了大批人才与技术，曾获2枚国家金质奖，是中国电子元件百强企业和国家高新技术企业，是浙江省著名商标，技术团队与浙江大学、西安交大等高校以及一些军工科研院所均有建立产学研合作关系，在业界有一定的口碑。</p> <p>2、问：宁波新容目前涉足哪些业务领域？</p> <p>答：宁波新容作为金属化薄膜电容领域的专业企业，在军工、新能源汽车、光伏风力发电、电网、轨道交通、医疗、家电等金属化电容器应用领域有深厚的技术积累、成熟的供应体系与优质的客户资源。</p>	

(1) 新能源汽车业务，新能源汽车核心的部件是“三电”，电池、电机和电机控制器。公司产品主要用在电机控制器上，产品一部分直接供给汽车厂，一部分供给电机控制机厂。

(2) 新能源业务，涵盖风力、太阳能光伏、新能源汽车，碳中和、碳排放需求下风力及太阳能未来市场比较开阔。

(3) 医疗业务，主要用在智能可穿戴设备 AED，也就是除颤仪，AED 原来在国内受政策限制，基本上只能在医院里面用，现在机场、宾馆、购物中心、车站都要配备 AED。

(4) 电力电容业务，主要是用在工具配电柜，包括滤波、数据中心，他们需要工业运输补偿等用途的智能电容器。

(5) 轨道交通业务，一部分用于出口，主要是美国铁道部的项目；另一部分中车是后面发展的一个方向。

(6) 电网业务，目标客户包括国家电网、南方电网、三峡集团。

(7) 白电业务，产品最早从交流电起步，80 年代电风扇刚刚起步，从电机到洗衣机到空调，白电业务在当时国内做的比较大，技术方面一直与日本的日立有合作，一部分技术是从日本引进的。

(8) 另外是涉密的军工业务。

3、问：公司跨界收购宁波新容，目的是什么？

答：公司收购宁波新容与公司现有的军工科技、消费电子和绿色包装三大板块业务形成良好的产业资源互补和协同效应。本次收购及增资进一步延伸了现有军工科技板块业务，有利于完善该领域产业链布局，做到了横向资源整合，为做大做强军工业务增强了科技与技术含量，为未来军工产业快速发展提供了强有力支撑；同时加强了新能源领域产品供应服务能力，实现供应端与客户端资源的协同发展；同时也有利于整合公司绿色包装板块的家电及消费电子客户资源，拓展产品线，更好地配

套服务公司战略客户。

4、问：宁波新容目前有布局新能源车领域吗？

答：宁波新容从 2013 年起就开始积极布局新能源车领域，目前与多数大型新能源车客户建立保持了良好的合作关系，其销售的汽车电容排在业内前列。受限于产能无法满足市场需求，宁波新容也在积极加大自动化生产线的投入以快速实现增产扩产来满足更多的订单需求。全自动新能源车产线已在安装调试，预计今年 9 月底能够正式投产。在今年 12 月底，后续另一条新能源车自动化线将能交付公司。公司同时会在光伏领域加大投资力度，2022 年 11 月左右力争建成一条光伏自动化线。

5、问：宁波新容未来规划重点除了新能源业务，还有哪些布局？

答：宁波新容的电容产品应用范围较广，可用于军工、新能源汽车、光伏风力发电、电网、轨道交通、医疗、家电等。未来家电业务计划部分放到国外生产销售，业务重心将放在新能源汽车、军工、光伏风电与医疗上。

6、问：宁波新容是否有扩产计划？预计什么时候量产？

答：宁波新容目前尚有土地储备，计划 2022 年底前启动 4 万平米新厂房建设计划，主要用于建设新能源和光伏风电等的全自动产线。公司产品在技术和品质方面客户认可度高，目前限制因素主要是产能跟不上，新能源订单势头比较好。公司希望通过今年下半年启动新厂房的建设，尽快增产扩产来满足新能源增量市场客户的需求。

7、问：未来的资金需求如何解决，有融资计划吗？

答：新能源车业务如果要快速抢占市场份额，需尽快投入提升

	<p>产能与产线自动化率。另外军工产业为公司未来发展的重中之重，公司会按照既定战略规划继续沿电磁及信息化产业领域寻找新的并购标的。这些均需要资金，公司会有融资需求，具体请以公司公告为准。</p> <p>8、问：公司对未来市值有信心吗？</p> <p>答：市值的良好表现是公司和全体股东长期的共同愿望，当前公司管理层对公司未来发展充满信心，公司也将一如既往地坚持合规经营，踏踏实实做好业绩，努力提升公司内在价值，争取为投资者创造更多的回报。</p> <p>接待过程中，公司领导与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022年09月23日