

证券代码：002030

证券简称：达安基因

广州达安基因股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（）
参与单位名称及人员姓名	中信建投证券黄文欣、陈舒欣 深圳菁英时代廖泽略、朱可、何雯婧、高建翔 华美国际投资傅浩、李广生 深圳高益资产余维念
时间	2022-11-02（下午 14:30-下午 18:00）
地点	广州市高新技术产业开发区科学城香山路 19 号（公司总部）
上市公司接待人员姓名	董事长薛哲强、董秘张斌、证券事务代表曾宇婷、投资者关系专员王平原
投资者关系活动主要内容介绍	<p>调研公司经营和产品的情况（以调研机构提问，公司高管回答的方式展开）</p> <p>问题一：从分子诊断向IVD方面全面进攻，公司构建核心竞争力如何考量？如何打造达安的竞争力？</p> <p>答：从公司内部来看主要有三个方面：1、公司具备近三十年的研发基础，并且研发团队具有从原料、试剂到仪器耗材完整贯通的竞争优势；2、公司多年专注于广州这一IVD产业比较发达的地区，包括广州市政府及院校研究机构能够给我们这一类企业提供较丰富的研发资源，所以今年下半年以来我们继续在和一些新的合作机构联系，以自己研发为主同时加强与外部合</p>

作，推进“没有围墙的研究院”，从而不断加强研发；3、公司具备完善的工业化能力，在新冠的检测上，公司从注册报批、生产体系到产能供给都能够满足市场的需求。

问题二：公司内部各个板块核心考核最关键的指标是哪些？对国际化、走出去怎么看？

答：达安拥有充分市场化的管理机制，不仅业务板块，每个部门负责人所带领的团队都有相应的考核指标。这几年，由于疫情的不确定性，内部考核在新冠方面有一定的考核弹性，但是常规业务仍然按照成熟的考核模式来强化部门的考核。对于海外业务，走出去是所有具有国际化视野的企业都面临的一个挑战，目前，达安具备走出去的基本条件及业务开展的可能性，我们也在考虑去选择优质区域、优质合作伙伴，力图能够把海外业务做的更好。

问题三：公司在化学发光、免疫生物方面有没有考虑在内生发展的前提下进行外延并购来迅速充实业务板块？

答：不排除有这方面的考虑。目前暂未找到合适的标的，并且考虑到公司目前的状况，将更加注重企业的整合，尤其是团队文化的融合。

问题四：我们从贵公司三季报和半年报中了解到，公司的应收账款不断在增加，想问问会不会给公司带来什么风险呢？

答：客观上来说，公司的应收账款情况是正常的，现金流也很正常。销售额增加，导致我们的应收账款余额增加，由于公司采取的是直销模式，不是代理商系统，这也跟其他的公司是有区别的。其次，我们主要客户以公立医院、大中型第三方医学检验机构和政府防疫、检验检疫等机构为主，应收账款的回款还是有保障的。

问题五：公司的核心原材料，比如说酶，都是自主设计和生产的。公司自己设计的酶有什么特点呢？

答：酶是需要花大量时间去筛选和工艺化的。平时我们需要从

	<p>几百个样品中筛选出一株酶，整个筛选周期比较长，而且难度也比较大。其次，我们对工艺的设计水准、产品的质量 and 成本控制，细化到生产原料，都是采用很高的技术标准和管理要求的。</p> <p>问题六：近期有留意到资讯，公司一直在全国各地建设仓储物流中心，想问问为什么呢？</p> <p>答：是的，公司目前还在不断完善和布局这类基础设施的建设，目前在北京、上海、成都和武汉等地都有建设仓储物流中心，陆续已开始使用。核酸检测类产品的体积都比较小，我们对仓库会设置相应的安全库存，如果市场有需求，就能从仓库迅速发货。而免疫和生化类的产品，体积都比较大，运输成本和周期会比较长，所以我们对仓储和物流都提前做好布局，在市场需要的时候，不但能快速响应客户的需求，而且能节省时间和成本。</p>
附件清单(如有)	照片
日期	2022-11-02

注：若想了解更多公司资讯欢迎您关注“达安人报”微信公众平台（darb2004）或公司网站 www.daangene.com。欢迎您与我们互动交流，您的建议、期望和关心的问题，我们会在工作时间与您单独解答和交流。真诚地希望您向更多的朋友推荐《达安人报》，更多人的关注与建议有助我们成长，也就能更好地服务于您！