

证券代码： 002401

证券简称： 中远海科

中远海运科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号： 2022-11-16

| | |
|---------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 2022年11月15日 新华资管耿金文、陈朝阳、马川、黄彦博，国泰君安李雪薇 2022年11月16日 中信建投韩军、金戈、应瑛 |
| 地点 | 公司会议室（现场+线上） |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事、总经理王新波，总会计师、董事会秘书戴静，证券事务部总经理陈树威，证券事务代表马驰 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>1、公司作为中远海运集团的控股上市公司，如何更好发展智慧航运业务？</p> <p>回复：公司将围绕航运产业加快转型，推动实现公司与集团的双向赋能。集团通过业务机会和应用场景给公司赋能，公司用科技和数字化服务及能力赋能集团航运主业，使集团更有竞争力。围绕集团内部业务，依托集团的航运业务背景、丰富的应用场景以及和航运公司的密切交流，把公司的核心产品培养出来，最终还是面向行业，打造成为专业优势明显、质量品牌突出的科技型领航上市公司。</p> <p>2、介绍下船视宝产品情况？</p> <p>回复：围绕航运产业如何支持供应链可视化、提升客户体验，如何挖掘新的商业价值，是行业上下游企业面临的共性挑战。船视宝就是要为航运产业提供一个数字化的新基建，低成本、智能化、灵活快速地助力航运全产业链实现转型。船视宝平台通过采集全</p> |

球 26 万艘商船的 AIS 数据，利用人工智能和大数据技术，结合对航运行业的理解，目前已研发了 115 种核心算法，让计算机自动识别和预测船舶的各种行为。目前平台研发出一系列大数据产品，总体分为三个方向：第一是面向船舶和船队管理服务，包括单船、船型、船队的运行效率、风险管控、能耗、碳排放和海事监管规则遵守程度等功能，主要客户包括各类船东公司、海事局等。第二是面向全球供应链的服务，包括供应链可视化、供应链优化以及供应链智能管控等内容。比如智能找船功能，通过智能算法，实现对于货物运输的智能匹配，自动推荐最为适合的船舶并排定优先级。第三是航运大数据分析服务，通过航运大数据分析可以生成各类航运运营相关指标，是分析经济运行的重要参考指标，对众多经济分析机构非常有价值，主要客户为期货、船舶租赁、保险等金融机构以及高校、研究机构。

3、目前船视宝产品的竞争格局如何？

回复：目前国内除船视宝平台外，还有船讯网、船队在线在做类似平台。相较而言，公司在算力、算法、数据场景方面具有一定优势，特别是公司依托集团全球最大的综合航运企业，在场景应用和行业理解上优势明显。

4、公司从项目型向产品型、平台型业务转型情况如何？

回复：今年公司已逐步开拓产品型、平台型业务，这类业务收入目前增幅较快。公司未来将继续加快推进产品型、平台型、高技术、可持续业务拓展。

5、公司偏产品型服务的研发人员是情况如何？

回复：2018 年公司成立了专门的研发创新中心，目前中心有专职研发人员 42 人，其中博士 4 人，研究生 14 人。同时，公司航运信息化部、交通信息化部、智能系统与产品部等其他事业部也在大力开展产品研发工作。

6、公司披露的与大股东等关联方的关联交易情况，实际完成额和年初预计发生额存在一些差距，这个差异可能就是来自于哪方

面原因？

回复：目前航运业包括中远海运集团愈加感受到通过数字化的手段实现自身业务的转型升级的重要性，对于数字化转型的重视程度越来越高，给公司提供了更多的机会。公司与大股东的关联交易主要是为中远海运集团及其下属单位提供信息化数字化产品和服务的日常关联交易。与年初预计相比，客户综合各方面原因存在推迟、暂缓需求实施的情况，导致实际发生额低于预计发生额。

7、十四五规划期间，中远海运集团在整体信息化的需求上会不会进一步加强？

回复：中远海运集团是世界最大综合航运企业，集团“十四五”期间的发展战略愿景是“打造全球综合物流供应链服务生态”，具有利用科技和数字化能力提高整体经营质量、盈利能力的的需求，从整体来看未来几年预计会有比较好的增长趋势。

8、未来智慧航运的增量如何看？

回复：通过集团内数字化信息化业务的参与实施，将逐步形成公司的自身解决方案、产品和平台。比如航运管理平台在完成初始安装上线后，我们后续可以获得比较稳定的服务费收入，成为公司一项可持续、盈利能力比较强的业务。比如船舶安全态势感知系统，现在第一步是利用船舶自带的摄像头运用 AI 技术自动分析、自动预警，未来功能应用会不断研发增加，把船舶变得更加智能化，业务延展空间也较大。

9、公司目前毛利率在 20%多，未来毛利率会进一步改善？

回复：公司正在从项目型向产品型、平台型业务加快转型，如船视宝平台、船舶安全态势感知系统、航运管理平台、船舶岸电系统等都属于比较成熟的产品，产品型业务的利润率会有所提高。

10、智慧交通板块业务未来如何打算？

回复：近年来高速公路投资建设放缓，同时市场竞争持续加剧。面对行业整体趋势，公司深耕重点区域重点项目，继续加大市场

| | |
|----------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| | <p>开拓力度,比如进一步做深高速公路收费软件等产品的推广应用工作。同时主动实施业务升级转型,发挥好宁夏、贵州地区合资公司的作用,通过业务协同、创新合作等,提升公司整体业务发展水平。</p> <p>11、公司的应收账款比较少是什么原因?</p> <p>回复:公司智慧交通板块系统集成业务的客户资源优质,同时公司长期保有了较高服务质量的良好声誉,且内部非常重视应收账款管理,使得公司项目回款情况较好。</p> <p>12、介绍下公司股权激励的情况?</p> <p>回复:公司已经实施了2019年限制性股票激励计划,于2020年完成首次授予及预留股权的授予工作,于2022年完成首次授予第一批解锁工作。能够体会到,通过实施股权激励调动了企业内部干部员工的积极性,被激励对象也作为公司的股东积极参加股东大会,以主人翁的身份参与公司发展,助推公司战略实施、业务转型,实现企业和股东价值最大化。</p> |
| 附件清单(如有) | |
| 日期 | 2022年11月16日 |