

证券代码：300629

证券简称：新劲刚

广东新劲刚科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-017

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（请文字说明） <u>腾讯会议</u>
参与单位名称	中国银河证券股份有限公司 李良 中国银河证券股份有限公司 胡浩淼 北信瑞丰基金管理有限公司 石础 嘉实基金管理有限公司 王维 国泰基金管理有限公司 陈美璇 信达澳亚基金管理有限公司 齐兴方 浦银安盛基金管理有限公司 朱胜波
时间	2022年11月18日15:00至16:00
地点	腾讯会议
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理：邹卫峰 董事会秘书：周一波 投资者关系总监：王翀
投资者关系活动主要内容介绍	主要活动综述： 一、公司董事、副总经理邹卫峰先生对公司上市以来的发展历程以及公司2022年前三季度业绩做简要阐述。 二、调研问题回复。 活动具体内容： 机构提问及回复： 1、公司前三季度业绩增长趋势喜人，未来公司将采用什么措施确

保业绩持续增长？

答：公司 2020 年已经基本确定了未来 5 年的发展思路：将坚持聚焦在特殊应用电子和特殊应用材料领域的布局和发展，具体为以下两点：

一是基于能力拓市场：宽普科技的射频微波技术和产品在通信、数据链、雷达、敌我识别、电子对抗及遥控遥测等领域具有广阔的应用空间，目前销售收入主要来源于特殊应用通信及数据链领域，在雷达、敌我识别、电子对抗及遥控遥测等领域的收入占比相对较少，还有广泛的应用拓展空间。公司通过整合资源，支持宽普科技在确保现有市场不流失的情况下，有效拓展新市场，为持续发展和持续增长积蓄力量；而康泰威通过近两年的聚焦发展，在热障喷涂材料、吸波复合材料等两个产品技术方面取得了良好进展，需要加大市场调研、挖掘、开拓力度，将这两项相对成熟的产品技术不断拓展应用场景和应用面，努力提升业务规模。

二是基于资源建能力：所谓“建能力”重点包含两个方面：一方面我们要持续关注现有两项主要业务的技术和工艺发展方向，不断引进高层次人才提升现有业务的技术和工艺能力，巩固和提升产品核心竞争力；另一方面根据现有及潜在市场资源需求，通过投资孵化和并购等手段，引进行业领先团队和优秀企业，构建新的产品能力，不断提升公司的综合竞争实力。

2、宽普科技目前的业务构成涉及哪些领域？

答：宽普科技的射频微波技术和产品在通信与数据链、雷达、电子对抗、遥控遥测等领域具有广阔的应用空间，目前销售收入主要来源于特殊应用通信与数据链领域，占比在 70%左右，同时电子对抗、遥控遥测、雷达等领域也有广泛的产品和客户积累，但目前销售占比还相对较低。从搭载平台而言，公司的产品在机载、舰载、弹载、地面装备等都有应用，从目前的收入构成来看机载占据主导，来自机载产品的收入占比约为 60%-70%。因此宽普科技的技术和产品还拥有比较大的拓展空间。

3、宽普科技未来是否能够继续保持业绩的稳定增长？

答：宽普科技具备保持业绩稳定增长的基础，主要基于几点理由：一是发展目标明确。公司经营管理层一致认可在未来的 5-10 年甚至更长的时期，特殊应用电子领域面临历史发展机遇，具有广阔的市场发展空间；公司将集中资源，聚焦于特殊应用电子领域的布局和发展。二是宽普科技管理团队通过 20 多年发展打造了行业内知名品牌，以及积累了丰富的项目储备，为未来融合发展并保持稳定

增长创造了有利条件。特殊应用领域具有较高的资质壁垒和技术壁垒。宽普科技 20 多年建立起来的行业口碑来之不易也非常珍贵。而且宽普科技的核心管理团队成员都是具有“工匠精神、家国情怀”的行业专家型人才，有将宽普科技打造成百年品牌的雄心，有为国家国防事业做出更大贡献的抱负。特殊应用领域具有前期研发周期长，但一旦完成产品定型，客户对供应商的技术依赖较强的特点。宽普科技一直以来强调以技术立身，重视研发投入，自 2017 年以来每年的新产品研发结题项目都超过 100 项，2021 年达到 170 多项。这些项目大多数都是以客户需求和型号产品为基础的，丰富的项目储备是公司未来保持稳定增长的基础。三是公司将始终坚持以贡献论英雄、以奋斗者为本的理念，探索股权激励和员工持股计划、事业合伙人计划等多种激励措施，实现管理团队和核心骨干员工与公司的利益绑定，分享公司发展成果。

4、公司另一家材料子公司目前情况如何？

答：2020 年，康泰威在 X 型号飞行器上应用的热障涂层产品开始定型量产，实现了一定规模的营业收入，公司的 X 型吸波复合材料产品成功通过客户端前期技术验证，具体什么时候能够起量取决于下游装备的定型时间以及列装进度，存在较大不确定性。未来公司将加大市场挖掘、开拓力度，将这两项相对成熟的产品技术不断拓展应用场景和应用面，努力提升业务规模。

5、公司的行业地位如何？

答：公司全资子公司宽普科技成立于 2001 年，通过 20 余年的发展积累，研发中心人员规模超百人，研发技术人员团队规模在宽普科技所处细分领域（相对于特殊应用领域民营射频微波企业而言）处于领先地位。凭借过硬的技术研发能力、生产制造能力、品质管控能力和企业运营管理能力等综合实力，在射频微波低频段发射组件特殊应用领域奠定了领先的行业地位，打造了“宽普”名片。目前，“宽普”已经成为业内主要客户射频功放组件的首选。公司全资子公司康泰威从事特殊应用材料业务 10 余年，在吸波隐身功能材料、热障涂层功能材料等领域具有较为深厚的技术、产品及客户资源积累。

6、本次宽普文总辞去公司董事，对公司有何影响？

答：文俊先生是宽普科技的主要创始人之一，他对宽普科技有着深厚的感情，会长期在宽普科技任职并发挥重要作用。此次文俊先生辞去公司董事职务，同时改任宽普科技的首席科学家，主要基于两方面原因：一是为了集中精力投身前沿技术研究和研发人才培养。

	<p>近年来，公司业务发展很快，承担的研发任务逐年增加，研发人才梯队的培养显得尤为重要。文俊先生是射频领域内的资深专家，这次辞去董事改任宽普科技首席科学家，主要是为了从繁琐的管理事务中脱身出来，把精力集中到前沿技术研究和研发后备人才培养，从而为公司的可持续发展积蓄力量。二是为了稳步推进公司管理团队年轻化。这一次公司推举宽普科技新一代技术带头人桑孝先生担任公司董事和副总经理。桑孝先生毕业于西安电子科技大学，一毕业就加盟了宽普科技，全面负责了公司新一代产品的研发，积累了丰富的研发管理和实战经验。接下来公司还会引进更多高层次、年富力强的专业人才充实管理队伍，进一步促进公司的长远健康发展。</p> <p>7、公司后续如何维持宽普科技经营管理团队的稳定性？</p> <p>答：公司目前与宽普科技管理层融合情况良好，双方统一了发展共识，明确了共同发展目标。双方一致认可在未来的 5-10 年甚至更长的时期，特殊应用电子和特殊应用材料领域面临历史发展机遇，具有广阔的市场发展空间；公司应该集中资源，聚焦于特殊应用电子和特殊应用材料领域的布局和发展，致力于打造在特殊应用领域具有卓越影响力的高科技产业集团。同时，2020 年底及 2022 年 11 月，公司分别推出了股权激励计划。公司未来将不断引进高层次人才，优化和充实经营决策层，夯实决策基础，确保决策机制的科学有效。公司在现有限制性股票计划的基础上，不断完善“以贡献论英雄”的绩效评价体系，坚持“以奋斗者为本”的分享理念，积极探索其他股权激励及合伙人持股计划等多种长效激励机制，构建公司核心管理团队、核心技术人员及其他骨干员工与公司长期成长价值的紧密绑定。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2022 年 11 月 18 日</p>