

证券代码：002140

证券简称：东华科技

东华工程科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2022-003

| | | |
|-----------------------|--|--|
| 投资者关系 活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 | <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称 及人员姓名 | 东吴证券股份有限公司 房大磊先生 东吴证券股份有限公司 石峰源先生 | |
| 时间 | 2022年11月24日上午10:00-12:00 | |
| 地点 | 公司A楼1606会议室 | |
| 上市公司接待 人员姓名 | 余伟胜董秘、孙政证代 | |
| 投资者关系 活动主要内容 介绍 | <p>以下内容是就来访人员提问而形成：</p> <p>一、关于公司基本情况</p> <p>公司隶属于中国化学工程集团，源自于原化工部第三设计院，具有央企控股背景。至今已有近60年的发展历史，连年进入勘察设计百强和工程总承包百强，形成了较为坚实的技术储备和具有一定影响力的工程品牌。</p> <p>公司拥有工程设计综合甲级资质和多个行业的施工总承包、工程咨询等资质，为公司开展工程主业提供了有力支撑。公司以工程立业，并致力布局高端化学品生产、环保设施运营等实业业务。</p> <p>公司实施了2019年股权激励计划，以160余名核心管理和技术骨干作为激励对象。公司股权激励采取“2+4”的中长期激励模式，既提高了骨干人员的认同感和归属感，也提升了资本市场对公司发展的预期。</p> <p>二、关于公司发展战略</p> <p>公司确立了“技术集成、工程承包、投资运营”三大业务定位，将致力发展成为具有国际竞争力的综合型工程公司，到十四五期末，实现“再造一个东华，打造百亿企业”的发展目标。</p> <p>公司发展战略可概括为“三纵三横”。三纵即纵向推进差异化、实业化、国际化发展战略，其中：差异化主要体现在原创性的技术创新、生产经营一体化及投资拉动工程的营销策略、工程加实业的业务结构调整以及工程服务的精细化、优质化等方面。实业化主要是指通过新设投资、并购重组等方式，布局高端化学品、环保设施运营、新装备制造等实业业务，</p> | |

延伸公司产业链，打造新的利润增长点，并以实业带动工程。国际化主要是国际业务拓展和国际化人才培养等。三横即横向推进新材料、新能源、新环保“三新”产业领域，将积极布局 PBAT、DMC、ROE、FTO 等绿色低碳新材料领域的工程、投资业务，大力推进光伏、熔盐储能等新能源的应用和传统化工与新能源的耦合，持续拓展水流域综合治理、工业污染物治理等生态环保工程和运营业务。

三、关于煤化工产业

化工产品与人们的衣食住行密不可分，行业前景与社会发展密切相关。我国化石资源禀赋是“富煤贫油少气”，在未来较长时期内，煤炭仍将我国能源结构中的主导资源。同时，国家明确提出，将立足资源禀赋，统筹考核能耗强度目标并留有适当弹性，新增可再生能源和原料用能不纳入能源消费总量控制。叠加上述有利因素，煤化工产业的发展前景相对乐观。化工、煤化工是传统的高能耗行业，只有通过技术创新实现煤炭高效清洁利用，通过耦合新能源技术推动绿色发展，才能满足行业可持续、高质量发展的要求。

公司在煤制合成氨、甲醛等传统煤化工领域具有较高的工程市场占有率，近年来，国家实施产业升级改造、搬迁入园等措施，传统煤化工形成了一定的市场空间。公司在乙二醇、煤炭分质利用等现代煤化工领域具有较强的市场竞争力，承建的合成气制乙二醇装置产能累计达 1000 万吨/年。

四、关于非公开发行并引入战略投资者

公司已公告发行情况报告书，目前正在办理发行上市等工作。

发行完成后，陕煤集团将持有公司 20.77% 的股份，成为第二大股东，锁定期为 36 个月。陕煤集团在世界 500 强中位列第 220 位，也是煤化工行业的绝对领军者之一。从公司发布的非公开发行相关材料中可以获知，2019-2021 年，陕煤集团投资达 790 多亿元，其中公司获取了 51.7 亿元的订单。未来三年陕煤集团计划在化工板块投资约 225 亿元，在新能源板块投资约 200 亿元。公司与陕煤集团签署的《战略合作协议》明确，陕煤集团投资、建设的相关煤化工项目，在同等情况下优先采购公司设计、施工、工程总承包等服务。因此，公司引入陕煤集团作为股东，将产生明显的战略协同效应，有利于稳定并提升公司的营业收入和经营业绩。

五、关于重点技术研发项目情况

以政策导向和市场需求为引领，聚焦新材料、新能源、新环保“三新”领域的关键技术，致力培育多个符合国家发展政策、具有较大市场潜力的新产品集群。

1. POE 中试项目。公司曾发布相关公告。POE 即聚烯烃弹性体，主要应用于国防军事、电子信息、光伏能源等产业，属于“卡脖子”材料。公司与中化学科研公司在山东滕州联合投资建设了中试装置。目前，中试装

置正在建设之中，预计于年底前后可实现机械竣工，计划在 2023 年上半年试车。

2. FTO 中试项目。公司曾发布相关公告。除乙烯和丙烯外，FTO 技术所得烯烃几乎皆为 α -烯烃，可广泛应用于生产和生活的多个领域，目前 α -烯烃的供给水平远不能满足国内需求。公司与六家单位在陕西联合投资建设 FTO 中试装置。目前，中试装置已实现机械竣工，正在进行试车准备。

3. 公司中化学环保研究院下设的环保所、新材料所按计划开展重点课题研究，并取得阶段成果。环保所主要针对工业废水、环巢湖流域治理、土壤修复等开展技术研究。新材料所主要针对可降解材料、绿色合成、高端新材料等开展技术研发。

六、关于 PBAT 等可生物降解项目情况

东华天业一期年产 10 万吨 PBAT 装置于 2022 年 6 月一次性开车成功。由于受项目所在地区疫情以及开展生产装置升级改造，目前该 PBAT 装置处于停车状态。同时，公司正在开展 PBAT 相关生产工艺优化、产品改性、高效催化剂研发、副产品四氢呋喃综合利用等相关等工作，以降低生产成本和能耗，提高产品性能和综合利用率。

公司通过投资建设 PBAT 项，成功拓展可降解材料产业链的工程业务，先后承揽曙光绿华、华塑股份等大型可降解材料总承包项目，同时，承揽了多个 PBAT、PBS、PPC、PHA 以及 BDO 等可降解材料设计、咨询项目。公司初步形成可降解材料全产业链的业绩优势，并建成集团内部唯一一家可生物降解材料基地。

七、关于盐湖提锂技术及“锂”市场情况

公司为较早介入盐湖提锂行业的大型综合甲级设计院，先后承接了藏格锂业、玻利维亚、西藏矿业扎布耶、阿里麻米措等碳酸锂项目的技术服务、设计、总承包及运营业务。公司以工程带动技术创新，已获得连续生产电池级碳酸锂的系统、碳酸锂反应器 2 项实用新型专利，并申报 2 项发明专利。

公司致力做大碳酸锂、磷酸铁、六氟磷酸锂等“锂”市场份额。除碳酸锂外，还先后承揽了贵州磷化磷酸铁、贵州川恒磷酸铁、贵州磷化六氟磷酸锂、扎布耶单水氢氧化锂中试、云南三环电池用磷酸二氢铵、墨西哥电池级单水氢氧化锂等多个与“锂”产业相关的总承包、设计项目，奠定了“锂”市场的工程业绩和东华品牌。

八、其他工作情况

1. 关于股权激励。公司于 2022 年 1 月份完成 2019 年限制性股票第一期解锁。同时将根据国有上市公司股权激励政策规定，适时推进后续激励计划，以形成长期、有效的激励机制。

2. 关于康乃尔项目。公司曾公告与内蒙古康乃尔的诉讼进展。经通辽

| | |
|----------------------|---|
| | <p>中院裁定，目前内蒙古康乃尔已进入破产重整程序。公司与当政府部门、项目相关方保持密切联系，积极参与项目复工复产，并推进项目破产重整。</p> <p>3. 关于业务竞争。目前行业竞争主要来自国有大型工程公司、国外工程公司和民营工程公司。民营工程公司机制灵活、发展较快，拥有一定技术专长，但一般成立时间不长，企业规模、业务体量有待扩张。历经近60年的发展，公司在行业资质、工程业绩、技术储备、人才建设等多个方面均奠定了一定的竞争基础。近年来，公司实施差异化战略，以技术、营销、服务等差异化进一步提升在工程市场上的竞争力。</p> <p>交流结束。</p> |
| <p>附件清单 (如有)</p> | <p>无</p> |
| <p>日期</p> | <p>2022年11月24日</p> |