

证券代码：600850

证券简称：电科数字

中电科数字技术股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别：

- 特定对象调研 分析师会议
 媒体采访 业绩说明会
 新闻发布会 路演活动
 现场参观
 其他（请文字说明其他活动内容）

参与单位名称及人员姓名：

东北证券、中信证券、中信建投

日期时间：

2023/2/6-2023/2/15

地点：

公司会议室

上市公司接待人员姓名：

副总经理、董事会秘书 侯志平；证券事务代表 缪抒雅

投资者关系活动主要内容介绍：

一、 公司情况介绍

公司是中国电科行业数字化领域的上市产业平台和金融科技牵头单位，主营业务包括行业数字化和数字新基建两大业务板块。在主营业务相关板块，公司享有受客户尊敬的品牌与口碑、突出的行业地位和较强的行业影响力。2022 年第三季度公司整体业绩实现较大改善，单季度实现营业收入 26.81 亿元，较上年增长 6.56%；归母净利润 1.53 亿元，较上年增长 47.80%；扣非归母净利润 1.36 亿元，较上年增长 50.13%。2022 年前三季度累计实现营业收入 69.03 亿元，较上年增长 0.47%；归母净利润 2.91 亿元，较上年增长 3.61%；扣非归母净利润 2.94 亿元，较上年增长 17.28%。公司行业数字化业务主要集中在金融、运营商

与互联网、企业以及政府和公共服务四大行业，在数据治理、数据智能方面，尤其是水利、医疗等领域取得了一定突破。2022 年第三季度，公司完成收购柏飞电子，将为公司行业数字化领域注入新动能。依托柏飞电子的自主产品和能力，公司在金融、交通、大型企业、政府等行业解决方案的核心能力将得到大幅提升。公司已披露 2022 年度业绩预告，预计 2022 年度归母净利润约 5.00 亿元-5.50 亿元，较上年同期增加 54.65%-70.12%。

二、 问答环节

Q1：请介绍公司金融科技的优势及对金融科技未来发展的展望？

A1：在金融行业，公司在银行、证券、保险、互联网金融、监管等细分领域拥有广泛的客户基础和丰富的行业经验。近年来，公司战略聚焦金融科技，积极开展金融科技核心能力建设，瞄准金融机构数字底座架构转型机遇，开展信息技术创新架构云化实践，夯实安全可信的全域基础设施产品与解决方案，并大力发展数据分析、数据开发、算法、模型的数据能力，已逐步将业务从 IT 延展到 IoT 和 DT。同时，公司重点发力金融信创，持续打造上海市金融信创联合攻关基地，建成金融信创生态实验室并获得中国人民银行授权。金融科技是数字经济发展的核心领域，金融行业正在进行金融科技能力建设和投入，预计“十四五”期间需求旺盛。长期来看，公司对金融行业看法比较积极，后续将会保持相对较强的增长。

Q2：请介绍下公司金融信创业务情况？

A2：金融信创生态实验室是支撑金融行业信息技术应用创新而建设的重要基础设施，由人民银行金电集团牵头，公司是授权实验室之一，在前期建设推广中发挥了积极作用，在总体架构、技术方案、运营管理、标准制定等方面是重要的参与单位。目前公司与银行、保险、证券行业头部客户分别签署战略合作协议，在金融信创领域开展合作，协助其建立信创体系和规范。金融信创生态授权实验室主要进行业务咨询、系统软硬件测评，对于客户后续系统规划以及客户和公司的合作粘性有重要影响。头部客户的认可有助于公司持续拓宽竞争优势。

Q3：公司与柏飞电子的协同情况如何？

A3：公司将联合柏飞电子成立联合创新部门，利用柏飞电子设计开发能力为

公司重点行业赋能，做细分领域高价值的自主产品，把有代表性的行业场景与柏飞电子能力进行对接。目前已看了一些机会，在金融行业高性能交易高精度数据采集和分析领域，公司正协同柏飞电子开发全国产化、自主安全的硬件产品。另外在智慧交通、水利等领域，我们也将基于柏飞电子的优势，考虑联合开发针对行业的智能计算、信息处理或工业级的设备产品。

Q4：公司未来员工的招聘计划？

A4：基于公司业务发展及转型升级的需要，2022 年主要新增大数据和人工智能领域人员约 200 多人，未来公司还会进一步扩充软件开发团队。

Q5：公司预计未来几年增长动力主要来源于哪里？

A5：一是信创行业发展所带来的机会。金融作为公司第一大行业，收入约占公司总收入的一半，随着金融信创的持续推进，将带动公司业务的增长，同时公司正在关注跟踪如能源、交通、医疗、水利等重点行业信创工作，将根据客户实际节奏和需求跟进。二是基于公司自身业务的转型。公司围绕交通、水利、医疗、金融行业为客户数字化转型提供数智软件方案，以大数据平台、智能化平台为抓手，打造自身能力平台。其中水利行业取得了重要进展，公司在 5 个省“四预”项目累计中标 1 个多亿。行业数智软件等自主产品的毛利率相对较高，将提升公司的整体盈利能力。

Q6：公司在金融行业的客户有哪些？

A6：在金融行业，公司客户主要分布在银行、证券、保险、互联网金融、监管等细分领域。

Q7：电科数字集团相关业务资产情况如何？

A7：中电科数字科技（集团）有限公司在“数字政府”方面的公司有开展城市“一网统管”业务的电科数智；在国产化领域的公司有中国电科授权开展申威服务器产业化的整机厂商华诚金锐及锐华嵌入式操作系统的产业化平台华元创信；在交通运输行业的公司有厦门雅迅、长江智能；在安全领域开展拟态安全的公司有电科拟态等。

Q8：公司自主软件产品情况如何？

A8：公司自主软件产品主要包括：一是公司自主研发的智慧 IT 运维软件 CloudEagle、NetEagle、FireEagle，基于云、网、安全三个维度，结合运维数

据治理、自动化工具链、智能算法及场景化应用，助力用户构建云网融合的双态运维体系。智慧 IT 运维软件已完成了与海光、鲲鹏、达梦、人大金仓等多厂商信创适配认证，整体运行情况与兼容性良好，可稳定高效运行，为金融、政府、国企、企事业单位等各领域客户提供更简单、高效、安全的软件平台解决方案，共同打造国产化生态格局。随着信创和新型基础设施的发展，该业务有望跟随公司传统业务获得更多的发展机会。二是协作通信平台 ULink，助力企业、医疗机构、政府等构建开放、智能的协作通讯能力，其中，针对医疗行业远程会诊、应急医疗等场景研发了 ULink 远程会诊平台，荣获第二届“鼎信杯”信创大赛医疗卫生领域信息技术应用创新优秀产品奖。三是围绕交通、水利、医疗、金融等行业为客户数字化转型提供数智软件方案，以大数据平台、智能化平台为抓手，打造自身能力平台。除了自身能力建设外，公司与行业重要头部软件商合作，将公司的数智能力和一些行业核心平台进行整合，给客户完整的解决方案。近期公司与云计算公司联合合作中标了城市大脑项目，在昆明、四川的交通大脑项目也有项目落地，水利行业取得了重要进展，在 5 个省“四预”项目累计中标 1 个多亿。行业数智软件等自主产品的毛利率相对较高，将提升公司的整体盈利能力。2022 年，公司全资子公司华讯网络获得了 CMMI 五级认证，也标志着公司软件过程组织、技术研发、项目管理、方案交付等能力跻身国际软件业最高水平。