

证券代码：300339

证券简称：润和软件

江苏润和软件股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员 姓名	华西证券 刘泽晶、刘熹、孙晓梅、吴浩、蓝逸扬 健顺投资 黄璜 趣时资产 章秀奇、滕春晓 华成集团 徐春来 龙赢资产 马旭良 玖鹏资产 陈虹宇、郭鹏飞 中海基金 顾闻 中信证券 郭羽 太平基金 苏大明、张子权 招银理财 张旭欣 华企航基金 Joylee 华商基金 金曦 纽富斯 戚锦璇 中意资产 臧怡 方圆基金 董丰侨 天铖资本 巫丽敏 长乐汇资本 邹嘉鸿

	瓦洛兰 董骁、朱兆炎 中邮人寿 朱战宇 上投摩根 韩允健 中再资产 徐蓓 京华山一 李学峰 淡水泉 林盛蓝 汇添富 李泽昱 广发证券 黄宇 赋格投资 朱明瑞 永赢基金 任桀
时间	2023年3月22日 14:00-15:00
地点	线上电话会议交流
上市公司接待人员姓名	高级副总裁、董事会秘书 桑传刚先生 董事、高级副总裁 钟毅先生 战略技术中心 副总经理 孙猛先生 战略技术中心 AI 技术专家 詹伶俐博士
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">一、公司 AI 业务基本情况</p> <p>2020年，公司提出了“一体两翼、双轮驱动”发展战略；“一体”即以国产化、数字化、智能化解决方案为中心；“两翼”中一翼为金融科技业务，聚焦传统金融行业的数字化升级；另一翼为智能物联业务，以开源鸿蒙、开源欧拉为中枢，以物联网软硬件技术为纽带，发展出从芯片到行业数字应用的全栈能力和合作伙伴生态。在一体两翼发展战略的指导下，公司在人工智能方面，也有相当的进展，其中包括：数字化和国产化方面，公司在推出基于 openEuler 技术的面向云和服务端端的 Hopstage 操作系统和多个行业版本后，又优化了对人工智能芯片和人工智能框架支持的组件、服务中间件。在人工智能框架适配方面，支持 Mindspore、TensorFlow、pyTorch、</p>

MXNet、Caffe 等业界主流机器学习框架。

公司凭借多年来在智能物联、人工智能领域的技术积累，目前已经拥有从采集层、设备层、解析层、分析层到应用层的全栈技术产品，形成了较为成熟的 AI 全栈能力，通过数据服务、算法服务和应用服务实现面向碎片化需求场景下一站式算法（定制）服务能力。其中实现场景驱动下的 AI 商用落地，目前已有 10 多个产品，300 多个算法模型在电力（输电、配电、变电）、危化品制造、路政、水利、物资仓储、加油站、农业种植等领域正式商用。人工智能技术在公司产品和解决方案中的作用和占比不断提高，2022 年 1 月至 2023 年 3 月，公司人工智能相关专利申请数量占公司全部专利申请数量的 25%以上，申请软著 30 多项。

随着人工智能技术的技术革新，包括人工智能和云计算的结合、人工智能在边缘计算的应用、人工智能和 IoT 的融合、自动化和智能化等一系列的技术发展和演进，尤其是 openAI 推出的 ChatGTP，大幅度提升了人机交互的效率和质量，其意义不仅在于开创了一个大数据、大算力、人工智能范式的成功典范，更在于实现了从过去的单一任务的智能模型到多模态人工智能模型的过渡，对未来的通用人工智能提供了基本的雏形。公司认为人工智能市场后续仍将处于高速发展的阶段，未来还有着巨大的潜力和机遇，公司将持续密切关注人工智能技术的发展趋势和变化，加大公司研发、产品、市场资源的投入，以智能化为重点，为行业客户持续赋能并实现更大的业务价值，从而获得更大的市场份额和商业机会。

二、问答环节

1、公司是什么时候开始布局 AI 的？在 AI 领域进行大量投入的驱动力是什么？

回复：公司基于对人工智能发展前景的分析与判断，早在两年前就开始布局 AI 技术的应用。这一战略判断的基础，一是 5G 等通讯技术的成熟，使得大量高清视频在内的各类大数据的实时传输及

分析变得可能；二是随着芯片技术的进步，AI 硬件算力平台，尤其是边缘侧低功耗硬件的计算能力已可以满足大量商业化算法的运算要求；三是随着智能物联技术的成熟，电力等能源行业已大规模开展数字化建设，对于基础物联技术及信息化技术的使用已可以保障基本的数据采集和远程控制等底层能力；四是随着电力及新能源行业的蓬勃发展，通过现有人机交互的形式完成业务工作的方式已无法满足业务工作在范围、精度及时效性上越来越高的要求，从而带来行业自身需要通过 AI 技术解决行业痛点的需求，诸如针对无人值守场景下变电站、输电线路、配电房等远程智能巡视及缺陷自动识别的需求明显增多且增速很快。

2、公司的 AI 技术在电力行业有哪些应用落地？

回复：公司在电力领域可以为输电线路智慧巡检、变电站远程智能巡视、数字化配电站房、智慧安监等场景提供以图像识别为主各类 AI 算法模型、AI 算力设备及行业 AI 应用。公司通过高效的 AI 视觉数据标注采集平台，可以实现数据全流程化管理，包括采标一体化、数据标注众包化、私有部署安全化，数据处理智能化，结算自动化，快速实现客户大量视图数据结构化，构建基础场景数据。此外在细分场景提供核心算法、训练服务、工具平台及组件、相关工程化项目及行业标准化智能硬件，助力人工智能行业快速高效落地，实现客户价值。公司在技术进步的基础上，将多年的技术积累和行业 know-how 结合在一起，实现行业突破。公司并不做传统意义上的 AI 基础平台，公司擅长的就是在各大上游平台上，利用其先进的技术结合公司多年的行业 know-how 和场景认知，形成可以解决行业具体问题的解决方案。

3、根据政策规划，电力领域有计划使用电力机器人来代替人工，实际推进进展如何呢？公司在电力领域的技术禀赋是什么？

回复：在电力系统中一些重要的场景下，如巡检场景，已经实现

了部分的机器人替代，例如无人机巡检，架空线路上的可移动式智能装备等，都可以称为机器人。机器人对于人的替代，在巡检场景下实现的替代主要是降低人工巡检的频次，而不是完全替代。电力机器人的整个发展过程是比较快的，其核心也与公司布局及开展的工作相关，例如视频采集、收集数据的处理并形成决策。公司在电力领域的技术禀赋主要在于：一是基于公司十多年来在能源系统的行业 know-how 和经验积累；二是基于市场与客户提供的信息，能够提供包括从算法到软硬件一体化的解决方案，目前已经在电网的主要环节中布局并形成了商业模式。

4、目前公司开源鸿蒙、开源欧拉的竞争优势比较鲜明，但随着未来“2+8+N”的发展以及推广，是否会对公司产品的价格产生压力？

回复：作为一个成熟的市场，一定是由蓝海到红海转变的过程，一方面，公司是最早在开源鸿蒙领域进行投入的，同时公司的 HiHopeOS 操作系统也是率先获得银联和信创“双认证”并且率先实现商用落地；公司拥有先发优势，同时也会持续的进行研发投入，不断优化、迭代、升级，维持领先的优势；公司采取差异化竞争的策略来开展开源欧拉相关业务，依托公司自身的特点，深耕金融、电力行业，从底层技术底座到上层应用，提供一站式的云端技术服务体系；在垂直行业做深化的同时，也跟细分行业龙头进行合作。另一方面，随着“2+8+N”的推广，也就意味着国产自主可控的需求面更广，市场容量也会同步的扩大。随着市场的成熟，公司在操作系统业务方向上的盈利模式不仅局限于操作系统本身，而是围绕操作系统，包括中间件、平台、AI 技术相关的智能化硬件设备等一系列的关联生态，从而形成更加丰富的商业结构。

5、公司人员未来的增长规划？

回复：公司在传统业务保持稳定的同时控制人员规模过快增

	长，从而引导传统业务向价值交付转型。创新业务通过产品型模式走高增长、高毛利、高附加值的路线，不走人员扩张的路线。
附件清单（如有）	无
日期	2023年3月24日