证券代码：300567　　证券简称：精测电子　　编号：2023-001

武汉精测电子集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☑ 特定对象调研　　☐分析师会议 ☐媒体采访　　☐业绩说明会 ☐新闻发布会　　☐路演活动 ☐现场参观 ☑ 其他　电话会议
参与单位名称及人员姓名	民生证券李哲、匡人雷；广发证券代川、孙柏阳；中信证券程子盈、曹瑞玟；中信建投吕娟、陈宣霖、王越、梁斌；中金张梓丁；光大证券杨绍辉、毛振强；长江证券倪蕤；东吴证券黄瑞连、王好尚、彭翔远；安信证券江磊、郭倩倩；浙商证券王沈龙；华创证券丁祎；天风证券李泓依、王昊哲；东方证券李庭旭；国盛证券刘嘉元；方正证券胡园园、付饶；海通证券赵靖博、刘绮雯；申万宏源李蕾；国元证券杨军、张晋；开源证券刘翔；农银汇理基金廖凌；华安资产庞雅青；国新投资张亚滨；国新证券郭百华；平安基金王修宝、张荫先、黄维；摩根基金陶雨涛；苏银理财苏文津；西部利得基金杨新、曹祥、梁晓明、曹斌佳、温震宇；富安达基金吴战峰；景顺长城基金詹成；中信资管王教育；兴银理财黄舒婷；国泰基金孙家旭；泰康资管邹志；金鹰基金任璇；歌斐资产李则毅；富敦资管张子钊；华富基金孙浩然；诺安基金张强；东方红资管樊孝琳；中信理财忻子焕；中国国际金融李孟菲；太平资管马姣；山西证券杜羽枢；华泰证券周敦伟；建信金融吴清晨；国联证券王海；恒大人寿陈默；平安养老金浩枫；万家基金崔逸凡；浙商基金韩佳伟；东莞榕果侯波；鹏华基金邓益萌；贝莱德戴惟、唐华；江苏瑞华控股郭鹏飞；国联证券王海；浙商基金郑文婷；中信资管梁勤之；联投基金刘婵娟；中银国际李娜；国泰基金张阳；财通基金匡恒；长信基金孙玥、邱超宇、沈佳；永赢基金张海啸；长盛基金杨哲；中国人寿陈鑫；中信产业基金

	张驰；财通基金管余江；中邮创业陈子龙；华泰资管朱荣华；建信信托余雷；长城基金王卫林、韩林；太平洋资管张玮；银华基金罗婷；南华基金刘斐；华夏久盈任晏兵；农银汇理陈富权；华夏未来丁鑫；上海高菁张帅；上海勤辰陈超；敦和资管李梦；中加基金李庞涛；万家基金董一平；海富通基金王经纬；银华基金方建；中海基金姚炜；财通基金翁嘉敏；恒大人寿王星；新华基金冯瑞齐；摩根士丹利华鑫基金王卫铭；博时基金程沅；农银汇理朱中伟；天治基金顾申尧；工银安盛李鹏飞；民生加银基金王悦；大家资管黄建平；中欧基金刘伟伟；九泰基金谭劭杰；光大保德信林晓枫；中邮证券王达婷；富敦投资孙通；海富通基金刘海啸；中海基金左剑；长城财富胡纪元；长见投资刘志敏；淳厚基金薛莉丽；银华基金马慧伶；东吴基金邬炜；长城基金张留信；国融证券赵小小；复星财富田饶；惠理基金王剑锵；人保资管孙秋波；博道基金刘俊；合远投资庄焱；中国人寿周晓文；易方达蔡荣成；中融基金甘传琦；宝盈基金赵国进；富安达基金孙绍冰；上海银行吴菊；华安证券曾海乔；；富国基金杨栋；璞远基金魏来；博时基金蔡宗延；民生加银祝嫚婷；农银汇理基金罗文波；华宝基金吴心怡；德邦基金史彬；鹏扬基金徐超；华泰柏瑞王林军；汇华理财张运昌；广发基金王琪等 675 余人（排名不分先后）
时间	2023 年 4 月 23 日、2023 年 4 月 24 日
地点	武汉市东湖新技术开发区流芳园南路 22 号公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、显示事业群总经理：刘荣华先生 副总经理、半导体事业群总经理：马骏先生 新能源事业群总经理：Sheng Sun（孙胜）先生 财务负责人：游丽娟女士 副总经理、董事会秘书：刘炳华先生
投资者关系活动主要内容介绍	**Q1:公司 2022 年、2023 年第一季度主要经营情况介绍。** A：2022 年，全球政治经济局势动荡，市场需求低迷，消费者消费信心及能力萎靡，全球经济复苏趋势放缓，多重因素叠加

对科技制造业的发展带来较大挑战。面对上述压力和挑战，公司上下一心，勇毅前行，积极克服经济下行和市场波动等外部环境带来的挑战，继续加大战略研发投入，不断优化产品和客户构成，强化产品并加强研发创新，各项业务均取得了较大的突破和进展。2022 年，公司实现营业收入 273,057.18 万元，同比增长 13.35%；实现归属于上市公司股东的净利润 27,182.54 万元，同比增长 41.36%；2022 年末公司总资产为 747,391.36 万元，较期初增长 23.59%；归属于上市公司股东的净资产为 322,500.17 万元，较期初减少 2.71%。

2023 年第一季度，公司实现营业收入 60,149.13 万元，比上年同期减少 0.39%；实现归属上市公司股东的净利润 1,187.57 万元，比上年同期减少 58.20%。主要系公司继续加大战略研发投入，强化产品和服务的研发创新所致，研发投入较上年同期增加 3,085.45 万元，较 2022 年一季度同比增长 27.50%，对公司净利润造成了较大影响。

Q2：公司各个板块在手订单情况？

A：报告期内，公司各项业务仍保持较好的发展，平板显示检测领域、半导体量测、检测领域、新能源设备领域主力核心产品陆续取得研发、产品突破，截止 2022 年度报告披露日，公司取得在手订单金额总计约 27.97 亿元，其中半导体领域订单约 8.91 亿元、新能源领域订单约 4.82 亿元。

Q3：2022 年公司研发投入情况如何？

A：鉴于半导体领域属于典型的资金、技术密集型行业，行业新产品研发投入较大，投资周期长，公司目前在半导体、新能源领域的新业务仍处于高投入期；另外，平板显示行业正处于从 LCD 到 OLED 及 Mini/Micro-OLED、Micro-LED 快速迭代发展阶段，为了更好的抓住平板显示检测行业新一轮发展机遇，公司也同步加大了在平板显示检测领域的研发投入。

2022 年，公司继续保持研发投入强度，研发投入 58,930.43

万元，较上年同期增加 29.70%，占营业收入 21.58%。其中，显示检测领域研发投入 31,955.03 万元，较去年同期增长 18.47%；半导体检测领域研发投入 21,222.57 万元，较去年同期增长 31.84%；新能源领域研发投入 5,752.84 万元，较去年同期增长 143.36%。

Q4：公司整体毛利率情况，显示和半导体领域毛利率增长的原因。

A：2022 年度公司整体毛利率 44.39%，毛利率比上年同期增长 1.05%；公司显示检测领域毛利率 45.46%，毛利率比上年同期增长 1.73%；半导体领域毛利率 51.14%，毛利率比上年同期增长 14.12%；新能源领域毛利率 31.37%，毛利率比上年同期增长 0.82%。

主要原因：在显示检测领域，公司在光学检测领域处于国内第一梯队，该领域的市场竞争格局趋于稳定，公司行业地位较为稳固，且公司正在通过自产部分光学仪器及核心部件国产化替代等方式降低成本，提高毛利率；同时，公司的综合服务能力较强，借助公司在“光、机、电、算、软”一体化整体方案解决能力优势以及在电测领域的领先地位，可以带动公司光学检测产品的销售。最后，公司已通过加大研发投入，加快布局中大尺寸 OLED、Mini/Micro-LED 检测产品等方式进一步巩固公司核心竞争力，不断推出新产品提高公司盈利水平。

在半导体领域，基于整体行业竞争格局优势，随着公司相应订单批量化生产交付以及供应链的整体优化，毛利率得到进一步的提升。

Q5：公司显示检测领域发展现状如何？

A：2022 年，公司紧跟市场变化，依托已有的技术优势和完善的市场及服务体系，不断强化公司“光、机、电、算、软”一体化系统集成优势，大力推动 AOI 及 OLED、Micro-OLED、Micro-LED、Mini-LED 等新型显示产品以及智能和精密光学仪器

发展，进一步巩固了行业优势。在 2022 年平板显示行业企业业绩普遍承压的情况下，公司积极克服经济下行和市场波动等外部环境带来的挑战，显示领域各项业务仍保持稳健发展态势，特别在智能和精密光学仪器以及 Micro-OLED、Micro-LED、Mini-LED 等新型显示等新兴领域取得较大的进展。

2022 年，公司继续加大了在精密光学仪器、新型显示领域的投入力度。公司专门新设武汉加特林、武汉精一微两个主体深耕智能和精密光学仪器领域，同时在 2023 年年初设立深圳精测，进一步助力公司拓展显示领域 AR/VR 产业相关业务的发展。现阶段，公司在智能和精密光学仪器领域，主力产品色彩分析仪、成像式闪烁频率测仪、成像式亮度色度仪、AR/VR 测量仪等核心产品打破国外垄断，陆续取得研发、产品突破，获得了客户重复批量订单；在新型显示相关检测、调试设备产品持续发力，AR/VR/MR 等头显设备配套检测的布局全面、深入且已取得突破性进展，奠定了在该领域检测设备提供商的领导地位。其中 Micro-OLED、光学显示模组（Eyecup）等配套检测均已收获国际知名头部客户批量订单，并完成部分交付。未来公司将继续加大在新型显示领域的研发力度，深入拓展国内外市场，进一步加大与国内外头部战略客户的合作关系，为未来几年迎来该领域全面爆发式增长奠定坚实基础。

2022，公司在平板显示检测领域实现销售收入 216,883.43 万元，较上年同比下降 1.41%。公司将面向以显示为基础的智能终端产业链，坚持国际头部客户引领，深耕检测技术并仪器仪表化，加快 AI 数算软平台完善，筑牢智能终端、显示模组、材料组件全产业链行业综合良率管理解决方案的生态构建。未来，随着新型显示技术的进一步突破以及商业化应用进程不断加快，公司在显示领域的整体竞争能力将进一步增强，公司对整个显示检测领域行业以及公司在该领域持续稳健增长充满信心。

Q6：公司半导体量测、检测领域发展现状如何？

A：目前公司是国内半导体检测设备领域领军企业之一，已基本形成在半导体检测前道、后道全领域的布局，公司子公司武汉精鸿主要聚焦自动测试设备（ATE）领域（主要产品是存储芯片测试设备），老化（Burn-In）产品线在国内一线客户实现批量重复订单、CP（Chip Probe，晶片探测）/FT（Final Test，最终测试，即出厂测试）产品线相关产品已取得相应订单并完成交付，目前批量订单正在积极争取中。

公司子公司上海精测主要聚焦半导体前道检测设备领域，致力于半导体前道量测检测设备的研发及生产。上海精测膜厚产品（含独立式膜厚设备）、电子束设备已取得国内一线客户的批量订单；OCD 设备获得多家一线客户的验证通过，且已取得部分订单；半导体硅片应力测量设备也取得客户订单并完成交付，明场光学缺陷检测设备已取得突破性订单，且已完成首台套交付；其余储备的产品目前正处于研发、认证以及拓展的过程中。随着公司技术水平的不断提高、产品成熟度以及市场对公司产品的认可度不断提升，公司半导体检测业务开拓迅速，订单以及销售收入持续增长。

2022 年公司在整个半导体板块实现销售收入 18,263.22 万元，较上年同比增长 34.12%。截止 2022 年度报告披露日，公司在半导体领域在手订单约 8.91 亿元。

Q7：公司新能源设备领域发展现状如何？

A：现阶段，公司在新能源领域的主要产品为锂电池生产及检测设备，主要用于锂电池电芯装配和检测环节等，包括锂电池化成分容系统、切叠一体机和 BMS 检测系统等。2022 年，公司与中创新航签署《战略合作伙伴协议》， 确定公司为其锂电设备的优选合作商，在锂电设备领域开展深度合作，共同研发迭代产品，提升双方产业竞争力；同时公司控股子公司常州精测作为基石投资者参与中创新航港股发行，进一步巩固、深化双方战略合作关系。另外，公司在新能源领域核心产品化成分容自动测试

	系统已获得重复批量订单，实现大批量销售；切叠一体机获得批量订单，目前正在陆续的交付过程中。此外，公司正积极开拓与国内外知名电池厂商的合作关系。2022 年公司在新能源领域，实现销售收入 34,303.90 万元，较上年同比增长 561.64%。截止 2022 年度报告披露日，公司在新能源领域在手订单约 4.82 亿元。 **接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。**
附件清单（如有）	无
日期	2023 年 4 月 24 日