

# 关于对衡阳金化高压容器股份有限公司的 年报问询函

公司一部年报问询函【2023】第 018 号

衡阳金化高压容器股份有限公司（金化高容）董事会：

我部在挂牌公司 2022 年年度报告事后审查中关注到以下情况：

## 1、关于应收账款

2022 年年末，你公司应收账款账面余额 46,210,483.94 元，上年末应收账款账面余额 34,657,555.04 元，同比上涨 33.33%；坏账准备余额 10,794,747.83 元，上年末坏账准备余额 1,697,946.80 元，同比上涨 535.75%。

根据年报，你公司本年末按账龄划分预期信用损失率分别为 1 年以内 3%、1 至 2 年 13%、2 至 3 年 24%、3 至 4 年 45%、4 年以上 100%，上年末按账龄划分预期信用损失率分别为 1 年以内 2%、1 至 2 年 5%、2 至 3 年 8%、3 至 4 年 30%、4 年以上 65%。从单项计提情况看，2022 年，你公司单项评估计提坏账准备的应收账款金额为 6,249,821.38 元，已全额计提坏账准备，其中包含 2021 年应收账款欠款方第 2 至 5 名，金额合计 4,255,376.00 元，分别为新疆齐阳德鸿贸易有限公司 1,697,690.00 元、淄博顺捷汽车服务有限公司 1,281,800.00 元、滕州瑞孚捷商贸有限公司 782,200.00 元、成都利来得商贸有限公司 493,686.00 元。

另外，你公司应收账款欠款客户名单中多次出现“商贸”、“贸易”字样，其中，成都利来得商贸有限公司 2020 年 11 月成立，2022

年已成为你公司第三大客户。

请你公司：

(1) 说明坏账准备大幅上升的原因及合理性，预期信用损失测算的过程及依据，报告期末坏账计提是否充分；

(2) 逐一说明单项评估计提坏账的应收账款的商业背景，账龄情况，单项计提坏账的具体原因，客户成立时间、主营业务、资信情况、是否具备相应履约能力，相关交易是否具备商业实质；

(3) 详细说明公司的信用政策，针对单项评估计提坏账准备采取的催收措施。

## 2、关于主营业务

2022年，你公司实现营业收入155,632,479.77元，同比增长31.66%，“营业收入增加的主要原因系公司加大了外贸业务和整车厂业务的开拓”。其中，你公司主营业务天然气瓶和缠绕气瓶的生产和销售实现收入155,632,479.77元，同比增长64.80%；其他业务材料及半成品的销售实现收入0元，上期实现收入23,772,965.15元，同比下降100%。同时，你公司2022年、2021年、2020年销售毛利率分别为29.33%、22.99%、23.79%。

请你公司：

(1) 针对天然气瓶、缠绕气瓶两项业务，结合市场竞争、行业趋势等，介绍产品售价、原材料价格、人工费用的变动情况，分析报告期内收入增长、毛利率增加的具体原因，同时与同行业可比公司情

况进行对比；

(2) 说明外贸业务及整车厂开拓的具体背景与开展情况；

(3) 说明停止材料及半成品销售业务的具体原因。

请就上述问题做出书面说明，并在 5 月 12 日前将有关说明材料报送我部（nianbao@neeq.com.cn），同时抄送监管员和主办券商；如披露内容存在错误，请及时更正。

特此函告。

挂牌公司管理一部

2023 年 4 月 25 日