



盛世教育(广东)股份有限公司关于未弥补 亏损超过实收股本总额三分之一的公告

一、情况概述

截至 2022年12月31日，盛世教育（广东）股份有限公司（以下简称“公司”）财务报表未分配利润累计金额-37,920,181.97元，超过公司股本总额13,000,000元的三分之一。依据《公司法》和《公司章程》相关规定，于2023年4月25日召开第三届董事会第七次会议，审议通过《关于公司未弥补亏损超过公司实收股本总额三分之一的议案》，并提交至2022年年度股东大会审议。

二、业绩亏损原因

（1）业务模式影响：公司与院校联合办学，主要负责招生辅导，为学生提供教务、培训等服务，其中业务人员的工资为主要的业务成本；当年度新增的招生，收款完毕后，业务人员的年终奖、责任底薪、提成等均会在当年度发放，其中年终奖、责任底薪均在当年度成本费用中体现，提成计入合同取得成本；而当年度的招生，一般会在次年完成入学考试并录取入学。因此，收入确认存在一定程度的递延，在招生人数急剧上涨的近两年，出现较大的经营亏损；随着 2021 年度、2020 年度录取新生入学，收入得到释放，本期收入比上期有了较大的增长，占成本费用中较大比例招生费用已在招生当年度支付，公司本年度亏损金额 312.06 万元，较上年度有一定程度的好转。

（2）快速扩张影响：由于公司近几年处于快速扩张阶段，子公司数量急剧增加，在不同城市新设子公司需要支付开办费、装修费、租赁费、人员招聘费用等，由于近几年新增的子公司大部分尚未能在短期内实现规模化招生，导致出现暂时性亏损。

三、拟采取的措施

（1）优化企业的业务结构，扩展业务的市场渠道

经公司调研，三四线城市的教育学历提升需求者较多，目前同行业代理招生机构在这些地区的布局不多，市场发展空间广阔。公司采取精准营销市场定

位，充分发挥三四线城市招生点的开办成本、运营成本较低的优势。公司预备通过调研数据，在部分三四线城市设立招生点，快速开拓业务，回本盈利。

（2）压缩开支，减少经营风险

公司拟增加合作加盟的方式拓展业务，在各地发展商业合作伙伴，减少新设子公司所需要支出的开办成本，也避免了新成立子公司前期招生规模不大带来的经营亏损。

（3）公司新增考前辅导服务，将加大营业收入

公司针对新生考试、录取率的提升，各子公司招生点开设了考前辅导服务，包括为学生提供考前的教务指导，针对历年考试情况进行现场授课、以及通过子公司轻松教育提供在线教学服务，本年发生考前辅导费收入 879.83 万元，后续随着业务推进，将为公司带来更多的业务收入。

（4）注重公司教育品牌建设

通过与更多国内知名高校合作，打造学历教育一体化服务，目前合作高校主要有：广东华立学院、仲恺农业工程学院、河源职业技术学院、广州华南商贸职业学院、电子科技大学中山学院、广东外语外贸大学继续教育学院等；通过与知名高新的紧密合作，加强品牌建设，让本公司占有更多的市场份额，从而吸引更多学员。

本公司管理层认为，基于上述各项措施的实施，自本报告期末起 12 个月持续经营能力不存在问题，本公司继续以持续经营为基础编制年度财务报表。

四、备查文件

《盛世教育（广东）股份有限公司第三届董事会第七次会议决议》



盛世教育（广东）股份有限公司

董事会

2023年4月25日