

**关于山东泰丰智能控制股份有限公司
申请首次公开发行股票并在创业板上市
的审核中心意见落实函之回复报告**

和信综字（2023）第 000255 号



和信会计师事务所（特殊普通合伙）

关于山东泰丰智能控制股份有限公司 申请首次公开发行股票并在创业板上市 的审核中心意见落实函之回复报告

深圳证券交易所：

贵所于 2023 年 4 月 14 日出具的《关于山东泰丰智能控制股份有限公司申请首次公开发行股票并在创业板上市的审核中心意见落实函》（审核函〔2023〕010141 号）（以下简称“落实函”）已收悉，第一创业证券承销保荐有限责任公司作为保荐机构（主承销商），与山东泰丰智能控制股份有限公司、和信会计师事务所（特殊普通合伙）对相关内容和问题进行了全面、认真的核查，逐项进行了落实和说明，现答复如下，请予审核。

问题 2. 关于对华宏科技及中国一重收入变动

申请文件及问询回复显示：

（1）华宏科技为发行人各期第一大客户，各期销售收入分别为 9,922.03 万元、17,769.84 万元和 13,615.27 万元，最近一年收入出现下降。

（2）中国一重为发行人 2021 年度和 2022 年度前五大客户，分别销售金额为 1,924.78 万元和 8,494.51 万元，最近一年销售收入出现较大幅度增长。

请发行人：

（1）结合发行人目前在手订单、与华宏科技的最新合作情况，说明 2022 年发行人对华宏科技销售收入出现下降的原因，未来是否存在进一步下滑的风险，双方合作是否出现重大不利变化。

（2）说明发行人与中国一重的合作背景、过程，结合销售产品的类型、在手订单情况，进一步分析并说明 2022 年对中国一重销售收入大幅度增长的原因及合理性，是否具有可持续性。

请保荐人、申报会计师发表明确意见。

回复：

2.1 结合发行人目前在手订单、与华宏科技的最新合作情况，说明 2022 年发行人对华宏科技销售收入出现下降的原因，未来是否存在进一步下滑的风险，双方合作是否出现重大不利变化

一、报告期内，发行人对华宏科技的销售情况

报告期内，发行人对华宏科技的销售情况如下：

单位：万元、%

项 目	2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	收入金额	毛利率	收入金额	毛利率	收入金额	毛利率
发行人对华宏科技销售情况	13,615.27	33.12	17,769.84	31.34	9,922.03	29.27
发行人营业收入/发行人再生资源应用领域毛利率	60,031.82	32.99	51,890.50	31.30	34,648.46	28.92
收入占比	22.68	-	34.24	-	28.64	-

注：发行人对华宏科技收入金额包括江苏华宏科技股份有限公司及与其受同一控制的其他企业。

（一）发行人对华宏科技销售收入金额 2020 年和 2021 年保持增长趋势，2022 年略有下降

由上表可知，报告期内，发行人对华宏科技的销售收入分别为 9,922.03 万元、17,769.84 万元及 13,615.27 万元。2020 年和 2021 年发行人对华宏科技的销售收入金额均保持增长趋势，主要系受益于华宏科技自身业务量的增长以及发行人电液集成控制系统在产品开发周期、产品质量及可维护性、产品运行效率及节能环保、售后服务等方面具备技术优势，导致华宏科技对发行人的电液集成控制系统采购量增加；2022 年发行人对华宏科技的销售收入较上年有所下降，主要系受外部环境因素影响，华宏科技 2022 年下半年出现过几次停工停产所致。

（二）报告期内，发行人对华宏科技销售产品的综合毛利率总体保持稳定，与发行人在再生资源应用领域的综合毛利率不存在显著差异

报告期内，发行人对华宏科技销售产品的综合毛利率分别为 29.27%、31.34% 及 33.12%，总体保持稳定，与发行人在再生资源应用领域的综合毛利率不存在显著差异。2021 年和 2022 年发行人对华宏科技销售的毛利率相对较高一方面系装备伺服电机的电液集成控制系统销售占比增高所致，由于该产品配置伺服电机和高速高压柱塞泵等，售价相对较高，毛利率相对较高；另一方面系随着华宏科

技采购量的增加，发行人逐步具备规模效应，从而导致 2021 年和 2022 年毛利率有所增加。

二、2022 年发行人对华宏科技销售收入出现下降的原因

报告期内，发行人对华宏科技的销售情况、华宏科技自身经营业绩及其存货规模情况如下：

单位：万元、%

项目	2022 年度/2022 年末		2021 年度/2021 年末		2020 年度/2020 年末	
	金额	变动幅度	金额	变动幅度	金额	变动幅度
发行人对华宏科技收入金额	13,615.27	-23.38	17,769.84	79.09	9,922.03	120.19
华宏科技再生资源行业收入	未披露	/	583,201.51	123.03	261,486.86	80.77
华宏科技存货规模	202,267.44	3.14	197,586.00	101.31	98,151.40	84.08

注：1、发行人对华宏科技收入金额包括对江苏华宏科技股份有限公司及与其受同一控制的其他企业的销售情况；

2、华宏科技 2020 年末和 2021 年末存货规模取自于华宏科技年度报告披露的存货账面余额；由于华宏科技 2022 年年度报告尚未披露，2022 年华宏科技存货规模取自于 2022 年 9 月末华宏科技存货账面价值，变动幅度为 2022 年 9 月末存货账面价值较 2021 年末存货账面价值变动幅度。

由上表可知，2020 年及 2021 年，华宏科技在再生资源行业收入及存货规模均大幅增加，与发行人对华宏科技的销售收入变动趋势保持一致；2022 年发行人对华宏科技的销售收入有所下降主要系 2022 年下半年华宏科技受外部环境因素影响出现过几次停工停产所致。同时，2022 年 9 月末华宏科技自身存货规模增速也明显放缓。

华宏科技 2022 年相关定期报告披露营业收入情况如下：

单位：万元、%

项目	2022 年 1-6 月	较上年同期变动	2022 年 7-9 月	较上年同期变动
营业收入金额	465,888.21	47.57	188,740.99	8.25

由上表可知，华宏科技 2022 年 1-6 月的营业收入较上年同期增加 47.57%，而 2022 年 7-9 月的营业收入较上年同期仅增加 8.25%，从 2022 年 3 季度开始，华宏科技的营业收入受到外部环境的影响较为显著。

综上所述，发行人 2022 年对华宏科技的销售收入金额有所下降主要系华宏

科技受外部环境因素影响，自身业务需求量有所放缓所致。

三、发行人与华宏科技的最新合作情况，销售收入未来是否存在进一步下滑的风险，双方合作是否出现重大不利变化

（一）发行人对华宏科技的在手订单金额增加

随着外部经济环境的逐步向好，截至 2023 年 3 月末发行人对华宏科技的在手订单金额为 1,818.42 万元，较 2022 年 12 月末在手订单金额 1,161.55 万元增加 56.55%。

（二）根据华宏科技的“采购计划表”，2023 年预计采购数量较 2022 年实际采购数量增加 10.13%

发行人与华宏科技自 2008 年展开合作，期间双方一直保持良好的合作关系。发行人于 2023 年 1 月收到华宏科技寄送的《2023 年度电液集成控制系统采购计划表》，预计 2023 年全年华宏科技向发行人采购电液集成控制系统 435 套，2022 年全年华宏科技向发行人实际采购电液集成控制系统 395 套，根据华宏科技的“采购计划表”，2023 年预计采购数量较 2022 年实际采购数量增加 10.13%，因此预计 2023 年发行人对华宏科技销售收入将保持稳步回升态势。

2.2 说明发行人与中国一重的合作背景、过程，结合销售产品的类型、在手订单情况，进一步分析并说明 2022 年对中国一重销售收入大幅度增长的原因及合理性，是否具有可持续性

一、发行人与中国一重的合作背景、过程

中国一重作为中央管理的涉及国家安全和国民经济命脉的国有重要骨干企业，主要从事大型冶金成套设备、锻压设备、矿山设备、核电设备、石化设备等设备的设计、研发、生产和销售，是冶金装备全流程设备供应商，技术水平和产品质量处于国内领先和国际先进地位。

2018 年发行人业务员主动拜访中国一重，寻求与中国一重的业务合作。基于发行人在二通插装阀细分领域的龙头企业地位以及电液集成控制系统在高端锻压机、挤压机等主机产品的成功应用，中国一重在对发行人生产规模、技术水平、质量控制、交货能力、服务相应速度、资信及财务状况等各方面进行全面评

估审核后，将发行人纳入其合格供应商体系。

从 2019 年-2022 年，发行人与中国一重保持了良好的合作关系，对中国一重的销售收入持续增加。

二、结合销售产品的类型、在手订单情况，进一步分析并说明 2022 年对中国一重销售收入大幅度增长的原因及合理性，是否具有可持续性

（一）报告期内，发行人对中国一重的销售情况

报告期内，发行人向中国一重销售产品情况如下：

单位：万元、%

产品名称	2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	销售收入	占比	销售收入	占比	销售收入	占比
电液集成控制系统	8,348.86	98.29	1,821.18	94.62	527.87	99.71
二通插装阀	7.99	0.09	35.44	1.84	-	-
其他液压元件	120.30	1.42	67.75	3.52	1.32	0.25
配件及其他	17.37	0.20	0.40	0.02	0.21	0.04
合计	8,494.51	100.00	1,924.78	100.00	529.39	100.00

注：中国一重及与其受同一控制的其他企业包括中国第一重型机械股份公司、一重集团大连工程技术有限公司和一重集团天津重工有限公司。

由上表可知，报告期内，发行人主要向中国一重销售电液集成控制系统，销售占比分别为 99.71%、94.62%及 98.29%。

发行人对中国一重销售的产品还包括：1、二通插装阀，主要用于零部件的维修替换，2、其他液压元件，主要为充液阀，用于控制主机设备中除电液集成控制系统外的其他管路中液压油的流向，防止液压油反向流动。

（二）2022 年发行人对中国一重销售收入大幅度增长的原因及合理性，是否具有可持续性

报告期内，发行人对中国一重销售收入的增长主要系对中国一重电液集成控制系统销售收入的增长，具体情况如下：

单位：套、万元、套/万元、%

产品类型	项目	2022 年度	2021 年度	2020 年度
发行人对中国一重销售的电	数量	182	42	13

产品类型	项目	2022 年度	2021 年度	2020 年度
液集成控制系统	单价	45.87	43.36	40.61
	销售收入	8,348.86	1,821.18	527.87
	毛利率	17.45	12.62	7.56
冶金机械领域电液集成控制系统	收入	12,254.24	3,401.44	1,906.52
	单价	35.83	38.22	33.45
	毛利率	17.54	11.65	11.42
电液集成控制系统	综合毛利率	26.07	27.91	23.77

由于冶金机械应用领域对电液集成控制系统的使用寿命和稳定性要求高于机床工具应用领域和再生资源应用领域，对产品品质的可靠性要求较高。冶金机械领域主要客户如中国一重以前主要采购进口液压系统。

为了培育客户采购国产品牌，发行人在开拓冶金市场客户的策略上，采取了高性价比的投标策略，故冶金领域电液集成控制系统毛利率低于电液集成控制系统综合毛利率。随着发行人等国内品牌实力的增长，冶金机械领域主要客户如中国一重等，逐步认可发行人产品，而且随着双方合作的深入，发行人产品的销售收入和毛利率都呈现快速上升态势。

发行人对中国一重收入大幅增长的主要原因如下：

1、钢铁冶金行业是国民经济体系中除电力行业之外的第二大碳排放行业，“碳中和、碳达峰”政策推动了钢铁冶金行业大规模的设备节能减排改造升级，钢铁企业对中国一重等冶金机械设备制造商的产品需求增加，带动了发行人对中国一重电液集成控制系统销售收入

(1) 设备节能减排改造升级需求

2020年9月，中国在第75届联合国大会上正式提出2030年实现碳达峰、2060年实现碳中和的目标。

2020年和2021年受外部环境影响，钢铁行业碳减排措施推行较慢，2022年随着外部环境的改善，钢铁行业加快推进碳减排措施落地，中国宝武已发布碳减排宣言：将在2023年力争实现碳达峰，2025年具备减碳30%工艺技术能力，2035年力争减碳30%，2050年力争实现碳中和。国内企业钢铁企业纷纷响应。

从全行业看，钢铁行业的目标为力争“2030年前实现碳排放减少，2050年

力争实现碳中和”，要早于中国承诺的 2060 年实现碳中和的整体目标。国内钢铁企业纷纷制定相应计划进行设备的节能减排改造升级，从而促使发行人对中国一重的电液集成控制系统销售收入逐年稳步提升。

(2) 钢铁企业通过产能置换实现“碳中和、碳达峰”，还有广阔的市场空间

2022 年 2 月 7 日，工业和信息化部、国家发展和改革委员会、生态环境部发布《关于促进钢铁工业高质量发展的指导意见》，相关意见要求钢铁行业完成 80%以上钢铁产能超低排放改造，吨钢综合能耗降低 2%以上，水资源消耗强度降低 10%以上，确保 2030 年前碳达峰。

根据“My steel 我的钢铁网”统计数据，2022 年度，我国新建用于置换的炼钢及炼铁产能分别占我国粗钢及生铁产量的 5.12%及 4.88%，距离 2030 年完成 80%以上的钢铁产能超低排放改造还有较大的市场空间，这将持续推动发行人冶金领域电液集成控制系统的产品需求。

2、发行人与中国一重的合作历史及中国一重在我国钢铁冶金装备制造领域的领先地位

发行人产品在冶金机械领域主要应用于钢铁（属于黑色金属）和有色金属加工企业用于炼钢、铸造、轧制、精整的生产设备。主要包括：轧钢机、轧辊调整装置等。

发行人于 2018 年与中国一重集团建立合作关系并逐步展开深入合作。中国一重是中央管理的涉及国家安全和国民经济命脉的国有重要骨干企业，是冶金装备全流程设备供应商，其技术水平和产品质量处于国内领先和国际先进地位；其掌握多项关键核心技术，并拥有工程总承包能力；近年来，中国一重为国内知名冶金企业（宝钢、武钢、攀钢、鞍钢等）提供了多套技术领先的核心装备，在行业钢铁冶金装备制造领域具有绝对技术领先地位。

3、中国一重自身收入的增长与发行人收入的匹配性及发行人对中国一重的未来销售潜力

(1) 中国一重自身收入的增长与发行人收入的匹配性

项目	2022 年 1-9 月	2021 年度	2020 年度
----	--------------	---------	---------

中国一重的营业收入	金额（万元）	1,882,055.52	2,312,828.61	1,990,273.68
	同比增长率	11.61%	16.21%	/
其中：冶金成套设备的收入	金额（万元）	未披露	339,121.76	147,049.94
	同比增长率	/	130.62%	/
项 目		2022 年度	2021 年度	2020 年度
发行人对中国一重的销售情况	金额（万元）	8,494.51	1,924.78	529.39
	同比增长率	341.32%	263.58%	/

注：截至本落实函回复报告出具之日，中国一重尚未披露 2022 年年度报告，因此列示了 2022 年 1-9 月的营业收入及同比情况。

如上表所示，2021 年度至 2022 年 1-9 月，中国一重营业收入同比增长率分别为 16.21%及 11.61%，实现稳步增长。中国一重除了冶金成套设备收入还包括核能设备、重型压力容器等其他专业设备制造及工程总包和运营与服务业务。其中，受“双碳”政策对冶金机械行业的影响，2021 年中国一重冶金成套设备的收入实现了 130.62%的增长，大幅快于中国一重整体的收入增长。

2021 年度及 2022 年度，发行人对中国一重的销售同比增长率分别为 263.58%及 341.32%，与中国一重冶金成套设备的收入快速增长趋势一致。

（2）根据对中国一重相关销售人员的了解及其出具的相关说明，中国一重每年对液压系统的采购金额约为 70,000 万元，发行人目前的销售金额仅为 8,494.51 万元，尚有较大发展潜力和空间。

4、随着发行人产品工艺的不断提高并得到客户认可，发行人对中国一重销售收入和毛利率逐年增加

发行人在冶金领域的电液集成控制系统具有较强的性能技术。（1）发行人的电液集成控制系统产品开发周期能节省约 30%，同时产品可靠性、运行效率和可维护性较高；（2）产品质量保障性高，适应恶劣工况，有效提高主机设备平均无故障时间约 20%；（3）发行人建立了一支素质高、技术能力强且经验丰富的专业技术支持工程师团队，能够为客户提供高效、迅速的优质服务，对客户的产品需求进行及时响应，可提供 24 小时全天候的售后支持服务。

5、报告期内，发行人中标中国一重的主要项目的具体情况及其毛利率分析

单位：万元、%

期间	项目名称	收入金额	收入占比	毛利率	当年度发行人对中国一重电液集成控制系统的平均毛利率	毛利率分析
2022 年度	石横特钢 1,780MM 热连轧机组项目	1,635.22	19.59	10.63	17.45	<p>(1) 石横特钢 1,780MM 热连轧板卷生产线项目总投资 80 亿元，主要建设内容包括改造山东石横特钢集团有限公司原有高炉及其装置以及新建年产 240 万吨热轧精品钢卷生产线及配套设施。该项目对标日本最新一代的板带钢热连轧技术、自动化控制技术、工艺数学模型技术等国际先进生产技术工艺，要求生产线全部实现自动化、智能化、绿色化的“三化融合”，实现全工艺流程的 5G 智能控制。发行人电液集成控制系统安装于热连轧机组精轧生产线主机中，用于对轧制板厚度进行精密自动控制。</p> <p>(2) 由于项目总投资金额大，竞标者包括实力较强的国际液压企业，发行人在保证产品的设计、性能的基础上，申报的中标价格较低。</p>
	敬业热卷轧线效益改造项目	676.99	8.11	20.25		<p>该项目包括新增 E1R1 强力万能轧机区域设备及强力夹送机区域设备等，主要用于敬业钢铁有限公司，该类型设备主要用于高强钢种的轧制。电液集成控制系统主要用于轧机轧制及工件夹送的动作控制，该项目对液压控制精度及设备响应速度要求较高，故毛利率水平较高。</p>
	涟钢 1,580MM 热轧项目辅助液压站项目	659.73	7.90	18.70		<p>该项目为 1,580MM 热轧带钢生产线，是湖南“三高四新”重点项目，主要用于涟源钢铁集团有限公司，项目毛利率接近当期综合毛利率。</p>
	湖南攀达 1,450MM 冷轧工程液压系统项目	609.47	7.30	13.58		<p>该主机设备配备新型 VCMS 六辊轧机，螺旋剪刀重型飞剪和高精度同心轴式转盘卷取机等核心设备，能够有效改善板型并提升产品成材率，主要用于湖南攀达新型材料有限公司。发行人电液集成控制系统安装于客户冷轧主机中，用于控制轧机下压等动作，由于对控制精度等要求一般，故毛利率略低于平均水平。</p>

	鞍钢 2150 热轧线 F1-F4 窜辊改造项目	415.04	4.97	18.38		该项目主要对精轧区及卷取区设备进行技术创新和改造，对轧制线标高调整装置进行了升级改造，以降低设备故障发生率,主要用于鞍钢股份有限公司。发行人电液集成控制系统安装于客户轧机主机中，用于控制轧机压下等动作,项目毛利率接近当期综合毛利率。
	合计	3,996.46	47.87	-		
2021 年度	湖南中创 100MN 油压机液压系统项目	699.12	38.39	16.58	12.62	该设备为一台万吨级油压机，集自由锻造、模锻、立式挤压、等温模锻功能于一体，压机立柱净间远超同类设备参数，实现了新型号航天火箭核心环件的轴向锻造工艺。主要用于湖南中创空天新材料股份公司。发行人电液集成控制系统在主机设备中用于新材料锻造、模锻、挤压等运动动作的控制，由于要求实现的压力较大、控制精度高，因此毛利率较高。
	马钢轨道交通装备有限公司 50MN 油压机项目	538.85	29.59	11.37		该项目主要为对 30MN 水压机进行改造升级为 50MN 油压机，消除 30MN 水压机设备能力不足的缺点。主要用于马钢轨道交通装备有限公司。发行人电液集成控制系统主要用于对轮毂、环件的挤压等动作的控制，由于该项目属于升级改造项目，技术要求一般，因此毛利率水平较低。
	中普（邯郸）钢铁 2,500MM 中板立辊轧机液压系统项目	194.51	10.68	15.64		该电液集成控制系统安装于客户立辊轧机主机中，用于中板的辊轧加工，液压系统主要控制辊轧动作，主要用于中普（邯郸）钢铁有限公司。由于对控制精度要求较高，故毛利率略高。
	合计	1,432.48	78.66	-		
2020 年度	重庆万达 1,580MM 热连轧机组流体设备项目	500.52	94.82	8.28	7.56	该电液集成控制系统安装于客户薄板基地现有的冷轧、酸洗、镀锌生产线主机中，用于薄钢板深加工，控制轧机下压等动作，主要用于重庆攀华万达薄板有限公司。发行人自 2018 年与中国一重开始合作，由于大型国企对供应商的要求较高，2020 年尚处于业务起步阶段，因此毛利率相对较低。

注：收入占比为该项目占当年度发行人对中国一重电液集成控制系统收入的百分比。

由上可知，随着发行人逐步中标部分项目规模较大或者技术难度较高、毛利率较高的项目，发行人对中国一重电液集成控制系统的销售收入及毛利率逐年稳步上升。

(三) 报告期内，发行人对中国一重销售收入按季度分析情况及在手订单情况

1、报告期内，发行人各季度对中国一重销售收入情况

报告期内，发行人对中国一重销售收入按季度列示如下：

单位：万元、%

项目	2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
第一季度	1,334.60	15.71	219.91	11.43	1.32	0.25
第二季度	2,964.65	34.90	143.20	7.44	0.21	0.04
第三季度	2,499.70	29.43	1,066.65	55.42	527.87	99.71
第四季度	1,695.56	19.96	495.01	25.72	-	-
其中：12月	78.88	0.93	-	-	-	-
合计	8,494.51	100.00	1,924.78	100.00	529.39	100.00

报告期内，发行人对中国一重的收入在下半年占比较高。中国一重为国有企业，受预算管理制度和集中采购制度等影响，中国一重一般在上半年进行招投标工作，下半年进行项目交付工作，从而导致发行人对中国一重下半年销售收入占比较高。2022 年随着双方业务量的增加，销售收入分布相对均匀。

2、截至 2023 年 3 月末在手订单金额较 2022 年 12 月末在手订单金额进一步增加

发行人 2023 年第一季度对中国一重的销售情况如下：

单位：万元、%

项目	2023 年 1-3 月		2022 年 1-3 月
	金额	变动幅度	金额
销售收入	1,069.09	-19.89	1,334.60
项目	2023 年 3 月末		2022 年末
期末在手订单	6,495.07	7.70	6,030.96
合计	7,564.16	2.70	7,365.56

注：2023 年 1-3 月发行人对中国一重的销售收入金额未经审计。

由上表可知，(1) 发行人 2023 年第一季度对中国一重的销售收入较 2022 年一季度收入下滑 19.89%，主要由于 2023 年一季度国内外部环境较为恶劣所致。

(2) 随着外部经济环境的逐步向好,截至 2023 年 3 月末的在手订单金额较上年末在手订单金额增加 7.70%,发行人 2023 年第一季度对中国一重收入加上期末在手订单合计为 7,564.16 万元,较 2022 年第一季度对中国一重收入加上 2022 年期末在手订单增长 2.70%。

2.3 请保荐人、申报会计师发表明确意见

一、核查程序

针对上述事项,申报会计师执行了以下核查程序:

1、访谈发行人总经理,了解发行人与华宏科技的最新合作情况以及 2022 年发行人对华宏科技销售收入下降的原因;取得发行人全部客户的收入明细表,分析其对华宏科技销售收入及毛利率的变动情况;取得发行人截至 2023 年 3 月 31 日的在手订单明细及华宏科技对发行人 2023 年度的电液集成控制系统采购计划表,分析发行人对华宏科技未来销售收入是否存在进一步下滑的风险;查询华宏科技公开披露信息,分析发行人对华宏科技的销售收入变动与华宏科技自身经营业绩变动是否匹配;

2、访谈发行人总经理,了解发行人与中国一重的合作背景、过程;取得发行人全部客户的收入明细表,分析其对中国一重销售各类型产品的情况并访谈发行人总经理,了解 2022 年发行人对中国一重销售收入大幅度增长的原因及合理性;取得发行人截至 2023 年 3 月 31 日的在手订单明细以及中国一重出具的相关说明,分析发行人对中国一重的销售收入是否具有可持续性;查询中国一重公开披露信息,分析发行人对中国一重的销售收入变动与中国一重自身经营业绩变动是否匹配。

二、核查意见

经核查,申报会计师认为:

1、发行人与华宏科技持续保持良好合作,合作关系未出现重大不利变化;2022 年受外部环境影响,华宏科技自身业务增速有所放缓,导致发行人对华宏科技的销售收入较上年略有下降;发行人对华宏科技的综合毛利率总体保持稳定,与发行人在再生资源应用领域的综合毛利率不存在显著差异;随着外部经济环境的逐步向好,截至 2023 年 3 月 31 日,发行人对华宏科技的在手订单金额为

1,818.42 万元，较 2022 年 12 月 31 日在手订单金额增加 56.55%，根据华宏科技的“采购计划表”，2023 年预计采购数量较 2022 年实际采购数量增加 10.13%，发行人对华宏科技的销售收入将保持稳定将保持稳步回升态势；

2、自 2018 年建立合作关系以来，发行人与中国一重持续保持良好合作关系；发行人主要向中国一重销售电液集成控制系统，随着发行人产品逐步得到客户认可，报告期内发行人对中国一重的销售收入和毛利率逐年稳步提升；2022 年发行人对中国一重销售收入增长主要系“碳中和、碳达峰”政策推动了钢铁冶金行业大规模的设备节能减排改造升级，钢铁企业对中国一重等冶金机械设备制造商的产品需求增加，带动了发行人对中国一重电液集成控制系统销售收入的增长，销售收入增长具有合理性；随着外部经济环境的逐步向好，截至 2023 年 3 月末发行人对中国一重的在手订单金额较上年末在手订单金额增加 7.70%，发行人 2023 年第一季度对中国一重的收入加上期末在手订单合计为 7,564.16 万元，较 2022 年第一季度对中国一重的收入加上 2022 年期末在手订单增长 2.70%，双方业务合作具备可持续性。

(此页无正文，为《关于山东泰丰智能控制股份有限公司申请首次公开发行股票并在创业板上市的审核中心意见落实函之回复报告》之申报会计师签字页)

和信会计师事务所(特殊普通合伙)



中国注册会计师：
(项目合伙人)



中国注册会计师：



2023年4月20日



和信会计师事务所(特殊普通合伙)