

证券代码：300925
债券代码：123164

证券简称：法本信息
债券简称：法本转债

深圳市法本信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	广大投资者
时间	2023年5月5日
地点	全景网“投资者关系互动平台” https://ir.p5w.net
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 严华先生 董事、董事会秘书兼副总经理 吴超先生 财务总监 刘芳女士 独立董事 胡振超先生 保荐代表人 彭西方先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>深圳市法本信息技术股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年4月26日在中国证监会指定信息披露网站巨潮资讯网上披露了《2022年年度报告》及《2022年年度报告摘要》。为便于广大投资者更深入全面地了解公司2022年度经营情况，公司于2023年5月5日下午15:00-17:00在全景网举办2022年度业绩说明会。</p> <p>现将部分投资者问题及管理层答复列示如下：</p> <p>1、请问：贵公司一季度实现营收利润双增长，但较往年增速放缓。请问公司有信心像以前一样保持较高增速吗？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司2022年面对宏观经济波动、市场总需求震荡等外部复杂环境的挑战，业务拓展和服务交付承压，导致了公司业绩增速有所放缓，但依然保持高于行业平均水平的增长速度。2023年初以来国内经济开始缓慢复苏，经济社会正常秩序也实现了较快恢复，经济运行出现了企稳回升态势，公司的业务经营情况持续向好。一季度若剔除可转债计提财务费用的影响，净利润可达3702.31万元，同比增长29.20%。公司对未来发展充满信心，主要来源于以下几方面：1、现有客户的基础厚；2、目前在单个客户上的占比份额较低，有增长空间；3、新兴行业如智能汽车目前增速还有提升空间，金融领域特别是银行六大行的增量空间巨大；4、区域方面海外业务占比还很小，离岸业务空间大。谢谢！</p>

2、请问：AI 是今年科技发展的重头戏，请问贵公司如何布局当下关键之年，贵公司对比同行业的优缺点主要体现的哪些方面？

答：尊敬的投资者，您好！公司现有相关技术储备，FarAI 人工智能平台将 AI 技术创新回归到为用户解决业务问题，由机器学习平台、智能开发平台、能力开放平台、深度学习平台组成，能力开放平台聚焦于自然语言处理、图像处理、语音识别、视觉智能等。智能开发平台可同时提供机器学习与深度学习能力，具备简便实用的可视化开发、建模、任务编排、数据图表输出能力。机器学习平台可以同时处理图像和自然语言，并支持多种自然语言模型和评估方式，有强大的统计和分析能力。深度学习平台有强大的数据及知识图谱处理能力。公司在软件服务业务上的优势可以概括为“懂快好省”。懂：懂客户所处行业和市场，懂业务场景和逻辑，懂客户组织文化和员工管理，懂技术开发语言及项目管理。快：快速响应和供给客户需求，招聘流程快。好：技术开发与管理好，服务态度好，现场管理好。省：为客户节省各方面成本，省心省力。谢谢！

3、请问：贵公司信创领域的产品有哪些？

答：尊敬的投资者，您好！公司在信创产业链的环节主要为中间件、应用软件、云服务环节。公司的 FarData 大数据敏捷开发平台及 FarAI 人工智能平台属于信创产业链基础软件中的中间件环节，智慧社区平台属于应用软件环节。公司着力于信创产品在行业应用中的落地和实施服务。谢谢！

4、请问：贵公司从事的业务？

答：尊敬的投资者，您好！法本信息是一家致力于为客户提供专业软件技术和解决方案服务的提供商。公司秉承以客户为中心的服务理念，专注于数字化技术服务，致力为客户提供先进的数字化平台、技术和解决方案，以数字化技术为依托，以咨询为驱动，以技术和方案为牵引，以交付为手段，全力为客户提供全域化、全业务、全效能的数字化服务，助力金融、互联网、汽车、通信等行业客户的产品与技术创新和业务变革，利用数字化的技术与工具推动各行业客户转型升级，实现客户业务的精细化运营，助力企业数字化转型。谢谢！

5、请问：贵公司把智能汽车作为重要的战略方向之一，目前发展情况如何？

答：尊敬的投资者，您好！在智能汽车方面，公司作为“软件定义汽车”的赋能者，提供云和端一体化的汽车智能化解决方案。在智能座舱领域，积极响应国产化要求，定位于智能座舱国产化解决方案提供商，围绕国产化主芯片和国产化操作系统为客户提供国产化智能座舱解决方案。基于公司自研的 FarData 大数据敏捷开发平台及 FarAI 人工智能平台，核心协议栈性能达到行业一流水平，贴合国内汽车厂商实际需求，支持高度定制化研发交付。具备从基础软件到上层应用的软件开发能力，为客户提供从需求定义到实车测试的全流程服务。此外，公司已经为国内

众多电子地图专业厂商、互联网出行客户和智能汽车车企等，提供了地图标注领域的专业服务，业务队列覆盖广泛。公司已与比亚迪、上汽、长安、长城、东风、理想、蔚来、小鹏、路特斯、飞凡、智己等品牌车企达成合作关系。此外，未来公司也将以全面数字化为支撑，构建“全生命周期，全场景旅程，全流程流量，全触点，全中台”为一体的车企一体化运营数字营销平台。加速行业资源整合，不断优化服务模式，创新推进智能汽车一站式服务，在人才引进、软件全生命周期开发、解决方案落地等持续为客户推进全价值链服务，在国家新能源战略大的时代背景下，与更多合作伙伴共同推进智能汽车软件行业的新格局高质量发展。谢谢！

6、请问：贵公司对于二级市场的股价波动如何看待，如何提振投资者信心？

答：尊敬的投资者，您好！公司将努力做到业绩收入的持续增长，专注业务的拓展、管理水平的提升，但股价受诸多因素的影响，我们会积极应对，并与广大投资者保持良好的沟通，投资者提出好的建议，我们也会虚心接受。谢谢！

7、请问：贵公司在数字中国数字经济产业生态建设方面有何建树？

答：尊敬的投资者，您好！信息化与数字化引领社会发展，已成为大势所趋。数字中国建设作为我国经济社会发展的重要战略，旨在加快数字化转型，构建数字经济体系，推动数字化治理和服务能力现代化。数字中国建设涉及的领域非常广泛，包括电子政务、电子商务、智慧城市、数字医疗、工业互联网等等。在这些领域，软件和信息技术服务是数字化转型的核心和基础，在整个数字化进程中发挥着重要作用。公司坚持做大软件技术服务业务，加快提升优势行业市场份额。通过优化业务结构支撑公司经营业绩高速增长和市场竞争的优势，不断加强在数字化解决方案、数字化咨询服务、数字化创新产品等成长性业务布局，持续探索信创、云计算、物联网、人工智能、智能汽车等前沿科技领域，为实现数字中国的国家战略贡献自己的力量，实现企业价值的跨越式发展。谢谢！

8、请问：贵公司业务区域覆盖的情况怎么样？

答：尊敬的投资者，您好！公司以一线城市为基础向二线城市延伸，加速地域扩张，在北京、上海、广州、杭州、南京、成都、西安、武汉、海口、长沙等多个城市设有分支机构，逐步完善全国范围行业客户布局。此外，公司也在积极探索海外市场的拓展，广开战场，强化区域布局及全球布局，进一步提高公司发展质量。今年年初公司在日本成立全资子公司“法本日本株式会社”，正式进军日本市场，标志着法本信息全球化发展战略布局再添新翼，进一步加快加深国际化竞争与合作步伐。谢谢！

9、请问：可转债的发行对贵公司利润影响大吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司计提可转债财务费用对净利润有一定的影响，2022年度若不考虑可转债影响约实现净利润1.36亿元。但是

可转债项目的顺利实施，能够促进主营业务可持续发展，提高公司的盈利能力和综合实力，对公司的未来发展有重要的支撑作用。谢谢！

10、请问：贵公司对于未来 5 年的发展战略是如何规划的？对于未来 5 年的营收有没有目标？

答：尊敬的投资者，您好！公司将“软件定义世界的赋能者”作为企业使命，以“成为国际领先的 IT 综合服务商”为愿景，致力为客户提供先进的数字化平台、技术和解决方案，未来公司将持续在以下方向上做战略努力，提升营业收入规模。1、坚持规模扩张，全球化布局和发展；2、聚焦价值领域，构建一体式的解决方案能力；3、打造公司面向产业数字化的技术底座。谢谢！

11、请问：贵公司目前员工数是多少？行业地位如何？竞争力优势如何？

答：尊敬的投资者，您好！截至 2022 年底，公司拥有员工 18549 人。公司在软件服务业务上的优势可以概括为“懂快好省”。懂：懂客户所处行业和市场，懂业务场景和逻辑，懂客户组织文化和员工管理，懂技术开发语言及项目管理。快：快速响应和供给客户需求，招聘流程快。好：技术开发与管理好，服务态度好，现场管理好。省：为客户节省各方面成本，省心省力。谢谢！

12、请问：贵公司今年分红情况如何，公司资金还充足吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司 2022 年度利润分配暂以截至 2022 年 12 月 31 日公司总股本剔除回购股份为基数，向全体股东每 10 股派发现金 0.35 元（含税），合计派发现金股利 13,025,723.80 元（含税）。公司自上市以来，持续重视投资者回报，每年都进行了不低于当年可供股东分配利润 10% 的利润分配。公司资金充裕，现金流状况良好，谢谢！

13、请问：贵公司怎么看待银行 IT 的行业前景？

答：尊敬的投资者，您好！银行 IT 有较为广阔的行业市场。目前同海外银行相比，国内银行 IT 支出占总资产的比例比较小，未来或将逐步缩小差距。此外，数字化转型是银行 IT 发展的核心驱动力，信创是直接的催化剂。在数字化转型的浪潮下，金融科技在银行业的地位日益凸显，当前银行金融业务的快速发展和电子化率的提升，带来银行数据处理和存储需求的迅速提升。一方面，伴随着银行交易电子化率不断提升，银行 IT 系统沉淀了海量的数据，另一方面，以手机银行、网上理财为代表的金融业务不断创新，快速发展，也使得银行 IT 系统的处理需求持续激增。在信创背景下，国家对银行业 IT 系统安全可控的要求进一步提高，信创政策打破了银行 IT 系统相对保守稳定的局面，强力推动了银行 IT 系统改造的进程。谢谢！

14、请问：贵公司营业收入高速增长，利润增长为何没能同步？

答：尊敬的投资者，您好！公司在国内区域及海外市场的拓展、行业能力的构建、产品及解决方案、技术研发、人才引进方面持续加大了投入，以上投入将为公司持续增长提供市场基础、客户基础和技术基础，

为公司持续增长提供有效的支撑。谢谢！

15、请问：贵公司的解决方案业务有什么特色？

答：尊敬的投资者，您好！公司围绕客户各类业务场景，运用数字化新技术，助力客户构建完整的业务生态，公司以法本数据、法本智造、咨询业务等产品为主线，为客户提供多元化解决方案，打造“一个根本、两条主轴、三个层面”的项目亮点。一个根本:统一企业数据架构，搭建数据湖，形成数据资产，实现统一运营分析、业务协同与资源共享，为企业数字化转型打下坚实的基础。两条主轴:业务流程和运营管理的数字化，提升企业运作效率和创新能力:①以客户价值为中心构建“可联结、可触达、可沟通、可转化”的开放数字化私域运营空间，全面提升客户体验，②以业务为导向构建支撑全业务流程的数据中台，显著提升运营效率。三个层面:①赋能企业所有者精准、全面掌握企业现状，并提供量化决策依据;②赋能企业管理者最佳数字化业务流程实践方法和案例，提高执行、运作能力;③基于智能大数据平台构建物联网、企业经营、人力资源、金融等大数据应用利器。谢谢！

16、请问：贵公司汽车行业业务增速怎么样？

答：尊敬的投资者，您好！公司 2022 年度汽车行业实现营业收入 8108.80 万元，较上年增长 397.28%，保持强劲的发展势头。谢谢！

17、请问：贵公司云业务发展怎么样？

答：尊敬的投资者，您好！公司积极打造多场景云智能服务能力，逐步构建法本云生态和集成体系，为客户提供云咨询、云规划、云原厂产品、云迁移、云管理、云运维、云解决方案等全栈式一揽子云服务，满足客户上云、用云、管云全方位需求，为客户提供“最后一公里”的云服务，并成为客户云上最有价值的咨询合作伙伴。公司同步向云业务高价值领域快速发展与延伸，不断提升 MSP 的竞争优势和服务能力，并依托对各大云平台架构的深刻理解，为客户提供多元化、一站式云管理服务；公司通过整合优势资源和客户体系打通，目前是腾讯云、阿里云、天翼云、京东云和亚马逊云的合作伙伴。公司将持续加大在云业务领域的投入和布局，加强技术创新和产品研发，提高服务质量和客户体验。谢谢！

18、请问：人才对软件服务公司至关重要，贵公司如何培养与沉淀人才？

答：尊敬的投资者，您好！公司坚持“广开赛道、广布人才”的政策，通过共同理想与业务布局持续吸引高端人才的加入。持续完善了赋能认证、人才梯队、干部轮动等机制，不仅实现业务的发展，同时实现人才厚度和密度的持续提升。如通过销售专项项目，结合解决方案销售能力要求，协同各部门进行专项赋能，认证覆盖销售经理 90%以上。通过卓越式顾问销售专项，结合公司业务布局要求，提升销售骨干市场开拓能力，并组织干部专项培训，提升领导力。通过管理培训生专项项目优化培养和发展动作，培育新生力量，加速合格人才输出。公司通过各类培养项目，抓住不同阶段人才的发展特点，给有意愿发展的人才提供

	<p>成长的阶梯。谢谢！</p> <p>19、请问：贵公司一季度业务经营情况如何？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！2023年第一季度公司实现营业收入 8.82 亿元，较上年同期增长 3.24%；归属于上市公司股东净利润 0.29 亿元，较上年同期增加 8.91%。公司经营业绩稳步增长并持续加强市场开拓，其他详细经营数据可参考公司披露的 2023 年第一季度报告，谢谢！</p> <p>20、请问：请详细介绍下贵公司的 FarData 大数据平台？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！FarData 是一款服务政府和企业客户的通用大数据平台，能降低大数据应用开发技术难度，大大提高开发效率；产品可广泛应用于政府、金融、互联网、智能汽车、物流、零售和制造业等行业核心分析系统，适用全量数据的实时分析、离线分析、交互查询、实时检索、数据仓库、数据治理等场景。FarData 大数据敏捷开发平台致力于为数据开发工程师、数据分析师、数据资产管理、运维工程师，打造一个一站式的大数据全生命周期研发平台。用户仅通过 FarData 大数据敏捷开发平台，即可完成数据集成、数据分析、数据治理、数据服务和数据可视化等各类场景的数据应用开发。谢谢！</p> <p>21、请问：目前很多同行业公司都在布局金融行业，贵公司在金融行业的布局是怎样的？有什么优势？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！在金融领域，公司通过丰富的 IT 服务项目积累，已内生性形成系列金融 IT 解决方案业务体系，主要包括数字中台、数据治理、数据标注、监管报送、银行测试及智慧风控等银行类解决方案，完成 FarData、数据中台等通用工具和架构的研发组建，构建金融行业端到端的全栈式服务能力，围绕银行、保险、证券、财务及资产管理等行业客户新增近百个端到端解决方案项目，进一步深化与中行、农行、建行、交行等国有银行，浦发、中信、广发、平安等全国性股份制银行以及众多城市商业银行和农村商业银行保持长期稳定的业务合作。谢谢！</p> <p>22、请问：贵公司应收帐款是否能如期收回，有没有降低风险的措施？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！应收账款是由于公司与客户合作合同约定账期所致，公司主要客户均为行业头部客户，信用质量好，违约风险小。同时公司重视应收账款管控工作，制定相关制度及措施，提高新客户准入标准及应收账款回款力度，保证应收账款及时回收。谢谢！</p>
<p>附件清单</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2023 年 5 月 5 日</p>