

证券代码：301257

证券简称：普蕊斯

# 普蕊斯（上海）医药科技开发股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2023-005

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 券商策略会 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（由长江证券、兴业证券、中信建投证券、东吴证券、申万宏源证券、东北证券、华西证券和国元证券联合组织的2022年度暨2023年第一季度电话交流会）
参与单位名称 及人员姓名	易方达基金、天弘基金、南方基金、博时基金、富国基金、汇添富基金、中欧基金、工银安盛、兴证全球基金、华安基金、交银施罗德基金、景顺长城基金、兴业基金、永赢基金、前海开源基金、光大保德信、泓德基金、宝盈基金、东兴基金、东方红、海通证券资管、中国人寿资管、光证资管、德邦证券资管、中信建投资管、华夏未来资管、景林资管、英大保险资管、野村资管、中金公司、国任保险、建信养老、永诚财险、英大国际信托、东方自营、中银国际自营、高毅资产、淡水泉投资、拾贝投资、Keywise Capital、Orbimed Capital、Point72等共121家机构160人
时间	2023年4月27日-4月28日、2023年5月4日-5月5日
地点	上海香格里拉大酒店 上海凯宾斯基酒店 电话会议
上市公司接待 人员姓名	总经理 杨宏伟 董事会秘书 赖小龙
投资者关系 活动主要 内容介绍	<b>一、介绍公司基本情况</b> 普蕊斯作为国内领先的大数据驱动型创新 SMO，为国内外制药公司等客户提供包括前期准备计划、试验点启动、现场执行、项目全流程管理等服务，实现临床试验现场管理外包的一站式服务，从而更加高效快速地推进申办方临床试验的落地

<p>投资者关系 活动主要 内容介绍</p>	<p>和执行。</p> <p>公司自创立初期便致力于承接具有创新性 &amp; 高临床价值新药的 SMO 项目，SMO 执行项目数量亦稳步增长，截至 2023 年 3 月 31 日，公司累计参与 SMO 项目超过 2,500 个，在执行项目数量为 1,505 个。截至 2023 年 3 月 31 日，公司已拥有超过 3,700 名专业的业务人员，服务近 800 家临床试验机构，可覆盖临床试验机构数量超过 1,300 家，服务范围覆盖全国 160 多个城市。</p> <p>公司主要客户为国际药企或国内知名创新型药企，与在中国开展业务的全球前 10 大药企、全球前 10 大 CRO 均有合作。公司参与了较多的国内外热门项目，服务可覆盖肿瘤、内分泌疾病、医疗器械、病毒性肝炎、免疫性疾病、血液系统疾病、感染等共 24 个领域。公司凭借专业化的服务能力和丰富的项目执行经验在行业内树立了较好的品牌及口碑。</p> <p>公司坚持“以患者为中心”的理念，致力于在药企、研究者和患者之间打造一个相互关联的平台，加快和提高中国临床试验研发速度和质量。</p> <p><b>二、公司回答了投资者提问，问题汇总如下：</b></p> <p><b>问：公司 2022 年以及今年 Q1 客户结构主要是怎么样的？</b></p> <p>公司客户类型主要是跨国制药企业、国内创新药公司和 CRO 公司三大类，其中 CRO 主要以跨国 CRO 为主。公司自创立初期便致力于承接具有创新性 &amp; 高临床价值新药的 SMO 项目，与在中国开展业务的全球前 10 大药企、全球前 10 大 CRO 均有合作，具备较为突出的优质创新药物项目服务能力，提供的 SMO 服务质量高、效率高，处于同行业先进水平，符合国际标准。</p> <p><b>问：SMO 行业目前竞争格局是怎么样的？</b></p>
--------------------------------	---

<p>投资者关系 活动主要 内容介绍</p>	<p>目前我国 SMO 行业呈现数家头部企业与多家尾部企业并存的竞争格局。伴随头部 SMO 企业客户资源、人才规模、机构覆盖率逐步扩大，技术、品牌与口碑等方面加速巩固，国内医药监管政策加持利好具备创新类项目服务能力的 SMO 企业，预计 SMO 行业集中度将不断提升并向头部 SMO 集中。</p> <p><b>问：公司 2022 年新签订单保持较高增速的原因是什么？今年 Q1 新签订单情况怎么样？</b></p> <p>2022 年尽管复杂多变的经营环境给公司业务经营与临床试验项目的开展造成了较大干扰，公司集中公司优势资源推动核心业务发展，并加快企业信息化升级步伐，持续提升核心服务能力，尽量降低不可控因素对公司业务造成的不利影响。2022 年公司新增不含税合同金额突破 10 亿元，达到 104,285.05 万元，同比增长 43.42%，取得了公司创立以来最佳成绩。</p> <p>新增订单增速较高主要有如下几个方面的原因：首先，由于全球医药公司等持续投入研发资金，加之药企对于临床试验是“做出来的，不是监查出来的”高效理念的转变，使得 SMO 在医药临床研发中的渗透率进一步提升，国内外制药企业的新药临床试验对 SMO 服务的需求增加；其次，随着头部 SMO 客户资源、人才规模、机构覆盖率逐步扩大，SMO 行业进一步向头部集中；第三，公司也在加强内部管理的过程，深耕 SMO 和人员的精细化管理，提质增效，依托公司标准化的项目管理体系、完善的人员培训体系及快速的人才复制能力、数字化质量管理和风险管控机制，进一步增强公司核心竞争力。</p> <p>Q1 订单情况总体符合全年预测的增速，具体情况还请关注</p>
--------------------------------	--

<p>投资者关系 活动主要 内容介绍</p>	<p>后续公司的定期报告。</p> <p><b>问：公司目前员工人数情况以及接下来的人员扩张规划？</b></p> <p>公司截至 2023 年 3 月 31 日，公司员工总数为 3,896 人，专业的业务人员超过 3,700 人，今年一季度增加了 200 多人。</p> <p>公司通过信息化系统进行用人科学预测管理，公司的人员规划主要是根据公司系统中具体项目对人力资源的需求进行招聘，进而达到成本管控和人员的精细化管理，提高员工工时利用率和人力资源储备的科学性。</p> <p><b>问：AI 等技术创新会给公司带来什么影响？</b></p> <p>公司始终重视信息化及新技术在临床试验执行上的运用，也在探索各种可以提高临床试验执行效率的技术和手段，通过完善公司信息化体系，实现整合运营数据管理与项目数据管理的多重功能，数字化赋能临床试验项目管理，为临床试验现场管理服务提供更高效率的保障。</p> <p><b>问：随着 CRC 人员扩张，公司会不会存在管理半径的瓶颈？</b></p> <p>公司始终重视精细化管理，特别是随着募集资金的到位，公司进一步升级了信息化系统和项目管理执行体系，从资源分配、项目管理、报表数据的管理上，都有了很大的提升。同时，人员管理研究院加强了各项智能管理方法的开发和运用，对人才快速复制、人才管理起到助力作用。通过技术信息化的加强，能够把公司的管理能力提升到新的台阶，从而解决公司面临的人员规模庞大、人员分散的管理问题。</p> <p><b>问：公司今年有什么发展规划？</b></p> <p>2023 年公司强化管控过程中的资源调配和部门间的赋能，通过内部管控模式信息化升级，实现战略、服务、人才等</p>
--------------------------------	--

	<p>方面在行业中的领先地位。进一步优化各部门的责权边界和管理流程等制度建设，积极推动部门间联动、协同、信息流转数字化。公司着重加快发展人员管理模块和 site 管理模块创新建设；加强技术创新，培育、强化在重点疾病治疗领域优势，提升公司在行业中的竞争地位，为公司可持续性发展打好基础。</p> <p>公司管理层致力于提升企业综合运营效率，实现降本增效，高质量完成公司 2023 年设定的目标和任务。</p>
附件清单	无
日期	2023 年 5 月 6 日