

广东峰华卓立科技股份有限公司

关于 2022 年年度报告问询函之回复

全国中小企业股转系统有限责任公司：

贵公司于 2023 年 5 月 5 日出具的《关于对广东峰华卓立科技股份有限公司的年报问询函》（公司一部年报问询函【2023】第 020 号）已收悉，广东峰华卓立科技股份有限公司（以下简称“峰华卓立”或“公司”）对相关事项进行了认真核查和分析，现就相关问题作出书面说明并回复如下：

1、关于营业收入及应收账款

你公司主营 3D 打印设备、3D 打印定制化产品、合金零部件的生产及销售。公司 2020、2021 及 2022 年分别实现营业收入 97,407,295.03 元、150,665,346.93 元、170,925,788.84 元，同比增长-2.38%、54.68%、13.45%。其中，3D 打印设备及 3D 打印定制化产品 2022 年收入均较 2020 年有大幅上涨，合金零部件收入有所下降。你公司披露对于 3D 打印设备、3D 打印定制化产品，以直销方式为主，以代理方式为辅。

你公司 2020、2021 及 2022 年应收账款期末余额分别为 19,603,106.45 元、41,092,997.25 元、68,360,949.46 元，同比增长-22.94%、109.62%、66.36%。

请你公司：

（1）结合市场变化情况、同行业可比公司情况、客户变动情况、合同签订及执行情况、收入确认政策等说明公司近两年 3D 打印设备、3D 打印定制化产品收入大幅增长，及合金零部件收入下降的原因及合理性；说明 2022 年收入增长幅度较 2021 年下降的原因，及后续收入增长是否具有可持续性；

【公司回复】：

①市场变化情况、同行业可比公司情况、客户变动情况、合同签订及执行情况、收入确认政策等情况

从全球范围来看，作为一项新型数字化制造技术，3D 打印经过了 30 多年的培育期，已经形成比较完善的技术体系，应用范围不断拓展，产业链初步形成，市场规模快速增长，目前 3D 打印行业正在进入加速成长期。

国内传统铸造生产流程属于非数字化的工艺模式，生产工艺及铸件结果预判高度依赖工程师和技师的个人经验和能力。传统铸造企业运用砂型3D打印设备完成铸造工艺升级过程，数字化制造对接客户的数字化设计流程，实现全数字化的铸造工艺流程。砂型3D打印设备将成为砂型、重力、低压甚至精密铸造行业产业升级中最有效的装备之一，也将成为广大铸造企业适应未来多品种小批量、定制化生产服务赢得市场的利器。峰华卓立凭着多年深耕的3DP（粘结剂喷射）技术，已经由只面向铸造领域的砂型3D打印机拓展到了面向粉末冶金领域的金属3DP打印机及新型工业陶瓷（如：半导体、芯片领域的氧化物、碳化物陶瓷部件）领域的陶瓷打印机，品类越来越丰富。

同行业可比公司少，比较接近的就是西安铂力特（股票代码：688333），该公司2022年收入增长66.32%，其中：自研3D打印设备、配件及技术服务收入增长91.71%，3D打印定制化产品收入增长68.26%。

2022年公司对于3D打印定制化产品的客户进行了深度挖掘，2022年前五大客户新增了智新科技股份有限公司，其他客户变动不大。截至2022年末，在手订单6,907.03万元，比同期增长72.86%，未来的收入增长可期。

公司根据企业会计准则的规定并结合自身业务情况制定了收入确认的具体会计政策并在近两年政策保持一贯性，其中，3D打印设备按照合同需要提供安装服务的，以完成安装并经客户验收为收入确认时点，不需要安装的出口收入以完成报关日期作为收入确认时点，不需要安装的非出口收入以将货物送达客户并取得客户签收确认作为收入确认时点；3D打印定制化产品、合金零部件不涉及安装问题，出口以完成报关日期作为收入确认时点，国内销售以将货物送达客户并取得客户签收确认时作为收入确认时点。

②公司近两年3D打印设备、3D打印定制化产品收入大幅增长，及合金零部件收入下降的原因及合理性

3D打印设备、3D打印定制化产品收入增长与可比公司的趋势相同，收入大幅增长的主要原因是随着设备的成熟度提升，设备生产效率的提升和运营及维护成本的大幅下降，3D打印设备已被市场广泛接受，经过多年的培养，一些客户对砂型3D打印机需求开始呈现快速增长的态势，另外一些客户选择了购买3D打印定制化产品的模式。

合金零部件收入下降的主要原因是公司为了提升在3D打印领域的核心竞争力，考虑到在公司生产线产能有限的情况下，优先生产3D打印定制化产品，提高了3D打印定制化产品的业务拓展和生产能力。

③说明2022年收入增长幅度较2021年下降的原因，及后续收入增长是否具有可持续性

3D打印设备在2020年销售规模较小，仅735.32万元，基数小，所以2021年增幅较大，2022年增幅小于2021年增幅。

3D打印定制化产品与合金零部件合计增长率由2021年的29.92%下降到2022年的5.25%。该增长幅度下降的原因是由于3D打印定制化产品与合金零部件的产量互相影响，2021年12月底从佛山本部搬到成都子公司（四川卓华增材制造有限公司，以下简称“四川卓华”）生产基地的部分3D打印定制化产品业务2022年由于人员招聘不达预期，生产不顺利，导致该部分3D打印定制化产品业务产能受影响，影响了2022年的交货和收入，该部分影响因素在2022年底基本消除（详见问询问题3关于营业外支出第（1）项的回复），基本不影响后续经营。公司2022年为了尽量减少上述搬迁对公司3D打印定制化产品产能的影响占用了部分合金零部件的产能，使得合金零部件产量有所下降，而3D打印定制化产品受产能的影响增长未达预期。

上述影响因素在2022年底基本消除，并且目前在手订单充足，经过多年的潜心研发，公司砂型、陶瓷及金属多品类新机型将在上半年陆续推出，将推动公司收入持续增长。

（2）说明你公司以代理方式销售商品的具体情况，包括商业模式、代理销售金额，对销售定价、回款及退货等合同安排；结合相关安排说明对代销商品的收入确认时点及方式是否符合《企业会计准则》的规定，是否满足控制权转移的条件；

【公司回复】：

公司在2022年通过代理方式销售商品的客户为TEREM, LTD，该客户经营所在地为俄罗斯，购买的商品主要为3D打印设备，2022年实现代理销售金额为12,294,000.00元。

销售过程中，由TEREM, LTD来公司厂区内提货并进行验收，报关由TEREM, LTD负责，报关方式为EXW（工厂交货），设备到达终端客户指定地点后，由

TEREM, LTD负责安装调试并对终端客户进行相关培训。对TEREM, LTD的销售定价方式为公司在考虑生产成本和销售成本加成因素的基础上参照俄罗斯当地的市场价格对其进行报价。

TEREM, LTD主要按照不同的时间节点分批支付货款，主要回款节点为合同签订后支付30%、提货前支付50%、提货后90天支付10%、终验合格后支付尾款10%（此处终验收为终端客户终验收时间，同时公司与TEREM, LTD合同约定其需保证终验收不得晚于设备装船之日起180天内完成，若超过此期限，无论TEREM, LTD与终端客户是否完成终验收，均视为设备终验收自动通过，即尾款10%的支付时点以终端客户验收合格或设备装船之日起180天内孰先为准），达到相应节点后一定期限内TEREM, LTD按照合同约定的回款金额进行支付。公司设备生产完成后，将提供设备照片、运行视频、砂型样板照片及视频等资料给TEREM, LTD进行初验收，经TEREM, LTD初验收通过后发货，同时公司经过多年的发展，设备质量稳定，截至目前，TEREM, LTD未发生销售退货等情况，合同未对退货安排进行详细约定，但合同约定任意一方违反合同，给对方造成损失的，受损方有权就实际损失要求对方承担赔偿责任，同时约定适用中华人民共和国法律等争议解决条款。

公司对销售给TEREM, LTD的商品以完成报关的日期作为收入确认时点（以此作为商品控制权的转移时间并确认收入，不按照进度确认收入）。TEREM, LTD在2022年的贸易成交方式为EXW（工厂交货），且其在厂区提货后，后续的报关以及对设备的安装调试和培训均由TEREM, LTD负责；在TEREM, LTD提货时，商品的相关控制权已经转移，公司出于谨慎性原则，同时参考如下拟IPO上市公司此类销售模式的收入确认方法，以完成报关的日期作为收入确认时点，符合《企业会计准则》的规定。

拟上市板块	公司名称	出口方式	收入确认时点
创业板	芯天下	EXW	以完成报关作为收入确认时点
创业板	爱迪特	EXW	以完成海关报关出口手续并取得报关单作为收入确认时点。
创业板	壹连科技	EXW	在货物装船并获取经海关审验的产品出口报关单后，确认销售收入

(3) 结合对主要客户的信用政策、结算方式和结算周期等，说明应收账款

大幅增长的原因及合理性，是否存在通过放松信用政策刺激销售的情形。

【公司回复】：

2022 年度应收账款较 2021 年度应收账款余额增长主要系以下客户收入增长导致。其中，（1）本期应收余额第一大客户-智新科技股份有限公司 2022 年度应收余额约 1460 万较 2021 年度增长约 1400 万，该客户信用政策为票到挂账 90 天后支付，主要采取电汇和银行承兑汇票的结算方式，截至 2023 年 4 月 30 日回款金额约为 1300.27 万元；（2）本期应收余额第二大客户-Andritz hydro GmbH 2022 年度应收余额约 690 万较 2021 年度应收余额增长约 480 万，该客户信用政策为发货后 60-80 天内支付，主要采取银行存款结算方式，期后已收回全部款项；（3）本期应收余额第三大客户-安德里茨（中国）有限公司 2022 年应收余额约 623 万较 2021 年度应收余额增长约 370 万，该客户信用政策主要为发货后 60 天内支付，主要采取银行存款、银行承兑汇票结算方式，期后已收回全部款项。上述客户信用政策未发生重大变化，不存在通过放松信用政策刺激销售的情形，应收账款增长具有合理性。

2、关于差错更正

2022 年 1 月，你公司对 2018 至 2020 年财务数据进行差错更正，对收入调整比例分别为-2.44%、-5.75%、6.67%，对净利润调整比例分别为-222.3%、-221.14%、47.69%。2023 年 4 月，你公司再次进行差错更正，调整 2020 至 2021 年财务数据，对收入调整比例分别为 0%、1.44%，对净利润调整比例分别为-18.01%、-48.79%。

请你公司：

（1）说明对主要会计科目进行差错更正的具体原因；

【公司回复】：

①对营业收入、营业成本进行差错更正的具体原因

公司部分收入确认依据归属期是 2021 年度，该部分在 2021 年度已满足收入确认条件，应计入 2021 年度收入，公司将其收入确认在 2022 年度，故进行差错更正。

上述事项对 2021 年度主要会计科目的影响：主营业务收入增加

2,136,536.47 元、主营业务成本增加 1,257,252.35 元、应收账款增加 2,250,613.27 元、存货减少 1,257,252.35 元。

②对递延所得税负债、所得税费用进行差错更正的具体原因

公司 2021 年度享受企业所得税固定资产一次性扣除(500 万元以下设备器具一次性扣除)金额 11,537,328.63 元,公司 2021 年度未确认此事项相关的递延所得税负债,故调整公司 2021 年度确认的所得税费用及相应的递延所得税负债。

上述事项对 2021 年度主要会计科目的影响:所得税费用增加 1,730,599.29 元、递延所得税负债增加 1,730,599.29 元。

③对递延所得税资产、所得税费用进行差错更正的具体原因

公司 2020 年末母公司可结转以后年度企业所得税前弥补的亏损额为 28,705,942.34 元。2021 年末母公司可结转以后年度企业所得税前弥补的亏损额为 33,119,888.97 元,子公司四川维珍可结转以后年度企业所得税前弥补的亏损额为 2,756,978.10 元。与公司 2020 年度和 2021 年度确认的与可弥补亏损相关的递延所得税资产存在差异,故按照 2020 年度和 2021 年度所得税申报表调整公司 2020 年度和 2021 年度确认的所得税费用及相应的递延所得税资产。

上述事项对 2021 年度主要会计科目的影响:所得税费用增加 181,313.57 元、递延所得税资产增加 1,367,160.04 元。此事项对 2020 年度主要会计科目的影响:所得税费用减少 1,548,473.61 元、递延所得税资产增加 1,548,473.61 元。

(2) 说明多次进行差错更正是否表示公司财务内控制度是否存在重大缺陷,你公司对营业收入等主要财务数据建立了何种财务内控机制,如何保证财务数据的真实性和有效性。

【公司回复】:

两次调整主要还是收入会计准则的把握和谨慎性原则与一贯性原则的应用不准确、不恰当,在财务内控制度上不存在重大缺陷,我公司制定了《财务核算制度》、《财务管理制度》、《关于规范公司进销存流程的规定》《关于公司废品、废料及其他报废物品的管理规定》等相关内控制度,对于营业收入等主要财务数据建立了复核及内部审计流程,并且在2023年正在实施业财一体化的ERP管理系统,届时将进一步完善内控机制,保证数据的真实性和有效性。

3、关于营业外支出

你公司本年营业外支出 4,446,463.74 元，较上年同期增长 394.54%。你公司解释主要原因系子公司厂房搬迁，非流动资产毁损报废损失增加所致。

请你公司：

(1) 说明子公司厂房搬迁的具体情况，包括子公司名称、搬迁原因、搬迁进展、搬迁前后地址、对厂房设备人员的安排及搬迁对生产经营的影响，是否导致员工流失及生产经营停滞等；

【公司回复】：

本次搬迁子公司为四川卓华，主要从事砂型打印、铸造和铝合金铸件的机加工等业务。其中，砂型打印、铸造业务的生产经营场所位于集团在成都市青白江区的厂区（隶属于子公司四川维珍）；此外四川卓华租赁了成都市青白江区欧洲产业城蓉欧智能制造产业园（以下简称“欧产城”）厂房作为从事铝合金铸件的机加工业务的经营场所。

由于欧产城园区周边配套不齐全，同时四川卓华生产的铝合金铸件多为复杂金属零部件，对数控机床操作工的技术能力要求极高，而成都此领域产业基础极为薄弱，大量具备技术及操作经验的人员一时难以招聘，导致机加工设备产能利用率严重不足，四川卓华产生经营性亏损。基于前述原因，为扭转亏损态势，一方面公司决定缩小四川卓华经营规模，将机加工业务撤回佛山，注入位于佛山市南海区里水镇的控股子公司佛山市峰华智科智能制造有限公司（以下简称“峰华智科”），另外一方面缩减费用支出，四川卓华于 2022 年 11 月起根据既定的搬迁计划从欧产城分步搬离，截至 2023 年 2 月底，相关搬迁工作已经平稳有序完成。

期间，为保障搬迁工作平稳有序的进行，生产经营不受影响，公司于 2022 年 9 月起开始积极筹划峰华智科设立事宜，峰华智科设立完成后四川卓华将机加工设备根据订单情况分步搬迁至峰华智科，鉴于四川卓华本次搬迁实施周期长，机加工设备搬迁前已提前完成生产场地的布置工作，搬迁后可快速进入调试生产设备、调配工作人员等工作以快速恢复正常生产状态，同时峰华智科已根据实际经营需要及搬迁进度提前招聘具备经验和技术的机加工设备操作工，入职后可以迅速熟练掌握设备操作要点，因此本次搬迁未对生产经营造成不利影响，未导致生产经营停滞。

搬迁过程中，四川卓华已提前充分掌握员工搬迁意愿及需求，与员工进行充分沟通，双方协商一致后确定安置方案，搬迁完成后四川卓华人数由 58 人缩减至 35 人，确保了人员安置工作合法合规、有序开展。目前四川卓华的砂型打印、铸造业务仍在有序开展中，未因欧产城退租对生产经营造成不利影响。

截至 2023 年 2 月底，相关搬迁工作已经平稳有序完成，四川卓华已从欧产城退租。

(2) 说明损毁报废的非流动资产的具体内容、用途、账面价值、损毁报废的原因。

【公司回复】：

本年度非流动资产毁损报废损失 4,367,582.02 元，其中 3,356,593.85 元是子公司厂房搬迁所涉及的装修报废，具体明细见下表：

项目	用途	账面价值
欧产城展厅装修	展示及研发	217,236.71
欧产城办公室装修	办公	150,980.23
欧产城二楼空场地装修	办公	74,779.83
欧产城二楼环氧树脂耐磨地坪	生产	63,132.74
欧产城工程管理费用	生产	276,727.65
欧产城工程材料费	生产	757,723.51
欧产城工程材料费	生产	98,280.00
欧产城一楼隔断保温墙装修	生产	62,920.52
欧产城车间电力改造	生产	721,734.53
欧产城车间电力改造	生产	151,376.10
欧产城电力工程	生产	329,663.69
车间办公室动力电检验工程	生产	61,827.56
(雕刻机)动力电工程	生产	29,357.81
车间电力改造	生产	223,328.94
环氧地坪	生产	137,524.03
合计		3,356,593.85

上述资产都是四川卓华在成都青白江区欧产城的装修费用，由于提前退租撤场导致该部分资产已无使用价值，不能给企业带来经济利益的流入。

另外1,010,988.17元非流动资产毁损报废损失是拆除生产线导致附属设施及设备无法使用报废损失884,754.87元及其他零星设备报废126,233.30元。

按照《企业会计准则-基本准则》的规定，资产的定义是“资产是指企业过去的交易或者事项形成的、由企业拥有或者控制的、预期会给企业带来经济利益的资源。”

按照企业会计准则的规定，该部分资产已经不符合资产的定义，不应继续在资产类科目核算，同时公司对该部分资产内部已经形成了报废流程，故计入营业外支出-资产报废损失，符合企业会计准则的定义，同时也符合实际情况。

4、关于资产减值

你公司本期计提资产减值损失7,813,392.83元，上期计提437,651.04元。其中，存货跌价损2,393,125.58元固定资产中机器设备减值损失2,565,171.28元，对广东金瓷三维技术有限公司的商誉减值损失2,523,827.26元。

你公司存货期末账面余额为59,778,837.49元，较上年同期增长52.76%，期末对库存商品、原材料、发出商品等计提了跌价准备，未对在产品、委托加工物资计提跌价准备。

请你公司：

(1) 结合在手订单情况、销售计划、产品性质（标准化、定制化）等说明期末留有大额存货的原因及合理性；

【公司回复】：

存货期末余额主要由原材料、库存商品和发出商品构成，三者合计占比为81.05%。存货期末余额较期初余额增长的主要原因是由这三者的变动所致，其中原材料较期初余额增长5,466,113.74元，库存商品增长3,988,713.08元，发出商品增长7,135,473.68元。

2022年末的在手订单金额为6,907.03万元，2021年末的在手订单是3,995.67万元，增长率72.86%。公司的主营产品基本上都具有定制化的特点，为满足不断增加的订单的交付需求，2022年度公司加大原材料的采购，使得原材料余额有所增长；由于公司存在验收确认收入模式，期末存在发出商品尚未完成验收的情况

，受期末在手订单规模增长的影响，期末发出商品余额较期初也有所增长；库存商品主要是金属毛坯和待客户提货的成品，随着收入增长而增长。

2022 年期初期末在手订单统计表

项目	2022 年初金额 (万元)	2022 年末金额 (万元)	增长率
3D 打印设备	1,776.49	2,617.83	47.36%
3D 打印定制化产品	1,058.75	2,911.74	175.02%
合金零部件	1,160.43	1,377.46	18.70%
合计	3,995.67	6,907.03	72.86%

报告期内，公司存货余额较大主要系订单规模增长，公司加大生产力度所致，符合公司的实际经营情况，具有合理性。

(2) 结合存货库龄、成本、可变现净值及依据说明存货跌价准备计提的充分性，以及未对在产品、委托加工物资计提跌价准备的原因及合理性；

【公司回复】：

① 结合存货库龄、成本、可变现净值及依据说明存货跌价准备计提的充分性

1) 原材料减值准备计提的充分性

公司生产所需原材料主要为 3D 打印设备零部件、3D 打印定制化产品耗材以及钢锭、高碳铬铁、镍板、钼铁等金属材料。对于库龄 3 年以上的原材料，因长期滞用，投入使用的可能性较小，可变现净值为 0，公司全额计提跌价准备。对于库龄 1-3 年的原材料，公司充分考虑库龄因素，并按照如下方法确定是否计提存货跌价准备以及计提的金额：

库龄	预计未来不再投入生产且无变现价值	状况良好、当年度仍能正常领用的
1-3 年	可变现净值为 0，全额计提	以产成品售价为基础预计可变现净值，可变现净值小于账面成本，对相关原材料计提跌价准备

2022 年末，公司原材料跌价准备计提情况如下：

库龄	预计未来不再投入生产且无变现价值		状况良好、当年度仍能正常领用的	
	原值	跌价准备	原值	跌价准备
1年以内	4,115.04	4,115.04	14,298,770.36	
1-2年	75,796.45	75,796.45	618,408.25	
2-3年	293,206.16	293,206.16	33,929.62	
3年以上				
合计	373,117.65	373,117.65	14,951,108.23	

2) 库存商品减值准备计提的充分性

公司库存商品主要为离心转鼓、砂型铸件等。对于库龄3年以上的库存商品，因长期滞销，预计未来实现销售可能性较小，可变现净值为0，公司全额计提跌价准备。对于库龄1-3年的库存商品，公司充分考虑库龄因素，并按照如下方法确定是否计提存货跌价准备以及计提的金额：

库龄	预计未来无法实现销售且无变现价值	状况良好、当年度仍能正常销售的
1-3年	可变现净值为0，全额计提	结合产成品售价等预计其可变现净值，可变现净值小于账面成本的，计提跌价准备

2022年末，公司库存商品跌价准备计提情况如下：

库龄	预计未来无法实现销售且无变现价值		状况良好、当年度仍能正常销售的	
	原值	跌价准备	原值	跌价准备
1年以内			10,083,757.54	
1-2年			2,915,556.67	
2-3年			1,255,049.27	
3年以上	2,505,314.56	2,505,314.56		
合计	2,505,314.56	2,505,314.56	14,254,363.48	

3) 发出商品减值准备计提的充分性

公司充分考虑库龄因素，对于库龄为2年以上的发出商品，预计未来合同执

行的可能性较小，可变现净值为 0，全额计提跌价准备，对于库龄为 1-2 年的发出商品，按照原值的 50%确定可变现净值，相应计提跌价准备。

对于库龄为 1 年以内的发出商品，均有对应合同，以产品销售合同约定的价格减去估计的销售费用和相关税费后的金额为其可变现净值，可变现净值小于账面成本的，计提跌价准备。经测试，库龄为 1 年以内的发出商品不存在减值迹象。

2022 年末，公司发出商品跌价准备计提情况如下：

库龄	原值	跌价准备
1 年以内	15,729,496.33	
1-2 年	355,064.82	177,532.41
2-3 年	241,643.46	241,643.46
3 年以上	39,146.24	39,146.24
合计	16,365,350.85	458,322.11

综上，公司原材料、库存商品、发出商品库龄均以 1 年以内为主，对于长库龄存货，公司结合其可领用/可销售状况、产成品市场价格等情况，依据对存货可变现净值的预计，对可变现净值低于成本的存货计提了减值准备，公司跌价准备计提充分。

②未对在产品、委托加工物资计提跌价准备的原因及合理性

1) 在产品未计提跌价准备的原因及合理性

2022 年末，公司在产品余额为 8,384,788.89 元，在产品系根据生产订单领用的原材料及半成品，库龄均为 1 年以内，流动性较强，相关产成品无减值迹象，因此未对在产品计提跌价准备。

2) 委托加工物资未计提跌价准备的原因及合理性

2022 年末，公司委托加工物资余额为 2,709,312.56 元，委托加工物资系根据订单发往委托加工商的原材料，库龄均为 1 年以内，流动性较好，不存在减值迹象，因此未对委托加工物资计提跌价准备。

(3) 说明计提大额减值的机器设备的具体内容、型号、用途、使用时间、账面价值，计提大额减值的原因、对生产经营的影响，及减值准备计提的充分性；

【公司回复】：

①2022 年计提固定资产中机器设备减值损失 2,565,171.28 元，具体明细

见下表：

序号	设备名称	规格型号	用途	使用时间	账面价值（元）
1	工业级三代机 PCM1500AJ	PCM1500AJ	研发、生产	2019年12月	1,010,017.05
2	工业级一代机 PCM1500VN	PCM1500VN	研发、生产	2019年12月	600,966.30
3	工业级二代机 PCM800AJ	PCM800AJ	研发、生产	2019年12月	466,816.59
4	小型教学机 PCM200VN	PCM200VN	研发、生产	2019年12月	170,511.66
5	砂模雕刻机	PDM—800	生产用	2016年12月	64,727.27
6	砂模机	PDM—1300	生产用	2016年6月	60,653.62
7	射芯机		生产用	2020年12月	30,978.39
8	清洁度清洗设备	KLY453	检测用	2020年6月	25,067.77
9	变速器壳体 SPC 检测工作站		检测用	2020年6月	23,374.01
10	浇铸平台工具	钢板	生产用	2021年9月	23,000.49
11	150KG 炉体		生产用	2016年4月	15,540.21
12	托盘堆垛车	CDD1525	生产用	2022年2月	12,704.07
13	混砂机	S11	生产用	2018年3月	4,673.38
14	仪表车床	C6040A	生产用	2021年12月	3,055.84
15	可倾回转工作台	TSK 400	生产用	2016年6月	3,010.34
16	旋振筛	600-2	生产用	2020年12月	1,648.99
17	精密色差仪		检测用	2020年12月	1,571.18
18	喷砂机	1212HP	生产用	2013年11月	1,031.20
19	逆变式直流脉氩弧焊机		生产用	2014年6月	724.68
20	其他零星设备		生产使用	2014年7月	45,098.24
合计					2,565,171.28

②计提固定资产减值的原因、对生产经营的影响及计提充分性

根据《企业会计准则第4号-固定资产》以及《企业会计准则第8号-资产减值》的规定，基于谨慎性原则，为了更加真实、准确地反映公司资产和账务状况，经对固定资产的排查，公司部分设备由于更新换代速度快，原有设备效率低、系统更新维护成本高的原因和暂时处于闲置的状态而出现减值迹象，因此对其进行减值

测试并计提了减值准备，公司固定资产减值准备计提充分，未影响公司的正常生产经营活动。

(4) 结合广东金瓷三维技术有限公司的生产经营情况、商誉减值测试的关键假设及主要参数的选取过程及确认依据说明对其计提大额商誉减值准备的原因及合理性。

【公司回复】：

①广东金瓷三维技术有限公司的生产经营情况

广东金瓷三维技术有限公司成立于 2020 年 11 月，报告期内主要从事陶瓷、金属等多种粉末材料及 3D 打印技术装备研发，报告期内在不锈钢等粉末的开发与应用、粘结剂及脱脂烧结工艺的开发上均取得了阶段性突破，是公司创新研发实力的体现。其 2021 年度无营业收入，2022 年度营业收入为 122.12 万元。

②商誉减值测试的关键假设包括公开市场假设；持续经营假设；国家现行的有关法律法规、国家宏观经济形势无重大变化，利率、汇率、赋税基准及税率、政策性征收费用等外部经济环境不会发生不可预见的重大变化；假设企业目前的经营模式未来可继续保持，预计资产未来现金流量的预测以资产的当前状况为基础，不包括与将来可能会发生的、尚未做出承诺的重组事项或者与改良有关的预计未来现金流量。上述关键假设是考虑公司历史经营情况及未来经营计划，所处地区法律、政策等因素后确定，符合公司的实际情况。

③商誉减值测试的主要参数包括预测增长率和折现率。预测增长率根据广东金瓷三维技术有限公司管理层分析，估值基准日后广东金瓷三维技术有限公司营业收入的主要来源于 3D 打印设备销售收入，根据历史收入数据，广东金瓷三维技术有限公司对管理层上述业务的品牌、品种、价格、客户渠道等影响营业收入的主要指标及其历史变动趋势进行了分析，综合考虑了估值基准日后各种因素对该等指标变动的影响，从而预测得出广东金瓷三维技术有限公司各项业务的营业收入，预计 2023 年-2027 年收入增长率分别为 309.42%、150.00%、52.00%、31.58%、20.00%。折现率的确定按照收益额与折现率口径一致的原则，本次评估收益额口径为企业税前自由现金流，则折现率采用（所得）税前加权平均资本成本确定，计算公式如下：税前折现率=税后折现率 $r / (1 - \text{所得税率})$ 。上述主要参数选取符合公司实际情况。

北京华亚正信资产评估有限公司于 2023 年 4 月 27 日出具关于广东金瓷三维技术有限公司商誉减值测试相关的评估报告，评估基准日为 2022 年 12 月 31 日，报告文号“华亚正信评报字[2023]第 A01-0031 号”。经过评估人员测算，商誉相关资产组的资产预计未来现金流量的现值为 799.81 万元，低于资产组的账面价值。故计提相应的商誉减值准备，符合公司实际情况，具有合理性。

5、关于研发费用

你公司本期研发费用 22,901,839.25 元，较上年同期增长 67.04%。你公司解释主要系上期 12 月新增子公司广东金瓷三维技术有限公司现处于产品研发阶段，本期合并其全年数据致研发费用增加。

请你公司说明广东金瓷三维技术有限公司本期研发情况，包括：研发项目内容、用途、进展、研发人员期初期末人数及研发费用金额。

【公司回复】：

广东金瓷三维技术有限公司（以下简称“广东金瓷”）本期的研发项目为面向陶瓷/金属体系的大尺寸高效 3DP 制造系统关键技术项目，其具体情况如下：

①项目内容：面向陶瓷/金属体系的大尺寸高效 3DP 制造系统关键技术。项目在陶瓷材料、金属及金属-陶瓷复合材料 3DP 增材制造方向进行了深入的研发。

②项目总预算：4000 万元

③用途：本项目立足广东省、尤其是佛山市的智能制造工业基础，以提升广东省和佛山市重点产业国际竞争力为导向，在 3DP 集成化装备方面取得突破，并且极大推进高端陶瓷、陶瓷洁具、金属及金属-陶瓷复合材料工模具、汽车关键零部件的增材制造应用示范，全面提高峰华卓立 3DP 设备的智能化、集成化、高稳定性、产业化能力和市场竞争力，加快 3DP 技术在模具、建筑、医疗、洁具等重要领域的批量产业化应用，显著提升佛山市智能制造在全省乃至全国的关键影响力。

④项目进展：目前在金属 3DP 打印成型设备的开发方面，已完成第一代 BJM430、第二代 BJM460 金属机和 BJC1000 陶瓷 3DP 试验平台的开发，进入试验阶段；在材料体系开发、3DP 打印工艺优化、脱脂-烧结工艺优化等方面取得显著成果，针对金属领域成功开发出两种可稳定兼容打印系统和稳定成型的单组分粘

结剂和水性粘结剂，针对陶瓷领域开发成功无机盐粘结剂，同时针对性开发出一种新的喷头清洗剂并正式商用。

⑤研发人员人数及研发费用金额：期初研发人员人数为 35 人，期末研发人员为 46 人。2022 年度发生的研发费用金额 864.37 万元。

广东峰华卓立科技股份有限公司

2023年5月9日

