

华纬科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	鹏华基金：张宏钧、柳黎、张鹏、朱睿、黄奕松、戴钢、陈金伟、孟昊、杨发鑫、张炜、薛少龙 安信证券：白如 （上述排名不分先后）
时间	2023年5月26日 10:00-11:00
地点	公司会议室
形式	线上
交流内容及具体问答记录	<p>1、公司单车价值是多少，新能源车较传统车单车价值提升多少？</p> <p>答：悬架弹簧单车价值在 130-200 元左右，稳定杆在 120-160 元左右，新能源较传统汽车的单车价值有 20-30%的提升，原因是车辆的整备质量增加，需要更高强度弹簧的性能来支撑。</p> <p>2、空气弹簧和螺旋弹簧+橡胶件的情况？</p> <p>答：两者各有优缺点，盲测基本感受不出两者之间的区别。从性能上来说，车身高度的升降，是螺簧+橡胶件与空簧最大的区别，其他的驾乘感基本可以做到一致。两者应用场景适用不同，受众群体不同。</p> <p>3、机器人领域的发展情况和趋势？</p> <p>答：目前是在工业机器人领域，装在车间的工业机器人上，已经供货的是 ABB，工业机器人的量不同于汽车类产品的体量，弹簧可以在能源、轨道交通、机器人等领</p>

域都可以用。公司层面也是为了让非汽车行业的占比提升，从而分散风险。

4、未来有机会往人形机器人拓展吗？

答：我们的产品目前应用的是工业机器人，对于人形机器人还未有太深入的了解。

5、公司后续有能力切入到人形机器人吗，跨度是否大？

答：对于人形机器人还未有太深入的了解。

6、工业机器人的技术壁垒是否比汽车更高？

答：工业机器人试验周期和寿命要求比汽车类弹簧更高，因为也涉及安全因素。

7、美力科技的收入比我们高，毛利却比我们低的原因是？

答：首先，虽同是弹簧企业，在产品定位和结构上有区别。其次，我们的产业链更长，公司有原材料自主加工的能力。再者，美力科技近几年收购较多，募投项目投资不及预期拉低了产能利用率。

8、像 ABB 这类欧洲企业很难进入，公司是怎么样的契机建立起来的合作？

答：从接触开始算已经十来年了，当初也是公司主动去寻找，对方也有意愿从而进入了其体系。但整个资质的认可是个相对漫长的过程，实验认可也经历了 3 年左右的时间。再者，近几年的疫情导致欧洲的产业链受到严重影响，公司虽然也受到一定影响的，但在供应链的支撑上还是有一定优势。

9、ABB 的所有弹簧都会引入我们的产品吗？

答：欧洲市场比较保守，其他的需要慢慢来。

10、弹簧在工业机器人中的作用？

答：弹簧是装在平衡缸里的，相当于一个杠杆的作用，可以降低对电机和功率的需求。

	<p>11、轨道交通的业务如何？</p> <p>答：国内和出口都有，其中出口业务相对多些。</p> <p>12、慕贝尔业内以碟簧闻名，还有风电业务？</p> <p>答：弹簧的类别其实有很多，远不止我们这些，慕贝尔做的类别比我们多，弹簧只是他的其中一个类别，还有很多的延伸产品。</p> <p>13、客户端的降价，其对供应商的压价情况对我们影响大吗？</p> <p>答：目前的趋势看不会有太大的变化。但不排除突发情况的发生。目前客户端输入的价格已定、成本端稳中有降。</p> <p>14、前几年利润率波动较大的原因？</p> <p>答：公司主要原材料是钢材，21年采购均价上涨27%，影响毛利率7个点；销售端的谈判是有滞后性的，在22年有所体现；22年钢材的价格同比下降，所以公司22年毛利率小幅提升，还有规模效应影响。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>