

证券代码：301312

证券简称：智立方

深圳市智立方自动化设备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	第一场： 宝盈基金：朱建明、容志能 南方基金：郑晓曦 悟空投资：陈向东 民生证券：王琪 第二场： 红土创新：郑泽滨 中银国际证券：周世辉
时间	2023 年 5 月 31 日 10:00-11:20； 15:00-17:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长：邱鹏 董事会秘书兼财务总监：廖新江 证券事务代表兼法务总监：苏晓倩
投资者关系活动主要内容介绍	首先，邱鹏先生对公司情况进行了介绍，然后开始投资者交流环节。

1. 请公司简述产品及经营模式。

回复：公司为客户个性化自动化设备需求设计解决方案，公司产品以非标定制化产品为主，产品的生产以客户需求为导向，实行“以销定产，以产定购”的采购及生产经营模式。

2. 请公司简述非标定制化向标准化过程中的各方面影响。

回复：因工业自动化设备的应用场景、功能特点、技术参数、操作便利性等需求存在较大差异，公司初期工业自动化设备具有非标准化的特点。未来公司产品逐渐呈现更高层次的自动化、标准化。

3. 请公司简述产品投入策略。

回复：基于对宏观经济和产业链条方面研究，公司不断调整、持续优化产品结构，将资源投入到需求增长确定性高、收益率高的品类。

4. 请问公司如何看待虚拟现实领域的新产品？

回复：新产品方面，公司充分看好 AR/MR 等产业在未来广阔的发展空间。面对全新终端产品，公司通过光学（传感、识别、成像、AOI 等）、电性能、力学等细分领域技术赋能，帮助客户实现超越期望的交付和体验。

5. 请公司简述消费电子产品迭代周期情况。

回复：产品的快速更新换代以及自动化工艺的不断渗透和提升直接影响消费电子产品制造业生产设备的更新速度。以消费电子为例，消费电子产品的生命周期通常不超过 12 个月。受消费电子快速更新换代的影响，生产线的周期一般在 1 至 2 年左右。

6. 请公司简述半导体领域布局以及主要客户情况。

回复：公司是 LED 芯片及半导体解决方案供应商，主要布局半导体封装测试环节设备，集中在显示类半导体（mini-led、micro-led）、分选机设备、AOI 设备；光通类（激光、高功率芯片为例），包括排巴机、AOI 设备。主要客户包括但不

限于度亘激光技术（苏州）有限公司、苏州高视半导体技术有限公司、海思光电子有限公司、苏州长光华芯光电技术股份有限公司等。

7. 请问公司主要基于什么原则拓宽半导体行业布局？

回复：从目前市场及公司的主要客户反馈来看，客户产业链相对稳健，公司会持续密切关注。公司依据设备研发的技术难度，遵循从低到高，市场需求从大到小原则，兼顾客户开发优先老客户新客户，产品推广优先老客户新产品，未来向上下游、新工艺、海内外市场拓展。

8. 请公司简述合资公司（深圳施耐博格）的发展策略。

回复：深圳施耐博格将借助与全球顶尖运动控制平台企业（瑞士施耐博格）合作的契机，丰富公司在超高精度自动化测试及组装领域的客户积累、技术研发和行业应用经验，主要聚焦半导体设备及医疗设备的高精密运动平台技术。

9. 请问公司考虑并购吗？

回复：公司多方位寻求优质标的，关注横向和纵向并购：横向并购，重点以整合同行业的产业资质和市场等资源为主；纵向并购，重点关注产业上游具有竞争优势的技术研发、高端装备制造等企业。

10. 请问公司今年股权激励目标能够完成吗？

回复：受宏观经济、国际局势等不确定因素的综合影响，叠加当前经济、市场环境，股权激励目标会具有一定挑战。公司激发员工自驱力和团队战斗力，有信心努力实现目标。公司将持续巩固技术优势和行业市场地位，不断提升核心竞争力，推动业绩目标达成。

接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定执行，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。

附件清单(如有)	无
日期	2023 年 5 月 31 日