

北京中亦安图科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-008

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	以线上方式参与中亦科技 2022 年度业绩说明会的投资者
时间	2023 年 6 月 9 日
地点	全景网“投资者关系互动平台” (http://ir.p5w.net)
上市公司接待人员姓名	董事、总经理：田传科 副总经理、财务总监：张爱红 副总经理、董事会秘书：乔举 独立董事：单勇 保荐代表人：张宇辰
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司最近的研发人员数量有多少？</p> <p>尊敬的投资者，感谢您的关注！截至 2022 年 12 月 31 日，公司的研发人员为 95 人。</p> <p>2、公司的研发费用 2022 年只有 1300 万元，1 季度只有 1000 万元，请问是否同研发人员的工资成正比？</p> <p>尊敬的投资者，感谢您的关注！公司 2022 年的研发费用为 4,374.77 万元，2023 年第一季度的研发费用为 1,069.13 万元，研发费用除与研发人员的薪酬相关，还与研发人员的差旅、研发固定资产等的其他支出相关。</p> <p>3、计算机行业的上市公司都说有信创，公司有什么信创业务吗？</p> <p>尊敬的投资者，感谢您的关注！在当前信息技术应用创新、提高自主可控能力</p>

的形势下，IT 基础架构运维服务存量市场的格局在发生转化，数据中心中以“IOE”为主的集中式架构的运维服务市场正在由原厂商逐步释放给第三方运维服务商，第三方运维服务市场空间将更为广阔。公司将大力拓展第三方运维服务的市场，在运维服务上做出足够规模，成为 IT 基础架构运维的托底人。同时，随着信创的推进，公司推出了围绕信创产品和架构的数据中心规划咨询方案、信创产品选型方案、整体优化解决方案、架构和数据迁移方案等系列方案，解决客户 IT 基础架构在信创推进过程中不同阶段的痛点；并在客户 IT 基础架构转型至信创产品架构时，保证客户信创产品架构的安全、稳定、高效运行，保障客户信创的节奏。

4、公司与 NVIDIA 算力有合作么？采购设备还是技术，如果没有，和华为等其他有合作吗？

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司是一家 IT 基础架构全栈式、全周期的“服务+产品”提供商，主要为金融、电信、交通运输等行业客户的数据中心，提供 IT 基础架构层从架构设计、运行维护到自动化、智能化运维的全流程服务，同时，在 IT 应用架构层，公司为客户提供基于业务数据的营销获客、风控等场景的运营数据分析服务。公司与英伟达暂未建立合作；公司已与华为在涉及 IT 基础架构的多产品领域一直进行着深入合作。

5、请问目前公司的主营业务分别是多少，有没有增长？

尊敬的投资者，感谢您的关注！2022 年，公司实现营业收入 132,469.29 万元，较去年同期增长 12.01%。其中 IT 运行维护服务 70,364.19 万元，较去年同期增长 18.81%；原厂软硬件产品 60,348.42 万元，较去年同期增长 8.87%；自主智能运维产品 1,230.07 万元，运营数据分析服务 526.61 万元，自主智能运维产品和运营数据分析服务业务由于进入客户现场受限导致交付和验收有所延迟，收入暂时下降，随着疫情影响的消除，公司正在加速推进交付实施工作。公司将持续开拓市场，强化技术、方案、产品升级，优化业务结构，实施精细化管理，努力保持一贯稳健、良好、有质量的增长态势。

6、截止 5 月 31 日，公司股东人数，基金持股数量？

尊敬的投资者，感谢您的关注！为保证所有投资者平等获取公司信息，公司会在定期报告中披露报告期末的股东人数，截至 2023 年 3 月 31 日，公司股东的人数为 7254 户。如您确需查询其他时点的股东人数，请将相关股权证明资料扫描件发送至公司 BODoffice@ce-service.com.cn 的邮箱，公司经核实股东身份后，在不违反法律法规及公司其他规定的情况下，将按照规定予以办理。

7、公司上半年，盈利预计情况同比如何？

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司一直持续开拓市场，强化技术、方案、产品升级，优化业务结构，实施精细化管理，努力保持一贯稳健、良好、有质量的增长态势。相关数据敬请关注公司后续披露的半年度报告。

8、7 月份限售股解禁，公司有回购计划吗？

尊敬的投资者，感谢您的关注！如有相关计划，公司将及时履行信息披露义务。

9、什么时候分红转增？公司后期会有股权激励吗？

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司 2022 年度利润分配预案会在 2022 年度股东大会审议通过后 2 个月内实施，请您关注公司的公告。公司自成立之始，就建立了“一同看海”的企业文化，中亦是所有中亦人共建共享的平台，要在中亦人中一代代传承下去，成为一家百年企业。在上市之前，公司的 113 位员工作为自然人股东直接持股也体现了公司“一同看海”的文化。未来，公司将根据发展情况，在适当的时机进行股权激励，让公司持续、健康、稳健的发展。如有相关计划，公司会根据深交所及相关法律法规的规定，按要求披露相关信息或计划。

10、公司有多少家客户，分别是哪些？

尊敬的投资者，感谢您的关注！截至 2022 年 12 月 31 日，公司已与中国人民银行，国家开发银行、中国农业发展银行，6 家国有大型商业银行，11 家全国性股份制商业银行，150 余家城市商业银行、民营银行、农村商业银行、农村信用社，200 余家证券、基金、保险公司，150 余家资产管理、消费金融等其他金融行业公司，中国移动通信有限公司等 3 家运营商，中国国家铁路集团有限公司所属单位、中国南方航

空股份有限公司等 40 余家交通运输行业公司，教育部考试中心、国家工商行政管理总局等 70 余家政府机构等客户建立了业务合作，服务客户已逾千家。

11、公司未来发展的重点业务规划是什么？

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司在业务上制定了自己的发展战略：“服务做大，方案、产品做强”。展开来说，“服务做大”指的是大力拓展第三方运维服务的市场，在运维服务上做出足够规模，成为 IT 基础架构运维的托底人；“方案做强”指的是准确高效地解决客户痛点，在客户逐渐走向分布式云架构、信创产品架构时，均可提供最优解决方案；“产品做强”指的是把封装了中亦科技十几年运维最佳实践的自主智能运维产品，通过客户场景不断的打磨、迭代，先做到“小而精”，再形成规模化。希望经过几年的培育，方案、产品成为公司未来增长的另一条曲线。2023 年年初，公司进行了组织架构的调整，以四大方阵为抓手，厚铸五大核心竞争力，在“服务做大，方案、产品做强，持续有质量的增长”的战略目标下继续前行，让公司持续、健康、稳健的发展。

12、公司今年智能运维产品和金融数据分析产品的销售前景如何？

尊敬的投资者，感谢您的关注！自主智能运维产品和运营数据分析服务是公司在运维业务基础上发展的业务。自主智能运维产品封装了公司十几年来运维的最佳实践，通过客户场景不断的打磨、迭代，先做到“小而精”，再形成规模化。运营数据分析服务的方向是积累一定案例后，实现产品化。希望经过几年的培育，方案和产品成为公司未来增长的另一条曲线，这也是公司“方案、产品做强”的业务战略。

13、请问如果公司为了实现更大更好更强愿意出让控股权吗？

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司自成立至今，收入、利润持续增长，公司经营保持了一贯持续、健康、稳健的增长态势。公司一直秉承积极、开放的态度，欢迎各界人才和团队加入公司，在中亦的平台上创业，与中亦科技的竞争优势强强联合。公司自成立之始，就建立了“一同看海”的企业文化，中亦是所有中亦人共建共享的平台，要在中亦人中一代代传承下去，成为一家百年企业。在上市之前，公司的 113 位员工作为自然人股东直接持股也体现了公司“一同看海”的文化。未来，公司将根

据发展情况，在适当的时机进行股权激励，让公司持续、健康、稳健的发展。同时，公司也将注意维持控股权的稳定，保持公司的主营业务持续稳健发展。

14、网上在传，贵公司参与华为大模型算法，是否真实？另外，一季度合同资产暴增 84.39%，是否能在半年业绩中体现出来？

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司严格按照相关规则要求履行信息披露义务，请以公司披露的公告为准。公司将持续开拓市场，强化技术、方案、产品升级，优化业务结构，实施精细化管理，努力保持一贯稳健、良好、有质量增长的态势，敬请关注公司后续披露的半年度报告。

15、公司在手现金充沛，建议公司收购一家从事数据安全或者人工智能业务的公司，利用 ChatGPT 降低成本，增加利润来源。

尊敬的投资者，感谢您的关注与建议！公司会密切关注新技术、新趋势的发展，围绕主营业务进行合理布局。

16、最近公司有中标一亿元的项目，占到 2022 年度营业收入的 9%，这个大合同不需要公告吗？

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司一直以来积极发挥自身优势，努力开拓市场。如公司有达到披露标准的日常经营合同，公司将严格按照相关规则要求履行信息披露义务。

17、公司目前大部分是金融客户，请问未来会打算拓展其他行业的市场吗？

尊敬的投资者，感谢您的关注！2020-2022 年，公司来自于金融行业的收入保持着 27%以上的复合增长率，非金融行业的收入保持了同步增长的节奏，说明公司在保持金融行业优势地位的同时，一直在持续开拓金融行业以外的客户领域。从 2022 年的收入看，公司来自于金融行业的收入占比在 79%左右，来自于电信、交通运输、政府等行业的收入占比 21%。近年来，公司充分发挥竞争优势，将金融行业尤其是银行业获得的先进经验及领先优势推广至电信、交通运输及政府政务等领域，使得公司行业影响力不断增强。公司将继续深耕金融领域，不断提高在金融行业的市场份额，同

时，积极拓展其他行业领域的客户。

18、请问公司有哪些研发项目？

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司研发项目请见公司4月25日披露于巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）的《2022年年度报告》中“第三节 管理层讨论与分析”之“四、主营业务分析”之“4、研发投入”。

19、数字人民币和 cips 会给公司创造增量吗？会有多大？

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司是一家IT基础架构全栈式、全周期的“服务+产品”提供商，主要为金融、电信、交通运输等行业客户的数据中心，提供IT基础架构层从架构设计、运行维护到自动化、智能化运维的全流程服务，同时，在IT应用架构层，公司为客户提供基于业务数据的营销获客、风控等场景的运营数据分析服务。公司参与了部分客户数字货币系统的IT基础架构建设，并对相关的IT基础架构提供运行维护服务。

20、公司净利率比友商高，能分析原因吗？

尊敬的投资者，感谢您的关注！净利率受成本、费用等多重因素的影响，公司在经营中一直持续强化技术、方案、产品升级，优化业务结构，实施精细化管理，努力保持一贯稳健、良好、有质量的增长态势。

21、公司除了IT运维，有没有硬件产品？

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司是一家IT基础架构全栈式、全周期的“服务+产品”提供商，为客户提供IT基础架构层从架构设计、运行维护到自动化、智能化运维的全流程服务，同时，在IT应用架构层，公司为客户提供基于业务数据的营销获客、风控等场景的运营数据分析服务。公司会密切关注新技术、新趋势的发展，围绕主营业务进行合理布局。

22、请问公司的原厂产品包括算力设备么？具体是代理哪些大厂的产品？与亚康股份代理的算力设备有何异同？

	<p>尊敬的投资者，感谢您的关注！公司原厂硬件产品业务涵盖 IT 基础架构的服务器、存储、网络、操作系统、数据库、中间件等，公司与华为、新华三、曙光、联想、浪潮、麒麟软件、腾讯云、阿里云、中兴、达梦、东方通、宝兰德等各领域头部厂商建立了深厚的合作关系，为客户的 IT 基础架构建设和业务的发展贡献力量。</p> <p>23、最近预约来公司调研的机构投资者多吗？</p> <p>尊敬的投资者，感谢您的关注！敬请关注公司后续披露的投资者关系活动记录表。</p>
<p>附件清单</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2023 年 6 月 9 日</p>