



宁波通商控股集团有限公司 2023 年度 跟踪评级报告

中诚信国际信用评级有限责任公司 | 编号：信评委函字[2023]跟踪 1543 号

声 明

- 本次评级为发行人委托评级。除因本次评级事项使中诚信国际与发行人构成委托关系外，中诚信国际及其评估人员与发行人不存在任何其他影响本次评级行为独立、客观、公正的关联关系。
- 本次评级依据评级对象提供或已经正式对外公布的信息，以及其他根据监管规定收集的信息，中诚信国际按照相关性、及时性、可靠性的原则对评级信息进行审慎分析，但中诚信国际对于相关信息的合法性、真实性、完整性、准确性不作任何保证。
- 中诚信国际及项目人员履行了尽职调查和诚信义务，有充分理由保证本次评级遵循了真实、客观、公正的原则。
- 评级报告的评级结论是中诚信国际依据合理的内部信用评级标准和方法、评级程序做出的独立判断，未受发行人和其他第三方的干预和影响。本评级报告所依据的评级方法在公司网站（www.ccxi.com.cn）公开披露。
- 本评级报告对评级对象信用状况的任何表述和判断仅作为相关决策参考之用，并不意味着中诚信国际实质性建议任何使用人据此报告采取投资、借贷等交易行为，也不能作为任何人购买、出售或持有相关金融产品的依据。
- 中诚信国际不对任何投资者使用本报告所述的评级结果而出现的任何损失负责，亦不对发行人使用本报告或将本报告提供给第三方所产生的任何后果承担责任。
- 本次评级结果自本评级报告出具之日起生效，有效期为受评债券的存续期。债券存续期内，中诚信国际将定期或不定期对发行人进行跟踪评级，根据跟踪评级情况决定维持、变更评级结果或暂停、终止评级等。
- 本评级报告及评级结论不得用于其他债券的发行等证券业务活动。

中诚信国际信用评级有限责任公司
2023 年 6 月 27 日

本次跟踪发行人及评级结果	宁波通商控股集团有限公司	AAA / 稳定
本次跟踪债项及评级结果	“21 宁波通商 MTN001”、“22 宁波通商 MTN001”、“甬通商 01”、“甬通商 02”、“甬通商 03”、“甬通商 04”、“甬通商 K1”、 AAA “23 通商 01/23 宁波通商债 01”	
评级观点	本次跟踪维持主体及债项上次评级结论。中诚信国际认为宁波市的政治经济地位重要，经济财政实力在省内位于前列，潜在的支持能力很强，宁波通商控股集团有限公司（以下简称“通商控股集团”或“公司”）战略地位重要，业务多元化以及良好的外部环境对其整体信用实力提供了有力支持。同时，中诚信国际关注到公司存在资本支出压力、债务规模较大及存在一定的短期债务压力等因素对公司经营及信用状况造成的影响。	
评级展望	中诚信国际认为，宁波通商控股集团有限公司信用水平在未来 12~18 个月内将保持稳定。	
调级因素	可能触发评级上调因素： 不适用。 可能触发评级下调因素： 公司地位下降，致使股东及相关各方支持意愿减弱等；公司财务指标出现明显恶化，再融资环境恶化，备用流动性减少等。	
正 面		
■ 区域经济实力较强。宁波市经济发展水平、工业化和城市化程度较高，经济发展较有活力并保持快速增长。 ■ 地位重要，股东支持力度大。公司于2019年11月完成公司制改制，定位于集多领域于一体的专业化市级国有资本运作大平台，股东支持力度较大。 ■ 业务较为多元。公司的业务涵盖了供水及污水处理、收费路桥、工程施工、天然气及液化气供应、商品贸易销售、房地产等，业务板块布局多元化，有助于降低整体业务运营风险。		
关 注		
■ 存在资本支出压力。公司在建基础设施建设项目及区域开发项目等的投资规模较大，拟投资项目较多，存在一定的资金支出压力。 ■ 债务规模较大，存在一定的短期债务压力。公司债务规模较大，短期债务占比较高，存在一定的短期债务压力。		

项目负责人：李龙泉 lqli@ccxi.com.cn

项目组成员：潘熠科 ykpan@ccxi.com.cn

评级总监：

电话：(021)60330988

传真：(021)60330991

财务概况

通商控股集团（合并口径）	2020	2021	2022	2023.3
资产总计（亿元）	2,251.63	2,338.27	2,819.67	2,932.55
所有者权益合计（亿元）	950.68	1,039.10	1,173.98	1,235.84
负债合计（亿元）	1,300.95	1,299.16	1,645.69	1,696.71
总债务（亿元）	874.92	885.11	1,137.38	1,227.13
营业总收入（亿元）	466.42	546.89	636.33	173.85
净利润（亿元）	14.52	29.03	28.80	1.35
EBIT（亿元）	54.14	67.22	68.62	-
EBITDA（亿元）	83.93	102.50	107.26	-
经营活动产生的现金流量净额（亿元）	35.56	38.51	14.95	-3.22
营业毛利率(%)	16.23	16.52	13.73	12.36
总资产收益率(%)	2.41	2.93	2.66	1.16
EBIT 利润率(%)	11.61	12.29	10.78	4.80
资产负债率(%)	57.78	55.56	58.36	57.86
总资本化比率(%)	47.93	46.00	49.73	49.82
总债务/EBITDA(X)	10.42	8.64	10.60	--
EBITDA 利息覆盖倍数(X)	1.73	2.34	2.48	--
FFO/总债务(X)	0.00	0.02	0.02	--
通商控股集团（本部口径）	2020	2021	2022	2023.3
资产总计（亿元）	670.85	671.71	722.01	734.75
负债合计（亿元）	10.91	25.15	68.13	79.41
总债务（亿元）	0.00	16.28	60.91	76.48
所有者权益合计（亿元）	659.95	646.56	653.88	655.34
投资收益（亿元）	0.07	0.31	3.02	2.02
净利润（亿元）	0.02	-0.05	1.36	1.46
EBIT（亿元）	0.02	0.30	2.72	2.02
经营活动产生的现金流量净额（亿元）	-0.04	-0.02	-0.03	-3.54
经调整的净资产收益率（%）	0.00	-0.01	0.21	0.89
资产负债率（%）	1.63	3.74	9.44	10.81
总资本化比率（%）	0.00	2.46	8.52	10.45
总债务/投资组合市值（%）	0.00	2.43	8.57	10.53
现金流利息覆盖倍数（X）	-3.53	0.72	1.94	-

注：1、中诚信国际根据公司提供的经致同会计师事务所（特殊普通合伙）审计并出具标准无保留意见的 2020~2022 年审计报告以及未经审计的 2023 年一季度财务报表整理。2、本报告中所引用数据除特别说明外，均为中诚信国际统计口径，其中“--”表示不适用或数据不可比，带“*”指标已经年化处理，特此说明。

评级历史关键信息

宁波通商控股集团有限公司					
主体评级	债项评级	评级时间	项目组	评级方法和模型	评级报告
AAA/稳定	23 通商 01/23 宁波通商债 01 (AAA)	2023/03/14	李龙泉、潘熠科	中诚信国际投资控股企业 评级方法与模型 C210100 2022_01	阅读全文
AAA/稳定	22 宁波通商 MTN001 (AAA) 21 宁波通商 MTN001 (AAA)	2022/06/24	李龙泉、唐庶田	中诚信国际通用评级方法 与模型 TY 2019_02	阅读全文
AAA/稳定	22 宁波通商 MTN001 (AAA)	2022/02/21	李龙泉、唐庶田	中诚信国际通用评级方法 与模型 TY 2019_02	阅读全文
AAA/稳定	21 宁波通商 MTN001 (AAA)	2021/03/03	李龙泉、唐庶田	中诚信国际通用评级方法 与模型 TY 2019_02	-

资料来源：中诚信国际整理

● 同行业比较（2022 年数据）

公司名称	业务定位	总资产 (亿元)	实收资本 (亿元)	资产负债率 (%)	投资收益 (亿元)	净利润 (亿元)
宁波通商控股集团有限公司	通商控股集团是宁波市重要的市级国有资本运营公司。	722.01	131.84	9.44	3.02	1.36
杭州市金融投资集团有限公司	浙江省内重要的金融投资平台之一，承担推动地方金融发展、产业发展等职能	484.88	50.0	76.16	26.36	10.88
成都产业投资集团有限公司	成都市产业领域重要的产业投资主体，承担重大产业化项目投资等职能	872.26	100.0	64.47	22.95	21.66

中诚信国际认为，与同行业相比，通商控股集团的投资策略处于中等水平，投资风险一般，投资组合资产流动性较好，具有较好资本实力，财务风险位于较低水平

注：以上数据为母公司口径。

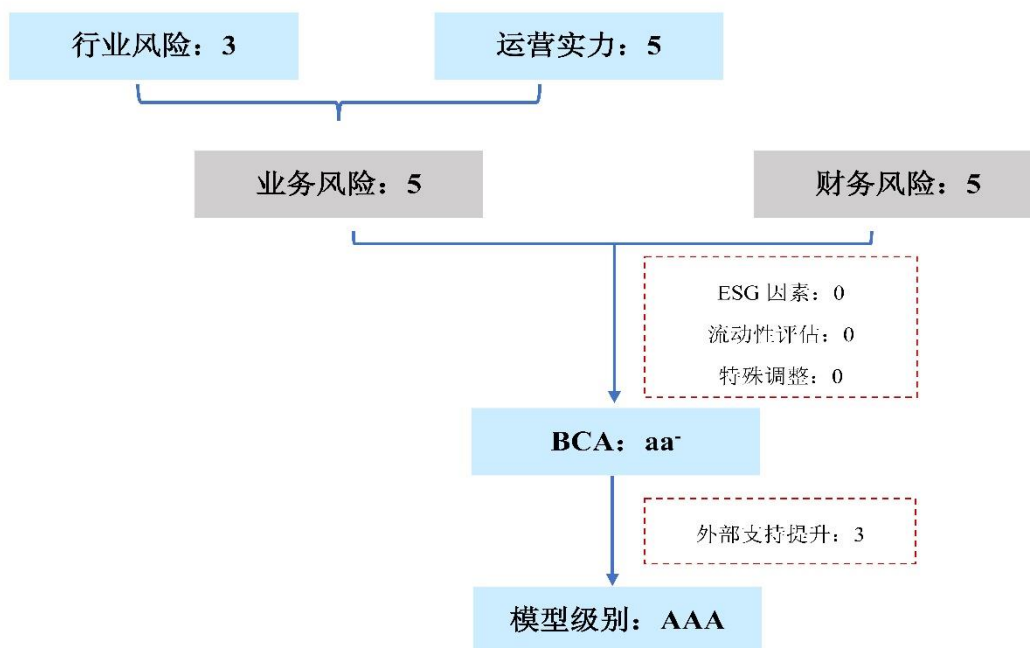
资料来源：公司提供及公开信息，中诚信国际整理

● 本次跟踪债项情况

债项简称	本次债项 评级结果	上次债项 评级结果	上次评级时 间	发行金额 (亿元)	债项余额 (亿元)	存续期	特殊条款
21 宁波通商 MTN001	AAA	AAA	2022/06/24	10.00	10.00	2021/03/22~2024/03/22	-
22 宁波通商 MTN001	AAA	AAA	2022/06/24	10.00	10.00	2022/03/07~2025/03/07	-
甬通商 01	AAA	AAA	2022/06/24	2.00	2.00	2022/04/18~2025/04/18	-
甬通商 02	AAA	AAA	2022/06/24	8.00	8.00	2022/04/18~2032/04/18	-
甬通商 03	AAA	AAA	2022/09/01	3.00	3.00	2022/09/13~2027/09/13	-
甬通商 04	AAA	AAA	2022/09/01	7.00	7.00	2022/09/13~2032/09/13	-
甬通商 K1	AAA	AAA	2023/02/20	10.00	10.00	2023/03/03~2026/03/03	-
23 通商 01/23 宁波通商债 01	AAA	AAA	2023/03/14	10.00	10.00	2023/04/14~2033/04/14	-

● 评级模型

宁波通商控股集团有限公司评级模型打分(2023_01)



● 方法论

中诚信国际投资控股企业评级方法与模型 C210100_2022_01

■ 业务风险：

通商控股集团属于投资控股企业，因长期股权投资资产主要为国资委无偿划转的国有股权资产，独立融资能力较强，信用风险低，中国投资控股企业风险评估为中等；通商控股集团建立风险管理机制，风控措施相对完善；母公司目前投资规模不大，未来投资收益仍有待观察，业务风险评估为较低。

■ 财务风险：

公司本部财务杠杆处于较低水平，经营活动净现金流对利息的覆盖能力很弱，盈利能力较弱，但投资组合市值对总债务的覆盖能力较强，整体偿债能力保持在较好水平，财务风险评估为较低。

■ 个体信用状况（BCA）：

依据中诚信国际的评级模型，其他调整项当期状况对通商控股集团个体基础信用等级无影响，通商控股集团具有aa-的个体基础信用等级，反映了其较低的业务风险和较低的财务风险。

■ 外部支持：

通商控股集团是宁波市重要的国有资本投资运营平台，获得了宁波市政府在资金注入、资产划转、政府补助等方面的支持。综合考虑个体信用状况、外部支持能力和意愿，外部支持提升子级是实际使用的外部支持力度。

跟踪评级原因

根据国际惯例和主管部门要求，中诚信国际需对公司存续期内的债券进行跟踪评级，对其风险程度进行跟踪监测。本次评级为定期跟踪评级。

募集资金使用情况

“甬通商 01”募集资金 2.00 亿元，期限 3 年，拟用于偿还有息负债。截至 2023 年 5 月末，募集资金已按照募集资金用途使用完毕。

“甬通商 02”募集资金 8.00 亿元，期限 10 年，拟用于偿还有息负债和基金出资。截至 2023 年 5 月末，募集资金已按照募集资金用途使用完毕。

“甬通商 03”募集资金 3.00 亿元，期限 5 年，拟用于偿还有息负债、股权投资及基金出资等。截至 2023 年 5 月末，募集资金已按照募集资金用途使用完毕。

“甬通商 04”募集资金 7.00 亿元，期限 10 年，拟用于偿还有息负债、股权投资及基金出资等。截至 2023 年 5 月末，募集资金已按照募集资金用途使用完毕。

“甬通商 K1”募集资金 10.00 亿元，期限 3 年，拟用于偿还有息债务，股权投资及基金出资等。截至 2023 年 5 月末，募集资金已使用 3.83 亿元。

“23 通商 01/23 宁波通商债 01”募集资金 10.00 亿元，期限 10 年，拟用于补充营运资金。截至 2023 年 5 月末，募集资金尚未使用。

近期关注

2023 年 6 月，宁波国资委为推进国企改革，搭建“2+10+1”市属国企新架构，公司由“宁波通商集团有限公司”更名为现名。公司作为专业化的市级国有资本运营公司，在新架构下肩负主导国有资本对战略性新兴产业和未来产业的投资，加强数据要素市场化配置，推动产业链、创新链、资本链深度融合，引领带动制造业高质量发展等职能。

宏观经济与环境政策

2023 年一季度中国经济修复略超预期，GDP 同比增长 4.5%，环比增长 2.2%，第三产业和最终消费对经济增长的贡献率明显提升，微观主体预期边际改善，产出缺口相较去年四季度有所收窄。

中诚信国际认为，当前经济修复呈现出一定结构分化特征，服务业修复好于工业，消费恢复以接触型消费回暖为主，基建投资高位运行，房地产投资降幅收窄但延续下降，出口短期反弹但高新技术产品出口偏弱。同时，在经济持续复苏的过程中风险与挑战仍存。从外部环境看，地缘冲突及大国博弈风险持续，科技等领域的竞争压力或加大；从增长动能看，消费虽有所回暖但“明强实弱”，投资仍较为依赖政策性因素的驱动，全球经济走弱下出口下行压力仍存；从微观预期看，居民谨慎性动机下消费动力不足，企业预期改善尚未转化为民间投资的回升；从债务压力看，高债务压力加剧经济金融脆弱性，制约政策稳增长空间，尤其是地方政府债务压力上扬，结构性及区域性风险较为突出。

中诚信国际认为，随着经济修复进入关键期，中国宏观经济政策将继续保持连续性与精准性。财政政策继续“加力提效”，准财政政策或有所延续，发挥稳增长的主力作用，并以有效带动全社会投资和促进消费为主要着力点。货币政策保持宽松但更加注重“精准有力”，结构性货币政策重要性继续提升，并注重配合财政政策落地见效。2023 年政府工作报告对恢复与扩大消费、建设现代产业体系、支持民营经济以及扩大利用外资等重点领域做出有针对性的部署，宏观政策充分注重短期稳增长与中长期调整的结合。

综合以上因素，中诚信国际认为，未来中国宏观经济将延续复苏态势，受低基数影响，二季度经济增速将成为年内高点，2023 年全年 GDP 增速为 5.7% 左右。从中长期来看，中国式现代化持续推进为经济高质量发展提供支撑，中国经济长期向好的基本面未变。

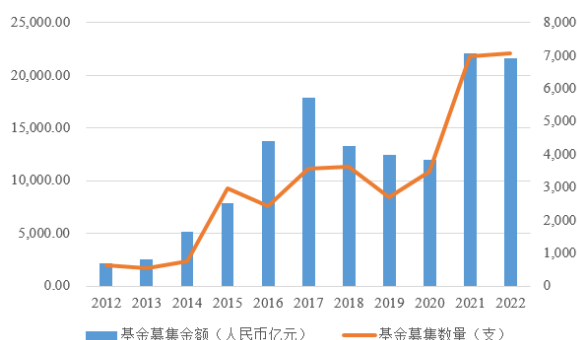
详见《2023 年一季度宏观经济与政策分析》，报告链接 <https://www.ccxi.com.cn/coreditResearch/detail/9964?type=1>

行业概况

2022 年我国股权投资市场承压发展，投资和退出呈下降态势，投资行业集中度仍较高；随着 IPO 项目溢价逐步降低和上市不确定性持续增加，VC/PE 机构积极寻求多渠道退出。

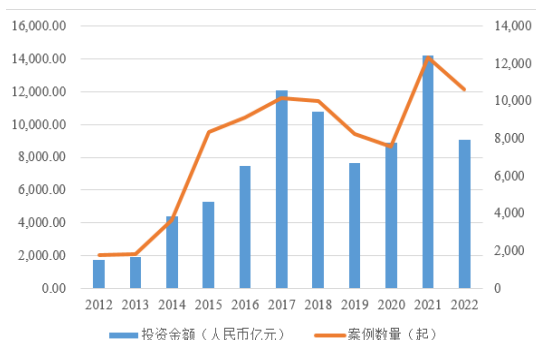
2022 年，中国股权投资市场承压发展，投资和退出呈现下降态势。募资方面，根据清科研究中心统计数据，2022 年中国股权投资市场新募基金 7,061 支，同比微升 1.2%，披露募集金额 21,582.55 亿元，同比小幅下滑 2.3%，结构分化问题延续。分币种看，2022 年人民币基金募集规模达 19,086.50 亿元，同比上升 0.4%，外币基金募集金额降幅 18.6%。投资方面，根据清科研究中心统计数据，在经历 2021 年的补足式增长后，2022 年中国股权投资市场热度有所下降，投资案例发生 10,650 起，同比下滑 13.6%，投资总金额为 9,076.79 亿元，同比上升 36.2%。从投资行业看，各类型投资机构均偏好投资 IT、生物科技医疗/医疗健康、半导体及电子设备，前三大行业投资案例占比超 64%，投资区域集中在京沪粤苏浙等经济发达地区。

图 1：2012~2022 年中国股权投资市场基金募资情况
(包括早期投资、VC、PE)



资料来源：清科研究中心，中诚信国际整理

图 2：2012~2022 年中国股权投资市场投资情况
(包括早期投资、VC、PE)

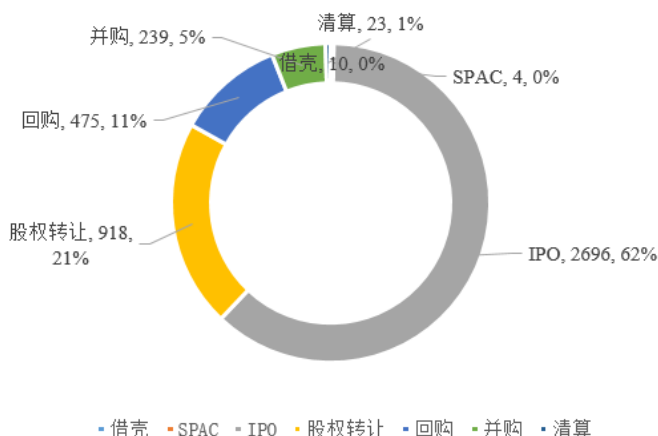


资料来源：清科研究中心，中诚信国际整理

退出方面，根据清科研究中心统计数据，2022 年被投企业 IPO 案例数共 2,696 笔，同比下降 13.0%；并购性质的案例数量显著提升，并购/借壳/SPAC 的案例同比上升 29.7%，股转和回购案例数同比分别上升 10.1%、21.8%。退出分布方面，2022 年被投企业 IPO 案例数占比 61.8%，相比 2021 年

下降 6.6 个百分点。股转和回购占比分别上升 2.6 个百分点和 2.3 个百分点，并购退出占比同比上升 1.2 个百分点。总体来看，2022 年随着 IPO 项目溢价逐步降低和上市不确定性持续增加，VC/PE 机构也开始调整退出策略，积极采用更加灵活、多样的退出方式以获取现金收益。

图 3：2022 年中国股权投资市场退出方式分布（按退出案例数，笔）



资料来源：清科研究中心，中诚信国际整理

运营实力

中诚信国际认为，公司作为宁波市重要的国有资本投资运营公司，职能定位重要，投资管理机制健全；母公司所持股权主要系政府划拨资产，资产流动性一般；对外投资业务主要通过基金出资方式开展，目前整体投资规模不大，每年可贡献收益较小，投资业绩仍有待持续观察。

公司仍是宁波市重要的市属国有资本投资运营公司，战略地位重要，投资管理机制良好，风险控制机制较为完善。

跟踪期内，公司作为市级国有资本投资运营公司，对国有资本承担保值增值责任，战略地位重要。公司拥有宁波市主要国有股权资产，并通过基金出资方式开展对外投资业务。公司投资业务主要通过宁波市产业发展基金有限公司、宁波市甬欣产业投资合伙企业（有限合伙）和宁波市甬宁基建投资合伙企业（有限合伙）两只国改基金以及宁波通商创业投资合伙企业（有限合伙）运作，其中宁波市产业发展基金有限公司为政府产业基金，截至 2023 年 3 月末，公司所投各类基金实缴规模合计 51.33 亿元（公司本部实缴）。目前公司投资基金规模不大，运营时间较短，投资收益尚未完全体现，投资业绩仍有待持续观察。

公司建立了投资事项分级决策体制，董事会、总经理办公会议是公司决策机构。公司及子公司投资金额大于 3 亿元（包括 3 亿元）的投资项目需要经董事会决策；投资金额小于 3 亿元的项目，以及子公司投资授权额度外且投资金额小于 3 亿元的投资项目需经过总经理办公会议决策。公司制订了投资事前管理、投资事中管理、投资事后管理办法，对投资项目进行全流程把控。风险控制方面，根据公司制订的投资管理办法，公司及子公司应将投资风险防控纳入全面风险管理体系，未经国资委批准，不得进入二级市场进行股票、基金投资。公司及子公司应健全内部决策程序和控制体系，审核确定金融投资额度、交易品种等，做好风险评估和防范方案，制订应急预案和退

出机制，降低投资风险。

公司投资组合较为多元化，但在管国有股权主要系近年来政府无偿划入，投资的资产流动性一般。

公司本部主要从事资产经营业务及股权投资管理业务，本部投资组合以宁波市属国有企业为主。公司目前在管国有股权主要系政府无偿划入，下属经营实体业务涵盖工程施工业务、收费路桥业务、天然气及液化气供应业务、供水及污水处理业务、商品贸易销售业务、房地产业务等。此外亦进行了基金投资业务，基金投资中战略性投资项目占比较大，投资项目主要集中在宁波市，所属行业较为分散。

截至报告出具日，公司本部直接持有上市公司万达信息股份有限公司 3.51% 股权，系于 2023 年 1 月通过定增取得，所持股份市值为 6.43 亿元（依据 2023 年 6 月 15 日股价计算）。公司本部资产主要系宁波市国资委划入的市属国有企业股权，资产流动性一般。

公司实体业务较为多元化，可分散市场化和政策性业务风险，且工程施工、公用事业、收费路桥等业务竞争力较强。但仍需关注项目建设带来的资本支出压力、区域开发项目尚未实现资金平衡、水泥产能利用率较低以及市场波动对公司房地产、商品贸易等业务的影响。

表 1：近年来公司主要板块收入和毛利率构成（亿元、%）

项目名称	2020 年		2021 年		2022 年	
	营业收入	毛利率	营业收入	毛利率	营业收入	毛利率
工程施工收入	217.67	7.50	231.21	8.80	255.67	8.92
公路运营及养护	30.71	47.93	41.88	53.61	36.22	51.22
天然气、液化气销售收入	25.89	9.36	37.77	7.86	52.15	5.20
供水及污水处理收入	19.52	16.87	22.89	19.53	23.17	16.24
垃圾处理收入	10.36	4.42	10.59	3.38	10.90	4.25
贸易、商品销售收入	70.96	8.16	56.32	1.07	96.20	5.16
水泥销售收入	17.12	22.56	13.51	16.91	9.65	11.61
房地产收入	15.19	19.92	4.68	24.14	3.53	22.36
报业、图书、广告及传媒收入	14.26	23.73	14.73	25.88	14.32	28.32
租赁收入	8.24	45.35	10.03	49.87	11.43	33.07
酒店业务收入	1.86	65.42	2.23	55.06	2.52	27.76
工业产品销售	4.21	21.23	56.49	12.58	56.86	13.96
勘察设计检测收入	3.48	35.42	9.02	21.09	7.60	32.26
市场手续费收入	1.81	12.52	2.03	20.99	2.17	19.07
旅游、景区业务收入	3.37	6.06	3.81	-10.21	3.95	4.17
物业服务、停车费收入	1.41	57.65	1.55	38.63	1.95	0.08
燃料油销售	-	-	3.90	8.56	18.54	4.54
其他	20.36	69.16	24.24	64.70	29.50	40.05
合计	466.42	16.23	546.89	16.52	636.33	13.73

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

工程施工业务是公司收入的主要来源，该业务主要集中于宁波市，具有较强竞争力，业务发展较为稳定。

跟踪期内，工程施工业务主要由宁波交投的全资子公司宁波交通工程建设集团有限公司（简称“交工集团”）和宁波交投于 2019 年 10 月完成收购的宁波建工股份有限公司（以下简称“宁波建工”）负责。

交工集团主要通过参加公路工程、港口航道工程和市政工程招投标竞标取得工程施工项目，在项目中中标后签订工程施工合同，约定工程施工期限及付款进度，公司在施工过程中对工程款进行垫付，并按月对已完工工程量进行结算，公司目前拥有公路工程施工总承包特级、港口与航道工程施工总承包壹级、市政公用工程总承包壹级、公路路面工程专业承包壹级、公路路基工程专业承包壹级、桥梁工程专业承包壹级等资质，在宁波市及浙江省的竞争优势较强。

2022 年交工集团新签合同额有所下滑，截至 2023 年 3 月末，交工集团在手合同项目 56 个，合同总额 241 亿元，包括宁波舟山港六横公路大桥一期工程 PPP 项目二标段、宁波舟山港六横公路大桥一期工程 PPP 项目一标段、杭州湾地区环线并行线 G92N（杭甬高速复线）宁波段一期工程 PPP 项目及 G228 宁海西店至桃源段公路工程 PPP 项目等。

表 2：2020~2022 年及 2023 年 1~3 月交工集团经营情况（亿元）

	2020	2021	2022	2023.1~3
新签合同额	56.11	88.28	69.80	14.67
其中：宁波市	43.54	70.24	67.38	14.35
浙江省其他地区	1.64	0.13	2.42	0.31
其中：路桥项目	48.49	84.59	25.3	4.13
航务工程项目	2.33	0.23	2.3	0.02
工程施工收入	34.99	37.34	52.59	12.02

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

宁波建工聚焦于建筑施工及相关业务，主要包括房屋建设业务和市政与公用设施业务两个板块，已形成了以建筑施工、市政工程、装饰幕墙为核心，涵盖建筑科研、勘察测绘、工程设计、施工、安装、钢结构、商品混凝土、装配式建筑等完整而紧凑的产业链，公司具有房屋建筑工程施工总承包特级、市政公用工程施工总承包特级、建筑装饰装修工程专业承包壹级、机电安装工程施工总承包壹级、钢结构工程专业承包壹级、地基与基础工程专业承包壹级、消防设施工程专业承包壹级、建筑智能化工程专业承包壹级、环保工程专业承包壹级等诸多建筑行业资质。

宁波建工房屋建设总体业务规模较大，施工项目承揽通过公开招投标和邀标的方式获取。公司项目中标后与业主方进行签约，达到合同约定的开工条件后，施工人员进场施工，业主按照合同约定比例支付预付款(5%-10%不等)；施工过程中按工程量和节点支付工程款，完工验收合格，业主支付给公司的款项达到合同造价的 80%-85%，按合同条款约定的质保期满后，业主支付公司剩余的质保金。近年来，宁波建工房屋建设板块新承接的合同主要以住宅工程、共建工程为主，两者合计占房屋建设板块新承接合同金额的 90%以上。业务主要分布在浙江省内，宁波市居多，其他分布在杭州、舟山、温州、丽水等地。同时，宁波建工在省外成立多家分公司，开拓省外业务，包括江西、江苏、上海、重庆、成都、合肥等地。近年来房屋建设板块新签合同额维持较高水平，项目储备较为充足。

宁波建工市政与公用设施业务区域主要集中在浙江省宁波市内，以一般市政公用工程项目为主，业主方主要为公共建设单位，信誉良好。

表 3：2020~2022 年及 2023 年 1~3 月宁波建工经营情况（亿元）

	2020	2021	2022	2023.1~3
新签合同额	212.43	218.43	236.82	31.81
中标金额	255.03	262.48	300.53	57.02
其中：宁波市	178.60	184.37	197.84	41.05
浙江省其他地区	38.84	27.82	39.19	1.20
其他区域	37.59	50.29	63.50	14.77
营业收入	197.97	213.20	218.67	59.71

注：营业收入包含工程施工、材料销售、勘察设计等。

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

截至 2023 年 3 月末，宁波建工在手合同项目合同总额 380.09 亿元，包括赣州市中心城区武陵大道快速路（含地下综合管廊）工程二标段、宁波江北区 JB16-02-3、JB16-02-4a 地块项目、石碶街道冯家村新村建设一期工程等。

作为宁波市主要的收费路桥投资建设及运营主体，公司通过控股及参股的形式参与交通建设与运营，所持路产质量优良；近年来公司路桥收费收入有所波动；公司在手项目储备充足，业务可持续性良好，未来资本支出压力值得关注。

跟踪期内，公司的收费路桥业务主要由宁波交投负责。宁波交投控股的收费路桥北连上海等长三角经济发达城市，南接浙江省东南部，是宁波市和浙江省高速公路网的重要组成部分。截至 2023 年 3 月末，公司已建成控股路产 300.75 公里，参股路产 202.53 公里。

其中，2015 年宁波交投将原全资子公司宁波绕城东段高速公路有限公司（以下简称“东绕城公司”）95%的股权以 60 亿元的价格转让给建信资本管理有限责任公司（以下简称“建信资本”），宁波交投每年按 7.8%的费率（自 2018 年起年费率降为 6.8%）向建信资本支付股权维持费，届时由宁波舟山港集团有限公司（原名为“宁波港集团有限公司”，以下简称“宁波舟山港集团”）收购东绕城公司的股权，宁波舟山港集团分别自建信资本向宁波交投支付第一笔股权转让款之日起满 8 年和 9 年整时，向建信资本收购东绕城公司股权。因建信资本作为东绕城公司的财务投资人，不参与东绕城公司具体经营管理，亦不向东绕城公司委派董事和其他人员，东绕城公司原有董事及经营机构未因转让而进行调整，故截至报告出具日，宁波交投仍为宁波绕城高速公路东段的实际控制人，预计 2024 年宁波舟山港集团完成股权收购后成为东绕城公司的实际控制人。

表 4：截至 2023 年 3 月末宁波交投控股参股高速公路情况（%、公里）

路产性质	路产名称	股权比例	路产性质 (经营/还贷)	收费里程（公里）	收费期限
控股路段	杭州湾跨海大桥南岸连接线	100.00	经营性公路	57.52	2007-2032
	杭州湾跨海大桥	54.33	经营性公路	36.00	2009-2034
	宁波绕城高速公路东段	5.00	经营性公路	44.43	2008-2033
	宁波象山港公路大桥及接线	90.00	政府还贷公路	46.92	2011-2026
	宁波大碇疏港高速公路延伸段	50.00	经营性公路	-	-
	宁波穿山至好思房高速公路	65.88	政府还贷公路	33.04	2013-2028
	慈溪至余姚高速公路	50.00	政府还贷公路	17.90	2018-2033
	三门湾大桥及接线高速公路	48.72	政府还贷公路	47.75	2019-2034
	石浦连接线	60.00	政府还贷公路	17.19	2021-2036

	小计	-	-	300.75	-
参股路段	甬台温高速公路宁波二期	25.00	经营性公路	71.46	2001-2026
	甬金高速公路宁波段	10.00	经营性公路	42.25	2005-2030
	宁波绕城高速西段	49.00	经营性公路	42.53	2007-2032
	舟山跨海大桥	8.95	经营性公路	46.29	2009-2034
	小计	-	-	202.53	-

注：公司对宁波绕城高速公路东段享有实际控制权。

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

车流量方面，近年来通行量有所波动。通行费收入方面，路桥收费为重要收入来源，公司旗下路产地理位置优越，随着区域经济发展和路网协同效应的显现，公司路桥收费收入近年来呈波动增长趋势。其中，2020 年受人员流动受阻且交通运输部印发多项高速公路车辆通行费减免及优惠政策，导致公司路桥收费收入下降明显，2021 年伴随经济复苏，公司路桥收费收入大幅增长，2022 年因车流量下降，路桥收费收入有所下滑。其中，石浦连接线于 2021 年 12 月通车运营，对公司通行费收入形成有效补充。此外，2022 年公司通过参股甬台温高速公路宁波二期等路段获得投资收益为 0.90 亿元。

表 5：2020~2022 年及 2023 年 1~3 月宁波交投经营路段车流量及通行费收入情况（万辆、亿元）

路桥名称	2020 年		2021 年		2022 年		2023 年 1~3 月	
	通行量	通行费收入	通行量	通行费收入	通行量	通行费收入	通行量	通行费收入
杭州湾跨海大桥南岸连接线	1,399.71	4.80	1,982.90	6.79	1,433.25	5.19	445.06	1.43
杭州湾跨海大桥	1,220.34	14.37	1,708.56	19.58	1,379.15	16.54	468.71	4.86
宁波绕城高速公路东段	1,065.59	4.50	1,416.74	5.87	1,217.62	5.23	306	1.31
宁波象山港公路大桥及接线	817.68	3.59	1,093.37	4.90	1,011.54	4.53	263.58	1.15
宁波穿山至好思房高速公路	872.84	2.08	1,341.03	2.86	1,177.29	2.75	289.11	0.77
慈溪至余姚高速公路	363.76	0.35	550.62	0.54	459.98	0.47	121.08	0.12
三门湾大桥及接线高速公路	269.83	1.02	344.45	1.33	326.78	1.26	89.9	0.32
石浦连接线	-	-	3.37	0.00	176.09	0.18	45.92	0.04
合计	6,009.75	30.71	8,441.04	41.87	7,181.70	36.15	2,029.36	10.00

注：表格中运营收入合计数与营业收入构成存在差异，主要系业务数据统计口径和财务口径不一致。

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

通行费收入结算方式方面，浙江省高速公路收费通过建立统一的高速公路收费系统实行联网收费，通行费收入按照省收费结算中心要求，统一收款、统一解缴、按时拆分，转入宁波交投的通行费拆分银行账户。宁波交投根据省收费结算中心的收费日结算报表和银行回单数据核对后入账。当日的通行费收入通常会在 3-4 天后收到结算报表和拆分款，节假日顺延，月末结算时通常会延迟一周左右。

在高速公路养护方面，宁波交投采取了以防护性养护为主的政策，对高速公路定期、不定期进行检查，并根据检查结果进行预防性修补，以减少高速公路的大中修次数。2022 年公司养护支出 5.08 亿元。

路桥资产的投资建设方面，宁波交投投资建设了大批宁波市重点交通基础设施项目，得到了交通部和宁波市政府的大力支持。目前在建项目资本金比例一般为 35%，政府还贷收费公路的资本金来源主要为交通部、宁波市政府和区县政府资金支持。近年来，交通部的资金与建设项目相关联，每年拨付金额存在一定波动。从执行情况看，政府到位资本金存在一定缺口，公司自身仍需筹集部分资金。

表 6：2020~2022 年宁波交投到位政府资金情况（亿元）

	2020	2021	2022
交通部	0.90	0.00	2.00
宁波市政府	13.95	4.50	4.84
区县政府	0.65	0.89	-
合计	15.50	5.39	6.84

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

截至 2023 年 3 月末，宁波交投在建项目为杭州湾地区环线并行线 G92N（杭甬高速复线）宁波段二期工程、宁波舟山港六横公路大桥一期工程 PPP 项目与 G9221 杭甬高速宁波段三期工程威海路至柴桥段工程。其中，杭州湾地区环线并行线 G92N（杭甬高速复线）宁波段二期工程为政府还贷高速公路，位于余姚市黄家埠、临山、泗门和小曹娥镇。项目主线全长约 14.37 公里，项目投资估算约 67.57 亿元，其中项目资本金为 60%，项目资金拟由中央车购税补助资金、地方政府财政资金、政府专项债组成，建设工期为 3 年，项目已于 2021 年 9 月开工，截至 2023 年 3 月末，已投资 29.35 亿元；宁波舟山港六横公路大桥一期工程 PPP 项目起自梅山互通，止于柴桥枢纽接宁波穿山疏港公路，项目全长 10.81 公里，概算投资为 43.60 亿元，于 2021 年 4 月开工建设，计划于 2025 年 4 月建成通车。项目为经营性项目，采用 PPP 模式实施，项目业主为宁波交投六横公路大桥有限公司，宁波交投在社会方股东中持股比例为 84%，为项目控股方，宁波交投计划投入资本金 11.51 亿元，剩余建设资金通过其他股东投入 2.19 亿元、财政资金（含特殊社会资本）13.3 亿元、银行贷款 16.6 亿元予以筹措。截至 2023 年 3 月末，项目已投资 22.64 亿元。

此外，宁波交投与中交路桥建设有限公司、浙江省交通投资集团有限公司等组成联合体作为社会资本方分别参与象山湾疏港高速公路昆亭至塘溪段 PPP 项目及杭州湾地区环线并行线 G92N（杭甬高速复线）宁波段一期工程 PPP 项目，项目均不纳入宁波交投的合并范围。象山湾疏港高速公路昆亭至塘溪段 PPP 项目主线全长约 24.15 公里。项目计划工期四年，已于 2019 年底开工。项目总投资 77.11 亿元，项目资本金 25.60 亿元，其中政府出资资本金 0.60 亿元，宁波舟山港集团作为特殊社会资本出资资本金 12.00 亿元，社会资本出资资本金 13.00 亿元。此外，建设期政府其他投资补助资金 4.50 亿元，项目公司融资资金（含预备费及其利息）47.01 亿元。联合体中，中交路桥建设有限公司出资比例为 35.00%，宁波交通工程建设集团有限公司和宁波高等级公路养护有限公司的出资比例分别为 34.60%和 2.50%，其他出资方还包括中交投资基金管理（北京）有限公司中国公路工程咨询集团有限公司和中交第三航务工程局有限公司，出资比例分别为 25.90%、1.00%和 1.00%。截至 2023 年 3 月末，项目已投资 74.03 亿元。

杭州湾地区环线并行线 G92N（杭甬高速复线）宁波段一期工程 PPP 项目全长约 53.83 公里，项目计划工期 4 年，于 2019 年底开工，项目总投资 179.91 亿元，项目资本金 45.0 亿元，其中政府

出资 15 亿元，占项目资本金总额的 33.33%，社会资本方出资 30 亿元，占项目资本金总额的 66.67%，资金来源均为社会资本方自有资金。在社会资本方资本金中，宁波交投出资比例占社会资本的 51%，中铁建股份成员出资占社会资本的 30%，宁波交工出资占社会资本的 19%。此外，工程建设期政府其他投资补助资金 34.99 亿元，资金来源主要为中央车购税资金；舟山大陆连岛金塘大桥项目预留滨海互通建设资金 3.47 亿元，由浙江舟山跨海大桥有限公司承担并支付给项目公司；项目计划融资 96.45 亿元，由项目公司通过银行贷款筹措。截至 2023 年 3 月末，杭甬复线一期项目累计到位建设资金 170.36 亿元。

表 7：截至 2023 年 3 月末宁波交投主要在建项目概况（公里、亿元、%）

项目名称	建设里程	计划投资	已投资	资本金比例	已到位资本金
象山湾疏港高速公路昆亭至塘溪段 PPP 项目（不并表）	24.15	77.11	74.03	30.0	25.6
宁波舟山港六横公路大桥一期工程 PPP 项目	10.81	43.60	22.64	25.0	14.68
杭州湾地区环线并行线 G92N（杭甬高速复线）宁波段一期工程 PPP 项目（不并表）	53.83	179.91	170.36	30.0	45.0
杭州湾地区环线并行线 G92N（杭甬高速复线）宁波段二期工程	14.37	67.57	29.35	60.0	10.44
杭州湾地区环线并行线 G92N（杭甬高速复线）宁波段三期工程（不并表）	26.15	218.64	2.44	77.0	2.44
小计	129.31	586.83	298.82	-	98.16

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

拟建项目方面，G15 沈海高速宁波西坞至麻岙岭段改扩建工程预计将于 2023 年开工建设，里程 69.069 公里，拟于 2027 年通车，计划总投资额 197.68 亿元，其中省交投出资 75%，宁波交投出资 25%，剩余资金缺口通过项目融资覆盖。总体来看，公司在手路桥建设项目储备充足，业务可持续性很强，但未来资本支出压力值得关注。

公司天然气业务稳步发展，在宁波市具有垄断地位，业务竞争力很强，可为公司带来稳定现金流入；受益于燃气并表企业的增加，2021 年以来用户数量和销售收入显著增长；因天然气采购价格存在市场化波动，2022 年采购价格提高，业务盈利能力有所下降。

跟踪期内，燃气业务主要由宁波城投下属子公司宁波兴光燃气集团有限公司（以下简称“兴光燃气”）经营。兴光燃气是集燃气经营、设计、施工、运输于一体的综合性燃气集团。除了供应液化石油气，兴光燃气在 2006 年 2 月宁波市首次接通天然气后，成为了当地获得天然气特许经营许可证的企业之一，负责天然气工程建设和市场开发利用以及天然气输配、运行管理和经营。

近年来，兴光燃气用户数量稳定增加，随着宁波市天然气转换工作的推进，越来越多的液化气用户转换使用天然气，截至 2023 年 3 月末，公司在宁波中心城区共有约 146.46 万户用户，其中液化石油气管道用户约 0.39 万户，天然气管道用户约 99.63 万户，瓶装（包括瓶装液化气和瓶装天然气）用户数约 46.44 万户，在中心城区基本全覆盖。同时，随着公司储气能力的增强，管网对市区已经形成基本的覆盖，截至 2023 年 3 月末，兴光燃气拥有高压管网 180 公里，中压管网 2,357 公里，庭院管网 3,044 公里。兴光燃气在建高压管道基本已经闭环完工，未来新增投资主要系新

用户铺设的中低压支线管道。

宁波市天然气市场发展非常迅速，作为宁波市中心城区唯一的天然气经营公司，兴光燃气在宁波市场具有垄断地位。宁波市天然气销售价格实行政府定价，并按居民生活用气和非居民生活用气两类实行分类价格。截至 2022 年末，居民天然气价格未发生变化。2022 年兴光燃气销售收入增长较快，主要系 2021 年收购宁波东方管道燃气股份有限公司后，用户新增较多以及工业用气价格提高所致。公司天然气采购气源为浙江省天然气开发有限公司，2021 年以来天然气采购价格不断提高，其中 2022 年采购价格提升较多，公司天然气销售业务毛利率有所下降。此外，2022 年公司液化气销售收入增幅较大，主要系价格提高所致。

表 8：近年来天然气业务经营情况

项目名称	2020	2021	2022	2023.1~3
销售收入（亿元）	22.92	32.50	44.87	11.36
销售成本（亿元）	21.03	30.34	42.98	11.03
销售利润（亿元）	1.89	2.16	1.89	0.33
购气量（亿立方米）	8.99	11.77	11.32	3.03
售气量（亿立方米）	8.98	11.57	11.43	2.98
工业用户数（户）	4,534	5,993	6,449	6,549
居民用户数（万户）	75.94	91.14	97.38	98.97
工业用气价格（元/立方米）	2.88	3.17	4.57	4.55
民用气价格（元/立方米）	2.95~4.50	2.95~4.50	2.95~4.50	2.95~4.50
天然气采购价格（元/立方米）	2.31	2.70	3.99	3.95

注：天然气业务经营情况为兴光燃气本级数据；依据浙江省相关政策要求，自 2019 年起天然气采购价格不再区分居民与非居民；本表收入统计口径与财务部分收入构成不同。

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

公司供水业务在宁波市的市场占有率高，可为公司带来稳定的收入和利润。

跟踪期内，公司供水业务分为城市供水业务和工业供水业务，主要由子公司宁波市水务环境集团有限公司（原名“宁波市供排水集团有限公司”，以下简称“宁波水务”）及其下属的宁波工业供水有限公司（以下简称“工业供水公司”）和宁波杭州湾新区自来水有限公司（以下简称“新区自来水公司”）负责运营。

（1）城市供水

公司城市供水业务由宁波水务负责运营。在水源方面，宁波市主张“分质供水、优水优用”，即以优质水库水作为居民饮用水的源水，通过一定程度的加工，供应给广大居民使用，同时将河网水作为工业用水的源水，加工后供给工业用户使用。

公司目前最主要的水源来自宁波市的大中型水库，包括白溪水库、周公宅水库、皎口水库、横山水库、黄坛水库、西溪水库和新路岙水库等。公司主要从宁波原水有限公司采购原水，从水库直接取水的水价为 0.78 元/立方米（含水资源费 0.2 元/立方米），萧镇以及其他应急水源取水的水价为 0.58 元/立方米（含水资源费 0.2 元/立方米）。

自来水供应方面，截至 2023 年 3 月末，包含前湾新区在内，公司拥有 DN1600 以上引水管道及隧洞 205.4 公里，DN75 以上供水管道 7,607.16 公里，供水区域覆盖了宁波市海曙区、江北区、鄞州区、镇海区、北仑区和前湾新区，供水面积约 1,608 平方公里，供水人口 480 万，用户总数 179.06

万户。公司拥有 5 座自来水厂，供水能力合计 200 万立方米/日。其中，江东水厂使用超滤膜工艺制水，出水水质较高。

表 9：截至 2023 年 3 月末自备水厂情况

水厂名称	建成时间	供水范围	供水能力（万立方米/日）
江东水厂	1956	鄞州区	20
东钱湖水厂	2009	海曙区、江北区、鄞州区、镇海区	50
北仑水厂	1999	北仑区	30
毛家坪水厂	2009	海曙区、江北区、鄞州区、镇海区	50
桃源水厂	2020	海曙区、江北区	50

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

近年自来水业务规模稳步提升。公司供水产销差率主要由物理漏损和表观误差造成。公司供水区域内的水费征收已全部实现抄表到户，“一户一表”居民用户抄表周期为 2 个月，其他用户抄表周期为 1 个月。公司用户缴费意识强，近年公司水费征收情况较好，水费回收率维持在较高水平。

表 10：2020 年~2023 年 3 月宁波水务自来水供应情况

	2020	2021	2022	2023.1~3
设计日供水能力（万立方米/日）	200	200	200	200
供水总量（亿立方米）	4.74	5.08	5.26	1.23
售水总量（亿立方米）	4.09	4.42	4.51	1.02
产销差率（%）	13.71	13.01	14.19	17.22
水费回收率（%）	99.76	99.74	99.61	97.27
销售均价（元/立方米）	3.07	3.23	3.23	3.19

注：产销差率为公司内部统计数据。

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

自来水价格方面，2018 年以来，公司自来水供应价格相对稳定。2020 年，根据“浙发改价格[2020]22 号”以及《省发展改革委关于延长阶段性降低企业用水价格期限的通知》（浙发改价格[2020]253 号）等政策要求，企业到户用水价格下调 10%，执行期限为 2020 年 2 月 1 日至 12 月 31 日。

表 11：宁波市主城区优惠前供水价格（元/立方米）

类 别	到户水价	其 中	
		自来水销售价格	污水处理费
居民生活	合表用户	3.40	2.40 1.00
	第一级水量	3.40	2.40 1.00
	第二级水量	5.32	4.32 1.00
	第三级水量	7.00	6.00 1.00
非居民生活	非经营性	6.12	4.32 1.80
	一般工商业	6.12	4.32 1.80
	水环境影响较严重工业	6.92	4.32 2.60
特种用水	13.80	12.00	1.80

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

（二）工业供水

工业供水业务由工业供水公司负责运营。工业供水公司从姚江取水，2018 年 10 月 1 日前取水的水价为 0.29 元/立方米（含水资源费），2018 年 10 月 1 日起后取水的水价为 0.40 元/立方米（含水资源费），2019 年 10 月 1 日起后取水的水价为 0.50 元/立方米（含水资源费 0.20 元/立方米）。根

据浙政办〔2022〕8 号文件，按现行标准的 80%收取水资源费，2022 年 1 月起后取水的水价为 0.46 元/立方米（含水资源费 0.16 元/立方米）。

工业供水公司拥有姚江工业水厂，设计日供水能力为 50 万立方米/日，主要向台塑、宁钢、镇海炼化等 14 家工业企业和大榭工业片区提供工业用水。

表 12：2020 年~2023 年 3 月宁波水务工业供水情况

	2020	2021	2022	2023.1~3
供水总量（亿立方米）	1.01	1.24	1.28	0.30
售水总量（亿立方米）	1.00	1.23	1.27	0.30
销售均价（元/立方米）	2.07	2.27	2.19	2.20

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

收费标准方面，对于一般企业，工业供水到户水价 4.14 元/立方米（含污水处理费），对水环境影响较严重工业企业到户水价 4.94 元/立方米，对于两类企业，售水价格均为 2.34 元/立方米（不含污水处理费）。2022 年，根据政府相关文件，除居民用水外，供水企业向用户收取的水资源费在现行收费标准的基础上按照 80%执行。结合《浙江省节水型企业水资源费减征管理办法》，获得省级节水型企业称号的用水户水资源费，在现行收费的基础上按 64%征收，获得省级节水标杆企业称号和国家重点用水企业水效领跑者称号的用水户水资源费，在现行收费标准的基础按 40%征收。

截至 2023 年 3 月末，工业供水公司在建的供水项目为姚江水厂 20 万吨/天扩建工程和宁波第二工业水厂及出厂管线工程项目。其中姚江水厂 20 万吨/天扩建工程建设期为 2021~2023 年，总投资 3.30 亿元，已投资 1.20 亿元；宁波第二工业水厂及出厂管线工程项目一期项目供水规模为 50 万吨/天，建设期为 2022~2024 年，总投资 24.41 亿元，已投资 3.10 亿元。

（三）杭州湾新区（宁波前湾新区）供水

2019 年 8 月，宁波水务与杭州湾新区开发建设管委会签订了《宁波杭州湾新区供水管理项目合作协议》，协议约定由宁波水务出资，在杭州湾新区设立全资子公司宁波杭州湾新区自来水有限公司，新区自来水公司成立后，全面负责新区新水厂建设、旧管优化改造，统筹供水生产运营服务工作，由新区开发建设管委会授予新区自来水公司在新区供水特许经营权，期限 25 年。

杭州湾新区位于宁波市北部，居于上海、宁波、杭州、苏州等大都市的几何中心，全区规划陆域面积 356 平方公里，海域面积 350 平方公里，现辖 1 个镇，拥有常住人口 26.4 万余人。

新区自来水公司设立时间较短，其所承建的新区自来水厂尚处于建设阶段，该水厂建成之前，新区自来水公司暂向慈溪城北水厂和杭州湾航丰水厂购买净水，再直接销售给终端用户。目前，新区自来水公司供水量及售水量规模尚小，售水结构以非居民为主，2022 年非居民供水占比 76.36%。从产销差率来看，因杭州湾新区供水管道老化，产销差率高。

表 13：杭州湾新区供水情况

	2020	2021	2022	2023.1~3
供水总量（亿立方米）	0.42	0.46	0.47	0.03
售水总量（亿立方米）	0.29	0.34	0.36	0.02

产销差率(%)	31.83	25.11	23.1	37.76
水费回收率(%)	99.00	99.78	99.82	92.33
销售均价（元/立方米）	4.30	4.64	4.55	4.52

注：产销差率为公司内部统计数据。

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

水价方面，杭州湾新区范围内从 2008 年 10 月 1 日起对自来水销售价格和污水处理费进行调整，按照居民用户用水、非经营性用水、经营性用水和特种用水划分，不同类别的客户用水收费标准不同。

表 14：杭州湾新区供水情况（元/立方米）

类 别	到户水价	其 中	
		自来水销售价格	污水处理费
居民生活用水	第一级水量（13 立方米以下）	3.65	0.60
	第二级水量（14~25 立方米）	5.18	0.60
	第三级水量（26 立方米及以上）	6.70	0.60
	合表用户	3.75	0.60
非经营性用水		6.55	1.35
经营性用水	工业企业	6.55	1.35
	商贸服务业	6.55	1.35
	对水环境影响较严重企业	13.00	5.50
特种用水		13.00	4.50

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

在建项目方面，截至 2023 年 3 月末，新区自来水公司在建一座供水能力 12 万立方米/日的净水厂，计划于 2023 年建成；此外，杭州湾新区供水管道老化，新区自来水公司在建给水管网系统优化改造工程，即对宁波杭州湾新区八塘横江以南、兴慈五路以东、浦东路以西、滨海大道以北 5.5 平方公里区域及名仕路，兴慈大道给水管进行优化改造。

表 15：截至 2023 年 3 月末，杭州湾新区主要在建供水项目情况（万立方米/日、亿元）

项目名称	建设期限	供水能力	总投资	已投资
杭州湾新区新建自来水工程（一期）	2020~2023	12.00	3.55	2.22
宁波前湾新区给水管网系统提升（一期）工程	2022~2024	-	2.09	0.38
合计	-	12.00	6.35	4.80

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

近年来贸易、商品销售业务发展迅速，是营业收入的重要组成部分。

跟踪期内，公司贸易、商品销售业务主要由子公司宁波工投、宁波城投和宁波交投负责。

宁波工投的贸易业务主要由宁波市石化进出口有限公司（以下简称“石化进出口”）负责。业务模式主要包括进口转内销、国内采购国内销售（含转口贸易）和出口三种模式，以国内采购国内销售为主。

进口转内销模式方面，产品主要为重质液体石蜡、苯乙烯、甲醇、丙酮、正丁醇、异丁醇、乙二醇、二甘醇、甲醇等各类化工品，供货商主要分布在台湾以及美国、欧洲、日本、韩国等国家和

地区，下游客户集中于江苏、浙江、河南、湖南等地，由于化工产品每次货物进口量都在 2,000-3,000 吨左右，下单后需要 1~3 个月的运输周期，期间会有一定的价格波动风险和汇率风险，为了尽可能的降低业务风险，石化进出口大部分的进口业务是在获得下游客户订单后才下单进口的，同时石化进出口也会对部分进口产品的价格进行预判并根据预判的走势提前进口部分产品囤货待售，对于囤货待售模式的产品石化进出口有严格的止损措施，一旦产品价格波动达到一定的程度立即进行预售，尽可能减少损失。出口销售模式方面，产品主要为农药和医药中间体，多数采购自山东、安徽和江苏等地的农药企业，主要出口到巴基斯坦和欧美、印度等国家，一般依据境外采购商的订单组织产品出口，大部分采购商都是合作十多年的客户，利润率较低但是基本可以锁定。国内采购国内销售模式方面，产品种类多，交易对手集中度较低，散布全国各地，多采用订单式采购模式，即在获得下游客户订单之后凭借成熟的供货渠道进行采购，上游客户较多集中于东北地区和长三角地区，下游客户集中于长三角地区。2022 年以及 2023 年 1~3 月，石化进出口分别实现贸易销售收入 70.99 亿元和 15.15 亿元。

表 16：2022 年石化进出口主要产品购销情况（吨、万元）

商品	采购数量	采购金额	销售数量	销售金额
丙酮	50,245.79	24,171.55	53,212.04	26,783.92
甲苯	27,046.76	17,141.67	26,888.66	17,173.15
乙二醇	45,979.68	18,274.31	45,979.16	18,186.66
异丁醇	7,540.94	5,703.54	11,212.15	9,022.75
正丁醇	24,080.65	18,910.98	25,559.8	20,445.86
重质液体石蜡	3,146.27	2,572.94	4,244.79	3,025.58
苯乙烯	371,172.61	297,270.85	371,172.61	298,122.28
甲醇	262,861.98	64,016.23	263,471.69	64,343.58
二甘醇	30,929.69	14,104.35	31,401.14	14,745.65

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

宁波城投的商品销售收入主要来源于其宁波富达股份有限公司（以下简称“宁波富达”）下属的宁波城市广场开发经营有限公司的商品零售，以及子公司宁波市海城投资开发有限公司（以下简称“海城公司”）的商品零售。宁波城市广场开发经营有限公司经营的天一广场国际购物中心和 GUGO 酷购商城，定位分别为高端精品百货店和时尚潮流品牌商城，门店总建筑面积 24 万平方米。海城公司主要经营和义大道购物中心，该购物中心定位为宁波的顶级休闲商业区。2022 年及 2023 年 1~3 月，宁波城投分别实现商品销售收入 0.57 亿元和 0.13 亿元。

此外，2021 年宁波城投子公司宁波富达为新拓展业务，通过投资合作涉足燃料油贸易业务，与苏州金驼铃物流有限公司、昆山甬昆新能源科技有限公司于 2021 年 7 月共同出资成立宁波富达金驼铃新型能源有限公司（以下简称“富达金驼铃”），主要经营范围是石油制品销售（不含危险化学品），化工产品销售（不含许可类化工产品）。富达金驼铃于 2021 年 9 月成功收购了哈密金运能源科技有限公司（以下简称“哈密金运”），哈密金运目前正在建设 30 万吨/年煤焦油深加工项目，总投资预计 9400 万元。煤焦油是燃料油经营业务中的主要原料，该项目已于 2022 年 12 月底前完成建设并初步达到试运行条件。苏州金驼铃物流有限公司将成熟的燃料油销售业务转移到富达金驼铃，并以自己的物流资源优势，为燃料油销售业务提供排他性的一站式物流服务，为货物从采购地（包括新疆地区）到储存地、销售交割地的货运、仓储提供整体解决方案。富达金驼铃的

客户主要有两大类，一类是以中石化为代表的央企，占公司业务量的 50%以上，另一部分是民营燃料油经销商（水上加油站）。富达金驼铃于 2021 年 8 月份开始运营，2021、2022 年及 2023 年 1~3 月分别实现营业收入 3.89 亿元、16.97 亿元和 4.45 亿元，2022 年收入大幅增长主要系公司主动快速降低库存，同时毛利率稍有下滑。

受环保要求升级、能耗双控、宏观调控等因素影响，公司建材产品产销量下降，水泥销售收入和净利润呈现下滑趋势，2022 年经营情况未见改善。

建材业务是公司积极拓展产业链而开展的互补业务，主要由宁波城投下属宁波富达控股的宁波科环新型建材股份有限公司（以下简称“宁波科环”）及新平瀛洲水泥有限公司（以下简称“新平瀛洲”）经营，主要从事高标水泥的生产和销售。

公司主要生产水泥和熟料，并少量加工复合微粉对外销售，近年来熟料极少外销，均供给公司内部生产水泥。公司生产的水泥品种有：复合 32.5、普通 42.5、硅酸盐 52.5 等通用水泥和高性能海工水泥、PHC 免压蒸管桩水泥等特种水泥，其中普通 42.5 水泥适用范围较广，是销量最大的品种。公司产能布局集中在滇南蒙自及新平地区，销售方面集中在宁波、蒙自和玉溪，其中宁波销量最大，受蒙自和新平产能“能耗双控”限产的影响，公司产能利用率下降，水泥销售收入和净利润呈现下降趋势。2022 年建材业务净利润较少，主要系石灰等原材料价格上涨等原因所致。

表 17：近年来宁波城投建材运营数据

项目	2020	2021	2022	2023.1~3
水泥产量（万吨）	502.22	368.61	328.78	71.99
水泥销量（万吨）	502.22	368.61	329.43	71.92
水泥产能利用率（%）	90.78	66.63	74.92	66.07
复合微粉产量（万吨）	14.77	12.62	2.86	0.64
水泥收入（亿元）	17.71	13.86	10.65	2.37
复合微粉收入（亿元）	0.12	0.19	0.05	0.01
净利润（亿元）	4.02	2.09	0.51	0.12

注：2022 年公司直接买进水泥进行销售，故产销比大于 1。

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

具体来看，宁波科环拥有包括生料粉磨、熟料烧成、水泥粉磨、矿粉制备及纯低温余热发电等工序的日产 2,500 吨水泥熟料生产线 1 条，及其相关配套设施圆形、长形原（燃）料均化堆场、生料均化库、熟料库、水泥库，位于云南省蒙自市。宁波科环水泥销售中采用直销策略，其中原浙江余姚基地生产的水泥主要集中在宁波大市区及余姚、慈溪等地销售，并确立了宁波市第一品牌的地位；云南蒙自基地生产水泥集中在滇南地区销售。从销售对象来看，宁波科环水泥主要销售对象为搅拌站、水泥制品企业、重点工程业主、房地产开发商或施工单位、乡镇市场等，销售对象分布较广，集中度不高。2022 年和 2023 年 1~3 月，宁波科环分别实现水泥产量 277.46 万吨和 61.39 万吨，销量 278.11 万吨和 61.32 万吨，实现销售收入 9.26 亿元和 2.09 亿元。

新平瀛洲原名新平鲁奎山水泥有限责任公司，是宁波富达在 2018 年 11 月 1 日正式重组接收的，位于云南省新平县，公司占地总面积 78,361 平方米，拥有一条日产 2,000 吨熟料的新型干法生产线，采用窑外预热预分解生产工艺，生产控制采用 DCS 集散控制系统。主要产品为“鲁奎山”牌 P.S.A32.5、P.O42.5 等级水泥。2022 年和 2023 年 1~3 月，新平瀛洲分别实现水泥产量 51.32 万吨

和 10.60 万吨，销量 51.32 万吨和 10.60 万吨，实现销售收入 1.39 亿元和 0.28 亿元。

因环保政策导致公司部分生产线在 2020 年关停，对 2021 年及之后的效益产生不利影响，公司已通过新建水泥粉磨系统搬迁项目和投资新型干法水泥熟料生产线等方式增加收益。2019 年 5 月 27 日，浙江省环境保护督察宁波市整改工作协调小组向宁波市发改委下发《省环境保护督察宁波市整改工作协调小组关于进一步做好省环境督察整改方案（问题编号二十一）修改完善工作的紧急通知》（〔2019〕9 号），要求按省“大气十条”的要求对宁波科环实施关停搬迁问题整改，本次关停搬迁仅涉及余姚本部的生产线，余姚厂区水泥回转窑已于 2020 年 12 月 28 日关停。2020 年 10 月 21 日，宁波富达发布公告，宁波科环将投资 2.58 亿元于中意宁波生态园建设“宁波科环年产 200 万吨水泥粉磨系统搬迁项目”，后续因建材费用、设备费用、人工费用大幅度上涨等原因总投资调增到 3.53 亿元，水泥粉磨站迁建项目已于 2022 年 8 月开始试生产。2020 年 12 月 19 日，宁波富达发布公告，宁波科环与甘肃上峰水泥股份有限公司全资子公司浙江上峰建材有限公司签署了《投资合作协议》，拟以各自新型干法水泥熟料生产线产能和现金等共同合作成立合资公司，在浙江省诸暨市次坞镇合作建设一条 4500T/D 新型干法水泥熟料生产线，宁波科环在合资公司中持股 21%，目前已完成浙江省经信厅关于产能指标合作的审批，能评审批、备案和设计等多项前期工作。

房产销售板块收入易受相关政策及交付周期的影响，存在一定不确定性，2021 年以来业务主营产品之一的宁波城投无新交付项目，该板块收入显著下降；公司房地产开发项目土地储备较多，未来陆续开工或将有助于房产销售收入的提高。

跟踪期内，公司房地产开发业务主要由宁波城投、宁波工投和宁波宁兴（集团）有限公司（以下简称“宁兴集团”）负责运营。

宁波城投的住宅开发业务主要由子公司宁波城投置业有限公司（以下简称“城投置业”）负责。城投置业是拥有三级资质的房地产开发企业，下属子公司包括宁波房地产股份有限公司、余姚市赛格特经济技术开发区有限公司和宁波海曙城投置业有限公司。

宁波城投住宅项目全部为自主开发，销售多采取预售模式。从业务运营情况来看，由于 2021 年以来无新项目预售，使得宁波城投房产销售情况有所下降。2022 年，宁波城投房地产销售面积 1.63 万平方米，实现销售金额 2.20 亿元。公司总体平均售价每平超过 1.5 万元，尚有 8.33 万平方米房产可供销售，未来仍有一定收入确认空间，但需关注当前房地产市场波动对销售情况的影响。

表 18：截至 2023 年 3 月末宁波城投房地产板块主要已完工项目情况（平方米、万元）

项目名称	竣工备案时间	总可售面积	累计销售面积	累计销售金额	累计回款	累计确认收入
维拉二期	2014.8	123,059.17	123,059.17	166,789.71	166,293.15	166,238.15
维拉三期	2017.11	82,224.82	80,979.67	106,271.69	106,269.55	106,269.59
莲桥街二标	2018.4	56,381.01	37,965.23	81,416.95	81,362.67	81,322.83
莲桥街一标	2015.10	23,172.92	4,857.38	21,264.44	21,264.44	21,264.44
鄞奉路 2-12#	2019.3	25,240.09	21,115.18	55,738.47	55,713.48	55,714.48
鄞奉路 2-13	2016.10	37,137.71	34,231.90	67,397.37	67,397.36	67,397.37
鄞奉路 2-14-15	2018.11	132,007.88	97,423.34	318,314.63	318,066.92	317,927.21
悦江湾	2020.12	41,815.13	38,857.20	106,266.01	106,256.46	106,275.47

翰林园	2019.8	140,451.73	140,004.48	136,889.87	136,889.87	125,540.91
东城名苑	2013.12	213,491.45	213,176.33	179,928.92	179,928.92	176,439.10
合计	-	874,981.91	791,669.88	1,240,278.06	1,239,442.82	1,224,389.55

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

2022 年宁波城投房地产开发业务未有新开工面积和竣工面积。截至 2023 年 3 月末，宁波城投房地产开发业务共有土地储备 17.02 万平方米，土地成本 39.42 亿元，拟用于保障性租赁住房、商业办公和住宅项目建设。

宁兴集团的房地产业务主要由子公司宁波市国际贸易投资发展有限公司（以下简称“宁波国贸”）负责运营。截至目前宁波国贸拥有房地产开发三级资质，开发的商品房项目均集中在国展中心展馆 11 号馆及其周边。2022 年，宁波国贸未实现商品房销售收入。

11 号馆项目于 2019 年竣工交付，该项目总计投资 32.6 亿元，可售面积 30.96 万平方米，其中约 52% 部分计划进行出售，包含商业办公楼、公寓和车位，剩余由宁波国贸自持，日后进行出租。截至 2023 年 3 月末，11 号馆计划销售部分已全部实现销售，累计确认收入 21.27 亿元。在建项目方面，宁波国贸拟建设贸易展览中心 12 号馆，规划建筑面积 41.9 万平方米，计划总投资 46 亿元，截至 2023 年 3 月末，已投资 16.24 亿元。

公司在宁波市十大功能区块建设中承担了重要角色，区域开发业务投资规模较大，业务可持续性很强；建设资金来源较有保障，但回款尚未覆盖前期投入，需关注后续资金回收情况。

跟踪期内，公司区域开发业务仍由子公司宁波城投运营。宁波市政府为提升宁波市中心城区发展水平，将建设十大功能区块，以优化城市空间布局。作为宁波市属国有独资企业，宁波城投是宁波市城区改造与开发项目的重要投资建设主体。

2021 年之前，公司区域开发项目主要通过土地出让平衡资金支出，2021 年宁波市实施新的市级土地储备项目做地管理办法，根据最新的做地管理办法，市自然资源整治储备中心编制年度土地储备计划，市土地储备出让管理委员会办公室根据市政府批准的年度土地储备计划，以任务形式下达市级做地主体执行。预算资金管理方面，每年 10 月，市自然资源整治储备中心启动土地储备项目收支预算编制工作，市级做地主体配合编制年度土地储备项目收支预算草案，报送市自然资源整治储备中心，并同步提交年度项目可行性研究相应的资金需求。每月上旬，市级做地主体根据批准的项目年度收支预算和年度资金使用计划，结合项目实施、用款计划、合同约定、账户存量资金等情况，向市自然资源整治储备中心上报次月资金计划及相关材料。市自然资源整治储备中心根据市级做地主体月度资金计划和项目实施及合同约定等情况提出用款计划，经市自然资源和规划局审核同意后，报市财政局审批。市财政局审批同意后，由市自然资源整治储备中心按规定将资金拨入市级做地主体做地资金专户。

目前宁波城投运作的区域开发项目均属于宁波市十大功能区块的组成部分，主要包括和义路滨江休闲区、鄞奉片区、月湖西区文化街、郁家巷、湾头项目、两江北岸开发项目和老外滩延伸段项目等，其中，和义路滨江休闲区和郁家巷项目已竣工投入使用，鄞奉路片区项目、月湖西区项目、湾头项目、两江北岸项目和老外滩延伸段仍在建，两江北岸项目是宁波城投近期开发的重点。2012

年 4 月，宁波城投与宁波市江北区人民政府签署《两江北岸项目开发合作协议》，根据该协议，宁波城投将充分利用市政府授予的土地整理开发经营权，指导和帮助项目公司做好土地整理开发工作。宁波城投区域开发在实施项目投资规模较大，回款存在一定滞后，需关注实施新的做地管理办法后，宁波城投前期投入资金的回收情况。目前区域性开发业务的资金主要来源于财政月度拨付，后续建设资金来源较有保障。

表 19：截至 2023 年 3 月末宁波城投区域开发在建项目情况（亿元、万平方米、元/平方米）

项目名称	总投资	已投资	已回款	可出让面积	已出让面积	已出让金额
鄞奉片区	137.00	192.54	125.78	140.24	118.48	159.58
月湖西区	89.50	114.98	35.28	18.62	4.10	5.22
湾头区块	150.00	96.48	127.51	84.00	73.37	155.79
姚江北岸	399.00					
甬江北岸	335.00	114.44	71.62	584.18	73.16	167.62
老外滩延伸段	16.00					
合计	1,126.50	508.54	360.19	827.04	269.11	488.21

注：1、本表列示已投资情况为业务口径，与财务口径不同；2、可出让面积系实际控制的面积，非已完全具备出让条件的土地面积，各项目进度不同，可出让面积随规划调整可能有所变动；3、鄞奉路片区及月湖西区项目已经处于中后期，已投资超过总投资主要系项目利息支出不在原预算投资内；4、因资本化利息及间接管理费分摊，各区块已投资额有调整。

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

跟踪期内，出版传媒业务、商业物业租赁业务、化工产品制造业务等均稳步发展，是营业收入的重要补充，有助于降低整体经营风险。

公司还从事出版传媒业务、租赁业务、化工等工业产品销售、酒店业务、勘察设计检测、市场手续费等业务，业务呈现多元化。

跟踪期内，出版传媒业务主要由子公司宁波广电传媒集团有限公司和宁波报业传媒集团有限公司（以下简称“宁波报业”）等负责运营，具体包括报刊发行、图书出版及批发、广告、演艺、新媒体等业务。

报业发行方面，宁波报业拥有《宁波日报》《宁波晚报》《现代金报》等 9 份报纸，另有宁波出版社有限公司、宁波新华书店集团有限公司，主管的杂志包括《宁波通讯》《宁波经济》《文学港》。其中，《宁波日报》前身是《甬江日报》，创刊于 1949 年 8 月 8 日，1980 年复刊，平均日出彩版 12 版、日发行量近 20 万份；《宁波晚报》办报 22 年、日发行 30 万份，同时创立了“宁波晚报”、“宁波晚报·生活号”两家宁波市受众拥有量较大的微信公众号。2022 年以及 2023 年 1~3 月，宁波报业的报刊发行业务分别实现收入为 1.14 亿元和 0.26 亿元。

图书出版及批发业务主要由宁波报业子公司宁波出版社有限公司负责运营，宁波出版社有限公司成立于 1993 年 11 月，2003 年 10 月加入宁波报业，是一家兼具城市出版和媒体出版双重特色的综合性出版社。建社至今，共有超过 300 种次图书获得全国五个一工程奖、中国图书奖、中华优秀出版物奖、民间文艺山花奖、浙江省出版树人奖等国家、省市级各类奖项。在全国经营性出版单位等级评估中，被国家新闻出版总署评为二级出版社。2022 年及 2023 年 1~3 月，出版业务收入分别为 7.65 亿元和 1.86 亿元。

广告业务主要由宁波广电传媒集团有限公司下属子公司负责运营，主要通过旗下五个广播频率、五个电视频道开展广告代理、广告制作、广告策划、广告发布等业务。2022 年及 2023 年 1~3 月，广告业务收入分别为 1.71 亿元和 0.31 亿元。

跟踪期内，公司商业物业租赁包括商业购物中心租赁、创意地产园区租赁以及批发市场摊位租赁，分别由宁波城投下属公司、宁波工投下属公司以及宁波市商贸集团有限公司下属公司负责运营。商业购物中心项目包括天一广场项目、和义大道购物中心和郁家街月湖盛园项目，创意地产项目包括新芝 8 号创意园、创意 1956 园区、896 创新园、宁波模具产业园区一期项目、和丰创意广场。2022 年公司租赁业务收入为 11.43 亿元。

跟踪期内，化工产品制造业务的经营主体为宁波工投下属的宁波四明化工有限公司（以下简称“四明化工”），位于国家级经济技术开发区宁波石化经济技术开发区内。四明化工为园区内主要基础化学产品供应商之一，产品主要包括煤化工产品和烷氧胺盐酸盐产品，拥有年产合成氨类 12 万吨、双氧水 3 万吨、二氧化碳 5 万吨和氢气 8,000 万方的生产能力以及每年可对化工区污水 6 万吨（含危废）进行无害化处理的“水煤浆项目”（即“利用化工区高 COD 有机污水制水煤浆、生产合成气、氢气示范技改项目”，2018 年 9 月实现满负荷试运行）。2022 年，四明化工合成氨产量达 5.90 万吨，双氧水产量 1.28 万吨，氢气产量分别为 1.08 亿立方米。

财务风险

母公司口径财务分析

中诚信国际认为，公司本部财务杠杆不断攀升，但仍处于较低水平，现金流利息覆盖倍数不断提高，投资组合市值对总债务的覆盖能力较强，但盈利能力仍较弱，且持有的股权资产流动性一般。

公司本部无实体经营业务，利润主要来自于投资收益。2022 年随着经营规模的扩大致使管理费用增加，同时本部融资增加亦致使财务费用同步增加，故本部期间费用大幅增加。2022 年投资收益增幅较大，主要系子公司宁波工投制造业及相关贸易业务收入及利润增幅较大，公司分红较多，利润总额随之增加。由于制造业及相关贸易业务易受市场行情影响，公司本部未来投资收益存在不确定性。总体来看本部盈利能力处于较弱水平，本部经调整的净资产收益率较低，需对本部投资情况、对下属子公司分红政策及子公司经营情况保持关注。

2022 年公司本部资产规模保持增长态势，本部资产主要由货币资金和长期股权投资构成，其中长期股权投资占比约为 95%。公司本部长期股权投资主要系政府无偿划转的国有股权资产，资产流动性一般。负债方面，公司本部负债主要系短期借款、应付债券及其他应付款。为补充流动资金、拓展基金投资和股权投资业务等需求，2022 年公司本部发债规模较大，债务规模增长较快。从债务期限结构来看，公司本部债务以长期债务为主，短期债务规模较小。资本实力方面，近年来公司本部所有者权益有所波动，2021 年净资产的减少主要系子公司宁波市中山路街区开发投资有限公司 100%股权无偿划转至子公司宁波城投；2022 年增加主要系财政资本金注入 11 亿元，同时市政公用划转减少 2 亿元，当年公司本部净资产实力依然较强。随着债务规模的增长，公司本部财务杠杆以及总债务/投资组合市值不断攀升，但仍处合理区间。

2022 年，随着股权投入持续开展，公司本部投资活动现金流仍为净流出状态，且资金缺口不断扩大。2022 年公司本部投资支付的现金增幅较大，主要系公司对下属企业增资、对基金出资及并购预付款所致。公司本部资金缺口主要依赖债务融资以及政府投资弥补。偿债指标方面，公司现金流利息覆盖倍数波动较大。公司本部货币等价物可以有效覆盖其短期债务，且投资组合市值对总债务的覆盖能力较强，整体来看偿债压力较小。

表 20：公司本部主要财务数据及指标情况（亿元、%、X）

	2020	2021	2022	2023.3
营业总收入	0.00	0.00	0.00	0.00
期间费用合计	0.03	0.36	1.64	0.55
投资收益	0.07	0.31	3.02	2.02
经营性业务利润	-0.05	-0.37	-1.66	-0.55
利润总额	0.02	-0.05	1.36	1.46
经调整的净资产收益率	0.00	-0.01	0.21	0.89
货币资金	2.82	6.81	22.02	21.50
其他应收款	10.55	3.00	4.07	0.00
长期股权投资	657.46	660.17	686.12	702.79
总资产	670.85	671.71	722.01	734.75
投资组合账面价值	660.28	668.68	710.42	726.57
投资组合市值	660.28	668.68	710.42	726.57
所有者权益合计	659.95	646.56	653.88	655.34
短期债务	0.00	6.29	8.96	18.09
总债务	0.00	16.28	60.91	76.48
资产负债率	1.63	3.74	9.44	10.81
总资本化比率	0.00	2.46	8.52	10.45
经营活动净现金流	-0.04	-0.02	-0.03	-3.54
投资活动净现金流	-4.82	-19.10	-38.62	-11.72
取得投资收益收到的现金	0.03	0.27	2.67	2.05
筹资活动净现金流	3.66	23.11	53.86	14.73
货币等价物/短期债务	-	1.08	2.46	1.19
现金流利息覆盖倍数	-3.53	0.72	1.94	-
总债务/投资组合市值	0.00	2.43	8.57	10.53

资料来源：公司财务报告，中诚信国际整理

合并口径财务分析

中诚信国际认为，公司资产以非流动资产为主，其中路桥资产、股权投资和投资性房地产资产收益性较好，净资产保持增长态势，资本实力较强。公司获现能力较强，近年来 EBITDA 对债务利息保障能力不断提高，但 2022 年以来随债务规模增长公司财务杠杆有所攀升，且需关注短期债务占比较高的债务期限结构。

随着公司多项业务的稳步发展尤其是贸易、商品销售业务的快速拓展，公司营业总收入呈现增长趋势。公司利润主要来源于经营性业务利润和投资收益。投资收益主要来源于宁波甬欣韦豪一期半导体产业投资合伙企业（有限合伙）、上海康恒环境股份有限公司、浙江宁波甬台温高速公路有限公司、宁波东元创业投资有限公司及万华化学（宁波）氯碱有限公司等权益法核算的长期股权投资收益。此外，2022 年营业外损益为 2.62 亿元，主要系公司收到的拆迁赔偿收入。

公司资产主要由收费路桥建设、区域开发、股权投资等业务形成的固定资产、存货和长期股权投资等构成，同时有一定规模的投资性房地产和货币资金，并呈现以非流动资产为主的资产结构。公司固定资产主要为下辖路产、航道工程、房屋建筑物以及机械设备等，其中以宁波交投运营的路桥资产为主，可为公司带来稳定的现金流，资产收益性较好。公司存货资产主要系区域开发成本，资产流动性较弱。长期股权投资主要为对合营及联营企业的投资，近年来长期股权投资贡献的投资收益波动较大，2022 年，公司以权益法核算的长期股权投资收益 13.32 亿元。

跟踪期内，公司融资规模进一步扩大，公司债务主要由银行借款和应付债券构成，债务结构仍以长期债务为主，但短期债务近年来占比始终在 40%左右波动，公司面临一定短期偿债压力。净资产方面，公司所有者权益主要由资本公积和少数股东权益构成，2022 年末同比增长 12.98%，主要系宁波东部新城开发投资集团有限公司 100%股权均无偿划转至子公司宁波城投所致。财务杠杆方面，2020~2021 年随着公司项目结算及融资控制财务杠杆不断降低，2022 年因外部融资增加财务杠杆有所攀升，但目前仍处于合理区间。

公司业务较为多元化，整体经营获现情况良好，近年来经营活动现金流呈现净流入态势。2021 年以来因投资资金回收减少，同时在固定资产、股权投资等方面投资支出较大，公司投资活动产生的现金流净流出规模持续扩大。2022 年公司融资幅度大幅增加，通过增加银行借款和发行债券的方式满足业务开展及现金偿付需要，弥补投资活动产生缺口。从偿债指标来看，公司获现能力较强，EBITDA 可以覆盖债务利息，且对债务利息保障能力不断提高，但经营活动净现金流对债务本息保障程度一般。

表 21：近年来公司合并口径主要财务数据及指标情况（亿元）

	2020	2021	2022	2023.3
利润总额	23.09	41.26	38.33	4.06
经营性业务利润	10.80	17.07	11.06	-0.01
投资收益	13.75	16.23	19.30	2.18
总资产收益率(%)	2.40	2.93	2.66	1.16
总资产	2,251.63	2,338.27	2,819.67	2,932.55
总债务	874.92	885.11	1,137.38	1,227.13
所有者权益合计	950.68	1,039.10	1,173.98	1,235.84
总资本化比率(%)	47.93	46.00	49.73	49.82
经营活动产生的现金流量净额	35.56	38.51	14.95	-3.22
投资活动产生的现金流量净额	12.89	-34.84	-133.18	-93.79
筹资活动产生的现金流量净额	-12.85	-10.23	181.52	102.89
货币等价物/短期债务(X)	0.58	0.70	0.70	0.67
经营活动产生的现金流量净额利息覆盖倍数(X)	0.73	0.88	0.35	-
总债务/EBITDA(X)	10.42	8.64	10.60	-
EBITDA 利息保障倍数 (X)	1.73	2.34	2.48	-

资料来源：公司财务报告，中诚信国际整理

其他事项

受限情况方面，公司受限资产规模不大，截至 2023 年 3 月末，公司合并范围内受限资产账面价值 212.00 亿元，占同期末总资产的 7.23%，主要系用于抵押的固定资产、存货和投资性房地产。或

有事项方面，截至 2023 年 3 月末，公司合并范围内对外担保余额合计 89.33 亿元，占公司净资产的 7.23%。被担保单位大部分为宁波市范围内的国有企业，代偿风险相对可控。截至 2023 年 3 月末，公司本部无对外担保。此外，截至 2023 年 3 月末，公司本部无重大未决诉讼事项。

过往债务履约情况：根据公司提供的《企业信用报告》及相关资料，截至 2023 年 5 月，公司本部所有借款均到期还本、按期付息，未出现延迟支付本金和利息的情况。根据公开资料显示，截至报告出具日，公司本部在公开市场无信用违约记录。

假设与预测¹

假设

- 2023 年，公司本部没有显著规模的资产划入和划出。
- 2023 年，公司本部收入及盈利水平因投资收益增加均有所增长。
- 2023 年，公司本部通过收购、增资等方式提高了长期股权投资规模。
- 公司本部债务规模将呈增长态势。

预测

表 22：公司重点财务指标预测情况

重要指标	2021 年实际	2022 年实际	2023 预测
总债务/投资组合市值（%）	2.43	8.57	9.79~11.96
现金流利息覆盖倍数（X）	0.72	1.94	0.78~0.95

注：各指标均为母公司口径数据。

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

调整项

中诚信国际通常从流动性、ESG、特殊事项等方面对前述评估的基础信用等级评估进行修正，并认为上述因素对公司基础信用评估等级无影响。

流动性评估

中诚信国际认为，公司流动性强，未来一年流动性来源对流动性需求形成有效覆盖。

公司本部口径现金及等价物储备充足，且未使用授信较为充足，对债务覆盖程度高。截至 2022 年末，公司本部共获得银行授信额度 213.00 亿元，其中已使用流贷授信额度 9.00 亿元，备用流动性较充足。

公司本部资金流出主要用于债务的还本付息及股权投资。公司本部短期债务规模较小，截至 2022 年末短期债务为 8.96 亿元，预计未来一年的利息支出规模较小。公司未来一年的股权投资支出预计为 30~50 亿元。综上所述，公司资金平衡状况较好，流动性强，未来一年流动性来源对流动性

¹ 中诚信国际对发行人的预测性信息是中诚信国际对发行人信用状况进行分析的考量因素之一。在该项预测性信息作出时，中诚信国际考虑了与发行人相关的重要假设，可能存在中诚信国际无法预见的其他事项和假设因素，该等事项和假设因素可能对预测性信息造成影响，因此，前述的预测性信息与发行人的未来实际经营情况可能存在差异。

需求形成有效覆盖。

合并口径方面，公司整体经营获现能力较好，对利息的覆盖情况较好，但短期债务规模较大。截至 2022 年末，公司合并层面账面货币资金为 299.91 亿元，资金储备较为充足。同期末公司尚有未使用银行授信余额 1,147.05 亿元，且公司受限资产规模不大，尚有一定融资空间，可对偿债资金形成一定补充。公司短期债务占比较高，截至 2022 年末短期债务为 439.52 亿元，面临一定短期偿债压力。

表 23：截至 2023 年 3 月末公司债务到期分布情况（亿元）

项目	2023.4~12	2024	2025	2026
合并口径				
到期债务	319.25	277.11	168.42	147.09
母公司口径				
到期债务	4.00	13.00	12.00	10.00

资料来源：公司提供，中诚信国际整理

ESG 分析²

中诚信国际认为，公司治理结构清晰，积极履行社会责任，但同时对能源与资源相关信息披露信息较少，企业合规管理值得关注。

环境方面，公司水泥生产对煤炭和电力资源较为依赖，2019 年因环保政策要求对余姚厂区进行关停和搬迁。

社会方面，公司员工激励机制、培养体系较为健全，且公司对业务对手方的管理能力较强，积极履行社会责任。

治理方面，公司内控管理良好，治理结构清晰，在公开市场中信息披露较为及时。但公司与政府部门及当地国有企业的往来款较多，2023 年公司更名后高级管理人员有所变动。

外部支持

中诚信国际认为，宁波市政府支持能力很强，主要体现在以下方面：

宁波市作为副省级市、计划单列市，系浙江省及长三角南翼经济中心，交通便利，旅游资源丰富，区位优势明显。近年来宁波市 GDP、地方一般预算收入稳步提升，在浙江省下辖地市中稳居第二位。截至 2022 年末，全市常住人口为 961.8 万人，户籍人口为 621.1 万人。2022 年，宁波市实现地区生产总值 15704.3 亿元，按可比价格计算较上年增长 3.5%，稍低于省会杭州市（18753.42 亿元），领先于其他地市；同年，宁波市人均 GDP16.39 万元，居省内第二，仅次于舟山市（16.68 万元）。稳定的经济增长和合理的产业结构给宁波市财政实力形成了有力的支撑，2022 年受税收收入下滑影响，一般公共预算收入略有下降，2023 年以来，随着经济持续恢复，预计宁波市财政自给能力仍较高，财政平衡情况总体稳中向好；政府性基金收入是宁波市地方政府财力的重要补充，近年来呈现下滑趋势，需关注集中供地等房地产调控政策对财政收入的影响。再融资环境方面，

² 中诚信国际的 ESG 因素评估结果以中诚信绿金科技(北京)有限公司的 ESG 评级结果为基础，结合专业判断得到。

宁波市广义债务率处于全国中下游水平，同时区内城投企业的融资主要依赖银行和直融等渠道，其中债券市场发行利差普遍低于全国平均水平，净融资额呈现净流入趋势，发债主体未出现债务违约事件，整体再融资环境较好，同时，伴随城市化进程推进，宁波市近年来固定资产投资额增长较快，带动政府债务规模不断增加，但债务率尚处合理水平。区域内融资平台较多，需注意未纳入地方政府直接债务统计的隐性债务情况，需关注政府债务叠加隐性债务后可能带来的系统性风险。

同时，宁波市政府对公司的支持意愿强，主要体现在：

公司下属业务板块较为多元化，业务规模较大，整体营收和利润水平较高，对区域经济、财政有一定贡献度。公司承担的区域开发、基础设施建设及公用事业对城市优化招商引资环境及人口导入具有重要意义。此外，公司持有一定规模的政府产业基金，可以有效支持当地重点产业发展，提高经济发展潜力。公司作为宁波市重要的国有资本投资运营平台，受宁波市国资委直接控股并实际管控，战略地位重要，可获得政府在资金及资产注入、政府补助等方面的支持。

同行业比较

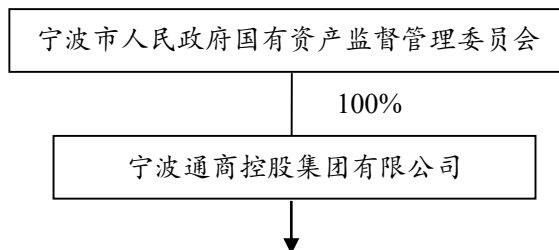
中诚信国际选取了杭州市金融投资集团有限公司（以下简称“杭州金投”）、成都产业投资集团有限公司（以下简称“成都产投”）作为通商控股集团的可比公司，上述公司均为当地重要的投资平台，在业务和财务方面具有一定的可比性。

中诚信国际认为，通商控股集团的业务风险在同业中处于一般水平，通商控股集团与可比公司均具有清晰的投资职能定位，投资管理及风控制度健全，投资组合较为多样化，但目前投资规模较小，投资收益在可比企业中处于较低水平。通商控股集团本部持有股权基本为政府无偿划转资产，资产流动性在可比企业中处于较低水平。通商控股集团本部目前融资规模一般，投资组合对于债务的保障程度较高，但现金对利息的保障程度较低，总体财务风险在可比企业中处于较低水平。

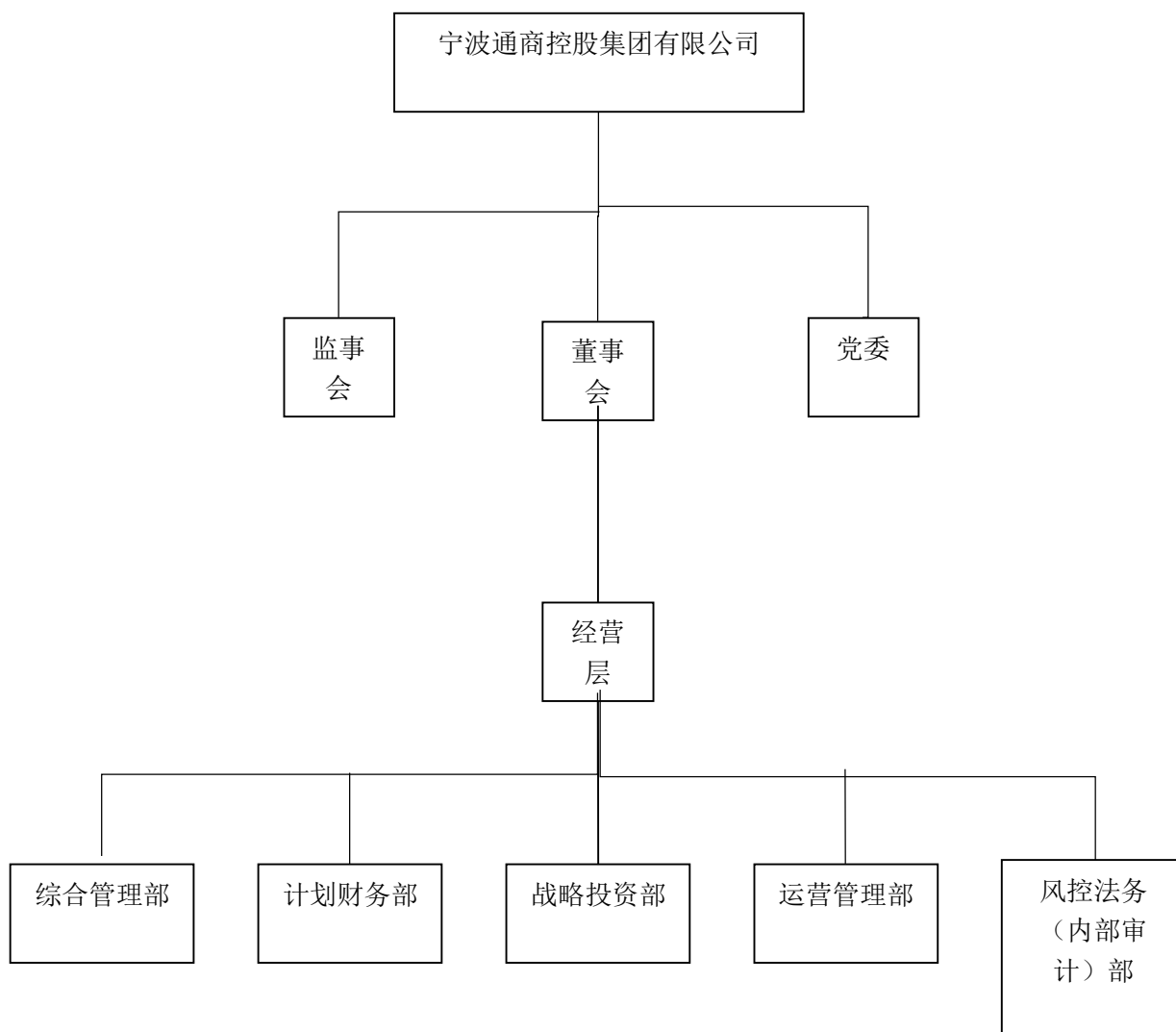
评级结论

综上所述，中诚信国际维持宁波通商控股集团有限公司主体信用等级为 **AAA**，评级展望为稳定；维持“21 宁波通商 MTN001”、“22 宁波通商 MTN001”、“甬通商 01”、“甬通商 02”、“甬通商 03”、“甬通商 04”、“甬通商 K1”、“23 通商 01/23 宁波通商债 01”的债项信用等级为 **AAA**。

附一：宁波通商控股集团有限公司股权结构图及组织结构图（截至 2023 年 3 月末）



全称	持股比例（%）
宁波城建投资控股有限公司	90.11
宁波广电传媒集团有限公司	100.00
宁波报业传媒集团有限公司	100.00
宁波市文化旅游投资集团有限公司	100.00
宁波工业投资集团有限公司	90.05
宁波市演艺集团有限公司	100.00
宁波市水务环境集团有限公司	100.00
宁波交通投资控股有限公司	76.62
宁波市商贸集团有限公司	75.65
宁波种业股份有限公司	56.13
宁波宁兴（集团）有限公司	94.48
宁波产权交易中心有限公司	80.00
宁波经理学院	100.00
宁波交通发展有限公司	100.00
宁波市林业资产经营管理有限公司	100.00
宁波海研院科技发展有限公司	100.00
宁波机场迁建投资有限公司	80.00
宁波市产业发展基金有限公司	100.00
宁波通商基金管理有限公司	100.00
宁波通商资产管理有限公司	100.00
宁波通商创业投资合伙企业（有限合伙）	100.00
宁波市农业发展集团有限公司	100.00
宁波市甬欣产业投资合伙企业（有限合伙）	80.00
宁波市甬宁基建投资合伙企业（有限合伙）	73.00
宁波宁能电力销售有限公司	60.00
浙江宁数科创集团有限公司	100.00
宁波成形控股有限公司	100.00
宁波通达富企业管理合伙企业（有限合伙）	100.00



资料来源：公司提供

附二：宁波通商控股集团有限公司财务数据及主要指标（合并口径）

财务数据（单位：亿元）	2020	2021	2022	2023.3
货币资金	222.39	234.65	299.91	300.56
应收账款	57.21	61.22	77.00	79.16
其他应收款	101.23	98.86	108.47	120.97
以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产/交易性金融资产	1.60	22.90	13.51	14.01
债权投资	-	1.50	0.30	0.30
可供出售金融资产	85.47	0.00	0.00	0.00
长期股权投资	129.53	175.56	192.08	202.90
其他权益工具投资	2.41	81.06	102.25	110.04
其他非流动金融资产	0.05	45.70	82.93	98.69
固定资产	638.93	686.17	699.77	697.38
投资性房地产	142.33	155.95	191.41	189.62
资产总计	2,251.63	2,338.27	2,819.67	2,932.55
投资组合账面价值	441.45	561.38	690.97	726.49
投资组合市值	441.45	561.38	690.97	726.49
其他应付款	110.23	69.17	95.21	86.58
短期债务	392.58	364.44	439.52	466.33
长期债务	482.34	520.67	697.86	760.80
总债务	874.92	885.11	1,137.38	1,227.13
净债务	657.88	657.40	846.36	933.49
负债合计	1,300.95	1,299.16	1,645.69	1,696.71
所有者权益合计	950.68	1,039.10	1,173.98	1,235.84
利息支出	48.50	43.73	43.18	-
营业总收入	466.42	546.89	636.33	173.85
经营性业务利润	10.80	17.07	11.06	-0.01
投资收益	13.75	16.23	19.30	2.18
净利润	14.52	29.03	28.80	1.35
EBIT	54.14	67.22	68.62	-
经营活动产生的现金流量净额	35.56	38.51	14.95	-3.22
投资活动产生的现金流量净额	12.89	-34.84	-133.18	-93.79
筹资活动产生的现金流量净额	-12.85	-10.23	181.52	102.89
财务指标	2020	2021	2022	2023.3
总资产收益率（%）	2.40	2.93	2.66	1.16
经调整的净资产收益率（%）	1.53	2.92	2.63	0.45
取得投资收益收到的现金/投资收益（X）	0.56	0.48	0.70	0.79
应收类款项占比（%）	13.21	9.80	9.75	10.00
资产负债率（%）	57.78	55.56	58.36	57.86
总资本化比率（%）	47.93	46.00	49.73	49.82
短期债务/总债务（%）	44.87	41.17	38.64	38.00
总债务/投资组合市值（%）	198.19	157.67	164.61	168.91
现金流利息保障倍数（X）	0.89	1.06	0.66	-
货币等价物/短期债务（X）	0.58	0.70	0.70	0.67
总债务/EBITDA（X）	10.42	8.64	10.60	-
EBITDA/短期债务（X）	0.21	0.28	0.24	-
EBITDA 利息保障倍数（X）	1.73	2.34	2.48	-
EBIT 利息保障倍数（X）	1.12	1.54	1.59	-

注：1、2023 年一季报未经审计；2、公司所有者权益包含少数股东权益，净利润均包含少数股东损益；3、长期应付款中的有息部分计入了长期债务，其他应付款和其他流动负债中的有息部分计入了短期债务。

附三：宁波通商控股集团有限公司财务数据及主要指标（本部口径）

财务数据（单位：亿元）	2020	2021	2022	2023.3
货币资金	2.82	6.81	22.02	21.50
应收账款	0.00	0.00	0.00	0.00
其他应收款	10.55	3.00	4.07	0.00
以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产/交易性金融资产	0.00	0.00	0.00	0.00
债权投资	-	-	-	-
其他债权投资	-	-	-	-
持有至到期投资	-	-	-	-
可供出售金融资产	-	-	-	-
长期股权投资	657.46	660.17	686.12	702.79
其他权益工具投资	-	1.71	2.28	2.28
其他非流动金融资产	-	-	-	-
固定资产	0.02	0.02	0.02	0.02
投资性房地产	-	-	-	-
资产总计	670.85	671.71	722.01	734.75
投资组合账面价值	660.28	668.68	710.42	726.57
投资组合市值	660.28	668.68	710.42	726.57
其他应付款	10.90	8.87	7.21	2.42
短期债务	0.00	6.29	8.96	18.09
长期债务	0.00	9.99	51.95	58.39
总债务	0.00	16.28	60.91	76.48
净债务	-2.82	9.47	38.89	54.98
负债合计	10.91	25.15	68.13	79.41
所有者权益合计	659.95	646.56	653.88	655.34
利息支出	0.00	0.35	1.36	-
营业总收入	0.00	0.00	0.00	0.00
经营性业务利润	-0.05	-0.37	-1.66	-0.55
投资收益	0.07	0.31	3.02	2.02
净利润	0.02	-0.05	1.36	1.46
EBIT	0.02	0.30	2.72	-
经营活动产生的现金流量净额	-0.04	-0.02	-0.03	-3.54
投资活动产生的现金流量净额	-4.82	-19.10	-38.62	-11.72
筹资活动产生的现金流量净额	3.66	23.11	53.86	14.73
财务指标	2020	2021	2022	2023.3
总资产收益率(%)	0.00	0.04	0.39	1.11
经调整的净资产收益率(%)	0.00	-0.01	0.21	0.89
取得投资收益收到的现金/投资收益(X)	0.43	0.86	0.89	1.02
应收类款项占比(%)	1.57	0.45	0.56	0.00
资产负债率(%)	1.63	3.74	9.44	10.81
总资本化比率(%)	0.00	2.46	8.52	10.45
短期债务/总债务(%)	--	38.62	14.71	23.66
总债务/投资组合市值(%)	0.00	2.43	8.57	10.53
现金流利息覆盖倍数(X)	-3.53	0.72	1.94	-
货币等价物/短期债务(X)	--	1.08	2.46	1.19
总债务/EBITDA(X)	0.00	53.75	22.43	-
EBITDA/短期债务(X)	--	0.05	0.30	-
EBITDA 利息覆盖倍数(X)	9.32	0.86	2.00	-
EBIT 利息覆盖倍数(X)	8.10	0.85	2.00	-

注：2023 年一季报未经审计。

附四：基本财务指标的计算公式

指标	计算公式
资本结构	短期债务 短期借款+以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融负债/交易性金融负债+应付票据+一年内到期的非流动负债+其他债务调整项
	长期债务 长期借款+应付债券+租赁负债+其他债务调整项
	总债务 长期债务+短期债务
	经调整的所有者权益 所有者权益合计-混合型证券调整
	资产负债率 负债总额/资产总额
	总资本化比率 总债务/(总债务+经调整的所有者权益)
	非受限货币资金 货币资金-受限货币资金
	货币等价物 非受限货币资金+以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产/交易性金融资产+应收票据
经营效率	利息支出 资本化利息支出+费用化利息支出+调整至债务的混合型证券股利支出
	长期投资 债权投资+其他权益工具投资+其他债权投资+其他非流动金融资产+长期股权投资
	应收账款周转率 营业收入/(应收账款平均净额+应收款项融资调整项平均净额)
投资组合	存货周转率 营业成本/存货平均净额
	投资组合账面价值 货币资金+长期股权投资+以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产/交易性金融资产+其他非流动金融资产+其他权益工具投资+债权投资+其他债权投资+其他投资组合账面价值调整项
	投资组合市值 投资组合账面价值+需要调整为市值的资产期末市值-需要调整为市值的资产原账面价值
	上市公司占比 母公司直接持有的上市公司市值合计/(投资组合市值-货币资金)
盈利能力	应收类款项占比 (应收账款+其他应收款+长期应收款+应收账款融资调整项)/总资产
	营业毛利率 (营业收入-营业成本)/营业收入
	期间费用合计 销售费用+管理费用+财务费用+研发费用
	期间费用率 期间费用合计/营业收入
	经营性业务利润 营业总收入-营业成本-利息支出-手续费及佣金支出-退保金-赔付支出净额-提取保险合同准备金净额-保单红利支出-分保费用-税金及附加-期间费用+其他收益-非经常性损益调整项
	EBIT (息税前盈余) 利润总额+费用化利息支出-非经常性损益调整项
	EBITDA (息税折旧摊销前盈余) EBIT+折旧+无形资产摊销+长期待摊费用摊销
	总资产收益率 EBIT/总资产平均余额
	经调整的净资产收益率 净利润/经调整的所有者权益平均值
	EBIT 利润率 EBIT/营业收入
现金流	收现比 销售商品、提供劳务收到的现金/营业收入
	经调整的经营活动产生的现金流量净额 经营活动产生的现金流量净额-购建固定资产无形资产和其他长期资产支付的现金中资本化的研发支出-分配股利利润或偿付利息支付的现金中利息支出和混合型证券股利支出
	FFO 经调整的经营活动产生的现金流量净额-营运资本的减少(存货的减少+经营性应收项目的减少+经营性应付项目的增加)
	EBIT 利息覆盖倍数 EBIT/利息支出
偿债能力	EBITDA 利息覆盖倍数 EBITDA/利息支出
	经营活动净现金流利息覆盖倍数 经营活动产生的现金流量净额/利息支出
	现金流利息覆盖倍数 (经营活动产生的现金流量净额+取得投资收益收到的现金)/利息支出

注：1、“利息支出、手续费及佣金支出、退保金、赔付支出净额、提取保险合同准备金净额、保单红利支出、分保费用”为金融及涉及金融业务的相关企业专用；2、根据《关于修订印发 2018 年度一般企业财务报表格式的通知》(财会[2018]15 号)，对于未执行新金融准则的企业，长期投资计算公式为：“长期投资=可供出售金融资产+持有至到期投资+长期股权投资”，投资组合账面价值计算公式为：“投资组合账面价值=货币资金+以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产+可供出售金融资产+持有至到期投资+长期股权投资+其他投资组合账面价值调整项”；3、根据《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第 1 号——非经常性损益》证监会公告[2008]43 号，非经常性损益是指与公司正常经营业务无直接关系，以及虽与正常经营业务相关，但由于其性质特殊和偶发性，影响报表使用人对公司经营业绩和盈利能力做出正常判断的各项交易和事项产生的损益。

附五：信用等级的符号及定义

个体信用评估 (BCA) 等级符号	含义
aaa	在无外部特殊支持下，受评对象偿还债务的能力极强，基本不受不利经济环境的影响，违约风险极低。
aa	在无外部特殊支持下，受评对象偿还债务的能力很强，受不利经济环境的影响很小，违约风险很低。
a	在无外部特殊支持下，受评对象偿还债务的能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约风险较低。
bbb	在无外部特殊支持下，受评对象偿还债务的能力一般，受不利经济环境影响较大，违约风险一般。
bb	在无外部特殊支持下，受评对象偿还债务的能力较弱，受不利经济环境影响很大，有较高违约风险。
b	在无外部特殊支持下，受评对象偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境，违约风险很高。
ccc	在无外部特殊支持下，受评对象偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境，违约风险极高。
cc	在无外部特殊支持下，受评对象基本不能偿还债务，违约很可能会发生。
c	在无外部特殊支持下，受评对象不能偿还债务。

注：除 aaa 级，ccc 级及以下等级外，每一个信用等级可用“+”、“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。

主体等级符号	含义
AAA	受评对象偿还债务的能力极强，基本不受不利经济环境的影响，违约风险极低。
AA	受评对象偿还债务的能力很强，受不利经济环境的影响较小，违约风险很低。
A	受评对象偿还债务的能力较强，较易受不利经济环境的影响，违约风险较低。
BBB	受评对象偿还债务的能力一般，受不利经济环境影响较大，违约风险一般。
BB	受评对象偿还债务的能力较弱，受不利经济环境影响很大，有较高违约风险。
B	受评对象偿还债务的能力较大地依赖于良好的经济环境，违约风险很高。
CCC	受评对象偿还债务的能力极度依赖于良好的经济环境，违约风险极高。
CC	受评对象基本不能偿还债务，违约很可能会发生。
C	受评对象不能偿还债务。

注：除 AAA 级，CCC 级及以下等级外，每一个信用等级可用“+”、“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。

中长期债项等级符号	含义
AAA	债券安全性极强，基本不受不利经济环境的影响，信用风险极低。
AA	债券安全性很强，受不利经济环境的影响较小，信用风险很低。
A	债券安全性较强，较易受不利经济环境的影响，信用风险较低。
BBB	债券安全性一般，受不利经济环境影响较大，信用风险一般。
BB	债券安全性较弱，受不利经济环境影响很大，有较高信用风险。
B	债券安全性较大地依赖于良好的经济环境，信用风险很高。
CCC	债券安全性极度依赖于良好的经济环境，信用风险极高。
CC	基本不能保证偿还债券。
C	不能偿还债券。

注：除 AAA 级，CCC 级及以下等级外，每一个信用等级可用“+”、“-”符号进行微调，表示略高或略低于本等级。

短期债项等级符号	含义
A-1	为最高级短期债券，还本付息风险很小，安全性很高。
A-2	还本付息能力较强，安全性较高。
A-3	还本付息能力一般，安全性易受不利环境变化的影响。
B	还本付息能力较低，有很高的违约风险。
C	还本付息能力极低，违约风险极高。
D	不能按期还本付息。

注：每一个信用等级均不进行微调。



独立·客观·专业

地址：北京市东城区朝阳门内大街南竹杆胡同 2 号银河 SOHO5 号楼

邮编：100010

电话：+86（10）6642 8877

传真：+86（10）6642 6100

网址：www.ccxi.com.cn

Address: Building 5, Galaxy SOHO, No.2 Nanzhugan Lane, Chaoyangmennei Avenue, Dongcheng District, Beijing

Postal Code: 100010

Tel: +86（10）6642 8877

Fax: +86（10）6642 6100

Web: www.ccxi.com.cn