金字火腿股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-07-12

	□特定对象调研	□分析师会议
投资者关系	□媒体采访	□业绩说明会
活动类别	□新闻发布会	☑ 路演活动
	□现场参观	
	□其他	
	银河金汇证券资产管理有	有限公司、华能投资管理有限公司、湘
A. J. V. J. J. J. A.	财证券股份有限公司、东海证券股份有限公司上海证券自营	
参与单位名称	公司、江苏瑞华投资管理	里有限公司、太平资产管理有限公司、
及人员姓名 	易米基金管理有限公司、	上海洪赢投资管理有限公司、上海禧
	弘私募基金管理有限公司	司、甬兴证券有限公司
时间	2023年7月12日10:00-11:30	
地点	公司	
地点 上市公司接 待人员姓名		文、马晓钟、黄特跃、张利丹
上市公司接	黄柯杰、周国华、赵勤巧	文、马晓钟、黄特跃、张利丹 的看法,业绩与猪价变动的关系,对
上市公司接	黄柯杰、周国华、赵勤巧	
上市公司接 待人员姓名	黄柯杰、周国华、赵勤马 1、公司对未来猪价 品牌肉未来的规划?	
上市公司接 待人员姓名 投资者关系活动	黄柯杰、周国华、赵勤马 1、公司对未来猪价 品牌肉未来的规划? 答:定制品牌肉类引	的看法,业绩与猪价变动的关系,对
上市公司接 待人员姓名	黄柯杰、周国华、赵勤马 1、公司对未来猪价品牌肉未来的规划? 答:定制品牌肉类别的指定部位、形状的肉品	的看法,业绩与猪价变动的关系,对业务,是指按客户要求向其提供分割后
上市公司接 待人员姓名 投资者关系活动	黄柯杰、周国华、赵勤亚 1、公司对未来猪价品牌肉未来的规划? 答:定制品牌肉类别的指定部位、形状的肉品的关联度,主要受猪肉份	的看法,业绩与猪价变动的关系,对 业务,是指按客户要求向其提供分割后 品,与公司主营肉制品加工业务有一定
上市公司接 待人员姓名 投资者关系活动	黄柯杰、周国华、赵勤马 1、公司对未来猪价品牌肉未来的规划? 答:定制品牌肉类别的指定部位、形状的肉品的关联度,主要受猪肉份系 2022 年至 2021 年上半	的看法,业绩与猪价变动的关系,对 业务,是指按客户要求向其提供分割后 品,与公司主营肉制品加工业务有一定 个格波动影响。公司品牌肉亏损的原因

猪价历来有周期性波动,公司将主营肉制品加工业务,尽量减少猪价波动对公司的影响。

2、公司原料是否进口,目前库存情况?

答:公司目前总体库存情况较为合理。公司原料采购一般通过进口和国内两种方式,两者存在价格差异。公司根据市场形势、猪肉用途、生产销售情况等因素确定采购方向和模式。

3、公司欧式发酵火腿及传统火腿的市场格局和发展前景?

答:欧式发酵火腿产品因客单价偏高,受众面较窄,但欧式火腿毛利率高,未来发展潜力较大。公司将积极推进欧式火腿国产化进程,在稳定发展传统火腿的同时,实现欧式火腿的跨越式突破。

4、植物肉市场格局和发展前景?

答: 植物肉产品目前国内市场处于低潮,我司继续做好技术储备,同时等待市场形势变化再做调整。

5、原实控制人控制权转让的原因,是否有继续减持计划?

答:原实控人控制权转让包括后续是否有减持公司股份的 计划,都是股东个人的意愿,公司将按相关要求及时披露进展 情况。

6、公司控制权变更后管理层有哪些改变?

答:公司控制权变更后,管理层除增加两名高管外基本未变。2022年以来,公司主要紧抓以下几点:1.加强管理,管理上力求精细化,向管理要效益;2.提高产品质量,提升企业产品的知名度和美誉度;3.降低成本,从原材料采购到加工各个环节,严格控制成本;4.积极做好新产品开发,结合市场需求,重点做好预制菜和休闲食品的开发,丰富产品结构。

7、公司对预制菜的规划及渠道?

答:随着餐饮企业降本增效和消费者对便捷食品的需求快速增加,市场对于预制菜肴的接受度不断提升,预制菜肴行业已进入快速成长期。公司将根据市场情况,积极推进菜品的创新,适当增加预制菜品类。

公司预制菜产品的销售渠道主要是B端和C端,B端主要是为连锁餐饮、中央厨房提供定制服务。

8、火腿市场未来情况如何?

答:对比国外火腿人均消费情况,国内火腿市场发展空间 较大。公司将夯实火腿主业,引领行业发展。

9、个人感觉火腿主要以送礼为主,不知未来能否打入大 众消费领域?

答:传统火腿含盐量较高,以辅料、调味料为主。它的发展方向主要是降低含盐量,即通过工业化实现含盐量的精准控制,通过含盐量的降低,扩大消费场景。同时公司有小包装分割火腿块、火腿片等,以适应广大消费者使用。

10、公司市值管理的规划?

答:公司将努力做好经营管理,促进公司高质量发展,提 升公司价值,以回馈投资者。

11、公司产能扩大后如何消化?出口情况如何?

答:公司将根据市场需求动态调整,充分考虑产能释放的过程,合理规划产能投产、达产的时间。因此募投项目产能将逐步释放,设备产能投入也将根据市场需求逐步上线形成,不会造成产能的闲置与浪费。另外,公司产品出口主要是香港、澳门等市场。

	12、公司管理费用增加的原因?
	答:公司 2022 年度管理费用同比增加了 78.69%,主要是职工薪酬、存货报废损失和员工持股计划费用增加所致。
	13、公司营收下降的原因?
	答: 2022 年度公司营业收入下降最主要的原因是公司品
	牌肉业务同比下降 69.76%。而品牌肉业务下降的原因系 2021
	年采购时猪肉价格过高,后期猪肉价格下降导致。
附件清单(如有)	无
日期	2023年7月12日