

证券代码：300016

证券简称：北陆药业

债券代码：123082

债券简称：北陆转债

2023年7月13日投资者关系活动记录表

编号：【2023】第 011 号

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	中融基金：刘柏川 首创证券：王斌
时 间	2023年7月13日
地 点	公司会议室
上市公司接 待人员姓名	证券事务代表：孙志芳
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>Q1、公司研发投入为什么大幅增加？</p> <p>为积极应对后集采时代的压力与挑战，完成公司的战略转型，实现“二次创业”，2022年公司新成立北陆益康医药研发有限公司，作为公司仿制药高端制剂和创新药研发平台，与北陆研究院、企业发展部（BD）构成公司多层次研发体系。同时，以实现“中国医药制造百强企业”为目标，公司明确了以通过研发投入及产品结构调整，践行“原料药+制剂”一体化的战略，在深耕对比剂的基础上，以解决临床需求为目标，进一步丰富公司产品管线，着重布局心血管、消化、精神（神经）、内分泌等领域。公司已研发、立项了接近40个项目，因此研发投入大幅增加，目前研发计划正在稳步推进中。</p> <p>Q2、九味镇心颗粒未来销售规划如何？</p> <p>九味镇心颗粒是治疗广泛性焦虑症的纯中药制剂，自上市以来</p>

广受好评，目前在市场已经占据了一定的市场份额，并获得良好的口碑。公司判断该产品未来市场前景广阔，依然是公司重点推广的产品。为了实现九味镇心颗粒的销售规划及未来持续性增长，公司在 2022 年与京东健康签订了战略合作协议，正式打开电商渠道，目前公司正在积极与其他电商平台建立合作。同时公司已成立了专项工作组，从销售渠道、市场推广、生产成本等多方面进行了调整。公司目前也研发、储备、合作开发了多项中枢神经类产品，并围绕九味镇心颗粒开发系列保健品，打造“玖卫”品牌系列，未来九味镇心颗粒有望保持稳定增长，成为公司业绩的重要来源。

Q3、公司营销体系都有哪些变革？

面对对比剂陆续集采后的营销环境，为适应未来产品进一步多元化的营销需求，公司重新梳理产品营销思路，打破以产品线设置营销团队的思路，改为以销售渠道为基础，全面调整营销管理架构，不同的团队分别负责院内自营市场、新零售（电商+零售）及代理招商等市场。这一改革措施不仅整合了公司营销资源，同时也激发了营销团队的工作热情和活力，有利于进一步提升公司营销效率。

Q4、公司海外市场开拓进展如何？

积极拓展海外市场是公司近年来的重点工作之一，公司的对比剂剂工厂已启动欧盟 EDQM GMP 认证项目的合规准备工作，九味镇心颗粒也已启动香港、泰国注册工作，为出口东南亚等地创造条件。

近日，公司碘海醇注射液、碘克沙醇注射液在智利政府 2023 年度招标活动中顺利中标，并有望取得较大市场份额。截至目前，公司及海昌药业已与二十余个国家或地区的客户签订协议，尚有数十个海外客户正在开发。

Q5、海昌药业经营情况如何？

2022 年度海昌药业实现营业收入 14,326.10 万元，同比增长 2.00%。其 850 吨碘造影剂原料药项目一期、二期工程均已正式投产，产能正在逐渐释放中。

	<p>本年度,海昌药业一方面加大研发投入,加快产品研发注册申报等进度,力争尽快增加在国内可售产品的种类;另一方面,海昌药业积极开拓国内和海外客户,通过充分释放产能以提升销售规模和盈利能力。</p>
附件清单 (如有)	无