

# 北京迈思汇智科技股份有限公司

## 关于公司未弥补亏损达实收股本总额三分之一的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

### 一、情况概述

截至2023年6月30日，北京迈思汇智科技股份有限公司（以下简称“公司”）的报表累计未分配利润-3,957,418.16元，公司实收股本为5,000,000.00元，挂牌公司未弥补亏损已超过实收股本总额的三分之一。公司经第二届董事会第九次会议审议通过《关于公司未弥补亏损达公司实收股本总额三分之一》的议案，并提请公司2023年第一次临时股东大会审议。

### 二、亏损原因

(1) 2023年公司发展缓慢，新客户拓展工作不到位，公司的营业收入均来自于老客户的项目，导致了公司2023年1-6月份营业收入较2022年1-6月份下降50.42%，资产负债率76.99%的不利情形。

(2) 公司应收账款中，账期在1年以内的应收账款金额为：735,440.00元，账期在1-2年的应收账款金额为：1,564,007.00元，账期在2-3年的应收账款金额为：2,351,500.00元，账期在3-4年的应收账款金额为：8,439,825.20元，账期在4-5年的应收账款金额为：866,061.85元，账期在5年以上的应收账款金额为：7,278,522.36元，回款进度未达预期，信用减值准备的计提金

额较大。

### 三、拟采取措施

经过公司认真分析，公司有信心扭转局面。公司对影响持续经营能力提出改善措施如下：

(1) 公司努力增加新客户，逐步降低大客户的比例，减少对关联方依赖。

(2) 公司积极采取措施加强应收账款的管理，及时回收货款，主要措施为：

①企业在应收账款产生前，要求公司信用专员根据销售人员提供的客户企业内部情况，就客户的工商、财务状况进行评估预测，通过其他渠道了解其历史支付情况、历史履约情况，对公司的客户分别设立客户档案，对一些规模、类型不同的客户企业，制定不同的赊销政策和信用等级，以防后期产生的大量坏账呆账，对企业造成损失。

②企业销售人员收到客户交易意向后，从建立的客户档案中选出该客户对应的赊销政策，制定相应的合同付款条款，之后则依次交给财务，副总和总经理审批。同时企业实行权责到人，建立适当的催收激励措施，对项目人员跟进的过失、对客户信用考察不够全面、没有及时提示付款、统计混乱，建立更为严谨的绩效考核措施。

③加强催收应收账款，对尚在信用期内的款项，由项目人员按工程进度单催收，对仍未还款的客户，公司派专人以“一对一”方式加强催款，财务人员每月进行账龄分析，公司定期召开客户的应收账款分析会，保证应收账款能及时、全额回收。

(3) 公司坚持以市场需求为导向，持续加大新技术和新产品研

发力度，努力提升企业竞争力，销售人员加强市场开拓，提升整体盈利能力。

通过以上措施，将提升公司整体营业收入及利润率，扩大公司产品市场规模及占有率，从而提高公司盈利水平与盈利能力，以实现扭亏为赢。

北京迈思汇智科技股份有限公司

董事会

2023 年 8 月 18 日