

# 苏州富士莱医药股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

证券代码：301258

证券简称：富士莱

编号：20230822

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	<p>线上参与公司富士莱 2023 年半年度网上业绩说明会的投资者</p> <p>周海涛 上海证券研究所</p> <p>李昌幸 华安证券</p> <p>赵丽 上海牛乎资产管理有限公司</p> <p>胡博新 东兴证券研究所</p> <p>万巍 鲸域资产管理（上海）有限公司</p> <p>刘磊 深圳市前海鑫鼎基金管理有限公司</p> <p>马学进 北京金百裕投资管理有限公司</p> <p>陈玉杰 北京风炎投资管理有限公司</p> <p>倪翔 上海瞰道资产管理有限公司</p> <p>方伟 银河基金管理有限公司</p> <p>刘青林 上海呈瑞投资管理有限公司</p> <p>宛博予 深圳红荔湾投资管理有限公司</p> <p>杜向阳 西南证券研究发展中心</p> <p>刘海平 广东博弈树投资股份有限公司</p> <p>裴彦春 深圳市凯丰投资管理有限公司</p> <p>付俊荣 浙江洋哲晨资产管理有限公司</p> <p>王先俊 重庆穿石投资有限公司</p> <p>钟玮玮 金库骐骥（杭州）投资管理有限公司</p> <p>陈哲 南方基金管理股份有限公司</p>

	<p>刘恩阳 东方证券研究所</p> <p>周志鹏 昆仑健康保险股份有限公司</p> <p>张静含 申万宏源研究所</p> <p>张海彪 海南金和资产管理有限公司</p> <p>屠双双 中信建投证券昆山前进中路证券营业部</p> <p>魏赟 山西证券研究所</p> <p>翟德华 平安证券有限责任公司安徽分公司</p> <p>(排名不分先后)</p>
时间	<p>2023年08月22日(星期二)下午15:00-16:30</p> <p>2023年08月22日(星期二)下午16:45-17:30</p>
地点	“富士莱投资者关系”微信小程序、腾讯会议
上市公司接待人员姓名	<p>董事长：钱祥云先生</p> <p>董事会秘书兼财务总监：卞爱进先生</p> <p>独立董事：陈忠先生</p> <p>证券事务代表：吴晨钧先生</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提问及回复列示如下：</p> <p><b>1、问：首先祝贺公司上半年取得的良好业绩，请问董事长，公司股价长期破发，是否采取措施提振股价？能否通过回购手段提升股价？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司需结合多种因素综合考虑是否开展股份回购工作，如公司后续有相关计划，将严格按照规定进行信息披露。感谢您的关注！</p> <p><b>2、问：公司股本较小，每股公积金及净资产较高，为提高市值管理，希望中期进行公积金转增股本。</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！感谢您提供的宝贵建议。</p> <p><b>3、问：尊敬的董事长你好，公司现金资产较多，如果理财一定通过银行等正规渠道进行保本理财，另外信托风险较大，建议不要购买。除了理财是否可以对目标公司进行并购或者回购自家股票？</b></p>

答：尊敬的投资者您好！公司购买的理财产品均是流动性好的中低风险理财产品。感谢您的关注！

**4、问：请问贵公司中报的其它业务亏损指的是哪些业务？**

答：尊敬的投资者您好！其它业务亏损主要是公司加工费收入减少所致。

**5、问：二季度单季度扣非净利润同比-23.67%，是经营变坏了吗？**

答：尊敬的投资者您好！公司 2023 年第二季度单季度扣非净利润同比下降主要是受汇兑损益和投资收益的影响。

**6、问：硫辛酸可以用于防核辐射，并有较好的效果，公司目前产品是否出口日本？如果日本排放核废水，未来销量是否增长？**

答：尊敬的投资者您好！公司目前向日本出口硫辛酸系列产品，感谢您对公司的关注！

**7、问：卞总你好！公司是否开展员工持股计划，利于公司高效可持续发展。**

答：尊敬的投资者您好！公司一直重视人才队伍搭建和培养工作，并不断完善公司的激励体系，公司将在合适的时间推出员工股权激励计划。

**8、问：截止 8 月 18 日全部股东人数是多少，谢谢！**

答：尊敬的投资者您好！截至 2023 年 8 月 18 日股东总户数为 13,229 户，感谢您对公司的关注。

**9、问：卞总，公司闲置资金很多，考虑到近期信托暴露的风险，希望公司谨慎投资，注意风险！**

答：尊敬的投资者您好！感谢您提供的宝贵建议。

**10、问：公司研发团队有多少人，人员结构是怎样？**

答：尊敬的投资者您好！截至 2022 年 12 月 31 日，公司共有研发人员 106 人，研发人员数量占比 20.27%。

**11、问：请问贵公司 7 月、8 月是否停工停产？**

答：尊敬的投资者，您好！由于夏季高温会影响产品质量的稳

定性且大部分欧洲国家客户也会在夏季安排休假，所以公司一般于每年 7、8 月停产进行设备检修。

**12、问：您好，请问贵公司除了现有市场，贵公司今年有无新开拓的市场，贵公司硫辛酸，肌肽产品，和国内哪些企业有合作，贵公司对未来三五年的市场范围怎样规划？**

答：尊敬的投资者您好！硫辛酸、肌肽产品主要市场为海外市场，国内的硫辛酸制剂厂商主要有亚宝药业、现代药业等。

**13、问：公司股价异常波动，管理层判断是否有可能原因导致。**

答：尊敬的投资者，您好！公司二级市场股价受到宏观经济政策、行业趋势、市场预期、投资者情绪等多种因素影响而波动。

**14、问：公司中报披露在手订单 8,800 万元，请问上述订单是全部订单还是指的某一产品订单？**

答：尊敬的投资者您好！截至 2023 年 6 月 30 日，公司在手订单金额为 8,812.82 万元，为公司全部产品的订单。

**15、问：董事长您好！请问公司产品的定价方式是成本加成吗？**

答：尊敬的投资者，您好！公司产品的定价方式如下：核算成本后，结合市场供需情况、自身产量及库存情况、同行业其他公司类似产品市场价格等因素，同时综合考虑客户质地、客户采购规模、结算方式等情况，最终确定产品价格。

**16、问：今年出口订单萎缩很严重吗？**

答：尊敬的投资者您好！出口订单和外需相关，我们会积极争取订单。

**17、问：鉴于原料药成长空间有限，公司有没有计划往医美方向发展？或者有没有新的拓展项目？**

答：尊敬的投资者您好！公司全资子公司于 2023 年初投资了瑞珞生物医学（深圳）有限公司，瑞珞生物主要业务为医疗器械和化妆品系列医美产品的研发、生产和销售。公司未来利益增长点主要为：深耕特色原料药，向 CMO/CDMO 拓展，研发新品种，制剂一体化。

**18、问：请问公司未来三年到五年的战略规划是什么？面临的经营风险有哪些呢？公司有什么应对策略呢？**

答：尊敬的投资者您好！短期来看，硫辛酸、肌肽、磷脂酰胆碱三项传统业务是公司营收和利润的核心，公司会进一步巩固传统业务的优势，做精做细，不断优化改进生产工艺和流程，利用募投项目巩固规模优势，同时积极扩展主要产品的应用领域，利用硫辛酸垂直一体化优势，切入硫辛酸制剂领域，进一步增强整体盈利能力。中期来看，公司会积极拓展 CMO/CDMO 业务，包括公司跟恒瑞医药之间的合作，同时寻找与国内其他药企的合作机会。长期来看，公司会紧跟医药领域的前沿技术，基于产业发展的趋势，结合自身能力来布局未来的发展方向，加快特色原料药产品管线开发。

**19、问：董事长您好，自贵公司上市以来股价长期处于发行价以下，公司是否考虑过针对当前的股价开展相应的措施，提升贵公司投资者的信心。另外贵公司手头现金流充裕，是否有考虑收购自身相关行业的公司来提升贵公司的竞争力。谢谢。**

答：尊敬的投资者您好！2023 年，公司在深耕主营业务、加强研发投入，谋求内生式发展的同时，也在寻找能够与公司产生协同效应的并购标的，适时通过资本运作扩展产业布局，通过收购兼并、参股控股等方式，寻求外延并购等发展机会，实现产业资源整合，促进公司稳健发展。

**20、问：卞总，您好，请问公司主要原材料价格较上年相比是否处于下跌趋势？是否可以抵消产品降价？对公司利润率影响大吗？**

答：尊敬的投资者您好！公司核心产品颗粒硫辛酸的销售价格呈现明显的下降态势，其他硫辛酸系列产品也存在不同程度的价格下调，整体价格走势仍未见底，后续仍有降价空间。原材料价格下降不足以完全抵消硫辛酸产品价格下降的影响。

**21、问：前面投资者回答，说产品售价不会随原材料降价而降价,半年报却降了 10 多万/吨，还说会继续降价？**

	<p>答：尊敬的投资者，您好！公司主要产品价格定价方式不是成本加成。公司产品的定价方式如下：核算成本后，结合市场供需情况、自身产量及库存情况、同行业其他公司类似产品市场价格等因素，同时综合考虑客户质地、客户采购规模、结算方式等情况，最终确定产品价格。面对行业较为不利的竞争局面，为了保持市场份额，公司主动调整产品价格以适应市场需求。</p> <p><b>22、问：公司今年有没有再融资计划？</b></p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司如有再融资等事项且达到披露标准，公司将严格按照法律法规及相关规则履行审议及披露程序。</p> <p><b>23、问：公司艾瑞昔布原料药销售进度不及预期，大概是什么原因？</b></p> <p>答：公司和恒瑞医药合作的艾瑞昔布原料药商业化项目从 2018 年立项到 2022 年实现小批量供货，历时四年有余，期间行业政策调整、市场变化较快。国家带量采购政策持续推进，已经进入常态化、制度化阶段，制剂厂商的利润空间被大幅压缩，倒逼上游供应商产品价格下降。公司已经调整销售策略，加强和制剂客户的深度合作，通过以价换量，今年 7 月份已经实现吨级的规模化销售。</p> <p><b>24、问：硫辛酸产品市场目前的供需情况如何？</b></p> <p>答：过去三年海外需求存在提前透支的现象，渠道和终端客户库存尚未消化完毕，欧美发达国家市场需求出现短期下滑；供给端，潜在竞争对手不断增加，导致行业出现产能过剩的情形。</p> <p><b>25、问：硫辛酸产品的价格历史上有什么特别大的变动吗？目前公司的定价策略？</b></p> <p>答：历史上硫辛酸的最高价格大概是目前的几倍，所以历史价格不具备参考性。为了保持市场份额，后续公司可能会继续主动调价，接近部分中小厂家的盈亏平衡点。这些变化给公司的生产经营中带来了严峻的挑战，但公司也将继续寻求创新和提升，确保能够在竞争中保持稳固的领先地位。</p>
附件清单（如	无

有)	
日期	2023 年 8 月 23 日