

证券代码：837334

证券简称：拜欧药业

主办券商：华西证券

成都拜欧药业股份有限公司

关于未弥补亏损超过实收股本总额三分之一的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、基本情况

根据公司 2023 年半年度未经审计财务报表数据，截至 2023 年 6 月 30 日，公司未分配利润累计金额-17,224,125.90 元，公司实收股本 31,980,000.00 元，公司未弥补亏损超过实收股本的三分之一以上。公司第三届董事会第九次会议及第三届监事会第五次会议审议通过了《关于未弥补亏损超过实收股本三分之一的议案》，尚需提交 2023 年第二次临时股东大会审议。

二、未弥补亏损原因

2023 年上半年度实现盈利，但因长达 3 年疫情影响，宏观形势低迷，公司累计未弥补亏损超过实收股本三分之一。随着疫情结束，公司各项业务逐步恢复正常，基础建设全面完成，按既定战略方向稳步发展。

（一）前期疫情影响

截至 2022 年 12 月 31 日，公司累计未分配利润达到-17,443,485.16 元。2022 年度，因疫情影响，远程物流、产品经营均受到严重影响，较正常时期下降 50%左右，为确保疫情后持续发展，同时减少因裁员降薪给社会带来更大压力，公司尽可能自行消化成本，导致 2022 年亏损较大。但公司通过积极应对、开源节流、强化管理，2023 年上半年度，已实现盈利，归属挂牌公司股东的净利润 219,359.26 元。截至 2023 年 6 月 30 日，公司累计未分配利润为-17,224,125.90 元。

（二）宏观经济环境、公司业务拓展、持续投入影响

公司核心业务为医药 B2B2C 通路建设，2020-2022 年，宏观经济形势低迷，

医药行业面临各种复杂的挑战，传统电商业务受到严重影响，给企业发展带来了极大的挑战。在此期间，公司按总体规划，变被动为主动，将危机转变为机会，积极推动数字化升级及强化基础建设，完成创新赋能工具的升级、创新业务的闭环建设。完成了包括核心工具“掌上药房”、“共享下单平台”的迭代，快速打造大健康自有品牌“欧卫佳”、“拜欧仁康”，现已初建成效，对公司未来的持续盈利、竞争力提升奠定了良好的基础。

三、应对措施

1、公司将持续推动数字化战略升级，在提升自我造血能力的同时，持续进行必要投入，打造独一无二的核心竞争力。目前已完成核心赋能工具“掌上药房-3.0版”上线，计划在2000个VIP终端投入使用。

2、“欧卫佳”自营品牌已形成初步品牌效应，全国近千个终端已上架销售，并打造标杆市场，接下来将通过自营队伍、代理商团队，加快品牌产品覆盖，并和赋能工具“掌上药房”有机结合，引导培养终端开展互联网营销，帮助终端提升盈利的同时，建立企业可持续竞争力。

3、公司利用独具特色的创新通路，和多家知名厂家签约独家产品合作。接下来，将利用前期积累的诊所、终端优势，结合数字化工具，全面启动线下推广，这将进一步提升企业的盈利能力。

4、继续强化内部管理和控制，在加大能力建设投入的同时，优化各项成本及费用支出，增强公司持续盈利能力。

四、备查文件

- 1、《成都拜欧药业股份有限公司第三届董事会第九次会议决议》；
- 2、《成都拜欧药业股份有限公司第三届监事会第五次会议决议》。

成都拜欧药业股份有限公司

董事会

2023年8月24日