

证券代码：300161

证券简称：华中数控

## 武汉华中数控股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-009

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他			
	参与单位名称及人员姓名	公司名称	姓名	公司名称
	中银基金	张欣仪	中银国际	吴锦尧
	中信证券	安家正	中信建投	许光坦
	中航证券	闫智 龙铖	中金公司	钟一新 王姗
	中荷人寿保险	熊英	中和资本	赵士焱
	中国银河证券	鲁佩	中山证券	刘文婷
	中国人寿资管	刘卓炜	正谊资产	吴树熙
	中国国际金融	李孟菲 江鹏 王梓琳	浙商证券	林子尧 李羽佳 许运凯
	浙江巽升资管	邹冰洁	通用技术	卢山
	浙江金蚂	邱冠翔	天治基金	顾申尧
	招银理财	朱贝贝	深圳市中欧瑞博	杨茹
	长江证券	王硕	领骥资管	周若承
	誉辉资本	郝彪	深圳世纪致远	吴宇森
	玄元私募	刘彤	申万宏源	王鹤静
	兴业证券	郭亚男 邹刚	西南证券	周鑫雨 王宁
	新华基金	刘海彬	西藏源乘	刘小璞
	西安瀑布资管	王樊	同泰基金	王秀
	深圳前海荣德金	瑞奇	上海紫阁投资	薛奇
	深圳前海华杉	申玉婷	上海涌乐私募	王一伯
	深圳宏鼎财富	李小斌	上海甬兴证券	徐晓浩
	深圳红方私募	谢登科	上海新传奇	黄成略
	深圳固禾私募	张艳艳	上海湘楚	刘骏阳
	上海申银万国	苏萌	上海彤源	潘贻立
	上海睿郡资管	毕慕超	上海瓴仁私募	张涵
	上海秋晟资管	孔政	上海君和立成	杨哲
	上海牛乎资管	陈雪	上海玖鹏资管	边梦葳
	上海宁涌富私募	黄盼盼	上海恒复	宋杨湾
	上海名禹资管	朱细汇	上海鹤禧私募	胡孟汉
	上海复胜资管	赵超	山东国惠基金	梁铨

上海丰仓	路永光	上海丹羿投资	宝玥娇
上海敦颐资管	包心慈	上海大朴资管	王彦栋
上海鼎萨私募	沈文杰	上海处厚私募	胡瑞丽
山西证券	杨晶晶 徐风	上海复星高科技	武文博 唐晓文
青岛金光紫金	李润泽	南银理财	邹昊
青岛鸿竹资管	费征帅	南京证券	于申坤
平安资管	曹辉	民生证券	罗松
鹏扬基金	许颖婕	民生加银基金	郑爱刚
圆合资本	路博麟	蒙犇投资	丁一
国泰人寿保险	曾少聪	金股证券	曹志平
凯石基金	林之	建信养老金	刘亚斌
凯基证券	郭亮亮	建信信托	周孟夏
凯恩私募	陈若伊	汇泉基金	陈苏
开源证券	孟鹏飞 孙宇辰	华安证券	陶俞佳 李元晨
汇百川基金	武娇	华西银峰	马行川
华西基金	王宁山	华宝基金	高一丹
华泰证券	史俊奇	湖南长心私募	段宇辉
华商基金	王毅文	鸿运私募	朱伟华
华创证券	於尔东	恒识投资	梁俊鸿
宏利基金	张岩 丁申	财通证券资管	吴志豪 陈建新
恒生前海基金	刘雅琪	国寿资产	刘子良
合众资管	时应超	国联证券	张旭
海通证券	赵玥炜	国联基金	焦阳
国投瑞银基金	汪越	广东冠达菁华私 募	岳鹏
国金基金	范亮	光大证券	贺根
广州思诺铂投资	徐赐铁	光大保德信基金	林晓凤
广发证券	范方舟	共青城紫欣私募	黄建平
广发基金	张毅	格林基金	梁亚辉
方正证券	王锐	富瑞金融集团	叶焱
东海证券	梁帅奇	东方阿尔法基金	李名雅
国元证券	冯健然 许元琨 胡智元 康睿强	国泰君安	李启文 徐乔威 王楠瑀 肖群稀
国金证券	李嘉伦 姜喜旻	复星恒利资管	区颂年 唐莹莹
东吴证券	罗悦 钱佳兴 钱尧天 彭翔远	东方证券	沈昊 刘晶晶 赵梓涵
德邦证券	张健 马少璇	淡水泉投资	刘晓雨 卜中聿
大家资产	范明月	财通证券	刘俊奇
财通基金	翁嘉敏	北京高信百诺投 资	闫树仁

	博道基金	吴子卓	邦德资管	倪一博
	北京市星石投资	孔嘉祥	安信证券	陈之馨
	北京康曼德资管	马丙帅	红杉资本	温佳琪
	东北证券	唐凯 韦松岭 顾一弘	上海保银私募	周一帆 朱嘉伟 岑东儒
	恒越投资	赵小燕	Point72 Hong Kong Limited	张蕊名
	Mighty Divine Investment Management Limited	Frank Yu	Indus Capital Advisors (HK) Ltd.	李威律
	招商基金	冯福章 高岩 李华建 王超 亢思汗	申万宏源	张婧玮 李蕾 杨晓鸣
时间	2023年8月30日 10:00-11:30 2023年8月30日 16:00-18:00			
地点	腾讯会议、公司会议室			
上市公司接待人员姓名	董事长 陈吉红 董 秘 陈 程			
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司董事长陈吉红先生、董事会秘书陈程女士介绍公司<b>2023</b>年半年度的经营亮点</p> <p>2023年上半年在市场需求逐步恢复,经济运行情况有所回升的行情下,公司紧抓市场机遇,优化产品结构,加大研发创新力度。报告期内公司实现营业收入8.86亿元,较去年同期增加了41.35%;主要得益于公司数控系统与机床以及智能产线业务收入规模的增加;上半年公司研发投入1.83亿,同比增长了31.97%,主要系公司承担国家级、省级的研发课题项目较多以及公司自主研发投入加大。</p> <p>上半年经营活动产生的现金流量净额较去年同期增长123.08%,主要系报告期营收增加,销售商品收到的现金增加;在毛利率方面,2023年上半年,公司整体的毛利率为30.32%,较去年同期略有增加,其中数控系统与机床、机器人与智能产线业务板</p>			

块的毛利率分别为 36.46%和 25.53%，均比去年同期有所增加。

#### 分业务板块来看：

1、公司积极拓展产品的应用领域，在数控系统方面、新能源汽车加工领域、激光加工领域均实现了突破。数控系统与机床业务实现收入 3.69 亿元，较去年同期增长 30.39%，具体表现如下：

##### 1) 积极拓展市场，保持产品高端化

2023 年上半年，公司继续发挥在高端领域的战略引领作用，与山东豪迈、东莞埃弗米、艾姆克斯、华工激光等机床企业合作，共同开发五轴加工中心、五轴刻蚀机、五轴点胶机、五轴激光切割等各种类型五轴机床，为汽车及零部件、激光加工等领域重点企业进行批量配套。

在激光领域，我们与激光客户联合攻关研发的三维五轴数控装置已实现批量配套，替代国际知名品牌的数控系统，且加工效率更胜一筹，具有超高性价比的优势，是加工异形曲面零部件的利器。

与山东大汉、山东威达、安徽新诺、常州瑞其盛等机床企业合作实现批量配套，产品应用于卡斯特铝、比亚迪、东风岚图等企业。

在 3C 领域我们也继续保持优势，在手机打磨抛光、玻璃盖板加工领域，我们继续为创世纪、宇环、蓝思等企业批量配套应用，用于知名品牌的金属背板、玻璃组件的加工。

##### 2) 发布高端五轴数控系统产品包

在 2023 北京国际机床展上参展的机床中，有 56 台套配套我们华中数控的产品，其中配套华中的五轴高端数控系统的数量首次超过德国某知名品牌。在北京展期间，公司发布了高端五轴数控系统产品包，并与 11 家企业签订战略合作协议；该系统产品将五轴加工技术和数字化、网络化、智能化全面融合，在高品质五轴加工、CAM&CNC 融合、在机测量、远程运维等关键五轴数控技术上全面升级迭代，在 11 项关键功能、性能上达到国外最先进五轴数控系统标准。在今年上半年，公司高档数控系统出货量也远超去年同期。

##### 3) 在浙江市场的突破

在主战型数控系统方面，采取以高打低的策略布局。在机床厂普遍转型升级的机遇下，公司由温岭研究院作为投资主体建设数控系统基地，帮助浙江数控系统创新中心落地台州。同时公司不断开拓浙江市场，通过产业链精准补差，助力中小企业实现转型提升，使该产业在巩固经济型数控机床现有优势的基础上，向中高端领域挺进。

**2、在工业机器人与智能产线业务板块，上半年公司实现销售收入 4.84 亿元，较去年同期增加了 54.64%。具体发展情况如下：**

### **1) 工业机器人**

公司聚焦细分领域，在 3C、小家电、厨卫等行业持续发力，焊接、民爆市场取得进步和突破。上半年公司发布高速大负载工业机器人，广泛应用在新能源、重工机械等支柱性的战略产业；协作机器人系列成为爆款产品成功批量化打入市场。

### **2) 智能产线**

受益于新能源动力电池行业，快速的发展，上半年智能产线业务实现较大幅度增长。子公司常州锦明实现销售收入 3.41 亿元，较去年同期增加了 78.41%，净利润比去年同期也增加了 90.50%。公司成立匈牙利全资子公司，加大对欧美市场的开拓力度，并积极进军储能电池领域，采取国内外市场并重的战略，积极推行全球化布局。目前匈牙利全资子公司已正式全面投入运营，与常州智能工厂，武汉智能生产基地三位一体，共同为全球客户提供智能制造的整体解决方案。

## **二、互动交流环节**

### **1、 在国产数控系统进程加快的背景下，国外品牌是否采取应对措施？面对此情况，公司如何应对？**

面对国产数控系统进程加快的趋势，国外品牌会进一步加大对中国市场的投入，采取缩短供货周期、降低价格等策略在高端市场竞争中对公司构成压力。

针对国外品牌对我们形成的压力，公司在加大研发投入、缩小

差距、提高性价比、拓展市场等方面不断做出努力，同时积极寻求与战略合作伙伴合作，联合攻关，打破国外技术垄断，进军世界智能机床技术前沿，与进口数控系统厂商进行同台竞技。

## **2、 我们主要靠什么优势抢占外资市场份额？**

作为国内中高档数控系统的龙头企业，经过多年研发积累，目前已拥有多轴联动的高档数控系统产品的完全自主知识产权，实现了相应核心组件（如控制装置、伺服驱动和伺服电机等）国产化自制，相应产品打破了国外的技术封锁，实现进口替代。

通过多年的技术攻关及创新，公司产品与进口产品相比，在功能和性能上均可达到进口产品水平，且部分产品在加工效率上较进口产品略胜一筹，国产数控系统性价比优势明显。同时，基于进口数控系统的交货周期较长、企业对自主可控技术的相关要求以及成本方面的综合考虑，越来越多的客户会选择极具性价比的国产数控系统来满足生产需求。

## **3、 与山东豪迈合作的情况？**

在五轴领域，利用重大专项示范应用项目为契机，结合市场需求，与山东豪迈合作，共同开发五轴加工中心、五轴刻蚀机等五轴机床，为汽车及零部件、激光加工等领域重点企业进行批量配套。

## **4、 公司的毛利率提升的主要原因？**

公司毛利率提升主要为收入结构改变带来的影响。2023年上半年公司继续保持产品高端化趋势，高档数控系统领域，五轴技术取得较大进展。同时公司也在其他环节不断加强成本管控，以实现降本增效。

## **5、 华中 9 型目前的进展情况如何？**

华中 9 型是以“数字化+网络化+智能化”为特征、融合了大数据和新一代人工智能技术的智能数控系统，华中 9 型智能数控系统是我们引领行业实现“开道超车”的基石。2021 年 4 月 12 日召开“华中 9 型新一代人工智能数控系统”产品发布会，正式将具备自主学习、自主优化补偿能力的 iNC 智能数控系统对外发布，成

为智能数控系统领域的引领者与变革者。

华中 9 型深度融合大数据与人工智能技术，打造“端-边-云”的智能体系架构，形成三个平台：集成 AI 芯片的智能硬件平台、支持 AI 算法的智能软件平台、构建智能 APP 生态的开放平台，实现“1-3”的体系创新。华中 9 型围绕“质量提升、工艺优化、健康保障、生产管理”四类智能化应用场景，华中 9 型支撑用户开发智能 APP，打造机床智能应用新生态。

公司以华中 9 型智能数控系统为平台，与江西佳时特精密机械有限公司、宝鸡机床集团有限公司等多家机床企业一起，“深度融合，联合攻关，协同创新”，研制了智能精密加工中心、智能五轴加工中心、智能高速轮毂加工中心、智能车削中心、智能凸轮轴磨床、智能螺杆磨床、智能滚齿机等不同领域、多种类型的智能机床。目前华中 9 型智能数控系统已在国内多家机床企业小批量配套应用，通过与机床企业深度融合，逐步拓展应用领域，不断更新迭代、完善工艺，提高产品的成熟度。同时华中 9 型的部分单元技术也已经在公司 8 型产品上得到应用和推广，形成了良好的效果，对华中 9 型切入市场也有帮助。

#### **6、 数控系统下游的应用领域？**

数控系统下游市场主要有 3C、新能源汽车、通用制造、光伏、风电、激光以及高端重点制造等领域。

在 3C 领域，公司利用华中 8 型数控系统的高速高精、多轴多通道技术等关键技术，在手机打磨抛光、玻璃盖板加工领域继续保持与宇环数控、蓝思科技等机床企业的批量配套，在此基础上，瞄准用户需求，共同开发针对手机打磨抛光的智能生产线，继续引领手机打磨抛光领域。同时，在 5G 滤波器加工、超声波加工、玻璃精雕加工等领域与湖北毅兴、广州汇专科技、福建嘉泰数控等企业深度合作，批量配套，深耕细分市场。

在激光领域，为应对日益增长的激光切割加工需求，公司与激光领域客户联合攻关，研发的三维五轴激光数控装置已批量配套，

替代了国际知名品牌数控系统，针对新能源汽车热成形零件的加工具有超高性价比优势，是加工异形曲面零部件的利器，成为不可替代的生产工艺及工序。

在新能源汽车领域，近年来受益于新能源汽车蓬勃发展，华中数控系统高速高精加工及多通道技术在新能源零部件加工过程中表现优异，在山东、江苏、安徽、广东等地区与山东大汉、安徽新诺、纽威、瑞其盛等机床企业合作实现批量配套，产品应用于东风岚图等新能源汽车企业，主要加工电池壳体、门把手、副车架等关键零部件。

针对高端重点领域，继续利用重大专项示范应用项目为契机，与重点企业开展系统配套工作，充分发挥公司在高端领域的示范引领作用。

#### **7、 工业机器人及智能产线的发展情况？**

在工业机器人业务方面，上半年中国工业机器人市场销售规模保持高速增长，其中光伏行业、汽车制造业、3C 行业、锂电行业和半导体行业等细分市场增长较为显著，为上半年工业机器人行业增长的提供了主要支撑。

华数机器人聚焦细分领域，在 3C、小家电、厨卫等行业持续发力，焊接、民爆市场取得进步和突破；报告期内，公司重磅发布高速大负载工业机器人，重点应用在汽车、新能源、重工机械等支柱性战略产业。公司率先提出工业协作机器人概念，并成功推出相应系列产品，上半年工业协作机器人系列成为爆款产品成功批量化打入市场。与传统工业机器人、协作机器人对比，工业协作机器人的最大不同在于其具备高速模式和协作模式，高速模式下的机器人效率更高，协作模式下的机器人更智能更安全，这些举措进一步体现了公司在工业机器人领域的创新和领导地位。

在智能产线业务方面，上半年公司继续推行全球化布局，采取国内外市场并重的战略。公司加大了对欧美市场开拓力度，并积极进军储能电池领域。同时，华数锦明不断提升工艺技术水平以适应



	<p>国际市场需要，将 FMEA 体系用于产品设计和制作过程之中，贯穿实施于整个产品周期，帮助项目顺利交付；对于出口欧美的锂电池模组和 PACK 智能产线取得第三方安全认证机构报告，符合北美 CSA/UL、欧盟 CE 认证等标准。面对锂电行业“频繁换型”的行业痛点，华数锦明创造性提出了“THE ONE”模组生产线解决方案，不仅可以解决锂电模组线生产提速提效的需求，而且可降低设备的 TCO（Total cost of Ownership）费用，得到行业客户的高度认可。</p> <p><b>8、 公司在磨床领域的发展情况？</b></p> <p>在磨床市场，公司以浙江、江苏为中心，发挥磨床市场的示范效应，扩大在内外圆磨、平面磨、五轴工具磨、立磨等行业的市场占有率。公司和上海机床厂在复合磨床、外圆磨床、双端面磨床等机型开展了多台套配套应用，在用户企业示范应用，取得良好成效；为北平机床的高精度立磨和复合磨床，杰克机床的凸轮磨、秦川机床的磨齿机等产品也形成了批量配套。未来公司继续巩固在磨床领域的优势，加深与客户合作，共同进行技术攻关，不断提高配套数量。</p> <p><b>9、 定增的进展情况？</b></p> <p>我们正在按计划推进再融资项目进度，目前深交所已于 4 月底受理公司申报材料，后续如有新进展公司将及时进行披露。</p> <p><b>10、 公司在降本控费方面采取的措施？</b></p> <p>公司始终致力于强化成本费用控制工作，降本增效，做好内部精细化管理。在公司内部形成费用控制机制体制，例如成立成本管控委员会，把好成本控制关。通过实行全面预算管理，强化成本费用管理和细化核算，费用管理逐步向精细化管理转变，通过事前规划、事中控制、过程监督，加强全员企业成本费用控制意识，实现降耗增效，提升企业经济效益，促进企业持续健康发展。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2023 年 8 月 31 日