

北京中亦安图科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-012

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	四月天基金：王强 鑫顺和康投资：于炳 东北证券：白雨 东北证券：李屹昆 东北证券：宋卓 东北证券：邹锦程 大虎基金：梁铮 国泓基金：汤沛 明睿资本：尚方建 友博基金：卢应成 紫薇星石基金：王占富 个人投资者：陈旭阳
时间	2023 年 09 月 01 日
地点	北京市西城区百万庄大街 11 号粮科大厦 3 层会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：乔举 证券事务代表：何欢
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、观看公司宣传片、董事会秘书介绍了公司的基本情况和业务情况。</p> <p>2、公司近年来的营业收入和利润都实现良好增长，保持增长的原因是什么？</p> <p>2020-2022 年，公司营业收入的复合增长率为 27.10%，净利润的复合增长率为 28.17%，扣非后净利润的复合增长率为 31.78%。公司近年来的营业收入和利润都实现了良好、稳健的增长，主要原因为公司坚定执行“服务做大，方案、产品做强，持续有质量的增长”的业务战略，以持续拓展市场、进一步优化业务结构、实施精细化管理和优化产品和技术的升级等方面为抓手，促进了收入、净利润、扣非后净利润的持续、稳健增长。</p> <p>3、公司第三方 IT 运行维护服务业务毛利较高，未来对于第三方 IT 运行维护的规划是什么？</p> <p>IT 基础架构是支撑各行业客户业务发展的信息化数字底座。随着各行业的信息化发展，IT 基础架构运维服务市场的空间愈加广阔。据艾瑞咨询数据显示，2023 年，</p>

中国 IT 基础架构运维整体市场规模将超过 3,000 亿元。

从 IT 运维服务市场来看，又呈现出以下的发展趋势：

(1) 在当前信创以及提高自主可控能力的形势下，IT 基础架构运维服务存量市场的格局在发生转化，客户数据中心中以“IOE”为主的集中式架构的运维服务市场正在由原厂商逐步释放给第三方运维服务商，第三方运维服务市场空间将更为广阔；

(2) 对于集中式架构和分布式云化架构融合的数据中心，分布式云化趋势的不断深化使得 IT 基础架构异构化复杂程度显著提升，客户对运维服务商提出了更高的要求：要求运维服务商具有强大的架构及产品间综合问题定位能力及相关技术储备，能够统一协调集中式架构和分布式云化架构，以保证两种架构之间的转换和同时运作；

(3) 数字经济、数字中国的浪潮，又为 IT 基础架构建设和运维市场增加了新的机遇。数字基础设施体系的完备和数据资源规模的提升带来了数字底座底层支撑能力的增加，使得 IT 基础架构建设市场将迎来新一轮的增长，并在 IT 基础架构建设完成后转化为 IT 基础架构运维服务市场的增量。

面对空间广阔的 IT 运维服务市场，在原有 IT 运维服务市场格局转化和新的增量到来时，公司制定了“服务做大，方案、产品做强，持续有质量的增长”的业务战略。

在“服务做大”业务战略的指引下，公司将加速 IT 基础架构第三方运维服务市场的拓展，继续深耕金融领域，扩大客户覆盖面和深度；同时，从金融行业外延，拓展其他客户行业领域，拓宽客户行业覆盖面。

2023 年 1-6 月，公司 IT 运行维护服务实现收入 2.91 亿，继续保持稳健增长节奏。

4、公司原厂软硬件产品的业务作为公司的第二大主营业务，未来的规划是什么？

公司软硬件产品业务的开展伴随客户 IT 基础架构建设的过程，公司开展此项业务主要考虑两方面的因素：

(1) 满足客户数据中心建设、升级、改造等需求，为公司 IT 运行维护服务等业务储备优质客户；

(2) 有助于公司充分了解原厂软硬件产品的性能指标、技术特征等，在开展运维业务时更好地为客户提供服务。

未来，公司会继续遵循这条思路，有选择、有策略地开展原厂软硬件产品的业务。

5、公司对于自主智能运维产品和运营数据分析服务的规划是什么？

自主智能运维产品和运营数据分析服务是公司在运维业务基础上发展的业务。自主智能运维产品封装了公司十几年来运维的最佳实践，通过对客户场景不断的打磨、迭代，先做到“小而精”，再形成规模化。运营数据分析服务的方向是积累一定案例后，实现产品化。希望经过几年的培育，方案和产品成为未来公司业绩增长的另一条曲线，这也是公司“方案、产品做强”的业务战略。

2023 年上半年，自主智能运维产品和运营数据分析服务，较去年同期实现了良好、稳定的增长。

6、各行业预计 2027 年底完成信创推进，信创的推进是否为公司业务带来新商机？

在信创推进的过程中，客户数据中心中以“IOE”为主的集中式架构的运维市场由原厂商逐步释放给第三方运维服务商，第三方运维服务商的市场空间将更为广阔，公司也将持续努力拓展第三方运维市场，承担起客户 IT 基础架构托底人的重任。同时，在产品信创推进的过程中，以公司多年对客户 IT 基础架构运行的理解，能够协助客户进行信创产品的选型、适配，并保证客户业务在 IT 基础架构转换到信创产品上的稳定高效运行。公司的自主智能运维产品也已经与一些信创主流厂商完成了相关信创产品兼容性测试，并且还在持续扩大技术认证的范围，以更好的适应信创产品和架构的需要。

因此，信创的推进将使原有服务市场格局转化、带来新一轮的信创 IT 投资的增长，公司的第三方运维服务、自主智能运维产品、原厂软硬件产品及公司针对信创产品的选型咨询和上线解决方案，都会因此迎来新的机遇。

7、公司在数据库信创的推进中能做些方面的工作？

基于信创的推进，公司的数据库团队在国产数据库的选型咨询、上线前数据库整体优化解决方案、国产数据库运维上均可提供相关的服务、解决方案和软件产品。

公司可以为客户提供数据库国产化选型的咨询，结合客户的业务向客户提供选型测试的方案和标准，帮助用户选择更适合业务的国产数据库。当客户选择了某个国产数据库，公司将为客户提供上线前数据库整体优化解决方案，进行上线前数据库的优化和技术支持工作。在上线后，公司将为客户提供国产数据库的运行保障，在数据库转型试点后出现问题时能够得到及时解决，保障客户信创的节奏。同时，中亦自主研发了数据库运维可视化产品，将帮助客户更轻松、更有效率地运维国产数据库。

8、对比同行业竞争者，公司的核心优势是什么？

公司十几年来深耕在 IT 基础架构领域，积累了五大核心竞争力：全覆盖技术能力、全周期咨询能力、最佳实践产品能力、客户信赖的销售能力和“一同看海”的企业文化。

(1) 全覆盖技术能力：公司在 IT 基础架构的六层均有覆盖和储备，架构及产品间综合问题定位能力凸显，随着客户的 IT 基础架构系统庞大、异构化复杂，集中式架构和分布式云架构融合，对架构及产品间综合问题定位能力的需求会更突出；在客户 IT 基础架构转型至信创产品架构时，公司强化技术能力的升级，保证客户信创产品架构的安全、稳定、高效运行，保障客户信创的节奏。

(2) 全周期咨询能力：公司见证并深度参与了银行总行级数据中心的发展变迁过程，逐渐积累起围绕 IT 基础架构全周期的咨询能力，解决客户在 IT 基础架构不同阶段的痛点。随着信创的推进，公司推出了围绕信创产品和架构的数据中心规划咨询方案、信创产品选型方案、整体优化解决方案、架构和数据迁移方案等系列方案，满足客户 IT 基础架构在信创推进过程中的需求。

(3) 最佳实践产品能力：基于对客户需求、行业技术发展趋势的深刻理解以及公司十几年运维最佳实践的积累，公司研发了具有自主知识产权的智能运维产品体系，满足客户对 IT 运维标准化、自动化、智能化快速提升的需求。自主智能运维产品也已经与多家国产信创操作系统、数据库、中间件厂商进行产品集成测试和技术互认，并且还在持续扩大技术认证的范围，以更好的适应信创产品和架构的需要。

(4) 客户信赖的销售能力：公司自成立之始，便以“锻造凝炼 IT 服务 助推用户事业发展”为使命。多年来，公司真诚、用心的服务好客户，通过帮助客户不断夯实 IT 基础架构数字化底座，助力客户事业的蓬勃发展，进而持续拓展客户领域，不断深化以金融行业尤其是银行业为核心，多领域、多区域同步发展的业务布局。

(5) “一同看海”的企业文化：公司自成立之始，就建立了“一同看海”的企业文化和“共同承担、共同奋进、共同成长、共同分享”的发展理念，中亦是所有中亦人共建共享的平台，要在中亦人中一代代传承下去，成为一家百年企业。

2023 年年初，公司进行了组织架构的调整，以四大方阵为抓手，厚铸五大核心竞争力，在“服务做大，方案、产品做强，持续有质量的增长”的战略目标下继续前行，让公司持续、健康、稳健的发展。

9、公司宣传片介绍公司在上市前有 113 位自然人股东，今年会推出股权激励计划吗？

公司自成立之始，就建立了“一同看海”的企业文化，中亦是所有中亦人共建共享的平台，要在中亦人中一代代传承下去，成为一家百年企业。在上市之前，公司的 113 位员工作为自然人股东直接持股也体现了公司“一同看海”的文化。未来，公司将根据发展情况，在适当的时机进行股权激励，让公司持续、健康、稳健的发展。

10、公司未来会收购或并购企业吗？

公司一直秉承积极、开放的态度，吸纳优质资产和优秀企业与中亦科技现有的业务形成优势互补；同时，公司制定了“梧桐树计划”，广纳各界英才，在中亦的平台上进行创业，为公司的持续增长助力。

11、公司预计 2023 年下半年的业绩与去年同期会有较大差别吗？

公司一直在持续开拓市场，强化技术、方案、产品升级，优化业务结构，实施精细化管理，努力保持一贯稳健、良好、有质量的增长态势。

附件清单	无
日期	2023 年 09 月 01 日

证券代码：301208

证券简称：中亦科技
