

神州英才企业管理顾问（北京）股份有限公司

关于全国中小企业股份转让系统有限责任公司

2022 年年度报告问询函的回复

全国中小企业股份转让系统有限责任公司：

神州英才企业管理顾问（北京）股份有限公司（以下简称“神州英才”或“公司”）与 2023 年 8 月 23 日通过主办券商收到贵公司《关于对神州英才企业管理顾问（北京）股份有限公司的年报问询函》（公司一部年报问询函【2023】第 294 号），现就相关问题回复如下：

1、关于经营业绩

根据公司 2022 年度报告，公司实现营业收入 20,193,280.02 元，同比下降 56.18%；实现净利润-16,074,942.44 元，同比下降 329.91%。公司解释称受疫情管控影响 2022 年大部分时间无法正常开课，影响主营业务开展，导致营业收入和净利润下降。年审会计师因上述事项对公司 2022 年度报告出具了带持续经营重大不确定性段落事项的非标准无保留意见的审计报告。

请你公司结合市场开拓、在手订单、可比同业公司情况，说明公司的行业发展环境是否出现重大变化，是否能够持续性获得外部订单，是否具有持续经营能力，以及公司采取的措施。

【回复】

2023 年以来公司通过积极提高服务质量，开发新客户并加强与老客户的链接，与多家重要客户建立了稳固的合作关系。公司基于客户的需求，通过线上线下的整合资源、产品迭代升级、专业服务能力优化，进一步拓展了业务范围，开拓新市场，保持了一定的竞争优势。

公司坚持不断创新，不仅在现有业务领域保持平稳，还积极拓展新的业务领



域。2023 年上半年公司成功开发出了围绕下行周期企业发展的整体方法论和产品体系，对公司的业务发展和现金流已产生了积极影响。2023 年 1-6 月公司营业收入为 12,604,656.21 元，同比增长 33.97%；2023 年 1-6 月，公司经营活动产生的现金流量净额为 10,293.68 元，同比增长 100.15%。

2023 年 7 月以来，公司已与多家新老客户达成合作并签署协议。公司根据日前在手订单已收取约 880 万元预收款项，预计日前在手订单将累计为公司带来约 1300 万元的收入。公司将继续积极拓展业务，持续性获得外部订单。

公司主营业务为管理培训、管理咨询、商学运营，可比同业公司包括北京和君恒成企业顾问集团股份有限公司（证券简称：和君恒成，证券代码：839279）、绎达咨询（成都）股份有限公司（证券简称：绎达股份，证券代码：872494）。根据和君恒成 2023 年半年度报告，其营业收入为 12,705,144.84 元，同比增长 0.64%；根据绎达股份 2023 年半年度报告，其营业收入为 6,234,733.70 元，同比减少 4.03%。通过可比公司营业收入情况，可见公司所处行业发展环境未出现重大变化，可比同业公司均可持续获取外部订单。

综上，公司的行业发展环境未出现重大变化，能够持续性获得外部订单，具有持续经营能力。

针对公司经营业绩下降的情况，公司将采取下列措施：

（1）积极采取有效措施，增加公司的盈利能力，全力开拓新的市场。积极拓展商学运营、企业训战中心项目等新服务，通过酒水子公司，增加酒类销售，进一步拓展业务范围。

（2）继续推进系统建设，升级迭代产品和优化专业服务能力。积极创新推出适合当下大环境的产品体系，进行平台化资源整合、产业链延伸，引入新资源和新业务。

（3）完善内部治理，优化组织结构，加强团队建设，完善人员考核机制和激励机制。

公司将继续聚焦核心业务、发育种子业务，进一步升级战略规划，通过提升组织能力建设、细分市场客户以及在传统和新兴业务领域深耕，实现更高质量的

发展。

2. 关于资产负债率

截至 2022 年末，公司净资产-7,742,515.54 元，负债 18,856,973.99 元，资产负债率 206.55%，较比上一年度大幅增长。

请你公司结合公司经营情况、筹资计划等，说明公司是否具有持续盈利能力，是否存在短期流动性风险，以及公司拟采取的措施。

【回复】

2023 年上半年公司积极提高服务质量、拓展新业务，对公司的业务发展和现金流产生了积极影响。2023 年 1-6 月公司营业收入为 12,604,656.21 元，同比增长 33.97%；净利润为-1,449,685.79 元，同比增长 80.74%；经营活动产生的现金流量净额为 10,293.68 元，同比增长 100.15%。此外公司还通过银行借款的方式获取资金，2023 年 1-6 月公司筹资活动产生的现金流量净额为 1,539,187.24 元，同比增长 100%。截至目前，公司经营业绩逐步增长，经营情况相对良好，虽然 2023 年 1-6 月尚未实现盈利，但盈利能力正在逐步增强。2023 年 1-6 月经营活动产生的现金流量净额为 10,293.68 元，现金及现金等价物净增加额为 1,464,179.11 元，暂时不存在短期流动性风险。

综上所述，公司在通过努力进行财务融资、开拓市场、改善经营情况来缓解公司流动性风险。一方面，通过全面推进新客户的拓展、新产品新服务的开发合作提高公司盈利能力，另一方面，在资金端积极推进与银行之间的借款合作，并通过向董事、总经理姜桐先生进行无息借款等方式获取资金支持。

3. 关于人员变动

根据公司 2022 年度报告，公司期初在职员工 177 人，期末在职员工 85 人，其中，销售在职人员由期初的 134 人下降至期末的 56 人，技术在职人员由期初的 20 人下降至期末的 7 人，变动幅度较大。

请你公司结合公司经营情况，说明公司销售人员、技术人员大幅减少是否影响公司经营计划的执行。

【回复】

2022 年受到疫情影响，公司销售人员与技术人员出现了一定幅度的变动。根据近年来的业务开展情况，考虑成本与效率，公司调整了业务拓展的节奏，也更聚焦于目标客户的开发和老客户的深耕，因此销售人员的减少未影响公司资源的承接和业务服务；公司技术层面的工作由员工负责转变为合伙模式和部分服务外包的模式，因此技术人员的减少未对公司经营情况造成不利影响。虽然 2022 年公司销售人员和技术人员大幅减少，但公司核心团队和销售骨干成员稳定，公司经营未受到不利影响。

2023 年以来，公司根据经营情况积极展开招聘工作，截至 2023 年 6 月 30 日，公司销售人员较 2022 年 12 月 31 日增加 12 人，技术人员增加 5 人。目前的人员配置可以支持公司业务正常运行和有效扩张。

神州英才企业管理顾问（北京）股份有限公司

2023 年 9 月 6 日

