

湖北诺邦科技股份有限公司

2022 年年报问询函的回复

全国中小企业股份转让系统：

2023 年 8 月 23 日，我司接到贵司对于我司年报问询函（公司一部年报问询函【2023】第 296 号，现对贵司提出的三项问题答复如下：

1、关于经营业绩

2020 年至 2022 年，你公司营业收入分别为 24,341,751.78 元、77,925,309.15 元、59,560,947.95 元；净利润分别为-24,530,159.56 元、4,544,327.41 元、-12,545,402.31 元。你公司解释 2021 年“营业收入本期较上期增加 220.13%，主要原因为报告期产品销售价格上涨所致；2022 年“营业收入本期较上期减少 23.57%，主要原因为报告期内产品销售价格下降所致”。

请你公司：

(1) 结合市场环境、产品售价、原材料进价、销售数量等因素，说明你公司收入及净利润大幅波动的原因及合理性；

答复：公司产品锂电池电解液主要原材料为锂盐（六氟磷酸锂）、溶剂（碳酸二甲酯、碳酸甲乙酯）、添加剂（碳酸亚乙烯酯、氟代碳酸亚乙烯酯）。2021 年，锂电池材料市场供应极为紧张，各项材料价格暴涨，部分原材料采购呈现现金排队等货的现象，均表现出供不应求的状态；在产品价格方面，电解液价格涨幅高达 150%左右，产品销售数量为 1073 吨；在原材料价格方面，六氟磷酸锂涨幅高达 280%左右，

碳酸亚乙烯酯涨幅高达 250%左右，氟代碳酸亚乙烯酯涨幅高达 80%左右；结合以上信息分析，2021 年营业收入和净利润上涨主要因行业市场需求旺盛，原材料供不应求，进而导致的产品价格上涨，利润空间加大所致，不存在其他异常，均属合理。

2022 年，原材料市场供应逐步缓解，电解液及其原材料价格开始回落，且回落幅度大致在 50%左右，进而导致公司营业收入出现一定程度下降。报告期内，产品销售量为 1013 吨，产品代加工数量为 822 吨，共计 1835 吨，净利润之所以大幅度下滑，主要因原材料价格大幅度下跌，导致部分库存原材料形成贬值亏损所致。截止报告期末，存货贬值部分均已销售，不存在贬值损失进一步加大的情况，且未出现其他异常情况。

(2)说明你公司产品售价与同行业可比公司是否存在显著差异。

答复：公司电解液产品主要应用于 3C 数码、储能电池产品，产品定价主要以原材料实时采购价格为基础，在锂电池电解液市场中，由于各大宗原材料采购价格相对透明，一般同行业可比公司产品价格差距不大，公司的产品价格与行业内可比公司价格类似，但有时也可能会为了抢占部分市场，给予部分客户优惠价格销售，但总体上趋于正常水平范围内，不存在显著差异。

2、关于应收账款及应收票据

2021 年至 2022 年，你公司应收账款及应收票据合计余额分别为 25,099,389.46 元、53,975,333.77 元，对应当年收入分别为 77,925,309.15 元、59,560,947.95 元。你公司解释 2022 年“应收票

据期末余额较期初增加 34.66% ，主要原因为报告期内客户银行承兑回款比例增多所致。应收账款期末余额较期初增加 455.21%，主要原因为报告期内销售市场发生变化，逐步由现款销售转为短期赊销”。

请你公司：

(1) 说明报告期内你公司对外销售信用政策的变化情况；

答复：公司销售信用政策主要依据市场需求变化来进行实时调整，2021 年，行业市场景气，产品价格高且均是现款销售，公司年度回款率大于 100%，对此，公司全面停止了赊销模式；2022 年，市场供应疲软，价格回落，公司逐步放宽信用政策，并保持对市场的关注；2023 年，行业竞争加剧，产品价格进一步降低，上游供应商至下游客户均普遍给予账期销售，公司对于部分中、大规模的客户，在进行背景调查的基础上，授予一定范围的赊销额度，并实时关注其经营情况，以保证资金风险；结合以上内容，为加强产品市场竞争力，公司对外销售信用政策的变化主要是在市场变化的预定幅度内，随时跟进调整，未出现其他重大异常。

(2) 结合信用政策变化情况说明收入下降的情况下应收账款及应收票据余额大幅上升的原因及合理性；

答复：应收账款期末余额较期初增加 455.21%，主要源于报告期内公司向代加工客户合肥乾锐科技有限公司赊销个别代工所需原材料所致，原材料赊销金额为 12,729,975 元；“合肥乾锐科技有限公司”为公司 2022 年新增的电解液代加工业务客户，2022 年公司为其代工生产电解液 822 吨，占本期对外销售量 81.2%，属于核心客户之一，

公司对其赊销业务已通过信控部门的审慎调查，风险可控，且该应收账款已于 2023 年清账，不存在其他异常情况。应收票据期末余额较期初增加 34.66%，主要由于客户使用银行承兑汇票结款比例加大所致，公司在银行承兑汇票收票方面设置了承兑银行白名单，只收取以四大行为主或其他风险较低的主流银行承兑的汇票，防范汇票的兑付风险。

(3) 说明应收账款及应收票据坏账准备计提是否充分。

答复：公司对于应收账款及应收票据坏账准备计提的会计估计一直未曾变更，从 2019 年 1 月 1 日起开始实行新金融工具准则，以预期信用损失为基础，对上述各项目按照其适用的预期信用损失计量方法（一般方法或简化方法）计提减值准备并确认信用减值损失；在实际测算方面，主要采取以“迁徙率”的标准来进行分析，以当年账龄标准的应收账款数额迁徙至下一年度对应年限标准的数额大小来计算对应“迁徙率”，然后综合近三年得出“三年平均迁徙率”，最后再根据四年平均迁徙率情况计算出各账龄的历史损失率，计提依据和方法均符合相关企业会计准则的要求，不存在计提不充分的情况。

3、关于其他应收款

截至期末，你公司其他应收款账面余额为 12,384,262.06 元、坏账准备余额为 1,065,088.00 元、其他应收款账面价值为 11,319,174.06 元。其中，利润补偿款余额为 9,056,190.95 元，欠款方为段俊峰，账龄为 3 至 5 年，坏账准备为 0 元。

请你公司：

(1) 说明利润补偿款形成的商业背景、欠款方与公司的关联关系、是否构成资金占用；

答复：2015年2月，我司与江苏九九久科技股份有限公司（现为江苏九九久科技有限公司，以下简称“江苏九九久”）、公司实际控制人段俊峰及段金学共同签署《关于湖北九邦新能源科技有限公司（以下简称“九邦公司”）股权转让和增资扩股的协议》，协议约定以2015年至2017年的三个会计年度，九邦公司经审计的净利润应分别不低于800万元、1,000万元、1,300万元，如低于以上目标的，差额部分由公司实际控制人段金学及段俊峰以现金方式补偿至九邦公司。经核算，九邦公司2017年净利润未达到《增资协议》约定的1300万元，九邦公司在编制该年度的财务报表时，将未完成利润的差额9,056,190.95元确认为对段金学、段俊峰的其他应收款，并相应确认了资本公积。欠款方段金学、段俊峰虽为公司的控股股东，构成公司的关联方，但其所欠款项并不是实控人利用大股东或实际控制地位而对九邦公司的关联资金占用，而是基于股东间的对赌协议，为满足会计核算要求，对因九邦公司未完成年度对赌业绩，以实控人承诺承担的义务而列入的其他应收款项，其业务实质不属于实控人有意识的或恶意利用公司经营权力挪用、抽逃公司资金的情况，对九邦公司的正常经营未造成负面影响，欠款方段金学、段俊峰现由于个人经济压力，暂无能力履行，但其二人承诺，一旦经济情况好转后，将及时履行对赌协议的承诺。

(2) 说明利润补偿款未计提坏账准备的原因及合理性。

答复：利润补偿款欠款方为公司实控人段金学、段俊峰，九邦公司在编制该年度的财务报表时，将未完成利润的差额 9,056,190.95 元确认为对段金学、段俊峰的其他应收款，并相应确认了资本公积，欠款方段金学、段俊峰直接和间接合计持有公司 67.255% 的股份，且该二人以私人不动产向银行抵押为公司提供流动资金，经综合分析其二人的财产状况，暂时不存在无法偿还利润补偿款风险，故未计提坏账准备，公司后期将持续进行风险评估，在符合条件的基础上，将进行该利润补偿款的坏账计提。

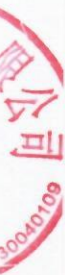
4、关于偿债能力

截至期末，你公司货币资金余额为 294,644.95 元，短期银行借款余额为 3,000,000.00 元、应付账款及应付票据余额为 32,206,268.27 元，其他应付款余额为 17,835,416.97 元、长期借款余额为 8,500,000.00 元。

请你公司结合期后销售回款情况、资金融通情况说明公司是否存在流动性风险、是否具备足够的偿债能力。

答复：2023 年上半年，公司销售回款 3,880 万元，且新增 350 万元低息流动资金贷款，基本上可以满足日常经营所需，如后期公司有扩产需要，实控人段金学、段俊峰在特定条件下还可进一步提供部分小额贷款的支持，同时，公司现有的部分贷款属于政策支持性贷款，可以满足到期续贷的要求，综上所述，公司整体不存在流动性风险，具备一定的偿债能力。

以上为我司对贵公司询问的答复，如有不当之处，还请指正！



湖北诺邦科技股份有限公司

2023年9月6日

