

福建众益太阳能科技股份有限公司关于对 年报问询函【2023】第 347 号的回复

全国中小企业股份转让有限责任公司：

贵公司《关于对福建众益太阳能科技股份有限公司的年报问询函》【2023】第 347 号已收悉，感谢贵公司对我公司在全国中小企业股份转让系统披露的《2022 年年度报告》进行审核。福建众益太阳能科技股份有限公司（以下简称“我司”）对贵公司提出的问题进行了认真的核查，并进行书面回复。现将《问询函》中提及的问题回复如下，请贵公司予以审核。

一、关于经营业绩

报告期内，你公司实现营业收入 46,805,128.31 元，较上年同期下降 54.84%，其中境外收入 34,546,606.09 元，占营业收入的比例为 74.17%，境外收入较上年同期下降 58.55%。你公司解释境外收入下降系疫情影响导致海外市场的销售额降低，且客户不再集中下单所致。报告期内，你公司毛利率为 8.26%，上年同期为 27.24%。报告期内，你公司归属于挂牌公司股东的净利润为-58,638,259.37 元，上年同期为 425,748.19 元。

请你公司：

(1) 结合与主要海外客户的合作模式、结算方式、境外客户的获取方式、在手订单情况等，说明公司境外收入是否能够稳定持续，并结合期后订单情况，说明营业收入是否存在持续下滑风险，如是，公司已采取或拟采取的具体应对措施；

回复：我司通过“广交会”等展会的方式获取海外客户，我司与海外客户的合作模式基本为 ODM，结算方式多为 TT，截止日前我司海外在手订单 220.81 万美元，较上年同期增长约 32%，内销订单 2,021.64 万元，较上年同期增长约 95%。疫情结束后，我司也积极参加各种展会，开展海外市场，也积极布局跨境电商、国内电商来提升自主品牌的知名度。我认为我司的海外收入是能够稳定持续的。

(2) 结合市场需求、主要客户变动情况、国内外疫情影响程度等，说明营业收入下降的原因及合理性；

回复：由于美国多年实施低利率的货币政策，2020-2021年期间，美国政府给美国民众发放消费补贴，多年低利率及消费补贴刺激美国零售市场。各种商品脱销，批发商、零售商库存告急。零售商、经销商、批发商、生产厂商均成倍的下单，我司库存量也相应大幅提升。截止2021年底，我司美国客户库存量高企，需要长时间才能消化，因此2022年美国客户少下单甚至不下单导致我司2022年海外收入下降。2021年我司前五大客户销售额合计6,687.48万元，2022年前五大客户销售额合计为2,143.83万元。我司第一大客户GTX BRANDS LIMITED2021年的销售额为2,731.26万元，2022年下降为148.75万元。第二大客户NWA Sales & Marketing Group2021年销售1,767.28万元，2022年为我司第一大客户，但是销售额为1,131.14万元，降幅36%。第三大客户Gardman Limited2021年销售额1,038.15万元，2022年销售额119.84万元。另一方面，2022年因为新冠肺炎疫情，我司全年大概有4个月的时间是生产销售均处于停滞状态的。

综上我司2022年营业收入下降是合理的。

(3) 结合主要产品构成、成本费用归集、原材料价格、市场价格变化等，量化分析毛利率下降的原因及合理性，是否与同行业公司存在显著差异；

回复：我司产品主要是太阳能灯具、市政工程、配件、口罩等。我司产品成本主要由原材料、直接人工，制造费用构成，成本费用归集按照产品完工进度及会计准则的要求计列。主要的原材料为塑料米、不锈钢管，电子元器件，2022年各类原材料价格波动幅度不大，产品市场价格由于清理库存有打折促销。2022年毛利下滑主要是因为：①海外订单下降导致收入的大幅下降，而且期间相关费用并没有相应的减少，比如工人工资，摊销、折旧等等。②为销售积压库存，有打折销售部分商品。销售收入少，且有存在打折促销的情况，产量低，费用未发生明显变化，所以毛利率大幅度下降。对比同行业公司小崧股份（证券代码：002723）2022年，营业收入17.24亿，其中可充电备用照明灯具毛利率10.19%，力美照明（证券代码：870073）2022年，营业收入3.80亿，其中LED灯毛利率8.38%。我司毛利率8.26%，主要因为收入下滑，打折促销而公司成本费用下降幅度低于收入下降幅度，因此公司毛利率比同行业公司低。

(4) 结合行业发展变化、市场竞争、产品结构变化及业务开展等，说明净利润大幅下降的原因及合理性。

回复：太阳能灯具作为一种绿色低碳的能源产品，具有很高的市场前景。在城市建设和规划中，越来越多的地方开始使用太阳能灯具代替传统的路灯和广场灯，以此来实现节能减排的目标。同时，在农村和偏远地区，太阳能灯具也可以很好地满足当地人民的基本照明需求。未来，随着人们环保意识的不断提高，太阳能灯具市场的应用范围也会越来越广泛。

随着市场规模的不断扩大，太阳能灯具市场竞争也变得越来越激烈。目前，太阳能灯具市场主要由国内外大型厂商和中小型企业共同竞争。其中，一些知名品牌已经建立了自己的品牌形象和销售网络，具有较强的市场竞争力。同时，一些新进入市场的小型企业也在不断寻求突破和创新，以提高产品质量和市场占有率。

太阳能灯具产业的技术研发水平也在不断提高。目前，太阳能灯具的太阳能电池板、LED灯具等技术已经非常成熟，产品的性能和稳定性也有了很大的提升。此外，一些高科技技术，例如磁悬浮技术、控制系统等也正在应用于太阳能灯具领域。未来，太阳能灯具产业将面临更多的技术挑战和创新机遇。

我们积极开拓国内市场，开发一带一路沿线国家市场，开展光伏电站业务，努力保证我司业务稳定持续。2022年净利润大幅下降是由以下原因造成的：

①2021年我司销售收入10,363.52万元，2022年我司销售收入4,680.51万元，销售收入下降；

②为解决现金流问题，部分产品进行了低价销售；

③2021年12月仓库失火，为扑灭火情，我司部分材料泡水、受潮、烟熏不能使用以及清理一批口罩材料和设备，我司2022年度对存货进行大额清理核销，核销金额为2,036.96万元；

④2022年我司应收账款计提坏账损失1,529.30万元。

综上2022年净利润大幅下降是合理的。

二、关于应收账款

截至报告期末，你公司应收账款账面余额为23,597,852.79元，计提坏账准备15,292,984.13元，账面价值为8,304,868.66元，其中对应收GTXBRANDSLIMITED款项计提坏账准备14,449,652.86元，计提比例为97.19%。

1、结合与 GTXBRANDSLIMITED 的交易背景、合同约定、销售模式、合同履行情况等，说明以前年度收入确认是否符合《企业会计准则》的规定，是否存在不满足收入确认条件的情形；

回复：2017 年我司通过“广交会”认识 GTXBRANDSLIMITED（以下简称：GTX）。2017 年至 2022 年我司销售给 GTX 的产品为太阳能灯具，合同约定交货日期为合同生效后 45 天，若延期 7 天 5%折扣，延期 14 天 10%折扣，延期 21 天以上 20%折让。产品质量和包装必须符合相关规定要求。成交方式为厦门港 FOB，付款方式：TT 船离港后 65 天。2017 年至 2021 年 GTX 的销售金额合计为：23,392.58 万元、销售回款合计 21,907.11 万元。GTX 最后一次付款为 2022 年 1 月，最后一次下单为 2022 年 3 月。GTX 为境外客户，我司办理完结货物报关出口手续后，以货物出口提单具体日期确认销售收入。综上所述我司以前年度收入确认符合《企业会计准则》的规定，不存在不满足收入确认条件的情形。

2、说明 GTXBRANDSLIMITED 与你公司及控股股东是否存在关联关系或其他关系，你公司已采取的催收措施，以及本期对其应收款项计提坏账准备的原因及合理性。

回复：GTXBRANDS LIMITED 是美国 COSTCO 主要供应商，与我司及控股股东不存在关联关系或其他关系。我司已采取电话、邮件等催收措施，但 GTX 从 2022 年 4 月起，不再下单，回款开始异常且失联。因为对方失联，无法收回款项，所以本次计提坏账准备是合理的。

三、关于营业外支出

报告期内，你公司发生营业外支出 22,206,667.95 元，较上年同期增长 32,301.42%，其中非常损失为 20,369,674.47 元。你公司解释系本年度对库存呆滞物料进行清理及应收账款无法收回进行转销所致。

请说明本期营业外支出中非常损失的主要构成、相关事项发生的具体背景和原因，将应收账款转销计入营业外支出的合理性，是否符合《企业会计准则》的规定，是否存在以前年度未及时确认跌价准备及坏账准备的情形。

回复：报告期内营业外支出的主要构成主要如下：

1、2022 年 12 月仓库失火，为扑灭火情，我司部分材料泡水、受潮、烟熏不能使用以及清理一批口罩材料和设备，同时为了腾空仓库清理一批常年呆滞物

料，我司 2022 年度对存货进行大额清理核销，核销金额为 2,036.96 万元。其中外购电子元器件 432.13 万元，在产品 203.87 万元，委托加工物资 202.99，半成品 172.96 万元，样品 144.35 万元，产成品 880.66 万元。

2、2022 年对营业外支出变动分析的解释有误，已更正年报，具体更正内容如下：“本年营业外支出较上年增长 32,301.42%，系本年度对库存呆滞物料进行清理及应收账款无法收回进行转销。”变更后内容：“本年营业外支出较上年增长 32,301.42%，系本年度对库存呆滞物料进行清理。”因此报告期非常损失主要是对库存呆滞物料进行清理，应收账款是通过“信用减值损失”及“坏账准备”来核销，不存在应收账款转销计入营业外支出的情形，所以应收账款相关会计处理是符合《企业会计准则》的相关规定。2022 年对存货进行大额清理核销，是因为 2021 年 12 月发生火灾，致使存货受损，不存在以前年度未及时确认跌价准备及坏账准备的情形。

四、关于年报披露

你公司财务报表附注中未披露公司基本情况、财务报表的编制基础、重要会计政策及会计估计等内容。

1、说明未披露相关内容的原由，并及时更正年报；

回复：我司已于 2023 年 9 月 13 日更正了 2022 年年报，补充披露了上述相关内容。

2、说明定期报告审批制度及流程，相关内控制度是否完善，是否有效执行。

回复：我司目前的定期报告审批制度流程是由财务部编制，财务负责人审核，董事长审批，用印盖章，提交披露文档。我司本次年报存在遗漏事项显示我司定期报告内控制度需要进一步改进完善，定期报告审批内控未能有效执行，我司后续将优化相关制度和流程，加强员工培训，进一步加强年度报告审批的相关管理，提高我司的信息披露质量。

福建众益太阳能科技股份有限公司
董事会
2023 年 9 月 13 日

