



证券代码：002723

证券简称：小崧股份

广东小崧科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2023-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 其他(2023 广东辖区上市公司投资者关系管理月活动投资者集体接待日)
活动参与人员	通过“全景路演”网站 (https://rs.p5w.net) 参与 2023 广东辖区上市公司投资者关系管理月活动投资者集体接待日的广大投资者； 董事长彭国宇先生、总经理卢保山先生、董事会秘书梁惠玲女士、董事及财务总监温琳女士
时间	2023 年 09 月 19 日（星期二）下午 15:45-17:00
地点	“全景路演”网站 (https://rs.p5w.net)
形式	线上参与 2023 广东辖区上市公司投资者关系管理月活动投资者集体接待日
交流内容及具体问答记录	<p>1.小崧股份当前或者未来的业务发展重点在哪些板块？</p> <p>答：感谢您对小崧股份的关注。公司将以“小家电+工程施工”双轮业务驱动为基础，着力发展电子烟业务。在小家电业务方面，公司将继续顺应国家“一带一路”发展战略的倡导，深耕海外市场，在保持原有品类竞争优势的同时，密切关注客户所在国家基础设施改善情况以及终端消费者的需求变化，适时推出具有竞争力的健康电器新品类。工程施工业务方面，公司将继续推进“立</p>

足江西，面向全国”战略，密切关注宏观经济政策，抓住市场机遇，继续发挥自身优势，进一步巩固和强化市场。电子烟业务方面，公司将持续通过内生外延式完善电子烟业务的全产业链布局，并发挥产业链的布局优势，打造更有竞争力的电子烟产品，稳健扩大公司在海内外电子烟市场份额，促进公司新型烟草产业规模不断提升。同时，公司注重自主品牌建设，通过打造自主品牌，提升公司品牌影响力和认知度。谢谢！

2.公司目前产能情况如何？订单情况又怎样？

答：感谢您对小崧股份的关注。今年以来，家电消费市场回暖复苏势头明显，上半年公司的小家电业务已呈现出较为良好的销售增长趋势；同时，依托于自身的供应链优势与市场布局优势，公司着力布局的电子烟业务发展态势较好，目前在手订单充足。谢谢！

3.请问贵公司电子烟现在的月产能和月出货量分别是多少？主要销往哪些国家？换弹产品和一次性产品的占比分别是多少？谢谢！

答：感谢您对小崧股份的关注。公司电子烟业务进展顺利，公司快速响应客户需求，向客户推出具备差异化及竞争优势的产品，目前产品已销往马来西亚、墨西哥、越南、俄罗斯、加拿大、澳大利亚、日本、法国等国家和地区，销量在逐月提升中。目前，公司电子烟在换弹式产品及一次性产品均有所储备，前期销售中主要以一次性产品为主。谢谢！

4.公司在产品研发方面有何进展？

答：感谢您对小崧股份的关注。公司注重产品研发、产品创新，所有产品均由自主研发而来。公司时刻关注市场需求，不断向客户推出精致、时尚、高性价比的健康小家电，如桌面空气净化器、加湿器等系列产品已获

得市场认可，销售额在逐年提升；通过多年照明产品技术的沉淀，公司精心打造的 UnderSky 天空见落地护眼台灯亦将逐步推出市场。同时，公司自主设计的电子烟产品因亮眼的外观设计、符合用户手感的造型、出众的口味，深得用户喜欢。谢谢！

5.公司最近的订单量如何？

答：感谢您对小崧股份的关注。今年以来，家电消费市场回暖复苏势头明显，上半年公司的小家电业务已呈现出较为良好的销售增长趋势；同时，依托于自身的供应链优势与市场布局优势，公司着力布局的电子烟业务发展态势较好，目前在手订单充足。谢谢！

6.现在的产能是5万了吧，之前计划从9月份到年底，产能要从5万向10万爬坡，有信心做到吗？谈谈目标是要做到一天100万支，大概什么时间。

答：感谢您对小崧股份的关注。公司旗下“SONG”电子烟以“致力通过产品技术创新和口味烟感研发，让用户享有自由的使用体验”为使命，向用户提供高质量、安全性有保障的电子雾化产品，且因亮眼的外观设计、符合用户手感的造型、出众的口味、稳定的质量，深得用户喜欢。通过不断优化工艺流程、优化人员结构等，公司电子烟日产能较前期有所提升，且在产能提升的过程注重质量稳定性及与在手订单匹配度，公司对电子烟业务充满信心，谢谢！

7.公司的客户集中度情况怎么样？大客户主要是哪些？

答：感谢您对小崧股份的关注。公司已经建立覆盖全球 120 多个国家和地区的营销网络，其中公司在“一带一路”国家市场的销售渠道积累较为丰富；国内市场的销售业务已遍布山东、江苏、浙江、河南、贵州、

四川、吉林、广东、云南、甘肃、陕西等多地，并已积累了与国内知名品牌，如：名创优品、斗禾电子、华为商城、骆驼、美的等优质客户深度合作的经验，公司研发能力、产品质量得到市场普遍认可。未来公司将继续加大与一线知名客户的合作力度，开拓更多市场知名的头部渠道资源，在业务规模扩张的同时，持续提升公司品牌的市场认知度。谢谢！

8.请问董事长和总经理,电子烟在7.8月的销售额是多少?并以代工为主还是自主品牌为主?电子烟主要出口销售地是哪些?预判第三季度电子烟能否产生利润?谢谢

答：感谢您对小崧股份的关注。公司电子烟业务进展顺利，公司快速响应客户需求，向客户推出具备差异化及竞争优势的产品，目前产品已销往马来西亚、墨西哥、越南、俄罗斯、加拿大、澳大利亚、日本、法国等国家和地区，销量在逐月提升中。在目前销售业务中，自主品牌产品占比较大，东南亚地区客户反响较好。公司严格按照相关规定履行信息披露业务，关于公司业务经营的具体业绩情况，请您以公司后续披露的定期报告为准。谢谢！

9.公司未来除了电子烟业务的发展,是否会向其他行业进行投资扩展其他业务板块?

答：感谢您对小崧股份的关注。公司充分发挥自身业务优势，并利用上市公司平台进行内生外延式布局，有效地构建了电子烟业务的全产业链。目前，公司在电子烟用烟碱、雾化物、生产/代加工、品牌持有上均有所布局，且各环节均已获得相应的许可牌照。公司将在聚焦于现有业务，尤其是电子烟业务的基础上，秉承协同发展的理念开展外延式并购，积极寻找和捕捉投资机会，



	<p>如果有合适的投资标的，公司会择机并购，并按照相关规定履行信披义务。谢谢！</p> <p>10.截止 2023 年 9 月 8 日，中登公司下发的股东人数是多少？能否披露？</p> <p>答：感谢您对小崧股份的关注。基于信息披露公平的原则，为保障所有投资者公平获悉公司信息，公司将在定期报告中披露对应时点的股东人数信息，您可留意公司所发布的相关定期报告。谢谢！</p> <p>11.能否介绍下公司上半年整体业绩的情况？您对未来的业绩展望乐观吗？</p> <p>答：感谢您对小崧股份的关注。公司上半年营业收入达 8.72 亿元，同比增长 32.15%；上半年净利润 3,020.29 万元，同比增长 674.72%。公司各主营业务均呈现良好的发展趋势与市场机遇，谢谢！</p> <p>12.请问公司电子烟业务，过往几月销售量如何？</p> <p>答：感谢您对小崧股份的关注。公司电子烟业务进展顺利，公司快速响应客户需求，向客户推出具备差异化及竞争优势的产品，目前产品已销往马来西亚、墨西哥、俄罗斯、日本、法国等国家和地区，销量在逐月提升中。公司严格按照相关规定履行信息披露业务，关于公司业务经营的具体业绩情况，请您以公司后续披露的定期报告为准。谢谢！</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无