



中裕广恒科技股份有限公司
关于年报问询函的回复

全国中小企业股份转让系统有限责任公司挂牌公司管理一部：

贵部于 2023 年 9 月 12 日出具的《关于对中裕广恒科技股份有限公司的年报问询函》（公司一部年报问询函【2023】第 429 号）（以下简称“《问询函》”）已收悉。中裕广恒科技股份有限公司（以下简称“中裕广恒”、“公司”或“本公司”）董事会高度重视并组织相关人员对《问询函》所列问题逐项进行了落实，现对《问询函》回复如下：

1、关于营业收入及毛利率

根据 2022 年年报，你公司本期营业收入为 8,672.77 万元，同比下降 17.21%；本期综合毛利率为 52.35%，较 2021 年增长了 11.35 个百分点。

公司主要业务为智慧交通、智慧安防相关的系统集成业务。根据公司收入确认政策，公司业务类型包括销售产品收入、技术服务收入、信息系统集成运维收入、信息系统集成安装销售收入。然而，公司年报按产品分类分析中，只列示了信息系统集成业务，另外公司收入全部集中在河南省内。

请你公司：

（1）按销售产品收入、技术服务收入、信息系统集成运维收入、信息系统集成安装销售收入列示 2020 至 2022 年期间细分业务收入、成本、毛利率、主要客户名称、业务取得方式等，并结合细分业务核心技术水平、行业地位及竞争优势劣势、定价标准、成本构成差异、公司产品或服务竞争优势的具体体现等，说明上述业务毛利率及收入变动的原因及合理性；结合上述分析，说明营业收入下滑及综合毛利率增长的原因，与同行业可比公司是否存在较大差异；

（2）列示公司营业收入地域分布情况（细化到市、县）、河南省内的市场容量、目前在售订单情况，并结合行业发展趋势、主要竞争对手情况、订单获取、

项目建设、技术储备、人员配置、规模体量、品牌认可度等方面的竞争优劣势，说明业务均在河南省的原因，业务区域集中是否为同行业公司普遍特征，经营业绩是否具有可持续性。

回复：

一、按销售产品收入、技术服务收入、信息系统集成运维收入、信息系统集成安装销售收入列示 2020 至 2022 年期间细分业务收入、成本、毛利率、主要客户名称、业务取得方式等，并结合细分业务核心技术水平、行业地位及竞争优劣势、定价标准、成本构成差异、公司产品或服务竞争优势的具体体现等，说明上述业务毛利率及收入变动的原因及合理性；结合上述分析，说明营业收入下滑及综合毛利率增长的原因，与同行业可比公司是否存在较大差异

（一）不同类型业务收入、成本、毛利率、主要客户名称、业务取得方式

公司是一家数字基础建设解决方案专业厂商，专注于智慧交通、智慧安防等垂直行业，运用大数据、人工智能、云计算、物联网等新一代信息技术为客户提供数字化行业应用解决方案和技术服务，助力客户数字化转型升级，夯实数字基础设施根基。

经过多年技术沉淀和行业经验积累，公司已逐步搭建起“2+N”式数字化业务体系，即专注两大垂直行业、拓展 N 个应用场景。作为垂直行业数字化解决方案提供商，公司聚焦于智慧交通、智慧安防两大垂直行业，深刻理解不同应用领域的用户需求，并建立了专业技术服务团队，能够快速响应客户需求并为客户提供数字化解决方案及相关服务。由于下游客户需求存在个性化差异，因而公司为客户提供的产品服务具备明显的定制化、个性化特征。

公司主要产品和服务包括信息系统集成服务、运维服务、技术服务、智能设备销售。2020 年至 2022 年，公司不同类型业务的收入、成本、毛利率情况、主要客户名称、业务取得方式情况具体如下：

1、信息系统集成服务

2020 年至 2022 年，公司信息系统集成服务业务的收入、成本、毛利率情况、主要客户名称、业务取得方式情况具体如下：

单位：万元

项目	2022 年度	2021 年度	2020 年度
收入	6,832.13	8,828.30	5,024.76
成本	3,471.28	5,550.48	3,395.70
毛利率	49.19%	37.13%	32.42%
主要客户	中移建设有限公司河南分公司、中国联合网络通信有限公司郑州市分公司、中国建设第七工程局有限公司、河南垂天科技有限公司、华之源实业有限公司	郑州市公安局交通警察支队、联通系统集成有限公司河南分公司、中国电信集团有限公司郑州分公司、中国通信建设第四工程局有限公司、郑州市中原区信息数字化服务中心	郑州市公安局交通警察支队、郑州市上街区公安局、联通系统集成有限公司河南分公司、中国电信集团系统集成有限责任公司、中移系统集成有限公司
业务获取方式	招投标、商务谈判等	招投标、商务谈判等	招投标、商务谈判等

2020 年度至 2022 年度,公司信息系统集成的收入金额分别为 5,024.76 万元、8,828.30 万元和 6,832.13 万元,整体呈上升趋势。2022 年度,公司信息系统集成的业务收入有所下降,主要原因系:受宏观经济增速放缓、财政资金紧张等因素的影响,河南地区的智慧交通和智慧安防等领域数字信息化建设有所延迟,从而该年度公司的系统集成项目收入有所下滑。2023 年上半年,公司实现营业收入 4,646.54 万元,且在手订单较为充足,随着宏观经济逐步复苏和河南地区智慧交通和智慧安防等领域数字信息化建设的陆续推进,公司的经营业绩将持续向好。

2020 年度和 2021 年度,公司信息系统集成项目的毛利率整体稳步提升。2022 年度,信息系统集成项目的毛利率有所提升,主要原因系:公司该年度承接的部分智慧安防领域信息系统集成项目技术含量较高、规划设计难度较大,相关项目毛利率相对较高,从而拉高了公司信息系统集成业务的整体毛利率。

2、运维服务

2020 年至 2022 年,公司运维服务业务的收入、成本、毛利率情况、主要客户名称、业务取得方式情况具体如下:

单位: 万元

项目	2022 年度	2021 年度	2020 年度
收入	1,154.17	789.00	788.01
成本	544.68	358.41	473.75
毛利率	52.81%	54.57%	39.88%

项目	2022 年度	2021 年度	2020 年度
主要客户	郑州市公安局公安交通管理局、郑州市二七区樱桃沟景区开发管理委员会、联通系统集成有限公司河南分公司、中国移动通信集团河南有限公司鹤壁分公司、河南永恒通信工程有限公司	郑州市公安局公安交通管理局、郑州市郑东新区社会治安综合治理委员会、郑州市二七区樱桃沟景区开发管理委员会、联通系统集成有限公司河南分公司、河南永恒通信工程有限公司	郑州市公安局交通警察支队、郑州市郑东新区社会治安综合治理委员会、郑州市二七区樱桃沟景区开发管理委员会、郑州市二七区淮河路街道办事处、联通系统集成有限公司河南分公司
业务获取方式	招投标、商务谈判等	招投标、商务谈判等	招投标、商务谈判等

运维服务是公司的传统业务，公司建立了专业服务团队，形成专业信息系统运维服务模式，面向党政机关及企事业单位客户，提供包括运维咨询与评估、系统集成项目维保、驻场运维、专项服务等运维运营服务。公司运维服务既包括为新开发客户提供的有偿运维服务，又包括为既有客户在质保期结束后提供的有偿运维服务。

2020 年至 2022 年，公司运维服务的收入逐年增加主要原因系：随着公司系统集成项目陆续交付完成和项目数量的逐步增加，作为河南市场上在智慧交通和智慧安防领域专业的数字基础建设解决方案厂商，公司在项目质保期结束后提供的有偿运维服务也开始逐步增多，从而使得运维收入逐年增加。2020 年度至 2022 年，公司运维服务的毛利率整体相对稳定。

3、信息技术服务

2020 年至 2022 年，公司信息技术服务业务的收入、成本、毛利率情况、主要客户名称、业务取得方式情况具体如下：

单位：万元

项目	2022 年度	2021 年度	2020 年度
收入	686.47	837.85	547.50
成本	116.67	258.91	218.86
毛利率	83.00%	69.10%	60.02%
主要客户	郑州市公安局公安交通管理局、河南云中鹤大数据产业发展有限公司、南京莱斯信息技术股份有限公司、天汇志诚科技有限公司、河南奇点网络科技有限公司	郑州市公安局交通警察支队、郑州市城市管理局、联通数字科技有限公司河南省分公司、河南联创立源电子科技有限公司、河南启恒科技有限公司	郑州市公安局交通警察支队、阿里云计算有限公司

项目	2022 年度	2021 年度	2020 年度
业务获取方式	招投标、商务谈判等	招投标、商务谈判等	招投标、商务谈判等

凭借在信息系统集成领域积累的核心技术和丰富经验，公司在为客户提供行业应用解决方案的同时，还为下游客户提供行业应用软件开发服务和平台搭建等技术服务。2021 年度，公司信息技术服务的收入相对较高，主要原因系公司在该年度承建了 5G 创新 LHT 攻关任务智慧场馆项目，使得公司拓宽了技术服务领域和提升了细分业务收入。2020 年度和 2021 年度，公司信息技术服务的毛利率相对稳定，2022 年度信息技术服务的毛利率相对较高，主要原因系：公司该年度销售的部分行业应用软件是在承接业务之前已经完成基础软件开发，承接业务后仅需进行软件安装调试或少量优化开发即可满足客户需求，因而该部分业务的毛利率相对较高。

4、智能设备销售

2020 年至 2022 年，公司智能设备销售业务的收入、成本、毛利率情况、主要客户名称、业务取得方式情况具体如下：

单位：万元

项目	2022 年度	2021 年度	2020 年度
收入	-	20.23	38.98
成本	-	12.40	20.40
毛利率	-	38.94%	47.67%
主要客户	-	河南省安阳安运交通运输有限公司、灵宝汽车客运站、汤阴县正大公共交通有限公司、鲁山县汽车站、固始顺达客运场站服务有限公司	河南金象客运信息服务有限公司、平顶山市鹰运场站有限公司、永城客运站、郟县贺翔场站有限公司、郟县客运公司
业务获取方式	-	商务谈判等	商务谈判等

2020 年度和 2021 年度，公司的智能设备销售业务主要是向河南省内的汽车客运站销售自助售票机等智能交通硬件设备，该部分设备为下游客户单位定制化产品且需要公司进行简单安装、调试等，因而毛利率相对较高，但整体差异不大。

(二) 结合细分业务核心技术水平、行业地位及竞争优劣势、定价标准、成本构成差异、公司产品或服务竞争优势的具体体现等，说明上述业务毛利率及收入变动的原因及合理性

1、公司细分业务核心技术水平、行业地位及竞争优势和劣势、定价标准、成本构成差异、公司产品或服务竞争优势

公司是一家专注于智慧交通、智慧安防等垂直行业平台化解决方案提供商，主营业务是基于新一代信息技术为交通、安防等行业客户提供信息化、数字化综合解决方案，业务涵盖行业解决方案、应用软件开发与实施、运维和技术服务、智能设备研发和销售。在多年的发展过程中，公司持续提升自身的核心技术水平，充分利用自身的竞争优势、提升行业地位，并通过对产品和服务合理化定价以及不断优化成本结构，使得公司能够持续快速发展。

(1) 核心技术水平

随着信息化建设的日渐兴起，数字化转型成为推动我国经济高质量发展的重要引擎，覆盖了国家、城市、行业、企业四大载体，且各领域客户需求具有多样、复杂的特点，技术融合性较高，对行业企业的技术实力具有较高要求。

经过多年技术沉淀和行业经验积累，公司已逐步搭建起“2+N”式数字化业务体系，即专注两大垂直行业、拓展 N 个应用场景。作为垂直行业数字化解决方案提供商，公司聚焦于智慧交通、智慧安防两大垂直行业，不断丰富产品服务的品类和系列，持续拓宽解决方案应用领域，为下游客户提供 N 种应用场景解决方案。

公司深入理解行业需求，不断积累核心技术，利用云计算、大数据、物联网、数字孪生等新兴信息技术，持续构建端、边、管、云、用五层 IoT 技术体系，研发出了智能交通运维管控平台及 NB-IOT 监测终端，赋能智慧交通产业发展，提升交通系统运行效率，确保公众出行畅通高效。与此同时，公司基于“边云协同”、“机器视觉”为核心的系列化大数据算法，不断丰富和拓展涵盖元素感知、边缘计算、数据融合、大图分析、深度学习及智能控制等核心技术，持续满足下游客户的个性化需求。

(2) 行业地位

软件和信息技术服务行业总体规模较大，参与企业众多，市场竞争格局分散，集中度不高。行业内除少数全国性经营企业和区域龙头企业外，大多数小型系统集成商基本没有整体解决方案设计能力，大多只能进行单一子系统的施工服务和基本的安装调试服务，无法承担系统多、规模大的项目以及不同子系统间互通联动、根据客户需求提供应用软件开发等具有一定技术含量的业务。

作为河南省从事智慧交通和智慧安防领域的领军企业之一，公司在河南省相关行业从业多年，与主要政府事业单位和国有企业客户均保持着密切的合作关系，积累了丰富的从业经验和优秀案例，在河南省市场拥有良好口碑和较强品牌影响力，是河南省交通安防等垂直行业的信息系统集成服务提供商之一。最近几年，公司积极参与河南省内交通安防等垂直行业领域的信息系统集成项目的建设，业务数量和交付成果保持在较高水平，具备较强的业务拓展能力。

(3) 竞争优势和劣势

经过多年的发展，公司形成了自身的竞争优势，主要包括项目实施经验丰富、业务资质体系完备完善、快速响应客户需求的服务能力和持续进行技术创新的能力等。但是信息系统集成服务领域竞争激烈，公司在开拓市场、引进人才和加强研发投入等方面均迫切需要大量的资金支持，相较于行业内上市公司，公司融资渠道单一、融资能力有限，仅依靠自身经营积累和有限的银行融资难以支持公司快速发展。

(4) 定价标准和成本构成

公司主要产品和服务包括信息系统集成、运维服务、信息技术服务、智能设备销售，其中系统集成、运维服务和信息技术服务主要是采用项目制进行核算，公司在项目报价过程中，会综合考虑直接材料成本、劳务服务成本、项目整体的设计、项目难度和创新性等综合因素报价；智能设备销售价格则通常是按照相关产品的市场价格、产品品牌溢价等因素综合确定销售价格。公司产品和服务的成本则主要包括直接材料、外采服务、人工及其他等，其中成本构成主要是以直接材料为主。

2、公司细分业务业务毛利率及收入变动的原因及合理性

公司细分业务业务毛利率及收入变动的原因及合理性详见问题 1 之“一、(一)

不同类型业务收入、成本、毛利率、主要客户名称、业务取得方式”相关内容。

（三）公司营业收入下滑及综合毛利率增长的原因，与同行业可比公司是否存在较大差异

公司 2022 年度的营业收入为 8,672.77 万元，较上年度下降了 17.21%，主要原因系：受宏观经济增速放缓、财政资金紧张等因素的影响，河南地区的智慧交通和智慧安防等领域数字信息化建设有所延迟，从而该年度公司的系统集成项目收入有所下滑，进而使得公司当年度的收入较 2021 年度整体有所减少。

公司 2022 年度的综合毛利率为 52.35%，较上年度增长了 11.35%，主要原因系：一、公司该年度承接的部分智慧安防领域的信息系统集成项目技术含量较高、规划设计难度较大，该部分项目毛利率相对较高，从而使得公司信息系统集成业务毛利率，此外由于信息集成系统业务是公司业务的主要构成部分，收入占比高，进而提升了公司该年度的整体毛利率；二、公司毛利率相对较高的运维服务业务收入占比有所提升，一定程度上也拉高了该年度的整体毛利率。

2022 年度，公司营业收入、毛利率变动与同行业可比公司的对比情况具体如下：

单位：万元

单位名称	营业收入			毛利率		
	2022 年度	2021 年度	变动	2022 年度	2021 年度	变动
易华录	160,394.33	202,010.97	-20.60%	45.80%	38.50%	7.30%
思创科技	9,292.20	15,007.00	-38.08%	25.70%	32.61%	-6.91%
智慧交通	13,031.48	10,230.88	27.37%	41.48%	42.49%	-1.01%
路桥信息	28,623.44	19,238.77	48.78%	36.95%	46.44%	-9.49%
本公司	8,672.77	10,475.45	-17.21%	52.35%	41.00%	11.35%

从上表可以看出，公司 2022 年度的收入变化趋势与同行业可比公司存在一定差异，主要原因系：信息系统集成行业存在明显的区域化特征，而我国不同地区经济发展水平、信息化程度、数字化建设进度等差异使得不同地区的信息系统集成企业收入变化存在明显的差异，2022 年度受整体宏观政策经济等因素的影响，河南地区的智慧交通和智慧安防等领域数字信息化建设有所延迟，从而造成该公司的营业收入有所下滑，且与其他地区的同行业公司收入变动存在差异。

信息系统集成行业以满足下游客户个性化定制需求为目标，因此，行业内各家信息系统集成服务提供商为客户提供的产品服务主要是以定制化、个性化为主；同时，由于我国不同地区信息化、数字化发展程度存在明显差异，定制化数字化解决方案的技术难度、复杂程度不同，从而导致行业内不同公司之间的业务毛利率及其变动趋势存在一定差异。

综上所述，公司 2022 年度营业收入和毛利率变动与同行业可比公司存在一定的差异，主要是受不同地区数字信息化建设进度和信息系统集成行业的产品服务特点等因素导致的，具有客观性和合理性。

二、列示公司营业收入地域分布情况（细化到市、县）、河南省内的市场容量、目前在手订单情况，并结合行业发展趋势、主要竞争对手情况、订单获取、项目建设、技术储备、人员配置、规模体量、品牌认可度等方面的竞争优劣势，说明业务均在河南省的原因，业务区域集中是否为同行业公司普遍特征，经营业绩是否具有可持续性

（一）公司营业收入地域分布情况（细化到市、县）、河南省内的市场容量、目前在手订单情况

1、公司营业收入的地域分布情况

河南市场是公司的优势区域，公司 2020 年-2022 年的收入地域分布情况（按客户注册地）具体如下：

单位：万元

项目	2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
河南省内	8,422.81	97.12%	9,910.15	94.60%	5,376.56	83.87%
其中：郑州	6,647.07	76.64%	9,270.70	88.50%	5,296.08	82.62%
鹤壁	1,258.27	14.51%	447.62	4.27%	-	-
南阳	347.25	4.00%	-	-	0.35	0.01%
平顶山	116.88	1.35%	173.50	1.66%	20.77	0.32%
商丘	53.34	0.62%	0.84	0.01%	9.29	0.14%
河南省内其他市县	-	-	17.49	0.16%	50.07	0.78%

项目	2022 年度		2021 年度		2020 年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例
河南省外	249.96	2.88%	565.29	5.40%	1,033.66	16.13%
合计	8,672.77	100.00%	10,475.45	100.00%	6,410.22	100.00%

2、河南省内的市场容量

近年来，国家和地方政府对智慧交通的关注和支持力度不断加码，中国智慧交通市场呈现高速增长趋势。2021年2月发布的《国家综合立体交通网规划纲要》明确提出，加快提升交通运输科技创新能力，推进交通基础设施数字化、网联化。根据艾媒咨询统计数据，2020年中国智慧交通市场规模为2,287.0亿元，比2019年1,918.5亿元提高19.2%，预计2023年中国智慧交通市场规模将突破4,000亿元。

在智慧城市建设速度持续加快的同时，金融、文教卫等领域用户的安全防范意识也在逐步加强，智慧安防在这些领域的渗透程度将会不断提升，因而我国智慧安防产业建设逐年呈增长态势。此外，在新兴技术迭代更新的推动下，智慧化成为安防行业发展的主流形式，因而智慧安防逐渐成为企业安防转型升级的重要方向，智慧化在行业安防领域的投入占比亦越来越大，从而有力地推动了我国智慧安防产业的快速发展。

此外，河南省发改委于2020年5月颁布的《2020年河南省数字经济发展工作方案》中提出，推进新型智慧城市示范，推动以省辖市为主体加快新型智慧城市建设，创建一批特色鲜明的新型智慧城市示范市；开展智慧城市智慧化应用，建设一批智慧交通、智慧校园、智慧医院、智慧景区、智慧应急等试点应用场景。根据河南省人民政府2021年12月颁布的《河南省“十四五”数字经济和信息化发展规划》，河南省“十四五”数字经济和信息化发展目标包括：（1）2025年，数字经济核心产业增加值占生产总值的比重达到2.5%；（2）2020年规模以上新一代信息技术产业营业收入达3,500亿元，2025年达到10,000亿元；（3）2020年上云企业数量达10万家，2025年达到25万家。在河南省政府持续加大全省信息化建设投入的背景下，信息系统集成行业市场体量稳步增长。

综上所述，河南作为我国中部地区的经济中心，具备优越的地理位置和交通基础设施，为智慧交通和智慧安防产业的发展提供了良好的条件。因而，伴随着

国家在信息化建设和数字经济的持续投入，河南省内的智慧交通和智慧安防产业市场容量将不断扩大。

3、目前在手订单情况

2023 年上半年，公司实现营业收入 4,646.54 万元，截至 2023 年 8 月末，公司已中标或已签订合同的在手订单合计金额为 14,244.82 万元，公司在手订单较为充足，经营业绩持续向好。

（二）行业发展趋势和主要竞争对手情况、订单获取、项目建设、技术储备、人员配置、规模体量、品牌认可度等方面的竞争优势

1、行业发展趋势

随着城镇化进程的持续推进，庞大的人、物、信息等各类要素向城市集聚，城市管理服务的科学化、精细化、智能化要求将会不断提高，信息技术服务在城市管理的应用领域与场景也将随之更为丰富，无论是覆盖的广度还是下沉深度，均将得到大幅拓展。

根据《国家公路网规划（2013—2030）》，到 2030 年，我国规划高速公路通车里程达到 11.80 万公里，外加远期展望线路 1.80 万公里，普通国道达到 26.50 万公里。智慧交通与高速公路建设发展密切相关，目前我国高速公路单位里程投资额中，智能交通系统投资的比例平均约占 2%至 3%，与国外 10%至 15%的比例相比，明显偏低，巨大的高速公路网络建设规模，将带动智慧交通及管理领域的巨大市场需求。

社会安全关乎国家健康发展和社会和谐稳定，长期以来受到国家的高度重视与全社会的普遍关注。近年来，党中央、国务院把维护公共安全摆在更加突出的位置，要求牢固树立安全发展理念，把公共安全作为最基本的民生，为人民安居乐业、社会安定有序、国家长治久安编织全方位、立体化的公共安全网。因而，伴随着我国不断加大在公共安全领域的投入力度，公共安全财政支出持续较快增长，智慧安防的行业发展亦将保持高增长的态势。

综上所述，伴随着我国智慧交通、智慧安防等行业的持续建设和相关利好政策的逐步落地，公司所处的行业将形成规模庞大的市场，同时也将为公司业务发展带来更大市场机遇和发展空间。目前，公司已率先布局并发力，立足于智慧交

通和智慧安防两大行业,能够满足下游不同客户在各种应用场景下的个性化需求,并在区域市场上赢得了明显的竞争优势,为公司进一步开拓更广阔的市场创造了有利条件。

2、主要竞争对手情况

公司与同行业可比公司基本情况及订单获取、项目建设、技术储备、人员配置、规模体量及品牌认可度等方面的情况如下表所示:

公司名称	主营业务	订单获取	项目建设	技术储备	人员配置	规模体量	品牌认可度
易华录	以光电磁智能混合存储能力为依托，为城市打造具有优质物理计算基础环境及云计算、大数据、人工智能服务能力的新一代绿色数据中心，并以数据湖基础设施为依托，面向政府、企业、个人提供大数据基础设施运营服务、数据应用运营服务及数据资产化服务；以蓝光存储技术为核心，打造面向企业端的数据存储产品。	招投标、单一来源采购、直销、经销售、经销商销售等	从事数字经济基础设施建设工作、数据运营业务以及政企数字化建设业务，向客户提供解决方案、软硬件产品以及相关的咨询服务。	2022年末，已授权专利255项，其中发明专利93项；已取得软件著作权1152项。	2022年末，技术人员共613名，占比42.16%。	2022年，营业收入160,394.33万元，员工1454人。	以国内销售为主
思创科技	从事交通行业车载电子产品销售、车载电气产品系统集成、以及交通企业信息化管理软件的研发与销售	招投标、商务谈判、直接销售等	主要从事交通行业车载电子产品销售、车载电气产品系统集成、以及交通企业信息化管理软件的研发与销售。 承接各地方公交公司对新采购公交车的车载电气产品智能化改造的需求，然后将产品销售给客车生产厂家商，由其安装后以整车形式一同交付终端客户	2022年末，已授权专利13项，其中发明专利1项；2022年度，新增取得软件著作权10项。	2022年末，技术人员共60名，占比47.24%。	2022年，营业收入9,292.20万元，员工127人。	主要集中在华南地区，已覆盖广东、广西、湖南等省市的公交行业终端客户
智慧交通	将大数据、云计算、人工智能等先进技术融入到智慧交通领域，向客户提供交通信息技术的增值增值服务、公共交通行业的系统集成和运行维护服务、公共交通的行业管理和企业运营软件增值服务	主要通过招投标方式	软件开发服务、系统集成销售、维保服务	2022年末，已授权专利20项，其中发明专利6项；已取得软件著作权100项。	2022年末，技术人员共61名，占比63.54%。	2022年，营业收入13,031.48万元，员工96人。	主要集中在江苏省

公司名称	主营业务	订单获取	项目建设	技术储备	人员配置	规模体量	品牌认可度
路桥信息	运用人工智能、物联网、大数据、云计算等新一代信息技术为交通领域提供信息化产品和服务	招投标、商务谈判、询价等方式	产品和服务覆盖轨道交通（含BRT）、智慧停车（静态交通）、公路与城市交通等综合交通应用场景	2022年末，已授权专利58项，其中发明专利16项；已取得软件著作权168项。	2022年末，技术人员共131名，占比25.44%。	2022年度，营业收入28,623.44万元，员工515人	上市公司，全国知名，业务收入集中在厦门市和福建省
中裕广恒	基于新一代信息技术为交通、安防等行业客户提供信息化、数字化综合解决方案，业务涵盖行业解决方案、应用软件开发与实施、运维和技术服务、智能设备研发和销售	公开招标、商务洽谈、询价、单一来源采购等	行业解决方案、应用软件开发与实施、运维和技术服务、智能设备研发和销售	2022年末，已授权专利15项，其中发明专利3项；已取得软件著作权225余项。	2022年末，技术人员共47名，占比35.88%。	2022年度，营业收入8,672.77万元，员工131人	主要集中于河南省

从上表可以看出，公司在订单获取、项目建设方面与同行业可比公司基本一致。公司立足于智慧交通、智慧安防两大垂直行业，积累了丰富的项目经验和技術，取得了較多的软件著作權。公司深入理解行业需求，秉持“技术研发+解决方案+个性化部署”的经营模式，不断加强技术研发，建立高效的研发团队，研发团队人员数量及占比与可比公司相比处于中等水平，公司经营业绩具有可持续性。公司业务主要集中在河南省内，并在河南市场上赢得了明显的竞争优势；此外，公司通过在北京、安徽等地设立全资子公司，积极开拓省外市场。

（三）经营业务均在河南省的原因，业务区域集中是否为同行业公司的普遍特征

公司的经营业务主要集中于河南省，主要原因为：公司依托于河南省对智慧城市建设的的高度重视、采取聚焦战略以及对省内智慧交通和智慧安防等智慧城市垂直行业建设需求的了解掌握，全面深入参与河南省尤其是省内智慧交通和智慧安防等行业领域的智慧城市建设，形成具有竞争力的产品、标杆案例以及标准化服务体系。

信息系统集成服务不仅需要提供前期方案设计与项目实施，还需要进行长期的运营与维护服务，业务特性致使客户更倾向于选择本地业务供应商。我国不同地区经济发展水平、信息化程度、数字化建设需求存在明显差异，本地业务供应商对当地信息化环境、客户需求特点、惯用技术方法等了解较为深入，因此，信息系统集成服务呈现明显的本地化特征。

同行业可比公司中思创科技（2021年广东省的收入占比为92.48%）、智慧交通（2022年江苏省的收入占比为96.63%）、路桥信息（2022年福建省的收入占比为89.52%）均处于快速发展阶段，因而主要经营业务区域基本集中在注册地所在的省份；而易华录目前已逐渐建立了全国范围内的品牌知名度，资金实力强，在全国范围设立更多的分子公司，因而业务在国内相对分散。

综上所述，公司收入主要集中于河南省的情形符合行业惯例，业务区域集中是同行业公司的普遍特征。

（四）经营业绩是否具有可持续性

随着城镇化进程的持续推进，庞大的人、物、信息等各类要素向城市集聚，城市管理服务的科学化、精细化、智能化要求将会不断提高，信息技术服务在城市管理的应用领域与场景也将随之更为丰富，无论是覆盖的广度还是下沉深度，均将得到大幅拓展。目前，国家层面以及各省市对智慧交通、智慧安防等智慧城市的垂直行业建设的政策支持力度在逐步加大，预计全国各省市的配套支持政策亦将陆续出台，持续刺激各地对智慧交通和智慧安防等领域的建设需求，市场规模将持续增长。

作为一家数字基础建设解决方案专业厂商，公司专注于智慧交通、智慧安防

等垂直行业，运用大数据、人工智能、云计算、物联网等新一代信息技术为客户提供数字化行业应用解决方案和技术服务，助力客户数字化转型升级，夯实数字基础设施根基。伴随着河南省在信息化建设的持续投入，公司将充分利用自身在交通、安防等行业领域积累的竞争优势，不断丰富产品服务的品类和系列，持续拓宽解决方案应用领域，为下游客户提供各种应用场景解决方案，不断提高自身在垂直行业等领域的销售规模 and 市场份额。

综上所述，公司的主营业务符合国家的战略定位和河南省相关领域财政预算及财政支出的主要方向，经营业绩具有较高的成长性及可持续性。

2、关于应收账款

你公司应收账款期末账面余额为 17,760.46 万元，计提坏账准备 2,525.82 万元。其中，一年期以上应收账款账面余额为 10,341.20 万元，占应收账款期末余额 58.23%，较去年同期增长了 14.45 个百分点。另外，应收账款账面价值占资产总额比例为 64.99%。

请你公司列示期末前十大应收客户的名称、金额、账龄、信用政策及结算政策、期后回款金额，是否存在超信用期回款或未按约定回款而持续销售的情形，若存在，披露各期超期应收款主要客户超期的原因，并结合客户的资信状况、偿债能力和支付安排以及与主要客户合作的可持续性，说明坏账准备计提是否充分。

回复：

一、期末前十大应收客户的名称、金额、账龄、信用政策及结算政策、期后回款金额，是否存在超信用期回款或未按约定回款而持续销售的情形，若存在，披露各期超期应收款主要客户超期的原因

截至 2022 年末，公司前十大应收客户的应收账款情况具体如下：

单位：万元

序号	客户名称	期末余额	账龄	信用政策及结算政策	期后回款(截至2023.8.31)	是否存在超信用期回款或未约定回款而持续销售的情形	超期应收款主要客户超期的原因
1	联通数字科技有限公司河南省分公司	3,069.29	1年以内、1-2年、2-3年	1、工程服务费：1) 初验完成，支付工程服务费用总价的 65%；2) 终验合格，支付工程服务总价的 15%；3) 甲方终验合格且完成最终审计决算后，支付审计审定后工程服务总价款的 95%。 2、维保服务费：终验合格后，维护期五年，每年支付维保服务总价的 20%；	1,182.99	是	受客户资金安排及内部审批导致的延期支付
2	郑州市公安局交通警察支队(郑州市公安局公安交通管理局)	1,936.89	1年以内、1-2年	1、乙方进场施工七个工作日后，首次支付合同总金额的 20%作为预付款； 2、初验通过后，支付合同金额的 40%； 3、终验合格后，支付合同总金额的 30%； 4、完成结算审计后支付至审定工程结算总价的 95%； 5、剩余 5%作为工程质保金，质保期满并完成决算审计后结清。 合同价款分五年支付给乙方：	763.02	是	受客户资金安排及内部审批导致的延期支付
3	郑州市郑东新区社会治理安综合管理委员会	1,232.58	1年以内、1-2年、2-3年、3-4年、4-5年	1、自项目经验收合格之日起 15 日内，支付本建设项目合同价款的 50%； 2、自项目验收满一、二、三、四年之日起 15 日内，分别支付至合同价款的 10%； 3、自项目验收满五年之日起 15 日内，支付合同价款的全部余款。	337.39	否	不适用
4	中移建设有限公司河南分公司	1,165.09	1年以内	1、完成产品的安装、部署后，支付合同价 40%； 2、系统验收合格，支付合同价 55%； 3、系统验收通过并正常运行 12 个月后，支付合同价 5%。	63.03	是	受客户资金安排及内部审批导致的延期支付

序号	客户名称	期末余额	账龄	信用政策及结算政策	期后回款(截至2023.8.31)	是否存在超信用期回款或未约定回款而持续销售的情形	超期应收款主要客户超期的原因
5	中国电信集团有限公司郑州分公司	1,041.20	1-2年	<p>信用政策及结算政策</p> <p>1、合同签订完成,乙方进场施工七个工作日后,首次支付合同总金额的20%作为预付款; 2、初验通过后,支付合同总金额的40%; 3、终验合格后,支付合同总金额的30%; 4、完成结算审计后支付至审定工程结算总价款的97%; 5、剩余3%作为工程质保金,质保期满,并完成决算审计后结清。</p>	78.09	是	受客户资金安排及内部审批导致的延期支付
6	中国通信建设第四工程有限公司	874.48	1-2年	<p>1、全部交付硬件设备后,支付合同总价的20%的交货付款; 2、完成初验支付硬件设备订单总价的40%; 3、完成终验支付硬件设备订单总价的30%; 4、运维服务:卖方提供相关单据后30日内日,买方向卖方支付运维服务费用1,158,580.00元。</p>	347.54	是	受客户资金安排及内部审批导致的延期支付
7	中国联合网络通信有限公司郑州分公司	789.00	1年以内	<p>1、全部交付设备并完成总工程量的50%后,支付合同总价的30%; 2、项目验收合格之后,支付合同总价的67%; 3、质保期满三年后,支付至合同总价的100%。</p>	205.02	是	受客户资金安排及内部审批导致的延期支付
8	中国建筑第七工程有限公司	773.42	1年以内	<p>1、过程中付款:以每月承包人审定的分包人分包范围内完成工程量的金额作为支付基数,应付款项按支付基数的70%进行支付; 2、分包工程完工后付至分包价款的85%; 3、分部工程验收合格移交至主管部门、办理竣工结算后支付至95%; 4、剩余最终结算价的5%作为质保金,待保修期满后,经承包人确认后无息返还质保金。</p>	151.98	是	受客户资金安排及内部审批导致的延期支付

序号	客户名称	期末余额	账龄	信用政策及结算政策	期后回款(截至2023.8.31)	是否存在超信用期回款或未按约定回款而持续销售的情形	超期应收款主要客户超期的原因
9	中移系统集成有限公司	639.46	1年以内、1-2年、2-3年	1、第一笔款：集成服务验收通过后一次性支付相应的集成服务费； 2、第二至第十一笔款每半年支付一次，每半年维保服务结束后每次支付维保费总价的10%，共十次支付完毕。	262.12	否	不适用
10	华之源实业有限公司	592.61	1年以内	1、甲方按照乙方进度款报表中甲方确认的款额支付给乙方； 2、完工结算完毕后，除保留保修金外，支付剩余工程尾款。	236.95	否	不适用
	合计	12,114.01	-	-	3,628.13		-

注：若公司与客户合作多个项目，上表所列示的信用政策及结算政策为相应客户在年末应收账款余额较大的项目所对应的信用政策及结算政策。

公司的主营业务是基于新一代信息技术为交通、安防等行业客户提供信息化、数字化综合解决方案。公司按项目制进行财务核算，对项目确认收入、结转成本、核算应收账款和回款，不同项目之间因项目具体业务内容、合同条款、客户自身情况等因素不同而导致不同客户、不同项目之间的信用政策及结算政策略有差异，但公司不存在通过放松信用政策刺激销售的情形。

公司部分客户的部分项目未在信用期内回款的情形，主要原因系客户资金安排及内部流程审批导致延期支付。此外，虽然部分客户存在超信用期回款或未按约定回款而持续销售的情形，但该类客户主要为政府机关、事业单位等，且其资金实力强、资信状况好、现金流充沛、信用等级高，发生坏账的风险低，公司仍会在智慧交通、智慧安防等领域开展业务合作。

二、结合客户的资信状况、偿债能力和支付安排以及与主要客户合作的可持续性，说明坏账准备计提是否充分

公司是一家数字基础建设解决方案专业厂商，专注于智慧交通、智慧安防等垂直行业，主营业务是基于新一代信息技术为交通、安防等行业客户提供信息化、数字化综合解决方案。公司的主要客户是政府机关、事业单位和运营商等大型国有企业，下游客户的资金实力强、资信状况好、现金流充沛、信用等级高，其通常根据合同的约定与公司进行货款结算。公司丰富的项目经验优势、充足的技术储备和优质的产品服务，为公司与主要客户就相应领域的合作奠定了良好的基础。2023年以来，下游主要客户根据合同约定、资金预算等已开始陆续为公司支付货款，截至2023年8月末公司应收账款前十大客户的期后回款金额为3,628.13万元，回款状况较好。

基于遵循谨慎性原则并结合自身行业特点及业务特点，公司制定了审慎的坏账准备计提政策，并在各年末对公司的应收账款计提坏账准备。公司采用账龄分析法计提坏账准备的比例与同行业可比公司不存在明显差异，具体对比如下：

公司名称	证券代码	1年以内	1-2年	2-3年	3-4年	4-5年	5年以上
易华录	300212.SZ	4.33	11.81	19.57	28.57	41.79	100.00
思创科技	873495.NQ	5.00	20.00	50.00	100.00	100.00	100.00
智慧交通	873506.NQ	10.00	20.00	50.00	80.00	未披露-	未披露
路桥信息	837748.BJ	3.00	10.00	20.00	50.00	80.00	100.00
本公司	836708.NQ	3.00	10.00	20.00	50.00	50.00	100.00

综上所述，公司的应收账款坏账准备计提充分。

3、关于销售费用

根据2022年年报，你公司销售费用为278.25万元，同比增长86.93%。其中，业务招待费为67.07万元，同比增长98.09%；招标费为20.69万元，同比增长97.60%；售后服务费为41.31万元，同比增长100%。另外，你公司本期营业收入为8,672.77万元，同比下降17.21%。

请你公司：

(1) 结合商业模式、行业惯例、订单获取来源等，分析公司销售人员配备、业务规模、收入变动情况之间的匹配关系，说明销售费用大幅增长的原因及合理性；

(2) 结合公司的业务推广模式、营销方式、招待费报销政策、客户获取方式等，说明公司业务招待费、招标费本期同比增长较高的原因，并说明在本期收入下降的情况下，该项费用大幅增加的合理性；

(3) 说明公司售后维修费具体会计政策，售维修费计提、实际发生售后维修费等各环节的会计处理，是否符合企业会计准则相关规定，并分析本期存在售后维修费上期无发生额的原因及合理性。

回复：

一、结合商业模式、行业惯例、订单获取来源等，分析公司销售人员配备、业务规模、收入变动情况之间的匹配关系，说明销售费用大幅增长的原因及合理性

(一) 公司商业模式、行业惯例、订单获取来源

公司是一家数字基础建设解决方案专业厂商，专注于智慧交通、智慧安防等垂直行业，运用大数据、人工智能、云计算、物联网等新一代信息技术为客户提供数字化行业应用解决方案和技术服务，助力客户数字化转型升级，夯实数字基础设施根基。

多年来，公司秉持“技术研发+解决方案+个性化部署”的商业模式，不断加强技术研发，为客户提供多性能层级、标准化的解决方案，并下沉到业主用户端开发部署，以满足客户的个性化需求，进而推动构建立体化市场体系。日常经营过程中，公司结合客户实际需求及市场发展趋势，构建了“解决方案+应用系统+运维服务”的产品服务模式，将产品与服务深度融合形成合力，为下游客户提供多元化的应用场景解决方案。同时，公司基于客户的个性化需求，研发系列型软件产品，并根据市场的需求进行不断迭代升级，逐步对外推广；此外，公司采取“自主研发+委托加工+自主销售”的模式，以“资产数据化”和“数据价值化”为目标，逐步对外输出创新型系列硬件产品。

与其他信息技术服务提供商相似，公司主要通过公开招标、邀请招标、询价、

单一来源采购、商务谈判等方式开展业务，业务订单主要来源于政府机关、事业单位、国有企业等。

（二）公司销售人员与业务规模、收入变动情况的匹配关系

作为一家专注于智慧交通、智慧安防等垂直行业平台化解决方案提供商，公司主要通过公开招标、邀请招标、询价、单一来源采购、商务谈判等方式为政府机关、事业单位和国有企业提供信息技术服务。考虑到公司经营特点相对特殊且公司的经营规模正处于初期发展阶段，因而公司 2021 年度的销售人员数量较少。2022 年，公司调整了发展战略规划，加大了在市场开拓上的投入，充实了商务部的人员配置，从而使得 2022 年度的公司销售人员的数量有所增加。

2021 年度，公司实现营业收入为 10,475.45 万元。受宏观经济增速放缓、财政资金紧张等因素的影响，河南地区的智慧交通和智慧安防等领域数字信息化建设有所延迟，因而公司 2022 年度的营业收入为 8,672.77 万元较上年度有所减少。

综上所述，公司 2022 年度的营业收入减少主要系宏观经济环境导致的，而销售人员的数量增长则是公司基于战略规划的调整而发生的变动，虽然销售人员数量的波动与业务规模的波动存在不一致，但符合公司实际经营情况和客观环境，且具有合理性。

（三）销售费用大幅增长的原因及合理性

2022 年度，公司的销售费用为 278.25 万元，较上年度增加了 241.87 万元，增长较多，主要原因系：一、公司基于战略发展规划和业务发展的需要，增加了销售人员的数量，从而使得销售人员的职工薪酬和业务招待费增长较多；二、2021 年度，公司为获取项目而发生的招投标费和对部分项目进行售后服务而发生的费用放至成本进行核算，使得公司 2022 年度销售费用中招标费和售后服务费增长较多。

综上所述，公司销售费用大幅增长主要是公司战略规划调整而增加销售人员所致，符合公司的实际经营情况，具有合理性。

二、结合公司的业务推广模式、营销方式、招待费报销政策、客户获取方式等，说明公司业务招待费、招标费本期同比增长较高的原因，并说明在本期收入下降的情况下，该项费用大幅增加的合理性

（一）业务推广模式、营销方式、招待费报销政策、客户获取方式等

1、业务推广模式和营销方式

公司是一家数字基础建设解决方案专业厂商，专注于智慧交通、智慧安防等垂直行业，运用大数据、人工智能、云计算、物联网等新一代信息技术为客户提供数字化行业应用解决方案和技术服务。公司主要客户为政府机关、事业单位和大型国有企业等，主要采用项目承包和项目分包两种模式承接项目。项目承包模式下，公司直接承接业主方项目，深度理解、快速响应客户的定制化服务需求，提供项目总体规划、方案设计、软件开发、设备采购、项目实施及运维服务一体化的数字化解决方案。项目分包模式下，公司为拓展市场空间、发挥自有产品和专业技术服务优势，作为产品或服务供应商参与到其他公司承接的项目中，为业务方提供信息化服务。

公司设立销售相关的业务部门，搭建营销服务体系，建立规范的客户管理制度，及时响应客户需求，提升服务效率和质量。公司业务部门紧密跟踪市场动态及客户需求，通过公开渠道获取客户招投标及其他项目需求信息，通过参与招投标或商务洽谈等方式签订销售合同，按照合同内容组织提供相应的信息系统集成解决方案及相关服务。

2、招待费报销政策

公司制定了业务招待相关的管理办法，对公司因业务经营需要，招待客户、合作伙伴以及其他外部联系人员的活动制定了较为全面且细致的标准。公司的业务招待费管理的基本原则为依法依规、务实节俭，且根据对象级别或重要程度不同，实行分级分档控制。

对于业务招待费报销，相关人员需凭发票、招待费用明细清单等单据进行报销。报销单据应注明招待的相关信息，未按此要求填报和提供报销资料的不予报销。统一购买的招待物品，由相关管理部门统一预算和报销，定期按部门进行统计分摊，并记入招待部门业务招待费预算执行指标。

3、客户获取方式

公司主要产品和服务包括信息系统集成服务、运维服务、技术服务、智能设备销售，客户群体为政府机关、事业单位和大型国有企业等，因而公司主要通过

公开招标、邀请招标、询价、单一来源采购、商务谈判等方式开展业务、获取订单和服务客户。

（二）业务招待费、招标费本期同比增长较高的原因，并说明在本期收入下降的情况下，该项费用大幅增加的合理性

2022 年度，受宏观经济增速放缓、财政资金紧张等因素的影响，河南地区的智慧交通和智慧安防等领域数字信息化建设有所延迟，因而公司该年度的营业收入有所减少。

基于战略发展规划和业务发展的需要，公司在该年度增加了销售人员的数量，从而使得该年度公司的业务招待费较上年度有所增加；此外，2021 年度，公司将为获取项目而发生的招投标费放至成本进行核算，从而使得 2022 年度销售费用中招标费增长较多。

综上所述，公司在 2022 年度收入下降的情况下，业务招待费、招标费较去年同期有所增长，符合公司实际经营情况，具有合理性。

三、说明公司售后维修费具体会计政策，售后维修费计提、实际发生售后维修费等各环节的会计处理，是否符合企业会计准则相关规定，并分析本期存在售后维修费上期无发生额的原因及合理性

（一）售后维修费的具体会计政策

公司的信息系统集成项目在验收交付后通常会为客户提供质保服务，质保期通常为 1-3 年，根据合同约定，公司会为客户提供定期养护、相关配件、技术支持和培训等服务。公司销售费用中售后维修费主要由项目质保期内运行维护的设备材料成本、运维人员工资薪酬等构成。

公司信息系统集成项目多具有非标、定制化特点，根据行业惯例，合同一般约定在项目验收完成后留存应收 1%-10%的质保金。在项目验收交付后，后续会发生少量维护、维修及保养费用，大多系在实际发生时直接计入当期损益，未对后续运营维护费用进行预提。

根据《企业会计准则第 13 号—或有事项》（财会[2006]3 号）的相关规定，“与或有事项相关的义务同时满足下列条件的，应当确认为预计负债：（1）该

义务是企业承担的现时义务；（2）履行该义务很可能导致经济利益流出企业；（3）该义务的金额能够可靠地计量”。公司的售后维修费占同期营业收入的比重较小，且无法根据历史经验进行可靠计量，因而未预提售后维修费，其会计处理符合《企业会计准则》的相关规定。

（二）本期存在售后维修费上期无发生额的原因及合理性

公司 2021 年度在项目售后服务费时放至至营业成本或销售费用中质保费进行核算；2022 年度，在相关费用发生时放至销售费用售后服务费进行核算，因而导致 2022 年度销售费用存在售后维修费而上期无发生额。

4、关于管理费用

根据 2022 年年报，你公司管理费用为 1,009.03 万元，同比增长 18.47%。其中，职工薪酬为 413.48 万元，同比增长 3.35%，但同期行政管理人员人数同比增长 47.37%；办公费为 112.47 万元，同比增长 56.33%；咨询费为 89.32 万元，同比增长 100%。

请你公司：

（1）说明管理人员薪酬政策，分析单位人均薪酬的变动是否与薪酬政策、当地薪酬标准的变动相匹配；

（2）说明办公费、咨询费的具体用途，咨询费的发生内容、服务提供方、合同条款、合同额、结算方式等，说明本期大幅增加的原因及合理性，并结合办公费、咨询费相关内部控制制度的建立及运行情况，说明该类费用支出是否存在直接或变相的商业贿赂情况；

（3）列示管理费用率、同行业的管理费用率，说明公司与同行业费用率水平是否存在大额差异并分析原因及合理性。

回复：

一、说明管理人员薪酬政策，分析单位人均薪酬的变动是否与薪酬政策、当地薪酬标准的变动相匹配

（一）公司管理人员的薪酬政策

根据公司薪酬管理制度，公司管理人员薪酬主要由基本岗位工资、岗位绩效工资、奖金和其他变动项等组成；其中，基本岗位工资主要参考当地工资平均水平、岗位职责、员工重要性等因素综合评估确定；岗位绩效工资是根据员工岗位工作内容设定目标，并由上级管理人员进行考核确定；奖金包括月度奖金和年终奖等，其中月度奖金主要依据员工对当月考核任务完成情况、工作结果交付情况等最终确定，年终奖主要根据年度内管理人员的工作表现、工作业绩等方面进行考核，同时考虑公司整体业绩完成情况以及员工综合工资水平、岗位类型等情况，最终确定；其他变动项主要包括工龄补助、职称补助、考勤补助等。具体薪酬政策情况如下：

序号	分类	主要项目	说明	考核周期
1	固定工资	基本岗位工资	参考当地工资平均水平、岗位职责、员工重要性等因素综合评估确定	月度
2	浮动工资	岗位绩效工资	根据岗位工作内容设定目标，并由上级管理人员进行考核	月度
3	奖金	月度奖金	依据员工对当月考核任务完成情况、工作结果交付情况等最终确定	月度或年度
		年终奖	根据年度内管理人员的工作表现、工作业绩等方面进行考核，同时考虑公司整体业绩完成情况以及员工综合工资水平、岗位类型等情况进行计算	
4	其他变动项	工龄补助	根据员工工龄、职称、考勤等实际情况计算	月度
		职称补助		
		考勤补助		

（二）管理费用中单位人均薪酬变动与公司薪酬政策、当地薪酬标准变动的匹配性

根据公司战略规划和日常经营发展的需要，公司在 2022 年末招聘了一批基层行政后勤人员，从而导致期末行政管理人员数量有所增加，较上年末同比增长 47.37%；根据公司薪酬管理制度，员工薪酬是按月进行计提和发放，因而公司 2022 年度管理费用中职工薪酬并未出现大幅增长。

根据 2021 年度和 2022 年度行政管理后勤人员的平均领薪次数来测算，公司

管理费用中单位人均薪酬金额分别为 15 万元/年/人左右，整体呈上升趋势。根据郑州市统计局发布的 2020 年-2022 年度《郑州市国民经济和社会发展统计公报》，郑州市 2021 年和 2022 年的就业人员年平均工资分别为 5.57 万元/年/人和 5.64 万元/年/人。

综上所述，公司管理费用中单位人均薪酬的变动与公司薪酬政策、当地薪酬标准变动趋势基本匹配。

二、说明办公费、咨询费的具体用途，咨询费的发生内容、服务提供方、合同条款、合同额、结算方式等，说明本期大幅增加的原因及合理性，并结合办公费、咨询费相关内部控制制度的建立及运行情况，说明该类费用支出是否存在直接或变相的商业贿赂情况

（一）办公费、咨询费的具体用途和咨询费明细情况

公司管理费用中业务办公费和咨询费核算的内容、具体用途如下：

项目	核算内容	具体用途
办公费	公司日常管理过程中发生的办公用品支出费、物业费、水电、快递费等，该类费用通常由公司员工发生时垫付，事后根据公司的报销制度向公司提供发票等凭证申请报销，公司审批通过后将费用支付给相关人员	日常管理过程中发生的办公用品支出费、物业费、水电、快递费等
咨询费	公司开展评估、审计、法律咨询、尽职调查、内控规范等中介机构服务费用和专利年费、专利认证、体系认证、中介机构差旅食宿等费用，其支付对象主要包括为会计师事务所、律师事务所、财务顾问公司、证券公司等中介机构，均通过对公账户转账	开展评估、审计、法律咨询、尽职调查、内控规范等中介机构服务相关费用和专利年费、专利认证、体系认证等费用支出

2022 年度，公司咨询费用的金额为 89.32 万元，主要为公司用于开展评估、审计、法律咨询、尽职调查、内控规范等中介机构服务相关费用和专利年费、专利认证、体系认证等费用支出，明细情况具体如下：

单位：万元

序号	咨询费内容	金额	服务提供方	合同条款	合同金额	结算方式
1	审计服务费	20.75	立信会计师事务所（特殊普通合伙）	<p>1、服务内容：甲方委托乙方对河南中裕广恒科技股份有限公司年度财务报表进行审计；</p> <p>2、本次审计服务的收费是以乙方各别工作人员在本次工作中所耗费的时间为基础计算的，乙方预计本次审计服务的费用总额为人民币 22 万元整；</p> <p>3、甲方应于本约定书签署之日起五日内支付 50% 的审计费用，其余款项于提交正式审计报告或电子报告时结清（以提交时间先者为准）；</p> <p>4、如果由于无法预见的原因，致使乙方从事本约定书所涉及的审计服务实际时间较本约定书签订时预计的时间有明显的增加或减少时，甲方双方应通过协商，相应调整本部分第 1 段所述的审计费用；</p> <p>5、如果由于无法预见的原因，致使乙方人员抵达甲方的工作现场后，本约定书所涉及及的审计服务中止，甲方不得要求退还预付的审计费用；如上述情况发生于乙方人员完成现场审计工作，并离开甲方的工作现场之后，甲方应另行向乙方支付人民币 11 万元的补偿费，该补偿费应于甲方收到乙方的收款通知之日起五日内支付；</p> <p>6、与本次审计有关的其他费用（包括交通费、食宿费等）由甲方承担；</p>	22.00	银行转账
2	内部控制体系建设咨询费	16.98	北京智诚立信财务咨询有限公司	<p>1、服务项目：为中裕广恒进行内部控制体系建设；</p> <p>2、服务内容：2.1 以内部控制合规为目标，梳理和规范中裕广恒的内部控制程序，对当前的内部控制水平进行评估诊断；2.2 以内部控制合规为目标，梳理中裕广恒内部控制程序相关的合规风险控制矩阵；2.3、针对内部控制设计成果的落地需要，开展相关的内控检查培训；2.4 协助中裕广恒履行内部控制成果的发文程序；2.5 指导中裕广恒对内部控制建设成果进行学习和考试；</p>	18.00	银行转账
3	券商督导费	19.81	长江证券股份有限公司	<p>1、甲方委托乙方担任为甲方提供持续督导服务的主办券商，负责指导和督促甲方诚实守信、规范履行信息披露义务、完善公司治理机制；乙方同意接受委托；</p> <p>2、本项费用含增值税，相关增值税由乙方承担，增值税税率为 6%，乙方在收到甲方支付的上述款项后开具增值税专用发票，首年该项费用应自本协议生效之日起 5 个工作日内支付（折算到月，自本协议生效之次月起算应付费用），次年及后续该项费用于每年元月十五日前支付；</p> <p>3、乙方对甲方开展持续督导现场检查和企业要求的专项指导等服务过程中，乙方</p>	框架合同	银行转账

序号	咨询费内容	金额	服务提供方	合同条款	合同金额	结算方式
4	数据管理成熟度评估咨询费	5.66	中国信息通信研究院	<p>相关人员发生的差旅、食宿、通讯、交通、材料制作等其他费用，在乙方相关人员推进服务的过程中实报实销；</p> <p>4、其他费用由甲乙双方另行约定；</p> <p>1、服务内容：受河南中裕广恒科技股份有限公司（甲方）委托，由中国信息通信研究院（乙方）为中裕广恒数据管理成熟度评估咨询项目提供以下咨询服务；</p> <p>2、（一）评估前期咨询培训：1、依据国家标准《数据管理能力成熟度评估模型》进行模型解读，帮助甲方理解标准内容；2、辅助甲方明确数据管理相关组织架构，开展调研访谈工作，对已有材料和流程进行针对性梳理；3、开展成熟度预评估，对甲方已形成的管理内容进行核评分，并逐项提出不足与改进建议；</p> <p>（二）评估评审：1、开展数据管理能力成熟度现场评估；2、辅助评估后相关材料完善工作；3、辅助开展数据管理能力成熟度评估的相关评审工作；4、颁发评估证书及相关宣传活动；</p>	6.00	银行转账
5	公司挂牌年费	2.83	全国中小企业股份转让系统有限责任公司	<p>1、挂牌费包括挂牌初费和挂牌年费。乙方应当在甲方发出同意挂牌文件之日起十个工作日内缴纳按照挂牌首日总股本计算的挂牌初费，并在每年7月15日以前一次性缴纳按照公司上一年度末总股本计算的本年度挂牌年费。挂牌当年的挂牌年费按照挂牌首日的总股本和自挂牌日的次月至当年年底的月份数予以折算，与挂牌初费一并缴纳；</p> <p>2、乙方于7月15日（含）前申请股票终止挂牌且甲方受理的，本年度挂牌年费按照上一年度末总股本和自当年年初至受理终止挂牌申请当月的月份数予以折算，于终止挂牌前缴纳，乙方证券终止挂牌后，已缴纳的挂牌费不予返还；</p> <p>3、乙方逾期缴纳挂牌费，甲方有权每日按应缴金额的3%收取滞纳金。经甲方催告后，乙方于10个工作日内仍未缴纳的，甲方有权对乙方采取自律监管措施，并保留向乙方主张其违约造成之全部损失的权利；</p> <p>4、甲方经有权机关批准对挂牌费收取标准进行调整的，按调整后的执行；</p>	3.00	银行转账
6	资质技术资料整理费	1.98	长沙艾程信息技术有限公司	<p>1、技术服务的目标：乙方依据中国网络安全审查技术与认证中心《信息安全服务资质认证实施规则》CCRC-SV-001:2018标准，按照标准条件整理信息安全安全灾难备份与恢复（二级）服务资质技术资料；</p> <p>2、技术服务的内容：乙方根据甲方提供的企业文档资料、技术文档资料等，按照体</p>	2.00	银行转账

序号	咨询费内容	金额	服务提供方	合同条款	合同金额	结算方式
7	高新技术企业认定咨询费	1.94	郑州惠程财务咨询有限公司	<p>系标准开展技术资料完善工作；</p> <p>1、合同协议宗旨和目的：乙方为甲方建立高新技术企业认定申报工作提供服务，协助甲方建立高新技术企业发展框架体系，按照国家有关规定完成申报文件并进行认定申报；</p> <p>2、乙方指定专业团队为甲方提供以下的服务：2.1 企业调研：乙方专业人员向甲方人员解释国家高新技术企业相关政策的导向，引导企业建立高新技术企业发展框架体系，按照体系要求，帮助甲方进行企业内部诊断，向甲方提出切实可行的改进建议；2.2 以项目立项为核心，以流程为控制，搭建支撑体系，运用系统支撑体系的建立；实现项目立项和进度控制、项目费用控制、人力配置管理、知识产权管理、科技财务报表等主要功能；2.3 材料汇总：按照相关规定对体系材料进行汇集；</p>	2.00	银行转账
8	其他	14.80	-	专利年费、专利认证、体系认证、中介机构差旅食宿等费用支出	-	银行转账
	合计	89.32	-		-	-

（二）办公费、咨询费用大幅增加的原因及合理性

2022 年度，公司管理费用中咨询费用为 89.32 万元，较上年度大幅增加，主要原因系：2021 年度公司将中介机构服务费及其相关费用和专利认证、体系认证等费用合并至“管理费用—服务费”进行核算；为加强内部控制体系建设和提高财务核算的准确性，公司从 2022 年度将上述费用单独进行归类至“管理费用—咨询费”进行核算，从而导致该年度公司管理费用中咨询费用大幅增加。

2022 年度，公司管理费用中办公费为 112.47 万元，较上年度大幅增加 51.77 万元，主要原因系：公司为适应公司战略规划和日常经营发展的需要而在该年下半年招聘了一批员工，并为其购置了办公桌椅等办公设施，同时为提高工作效率和优化办公基础设备，公司为员工更新换代了电子办公设备的相关配件，从而使得办公用品支出有所增加。

（三）公司办公费、咨询费相关内部控制制度的建立及运行情况

为规范办公费、咨询费等管理费用的财务管理，确保办公费、咨询费等管理费用归集核算的准确、完整，公司已制定了《财务管理制度》、《费用报销制度》等内部控制管理制度，对办公费、咨询费等管理费用支出的内容、审批程序、报销程序进行了明确规定。办公费、咨询费等管理费用发生和付款时，需经部门相关负责人审批同意后，将相关原始单据交由财务部，财务部门人员对原始单据的合法性、合规性以及真实性进行审查，确保费用的实际发生情况与办公费、咨询费等管理费用相关的原始凭证、入账金额相符。

综上，公司已对办公费、咨询费等管理费用制定了内控制度，日常生产经营过程中严格执行相关规定，内控运行有效，并按照权责发生制的原则对公司实际发生的办公费、咨询费等管理费用进行归集和核算，确保办公费、咨询费的会计核算真实、准确、完整。

（四）办公费、咨询费不存在直接或变相的商业贿赂情况

公司制定了完善的管理费用内控制度体系，日常经营活动中发生的办公费、咨询费等管理费用严格按照内控制度的规定发生和进行财务核算，相关费用真实、准确、完整。为确保期间费用发生的合法合规，公司制定了与反商业贿赂相关的管理办法，对公司员工的日常工作行为进行规范管理，防范公司在日常经营过程

中产生商业贿赂风险。此外，公司每年度进行内部审计，监督费用内控制度与反商业贿赂制度的执行情况。

截至目前，公司不存在因员工贿赂客户相关人员而被客户举报投诉的情形，不存在因商业贿赂、不正当竞争等违法违规行为涉及诉讼、仲裁或遭受行政或刑事处罚的情形，不存在因涉嫌商业贿赂或不正当竞争而被司法机关立案侦查或被立案调查的情形。

综上所述，公司办公费、咨询费等管理费用系公司日常生产经营发生的，相关费用的财务核算真实、准确、完整，不存在直接或变相的商业贿赂情况。

三、列示管理费用率、同行业的管理费用率，说明公司与同行业费用率水平是否存在大额差异并分析原因及合理性

2021年度和2022年度，公司的管理费用率与同行业可比公司的对比情况具体如下：

单位：%

公司名称	证券代码	2022年度	2021年度
易华录	300212.SZ	17.58	15.00
思创科技	873495.NQ	12.08	7.80
智慧交通	873506.NQ	7.09	7.19
路桥信息	837748.BJ	6.02	8.42
平均值		10.70	9.60
本公司		11.63	7.85

2021年度，公司的管理费用率与同行业差异不大，处于行业平均水平；2022年度，由于日常经营办公支出和中介机构服务费等支出较上年度有所增加，从而导致公司管理费用有所增加，此外受到整体宏观政策经济等因素的影响，公司营业收入有所下降，上述因素综合导致该年度公司管理费用率有所增加。

从上表可以看出，公司的管理费用率与同行业可比公司整体差异不大。公司的管理费用率符合公司的实际经营情况和行业特征，具有合理性。

5、关于存货

根据 2022 年年报，你公司存货余额为 945.68 万元，同比增长 266.67%，主要系报告期内公司信息数字化项目按照验收法确认收入和结转成本，截止报告期末部分项目尚在建设过程中，从而导致期末存货余额增加所致。其中，合同履约成本余额为 834.31 万元，同比增长 636.38%。

请你公司：

(1) 说明合同履约成本核算的具体情况，包括但不限于主要项目名称，合同金额、起始时间、履约进度等；

(2) 结合合同履约成本本期后结转、相关在手订单金额等，说明合同履约成本同比大幅增长的原因及合理性；

(3) 结合存货跌价准备计提政策、对比同行业公司情况、相关存货可变现净值与成本之间的对比情况等因素，说明你公司未计提存货跌价准备的原因及合理性。

回复：

一、说明合同履约成本核算的具体情况，包括但不限于主要项目名称，合同金额、起始时间、履约进度等

公司合同履约成本主要是为尚未竣工项目中已投入的直接材料、外采服务、人工及其他等。

截至 2022 年末，公司合同履约成本核算的具体情况如下：

单位：万元

序号	项目名称	金额	合同金额	项目起始时间	期末履约进度
1	郑州航空港经济综合试验区数字航空港一期（全域可视化项目）电子警察部分软硬件采购项目	387.32	2,202.16	2021 年	在建过程中
2	雨轩智能养殖在线交易平台项目	127.36	160.00	2022 年	在建过程中
3	郑州市公安交通集成指挥平台（公安网版）深化升级项目	88.51	201.50	2022 年	在建过程中
4	郑州市城市路网交通工程施工项目五标段	85.61	498.06	2021 年	在建过程中
5	襄阳鱼梁洲隧道智慧运营管理平台软件开发采购项目	67.52	191.42	2022 年	在建过程中
6	三门峡市粮油储备中心项目智能化系统建设工程	66.07	197.42	2022 年	在建过程中

序号	项目名称	金额	合同金额	项目起始时间	期末履约进度
7	其他	11.91	-	2022年	在建过程中
	合计	834.31	-	-	-

注：1、郑州航空港经济综合试验区数字航空港一期（全域可视化项目）电子警察部分软硬件采购项目于2021年开始启动，后由于甲方原因变更建设主体，项目施工进度推迟，后项目于2022年甲方重新确定建设主体，项目开始重新启动，目前项目处于正常建设过程中；2、郑州市城市路网交通工程施工项目五标段于2021年开始启动，后由于施工条件发生变化而处于停滞状态。目前该项目施工条件已具备，处于正常建设工过程中。

二、结合合同履约成本期后结转、相关在手订单金额等，说明合同履约成本同比大幅增长的原因及合理性

2022年末，公司的合同履约成本金额为834.31万元，主要为公司尚在建设过程中的信息系统集成项目，项目基本情况详见问题5之“一、说明合同履约成本核算的具体情况，包括但不限于主要项目名称，合同金额、起始时间、履约进度等”相关内容，上述在建项目对应的合同订单金额为4,382.1万元，在建项目均有订单支撑。

截至2023年8月末，公司合同履约成本的期后结转金额为222.69万元。

2022年末，公司合同履约成本金额为834.31万元，较上年末增加较多，主要原因系：郑州航空港经济综合试验区数字航空港一期（全域可视化项目）电子警察部分软硬件采购项目和雨轩智能养殖在线交易平台项目施工周期较长，从而使得该年末在建项目的合同履约成本金额有所增加。

三、结合存货跌价准备计提政策、对比同行业公司情况、相关存货可变现净值与成本之间的对比情况等因素，说明你公司未计提存货跌价准备的原因及合理性。

（一）公司存货跌价准备计提政策

公司存货跌价准备的计提方法为：资产负债表日，存货按单个存货项目成本与可变现净值孰低计价，存货可变现净值低于账面成本的，按差额计提存货跌价准备。存货的可变现净值是指存货的估计售价减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用以及相关税费后的金额。

资产负债表日，公司充分考虑在建项目的客户情况、项目实施进度、合同资料、库龄情况、项目预算的实际执行情况等因素，以项目合同价格为项目的预计收入，以预计收入减去至完工时估计将要发生的成本、估计的销售费用以及相关

税费后的金额为基础，确定公司存货的可变现净值，对公司的存货执行减值测试程序。

报告期末，公司结合相关产品市场价格、在建项目实施和期后结转等情况，严格按照企业会计准则规定对项目存货进行跌价测试，并据此计提存货跌价准备。公司数字化解决方案项目的实际实施周期与合同约定实施周期基本保持一致，不存在质量问题导致发出商品发生减值的情形，公司未计提存货跌价准备。

（二）同行业公司情况

2022 年末，同行业可比公司及公司期末存货跌价准备计提情况具体如下：

单位：万元

项目	2022 年 12 月 31 日		
	存货跌价准备余额/合同履约成本减值准备余额	存货余额	占比
易华录	2,000.52	40,548.73	4.93%
思创科技	5.70	180.14	3.16%
智慧交通	-	347.51	0.00%
路桥信息	136.38	3,283.14	4.15%
本公司	-	945.68	0.00%

注：1、易华录是对原材料和库存商品计提存货跌价准备；2、思创科技是对库存商品计提存货跌价准备；3、路桥信息是对原材料和库存商品计提存货跌价准备。

2022 年末，虽然同行业可比公司易华录、思创科技、路桥信息等计提存货跌价准备，但是其均是对原材料和库存商品等进行的计提；智慧交通未计提存货跌价准备。

2022 年末，公司库存商品和合同履约成本均未出现减值的情形，未计提存货跌价准备，计提情况符合公司实际经营情况。

（三）存货可变现净值与成本之间的对比情况

2022 年末，公司存货余额为 945.68 万元，其中库存商品余额为 111.37 万元，合同履约成本余额为 834.31 万元。

公司库存商品主要是交换机、摄像头、电线电缆等通用设备或项目备货设备，预计未来主要将用于公司在建项目。截至 2022 年末，公司在建项目均处于正常建设过程中，可变现净值高于成本，未发生减值情形，因而公司库存商品亦无须计提存货跌价准备。

合同履约成本主要核算内容是公司在建项目所使用的材料费、劳务费及运营费用。2022 年末，公司针对每个在建项目执行减值测试程序，资产负债表日时点单个项目的可变现净值均高于对应的项目成本、预期应予发生的成本和相关销售费用及税费的合计金额，各期末在建项目发生亏损的可能性很小，公司不存在需要计提合同履约成本减值准备的项目，因此未计提合同履约成本减值准备。

综上所述，公司在报告期末结合相关产品市场价格、在建项目实施和期后结转等情况，严格按照企业会计准则规定对项目存货进行跌价测试，并据此计提存货跌价准备。公司存货可变现净值高于存货成本，未计提存货跌价准备和合同履约成本减值准备。公司存货跌价准备和合同履约成本减值准备计提情况与同行业可比公司不存在显著差异，符合实际经营情况，具有合理性。

6、关于政府补助

2020 至 2022 年期间，你公司计入损益的政府补助分别为 965.65 万元、185.80 万元、1,081.81 万元，计入递延收益的政府补助分别为 0 元、0 元、467.75 万元。

请你公司：

(1) 说明 2020 年及 2022 年政府补助金额较高的原因，分析其对经营业绩的具体影响，所获得的政府补助是否具有可持续性，是否存在未来政府补助减少导致利润下滑的风险，并结合上述分析说明公司业绩是否对其存在重大依赖，如有，请在重大风险提示中进行补充；

(2) 结合政府补助文件，逐项说明报告期内收到的政府补助认定为与收益或与资产相关的依据，计入损益的时点及其依据，披露与资产相关的政府补助的原值、摊销方法、期限及其确定依据、摊销开始时点及其摊销的具体情况，是否存在应划分为与资产相关的补助划分为与收益相关的补助的情形。

回复：

一、说明 2020 年及 2022 年政府补助金额较高的原因，分析其对经营业绩的具体影响，所获得的政府补助是否具有可持续性，是否存在未来政府补助减少导

致利润下滑的风险，并结合上述分析说明公司业绩是否对其存在重大依赖，如有，请在重大风险提示中进行补充

（一）2020 年及 2022 年政府补助金额较高的原因

公司属于软件和信息技术服务业下的信息系统集成服务业范畴。经过多年的积累，公司致力于智慧交通、智慧安防等垂直行业，运用大数据、人工智能、云计算、物联网等新一代信息技术为客户提供数字化行业应用解决方案和技术服务。公司秉持“技术研发+解决方案+个性化部署”的经营模式，不断加强技术研发，为客户提供多性能层级、标准化的解决方案，提高了公司的行业认可度、市场占有率、品牌知名度。

公司在高质量研发新产品方面持续发力，争取在市场竞争中取得主动，契合当地政府及有关部门发布的支持政策。公司根据政府补贴政策积极申请，2020 年至 2022 年取得了包括大数据专业奖金、试点示范项目奖励、高质量专项奖补款、企业上云补助、研发费用补贴等多项政府补助，从而使得公司在该期间获得了较多的政府补助。

（二）政府补助对经营业绩的具体影响，所获得的政府补助是否具有可持续性，是否存在未来政府补助减少导致利润下滑的风险，并结合上述分析说明公司业绩是否对其存在重大依赖

2020 年至 2022 年，公司获得的政府补助占同期利润总额的比例情况具体如下：

单位：万元

项目	2022 年度	2021 年度	2020 年度
计入损益的政府补助金额	1,081.81	185.80	965.65
利润总额	2,969.03	2,526.98	1,305.71
占利润总额的比重	36.44%	7.35%	73.96%
扣除计入损益政府补助金额后利润总额	1,887.22	2,341.19	340.06

2020 年至 2022 年，公司获得的计入损益的政府补助金额分别为 965.65 万元、185.80 万元和 1,081.81 万元，占各期利润总额的比例分别为 73.96%、7.35%和 36.44%。2020 年，公司因宏观环境等因素的影响导致收入和利润总额规模较小，从而导致扣除获得的政府补助后利润总额较低；2021-2022 年利润总额扣除获得

的政府补助后仍处于较高水平。

经过多年的积累和发展，公司经营状况稳定，具备持续盈利的能力。日常经营过程中，公司会主动契合当地政府及有关部门发布的支持政策，根据政府补贴政策积极申请政府补助，预计将持续获得政府补助。在可预见的未来，公司不会因存在因未来政府补助减少而导致利润下滑的风险，公司业绩亦不会对政府补助产生重大依赖。

二、结合政府补助文件，逐项说明报告期内收到的政府补助认定为与收益或与资产相关的依据，计入损益的时点及其依据，披露与资产相关的政府补助的原值、摊销方法、期限及其确定依据、摊销开始时点及其摊销的具体情况，是否存在应划分为与资产相关的补助划分为与收益相关的补助的情形

(一) 报告期内收到的政府补助认定为与收益或与资产相关的依据，计入损益的时点及其依据

2020年至2022年，公司收到的政府补助的依据及时点情况具体如下：

(1) 2022年度

2022年度，公司获得的政府补助具体情况如下：

单位：万元

序号	补助项目	补助文件	补助时间	补助金额	补助类型	判断依据
1	大数据专业资金-购房补助	《2020年度郑州市大数据产业发展专项资金拟支持项目公示》	2022年8月	477.03	与资产相关	该补贴用于购买亿达科技办公楼补贴，公司于2022年5月转入固定资产
2	大数据专业资金		2022年8月	479.33	与收益相关	该补贴为大数据产业示范应用工程类项目补贴，未形成资产
3	各类试点示范项目奖励款	《关于2021年郑州市制造业高质量发展专项资金第一批项目的公示》	2022年3月	300.00	与收益相关	该补贴为国家级制造业与互联网融合试点示范项目奖励，未形成资产

序号	补助项目	补助文件	补助时间	补助金额	补助类型	判断依据
4	高质量专项奖补款	《关于2022年省级制造业高质量发展专项资金拟支持项目的公示》	2022年5月	100.00	与收益相关	该补贴为省级制造业高质量发展专项补贴，未形成资产
5	企业上云补助	《关于2021年郑州市制造业高质量发展专项资金第二批项目的公示》	2022年3月	100.00	与收益相关	该补贴为研发相关补贴，未形成资产
6	重点新兴领域企业培育奖励款		2022年3月	35.00	与收益相关	该补贴为重点新兴领域企业培育奖励，未形成资产
7	服务业企业成长奖励	《郑州高新区关于公示2021年度第一批优秀企业政策兑现清单的通知》	2022年3月	15.00	与收益相关	该补贴为高成长企业奖励，未形成资产
8	研发费用后补助	《关于对河南省2020年研究开发财政补助申报受理名单的公示》	2022年5月	9.10	与收益相关	该补贴为研发相关补贴，未形成资产
9	失业补助款	《河南省人力资源和社会保障厅 河南省财政厅 国家税务总局河南省税务局关于做好失业保险稳岗位提技能防失业工作的通知》（豫人社规〔2022〕5号）	2022年8月	2.34	与收益相关	该补贴为失业保险稳岗返还补贴，未形成资产
10	知识产权补贴	《郑州高新区关于公示2021年度第一批优秀企业政策兑现清单的通知》	2022年4月	0.60	与收益相关	该补贴为知识产权补贴，未形成资产

注：上述政府补助不包含“进项税加计抵减”事项涉及的金额31.17万元。

（2）2021年度

2021年度，公司获得的政府补助具体情况如下：

单位：万元

序号	补助项目	补助文件	补助时间	补助金额	补助类型	判断依据
1	企业上云补助	《关于 2020 年郑州市制造业高质量发展专项资金项目的公示》	2021 年 7 月	67.26	与收益相关	该补贴为研发相关补贴，未形成资产
			2021 年 8 月	8.24		
2	郑州市高新区 2020 年度优秀金融机构、科技型企业政策兑现	《郑州高新区关于公示 2020 年度第一批优秀企业政策兑现清单的通知》	2021 年 3 月	24.00	与收益相关	该补贴为金融资助补贴（贴息），未形成资产
3	郑州市高新技术开发区管委会财政金融局 2020 年郑州市科技金融资助专项基金	《关于申请郑州高新区 2020 年度金融类机构发展专项资金通知》	2021 年 4 月	21.00	与收益相关	该补贴为金融资助补贴（贴息），未形成资产
4	郑州高新区 2020 年科技创新款	《郑州高新区关于公示 2020 年度第一批优秀企业政策兑现清单的通知》	2021 年 3 月	20.00	与收益相关	该补贴为省级科技进步奖三等奖，未形成资产
5	知识产权质押贴息	-	2021 年 11 月	17.40	与收益相关	该补贴为专利质押融资补贴，未形成资产
6	20 年省企业研发费用补助款	《郑州市财政局关于下达河南省 2020 年度企业研发费用补助专项资金的通知》（郑财预〔2020〕784 号）	2021 年 2 月	13.00	与收益相关	该补贴为研发相关补贴，未形成资产
7	2021 年研发费用后补助	《郑州市财政局关于下达 2021 年省企业研发补助专项资金的通知》（郑财政〔2021〕620 号）	2021 年 12 月	10.00	与收益相关	该补贴为研发相关补贴，未形成资产
8	专利质押贴息	《郑州高新区关于公示 2020 年度第一批优秀企业政策兑现清单的通知》	2021 年 3 月	3.84	与收益相关	该补贴为专利质押补贴，未形成资产
9	稳岗补贴	《2021 年享受失业保险支持灾后重建实施稳岗返还名单（第 1 批）公示》	2021 年 10 月	0.51	与收益相关	该补贴为稳岗补贴，未形成资产
10	软件著作权奖补	《郑州高新区关于公示 2020 年度第一批优秀企	2021 年 3 月	0.50	与收益相关	该补贴为知识产权相关补

序号	补助项目	补助文件	补助时间	补助金额	补助类型	判断依据
		业政策兑现清单的通知》				贴，未形成资产
11	社保返还	-	2021年1月	0.05	与收益相关	该补贴为社保返还，未形成资产

(3) 2020 年度

2020 年度，公司获得的政府补助具体情况如下：

单位：万元

序号	补助项目	补助文件	补助时间	补助金额	补助类型	判断依据
1	智慧客运项目申报款	《郑州市发展和改革委员会关于2018年郑州市大数据产业发展专项资金的批复》（郑发改高技〔2018〕819号）	2020年5月	705.00	与收益相关	该补贴为智慧客运科研奖补，未形成资产
2	稳岗补贴	《2020年享受失业保险稳岗补贴（第7批）、应急稳岗返还补贴（第7批）企业名单公示》	2020年6月	71.14	与收益相关	该补贴为稳岗补贴，未形成资产
		《2020年享受失业保险稳岗补贴（第11批）、应急稳岗返还补贴（第11批）企业名单公示》	2020年10月	0.06		
3	国家科技部科技助力经济2020款	《河南省科学技术厅关于科技部“科技助力经济2020”重点专项拟推荐项目的公示》	2020年8月	50.00	与收益相关	该补贴为科技项目相关补贴，未形成资产
4	高新区管委会财政金融局款	《郑州高新区关于对河南省2019年企业研发费用财政补助受理名单的公示》	2020年3月	47.00	与收益相关	该补贴为研发相关补贴，未形成资产
5	19年省科学技术和国家科学技术省级奖励经费	《郑州市财政局关于下达2019年度河南省科学技术奖励和国家科学技术奖省级奖励经费的通知》（郑财预〔2020〕317号）	2020年8月	20.00	与收益相关	该补贴为河南省科技进步奖获得者的奖励，未形成资产
6	知识产权质押贴息	《关于拨付2019年第一批中央财政知识产权运营服务体系建设补助资金的通知》	2020年9月	17.40	与损益相关	该补贴为专利质押融资补贴，未形成资产

序号	补助项目	补助文件	补助时间	补助金额	补助类型	判断依据
7	科技金融资助	《郑州市财政局关于下达郑州市2019年科技金融资助专项经费的通知》	2020年6月	17.00	与损益相关	该补贴为专利科技贷款利息补贴,未形成资产
8	金融办贷款贴息补贴	《郑州高新技术产业开发区管理委员会关于郑州高新区2019年度优秀金融机构、科技型企业 and 多层次资本市场企业政策兑现的决定》(郑开管文〔2020〕31号)	2020年3月	10.00	与收益相关	该补贴为贷款贴息补贴,未形成资产
9	省级市场监管服务专项资金	《关于拨付2020年省级市场监管服务专项资金的通 知》	2020年11月	8.00	与损益相关	该补贴为专利权质押融 资奖补项目 补贴,未形 成资产
10	政府创新券支付高企中介费	《关于郑州高新区2019年第一批科技创新专业服务券拟兑付项目的公示》	2020年11月	6.00	与收益相关	该补贴为政府科技创新 专业服务券,未形成 资产
11	高新区管委会财政金融局款(贷款贴息)	《郑州高新技术产业开发区管理委员会关于郑州高新区2019年度第一批知识产权优秀企业和个人政策兑现的决定》(郑开管文〔2020〕30号)	2020年3月	5.29	与收益相关	该补贴为专利质押融 资贷款贴息, 未形成资产
12	高新区金融办软著补助款		2020年4月	3.00	与收益相关	该补贴为知 识产权相关 补贴,未形 成资产
13	19年知识产权专项资金	《关于拨付郑州市2019年市场监管——知识产权事业发展专项经费的通知》	2020年9月	3.00	与收益相关	该补贴为知 识产权相关 补贴,未形 成资产
14	高层次人才疫情补贴	《郑州高新技术产业开发区管理委员会关于引发郑州高新区支持中小微企业应对新冠肺炎疫情共渡难关的若干措施的通知》(郑开管文〔2020〕11号)	2020年6月	1.54	与收益相关	该补贴为高 层次人才补 贴,未形成 资产
15	个税返还	-	2020年4月	0.42	与损益相关	该补贴为个 税手续费, 未形成资产

序号	补助项目	补助文件	补助时间	补助金额	补助类型	判断依据
16	19年知识产权体系建设补助	《郑州高新技术产业开发区管理委员会关于郑州高新区2019年度第一批知识产权优秀企业和个人政策兑现的决定》（郑开管文〔2020〕30号）	2020年4月	0.40	与收益相关	该补贴为知识产权相关补贴，未形成资产
17	企业上云补助	《关于2019年建设中国制造强市奖补专项资金（工业和信息化类）第二批项目的公示》	2020年2月	0.21	与收益相关	该补贴为研发相关补贴，未形成资产
18	19年财政专利资助资金	《关于拨付郑州市2019年度第一批中央财政专利资助资金的通知》	2020年9月	0.15	与收益相关	该补贴为知识产权相关补贴，未形成资产
19	19年第二批中央财政授权专利资助资金	《关于拨付郑州市2019年度第二批中央财政授权专利资助资金的通知》	2020年9月	0.05	与收益相关	该补贴为知识产权相关补贴，未形成资产

（二）与资产相关的政府补助的原值、摊销方法、期限及其确定依据、摊销开始时点及其摊销的具体情况

2020年和2021年，公司未收到与资产相关的政府补助；2022年，公司收到一笔与资产相关的政府补助，具体情况如下：

项目名称	政府补助的原值（万元）	摊销方法	摊销期限（月）	摊销期限确认依据	摊销开始时点
大数据专业资金-购房补助	477.03	直线法	360	按照政府补助形成的相关资产的预期使用寿命作为确定摊销期限的依据	2022年6月

公司自2022年6月开始摊销该笔政府补助。2022年，公司每月摊销该笔政府补助的金额为13,250.78元，累计摊销7个月，计入其他收益的金额合计为92,755.46元。

（三）是否存在应划分为与资产相关的补助划分为与收益相关的补助的情形

2020年至2022年，公司对取得的每一笔政府补助，按照政府补助文件中的条款进行仔细解读，检查补助对应的具体对象是否属于公司取得的、用于购建或以其他方式形成长期资产，以此判断该笔政府补助是否属于与资产相关的政府补助。报告期内，公司已对与资产相关的政府补助进行了充分的识别，并根据相关

资产预期使用寿命分期计入损益,不存在应划分为与资产相关的补助划分为与收益相关的补助的情形。

（本页无正文，为《中裕广恒科技股份有限公司关于年报问询函的回复》之盖章页）

