

证券代码：688257

证券简称：新锐股份

## 苏州新锐合金工具股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	华宝基金：贺喆 电话会议参会者无法签署调研承诺函，但在交流活动中，我公司严格遵守相关规定，保证信息披露真实、准确、及时、公平，没有发生未公开重大信息泄露等情况。
时间	2023年10月10日 09:30-10:00。
地点	公司会议室（电话会议）
公司接待人员	证券事务代表：魏瑞瑶
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司硬质合金工具产品出口海外市场，竞争优势是什么？</p> <p>（1）产品性能方面：公司的牙轮钻头依靠自身的技术研发实力，在海外具备与其他国际供应商在同等条件下竞争的能力；</p> <p>（2）价格方面：相较于其他国际供应商产品价格有一定优势；</p> <p>（3）服务方面：公司拥有经验丰富的专业团队，能迅速响应客户需求，为其勘探和开采活动提供耗材综合解决方案的“一站式”服务。</p> <p>2、公司对客户提供的配套服务是指什么？</p> <p>配套服务指为矿山客户提供矿山耗材综合解决方案，提供耗材选型咨询、耗材供应商选择和供应链管理服务，以及售后服务，同时基于配套产品种类繁多的特点，公司进行外购并对矿山企业销售配套产品。</p> <p>3、公司在海外市场的销售模式是什么？</p> <p>在设立有子公司的地区以直销为主；在其他暂未设立子公司的地区以经销为主。</p> <p>4、公司如何开拓海外客户？</p> <p>一是公司通过不断提升现有产品的实力、开发引进新产品、优化矿山</p>

	<p>耗材综合解决方案等方式，进一步提升市场占有率。</p> <p>二是矿山市场中，终端客户一般会拥有几家供应商，同时选择其他潜在供应商进行产品测试试用，对供应商实行动态管理，公司通过不断获取及增加产品的测试量，以期进入客户的合格供应商名列，进而扩大市场份额。</p> <p>三是公司通过积极参加行业相关展会、与具备市场行业资源的合作伙伴合作等方式，宣传公司产品、拓宽销售渠道，获取增量客户。</p>
日期	2023年10月12日