

证券代码：000998

证券简称：隆平高科

袁隆平农业高科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2023-03

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	博时基金 王诗瑶 博时基金 姚 爽 博时基金 梅思哲 大成基金 齐炜中 大成基金 黄 涛 大成基金 李燕宁 银华基金 唐 能 南方基金 郑诗韵 中金公司 王思洋
时间	2023年11月1日
方式	现场会议
上市公司接待人员姓名	常务副总裁 马武 董事会秘书 陈光尧
投资者关系活动主要内容介绍	本次投资者关系活动以座谈方式进行交流，主要内容如下： 1.2023年前三季度经营数据情况？ 2023年前三季度实现营业收入20.47亿元，同比增长59.48%，归属于上市公司股东的净利润较上年同期减亏23.57%，主要原因是：（1）报告期内主营业务增长，其中水稻种子业务因政府推广低镉品种、国际业务增长、新品种销售上量等多重因素的叠加，收入同比大幅增加；（2）玉米种子业务因行业景气度提升、公司产品类型丰富且符合市场需求、同时叠加东北并购主体的增量，收入同比大幅增加。

2.公司为什么有钱买理财，公司美元贷款置换情况？

公司第三季度由于主营业务增长，合同负债实现 33.70 亿元，同比增长 18%，公司货币资金比上年度末增加。公司购买理财产品资金来源为短期闲置自有资金，不会影响正常经营流动资金所需。截至三季度末，公司积极、主动应对美元汇兑波动的影响，通过人民币已置换完成了所有外汇负债，解决了美元汇率波动对公司所造成的影响。

3.公司重点工作完成情况？

新一届管理团队更加注重公司经营的全局意识、统筹意识，更加注重总部与子公司的协同发展、均衡发展，更加注重产业与资本的融合贯通、相互助力，坚决推进种业主业做大做强、非主业低效无效资产剥离、国内国际业务整合等重大决策落地。（1）对组织架构全面梳理并进行分工调整；（2）强化“瘦身健体”目标任务落实，目前已完成 12 项资产处置工作，优化了公司资产结构，提升资产质量，并彻底剥离类金融小贷业务，为聚焦主业发展创造更好条件；（3）通过行业整合巩固水稻和玉米市场地位，收购福建科力 51%股权、云南宣晟 51%股权；境外收购隆平发展 13.67%股份并实现并表，保持公司杂交水稻种子业务全球领先优势，大幅提升公司玉米种子业务的全球市场份额。

4.公司水稻新品种的研发及储备情况？

公司不断加强资源统筹和优化配置，秉承“全覆盖产品线”理念，全面梳理产品细分市场布局，开展科研产业品种供需平衡分析，加强品种生命周期及迭代管理工作，完善品种投放对接平台，开展产品定位与制种技术试验体系和团队建设，做好品种科学投放与市场精准定位，提升产品管理与服务能力，形成“自主研发与外部合作”驱动的产品体系策略。公司玮两优 8612、玮两优 7713、隆两优 8612 等 3 个品种被农业农村部冠名为超级稻品种；同时在湖南省政府支持下，公司推广低镉品种臻两优 8612 品种，是当年实现种植面积超百万亩的品种，是落实国家粮食安全的重要举措。未来公司将不断推出新的优质水稻品种。

5.公司如何评估未来公司旗下转基因品种的成长潜力，未来

的市占率和利润贡献目标如何？

目前公司投资布局的生物技术平台已获得瑞丰 125、浙大瑞丰 8、nCX-1、BFL4-2、CAL165 等 5 个转基因性状的安全证书，同时与外部单位优势性状进行合作。公司根据国家政策及相关主管部门指导，有序推进生物育种产业化应用，目前已对自有市场优势主导品种完成转基因版本开发及审定测试，待主管部门品种审定通过后投入市场开发。同时，农业农村部已于 2023 年 10 月 17 日发布了《关于第五届全国农作物品种审定委员会第四次审定会议初审通过品种的公示》。后续生物育种商业化落地后，公司将不断强化种子生产质量、营销等方面，以提升国内市占率和利润贡献水平。

6.隆平巴西的业务规划及预测，未来目标市占率和利润贡献？

隆平发展主营业务为玉米种子的研发、繁育、生产、加工和销售，2022 年营业收入为 38.43 亿元，净利润 5.19 亿元，营业收入较 2021 年增长 60.84%。

隆平发展依托于其适宜热带、亚热带气候的玉米种质资源库，研发的玉米品种在阿根廷、非洲、中国西南地区具有较好的适应能力，正积极在巴西以外的适应区域推广玉米品种销售。隆平巴西产品依靠其优异的抗病毒病特性，在巴西冬季玉米市场占据龙头地位。巴西拥有得天独厚的自然资源，未来随着巴西玉米种植面积的逐年增加，冬季玉米种植面积占比的逐年提高以及精细化成本管理能力和销售网络的不断增强与优化，隆平发展的市场份额将得到进一步巩固和提升。

7.隆平巴西并表完成后，将如何真正实现“两隆合并”？

隆平发展是全球领先的国际化种业公司，具有系统化、智能化、信息化的全球一流商业化育种体系，主要在巴西等国家开展玉米种子业务，系巴西第三大玉米种业公司，并在中国、非洲等市场拥有科研布局及商业网络，是具有战略稀缺性的国际化玉米种业平台。

11 月 1 日，公司已将隆平发展纳入合并报表范围，“两隆”

	<p>整合是中信集团践行国家种业振兴战略、打好“种业翻身仗”，打造“一个隆平”的重要举措，“两隆”在种质资源、育种技术、境内外业务、融资渠道等各方面的融合将增强隆平高科种质资源自主控制和技术研发能力，大幅提升隆平高科的行业地位及国际影响力，助力隆平高科向全球前五的世界一流种业企业的战略目标迈进。</p>
--	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

附件：2023 年 11 月 1 日调研活动展示图片



隆平高科总部大楼



隆平巴西总部大楼