

证券代码：600829

证券简称：人民同泰

哈药集团人民同泰医药股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2023-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	东方财富证券、杭州世喜资产管理有限公司共计 6 人
时 间	2023 年 11 月 8 日 15:10-16:10
地 点	公司七楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：王磊 三会事务专员：曲睿
投资关系活动主要内容介绍	<p>公司董事会秘书向来访者介绍了公司基本情况，包括公司主营业务、经营情况、战略规划等方面内容，并与来访人员进行互动交流，主要内容如下：</p> <p>一、 公司情况简介：</p> <p>公司主要经营医药批发业务、医药零售业务及提供物流服务和医疗服务。医药批发业务主要通过药品分公司、新药特药分公司开展，医药零售业务主要通过人民同泰连锁公司开展，专业医疗业务主要通过“世一堂中医馆”和“三精肾病医院”开展，同时公司拥有黑龙江省首家现代化药品物流配送中心。</p> <p>2023 年三季度公司实现营业收入 78.25 亿元，同比增长 7.84%；净利润 2.41 亿元，同比增长 25.39%；经营活动产生的现金流量净额 1.56 亿元。公司批发业务收入占主营业务收入约为 84%，零售业务占主营业务收入约为 15%。2022 年公司董事会进行了换届选举，在新的董事会及管理层带领下，明确了公司战略目标，制定了《2023-2027 年战略发展规划》。</p> <p>二、 互动问答</p> <p>1、请介绍一下公司批发业务规模、公司 DTP 药房情况，</p>

如何看待处方药外流？

公司深耕细作黑龙江省内市场，做大做强东北市场，批发业务延伸到吉林、内蒙古区域。从战略规划角度公司将拓展细分市场，调整网络结构，通过区域规划拓展新的增长空间，扩大终端市场开发，加大终端覆盖率，覆盖空白区域。公司目前共有 DTP 专业药房 14 家，在省内重点城市布局，公司持续强化专业服务能力，结合自身业务发展需要和政策导向，稳步推进 DTP 专业药房建设。

今年初国家医保局发布《国家医疗保障局办公室关于进一步做好定点零售药店纳入门诊统筹管理的通知》对于医药分家、处方流转都有重要意义。公司积极布局 DTP 药房及特色业务，承接处方外流带来增量市场。

2、零售门店品种结构变化及加盟业务进展如何？

公司根据消费者需求及公司整体战略，丰富非药品类商品线，优化核心商品，强化与品牌企业的战略合作，依托批零一体化协同发挥品种、规模优势。公司以新开、加盟等方式，通过选取适合区域稳步拓展零售市场。

3、会员管理情况及增长举措怎样？

公司优化会员拉新方案，针对消费群体推出营销活动，精准营销，同时识别高潜力消费者，提高复购率；为会员提供专业服务，增强会员粘性，提升会员销售占比。

4、公司应收账款、现金流、库存情况如何管理？

公司持续完善应收账款预警分析，使应收账款保持在安全合理水平，同时公司加强超长期账款清收工作，保证资金安全。公司进一步加强对库存商品管控，加强周转管理，提高运营效率，应收账款、现金流等逐步改善。

5、公司近年分红情况？

公司近两年未进行分红，公司董事会及管理层注重经营利润在经营发展与回报股东之间的合理平衡，在保证符合监管要求同时兼顾公司经营及业务拓展需求，从而更好的回馈股东。

6、公司中医医疗的发展情况如何？

公司医疗服务业务中“世一堂中医馆”拥有良好的口碑与特色，公司努力提升省内中医药大健康产业中的影响力，目前积极向连锁化方向发展，主要分布在内

	核心区域，“世一堂中医馆”开发多种中医特色诊疗、理疗项目，持续研发院内制剂，积极推广核心产品，拥有膏方系列、茶饮系列。
附件清单	无
备注	交流过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，对来访人员做了相应备案。