

证券代码：688570

证券简称：天玛智控

北京天玛智控科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-006

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）电话会
参与单位名称及人员	<p>3月5日：国联证券1人、招商理财1人</p> <p>3月6日：中信证券、东北证券、国开证券、国泰证券、国信证券、国元证券、东方证券、申港证券、华泰证券、英大证券、长江证券、中邮证券、中信建投、工银瑞信基金、华西基金、汇丰晋信基金、汇泉基金、九泰基金、明世伙伴基金、摩根士丹利华鑫基金、前海开源基金、睿远基金、申万菱信基金、固禾私募证券投资基金、前海国泓私募证券投资基金、万家基金、西部利得基金、新华基金、兴全基金、中海基金、中欧基金、诚旻投资、高信百诺投资、容光私募基金、源峰私募基金、源乐晟资管、碧云资本、博时基金、诚通基金、淳厚基金、道合投资、淡水泉（北京）投资、德邦基金、复胜资产、高盛资产、高毅资产、光大汇益、光大理财、睿璞投资、广发基金、国寿安保、国投瑞银、杭银理财、俊腾私募基金、禾永投资、华美国际、华农资产、华夏东方养老、建信保险、景泰利丰、民生通惠、PRUDENCE INVESTMENT MANAEGEMENT (HONG KONG) LIMITED、诺安基金、平安基金、平潭天添、启明维创、千衍私募基金、青鼎资产、人保资产、安泽投资、榜样投资、弘尚资产、泾溪投资、弥远投资、宁泉资产、慎知资产、尚石投资、申万宏源、前海姆姆、前海乐赢、前海濞洋、红石榴投资、凯丰投资、鑫然投资、太平洋资产、易同投资、银润投资、源乘投资、源峰基金、远信私募基金、浩源投资、招银理财、中银基金、中意资产、中银国际、重阳投资共109人</p>

时间	3月5日-6日
地点	天玛智控顺义创新产业基地五层1506会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理李明忠 董事会秘书王绍儒 证券事务代表吕文平 董事会办公室工作人员高宏远
投资者关系活动主要内容介绍	<p>交流提问情况整理如下：</p> <p>1. 请问煤矿智能化建设除政策影响外还有哪些动力？</p> <p>我国对煤炭开采行业安全性的重视持续提高，煤矿安全、人员健康保护条件不断改善。但受资源赋存条件、开发与利用工艺的复杂度、技术与装备水平等因素制约，我国煤炭自动化、智能化水平仍然较低，重大安全隐患的智能监测、预测、预警等技术相对落后，人员生产环境仍有较大改善空间。同时，煤炭企业存在招工难、用人成本不断攀升问题。煤矿智能化建设将明显减少井下作业人员数量，降低劳动强度，有效降低煤矿井下安全风险。公司的主营业务产品是煤矿智能化建设所必需，市场空间广阔。</p> <p>2. 公司三大产品占单矿智能化建设的价值量是多少，未来如何变动？</p> <p>2022年，公司的SAM型综采自动化控制系统、SAC型液压支架电液控制系统、SAP型智能集成供液系统平均单价分别为302.06万元、576.11万元、428.33万元。按照每个煤矿平均两个工作面计算，公司的智能控制产品的总价为2,613.00万元，占单矿智能化建设总价的12%。随着新产品、新技术的应用，产品单矿价值有望保持稳定增长。</p> <p>3. 请问公司的销售模式？</p> <p>公司销售模式以直销为主、经销为辅。</p> <p>直销模式分为两种情形：一是公司与终端煤炭生产企业用户签订合同并提供产品；二是公司与液压支架等主机生产企业签订合同并提供产品，由主机厂配套提供给煤炭生产企业。公司在重点煤矿分布区域设立销售服务机构，配备专用的库房及车辆，贴</p>

	<p>近用户实施销售服务工作，为煤矿用户提供及时、精准的服务。</p> <p>经销模式下，公司与经销商建立稳定的合作关系，为其提供技术方案支持，并与其签署合同提供产品，由经销商将产品销售给终端煤炭生产企业；通过严格的准入及管控措施规范经销业务，确保终端煤矿用户能够获得与直销模式同等的技术支持、优质产品和服务保障。</p> <p>4. 请问公司主要产品生命周期情况？</p> <p>SAC、SAM 产品寿命约为 5 年，SAP 产品寿命为 8-10 年，SAC、SAM 产品生命周期中通常需 2-3 次大修或项修。</p> <p>5. 请问公司与华为有哪些合作？</p> <p>天玛智控多年来一直与华为保持着良好的合作关系，基于华为提供的先进计算平台，为客户提供稳定、可靠的智能化开采解决方案。2023 年 4 月，公司与华为签订了“OpenHarmony 使能合作协议”，成为了“矿鸿生态使能合作伙伴”；2023 年 10 月，公司与华为签订了“战略合作协议”，双方将矿鸿操作系统、人工智能、工业互联网、云计算、大数据、机器人、智能技术等与现代煤炭开发利用深度融合，推进煤炭行业转型升级、促进煤炭工业高质量发展。</p> <p>在全国煤矿智能化建设全面推进的背景下，双方将充分发挥各自优势，凝聚共识、形成合力，共同致力于煤矿智能化开采关键核心技术突破，打造满足客户需求、解决客户难题的一体化解决方案，共同建设“无人化”综采工作面。</p>
关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	不涉及
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 3 月 5 日 2024 年 3 月 6 日