

苏州新锐合金工具股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	<p>淳厚基金：谭啸风、杨煜城、杨泽宇。</p> <p>电话会议参会者无法签署调研承诺函，但在交流活动中，我公司严格遵守相关规定，保证信息披露真实、准确、及时、公平，没有发生未公开重大信息泄露等情况。</p>
时间	2024年3月13日 15:00-16:00。
地点	公司会议室（电话会议）
公司接待人员	证券事务代表：魏瑞瑶
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请介绍下公司在凿岩工具板块的发展布局情况？</p> <p>凿岩工具主要有牙轮钻头、潜孔冲击器和顶锤式钻具，目前，公司已实现该三类产品的研发、生产、销售，全面覆盖凿岩工具主要品类。</p> <p>2、潜孔冲击器和顶锤式钻具的下游应用是什么？</p> <p>潜孔冲击器和顶锤式钻具属于公司凿岩工具体系产品，通过连接凿岩机械设备使用，主要应用于矿山开采、地质勘探、工程基建、道路交通建设等领域。</p> <p>3、公司的矿用三牙轮钻头是否只能应用于铁矿、铜矿等矿山？</p> <p>矿用三牙轮钻头主要是对大型露天矿的爆破孔穿孔，主要应用于铁矿、铜矿等各种有色金属矿山。</p> <p>4、公司凿岩工具产品出口海外市场，竞争优势是什么？</p> <p>（1）产品性能方面：海外矿山企业在选定凿岩工具等耗材产品前，通常对不同竞品进行试用，通过试用后方可对矿山企业供货，公司的矿山客户根据在澳洲、巴西和秘鲁等国的铁矿、铜矿的试用结果出具了公司凿岩工具产品的试用结果报告，在多家矿山的试用过程</p>

	<p>中，公司的牙轮钻头产品在海外具备与其他国际供应商在同等条件下竞争的能力；</p> <p>（2）价格方面：与其他国际供应商相比产品更有性价比优势；</p> <p>（3）服务方面：公司拥有经验丰富的专业团队，能迅速响应客户需求，为其勘探和开采活动提供耗材综合解决方案的“一站式”服务。</p> <p>5、如何看待海外市场销售情况？</p> <p>海外市场空间巨大，目前公司分别在澳大利亚、美国、加拿大、韩国等国拥有全资或控股的海外销售子公司，未来将继续扩大出口规模，不断提升海外市场份额。此外，公司将积极寻找具有海外当地矿山服务经验的合作伙伴，持续加大国际市场开发力度，扩大公司的市场影响力及提升品牌知名度。</p>
日期	2024年3月13日